

Аннотация к рабочей программе дисциплины

Автор: Тутаева Л.А., доцент

Наименование дисциплины: Б1.В.21 Маркетинг

Цели освоения дисциплины:

- формирование у студентов знаний экономической системы в условиях рыночных отношений;
- формирование у студентов практических умений по оценке эффективности ресурсного потенциала предприятия и разработке на этой основе маркетинговых стратегий;
- формирование навыков определения эффективности производства отдельных видов продукции, продуктовых портфелей и производственно-хозяйственной деятельности предприятия;
- формирование навыков изыскания путей повышения экономической эффективности производства за счет использования маркетингового подхода к деятельности предприятия

1.Требования к результатам освоения дисциплины

Индекс и содержание компетенции	Знания	Умения	Навыки и (или) опыт деятельности
ОПК-4 - способностью находить организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности и готовность нести за них ответственность;	1 этап: основные понятия, категории и инструменты экономической теории и прикладных экономических дисциплин; 2 этап: закономерности функционирования современной экономики на макро- и микроуровне;	1 этап: использовать источники экономической, социальной, управлеченческой информации 2 этап: анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о социально-экономических процессах и явлениях, выявлять тенденции изменения социально-экономических показателей	1 этап: навыками самостоятельной работы, самоорганизации и организации выполнения поручений. 2 этап: современными методиками расчета и анализа социально-экономических показателей, характеризующих экономические процессы и явления на микро-макроуровне
ПК-1 - способностью собрать и проанализировать исходные данные, необходимые для расчета экономических и социально-экономических	1 этап: основные особенности ведущих школ и направлений экономической науки; 2 этап: методы построения эконометрических моделей	1 этап: использовать источники экономической, социальной, управлеченческой информации 2 этап: прогнозировать на основе стандартных теоретических и эконометрических	1 этап: навыками самостоятельной работы, самоорганизации и организации выполнения поручений. 2 этап: современными методами сбора, обработки и анализа

показателей, характеризующих деятельность хозяйствующих субъектов	объектов, явлений и процессов.	моделей поведение экономических агентов, развитие экономических процессов и явлений, на микро- и макроуровне.	экономических и социальных данных;
---	--------------------------------	---	------------------------------------

2. Содержание дисциплины

Раздел 1 Понятие и сущность маркетинга, его цели, принципы и функции, обзор концепций маркетинга. Маркетинговая среда и сегментирование рынков

Тема 1 Предмет, задачи и содержание дисциплины «Маркетинг»

Тема 2 Основные концепции маркетинга

Тема 3 Категории маркетинга

Тема 4 Виды спроса в маркетинге

Тема 5 Маркетинг в различных отраслях и сферах деятельности

Тема 6 Понятия макро и микросреда в маркетинге.

Тема 7 Сегментирование рынка.

Тема 8 Выбор целевых сегментов рынка.

Тема 9 Позиционирование товара на рынке.

Раздел 2 Элементы комплекса маркетинга. Методы распространения товаров

Тема 10 Разработка товара.

Товарная марка.

Тема 11 Жизненный цикл товара

Тема 12 Упаковка товара, её роль и значение в маркетинге.

Тема 13 Ценообразование в маркетинге. Методы стимулирования товаров.

Тема 14 Каналы распределения.

Тема 15 Товародвижение в системе маркетинга

Тема 16 Розничная торговля

Тема 17 Оптовая торговля

Тема 18 Понятие, особенности и стратегия планирования маркетинга в АПК

3. Общая трудоемкость дисциплины: 3 ЗЕ.