

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

МАКРОЭКОНОМИКА

Направление подготовки (специальность) Экономика

Профиль образовательной программы Экономика предприятий и организаций

Форма обучения очная

СОДЕРЖАНИЕ

1.Конспект лекций	3
1.1 Лекция № 1 Макроэкономика: цели и результаты	2
1.2.Лекция № 2 Макроэкономика: цели и результаты	5
1.3.Лекция № 3 Макроэкономическое равновесие	8
1.4 Лекция № 4 Макроэкономическое равновесие	10
1.5 Лекция № 5 Сбалансированность и экономический рост	14
1.6 Лекция № 6 Циклическое развитие экономики	16
1.7 Лекция № 7 Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция	18
1.8 Лекция № 8 Государство и его экономическая роль	21
1.9 Лекция № 9 Финансовая система. Финансовая политика государства	26
1.10 Лекция № 10 Финансовая система. Финансовая политика государства.	26
1.11 Лекция № 11 Денежный рынок. Денежно-кредитная политика	29
1.12 Лекция № 12 Денежный рынок. Денежно-кредитная политика	35
1.13 Лекция № 13 Социальная политика государства	40
1.14 Лекция № 14 Социальная политика государства	44
1.15 Лекция № 15 Мировое хозяйство	46
1.16 Лекция № 16 Мировая торговля	49
1.17 Лекция № 17 Структурная перестройка экономики	51
1.18 Лекция № 18 Глобализация и национальная экономика	53
2. Методические указания по выполнению лабораторных работ	55
3. Методические указания по проведению практических занятий	55
3.1Практическое занятие № ПЗ-1 Макроэкономика: цели и результаты	55
3.2 Практическое занятие № ПЗ-2 Макроэкономика: цели и результаты	57
3.3 Практическое занятие № ПЗ-3 Макроэкономическое равновесие	58
3.4 Практическое занятие № ПЗ-4 Макроэкономическое равновесие	59
3.5 Практическое занятие № ПЗ-5 Сбалансированность и экономический рост	59
3.6 Практическое занятие № ПЗ-6 Циклическое развитие экономики	60
3.7 Практическое занятие № ПЗ-7 Модель рынка Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция	60
3.8 Практическое занятие № ПЗ-8 Государство и его экономическая роль	61
3.9 Практическое занятие № ПЗ-9 Финансовая система. Финансовая политика государства.	62
3.10 Практическое занятие № ПЗ-10 Финансовая система. Финансовая политика государства.	62
3.11 Практическое занятие № ПЗ-11 Денежный рынок. Денежно-кредитная политика	63
3.12 Практическое занятие № ПЗ-12 Денежный рынок. Денежно-кредитная политика	63
3.13 Практическое занятие № ПЗ-13 Социальная политика государства	64
3.14Практическое занятие № ПЗ-14 Социальная политика государства	64
3.15 Практическое занятие № ПЗ-15 Мировое хозяйство	65
3.16 Практическое занятие № ПЗ-16 Мировое хозяйство	65
3.17 Практическое занятие № ПЗ-17 Структурная перестройка экономики	66
3.18 Практическое занятие № ПЗ-18 Глобализация и национальная экономика	66
4.Методические указания по проведению семинарских занятий	67

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

1. 1 Лекция №1 (2 часа).

Тема: «Макроэкономика: цели и результаты»

1.1.1 Вопросы лекции:

1. Макроэкономика: предмет и цели, задачи.

2. Макроэкономика и экономическая политика.

1.1.2 Краткое содержание вопросов:

1.Макроэкономика: предмет и цели, задачи.

Макроэкономика – раздел экономической теории, изучающий национальную экономику в целом, на уровне агрегированных показателей. Макроэкономика – сравнительно молодая наука и само ее название появилось лишь в середине XX века. Возникновение ее связано с именем Дж. М. Кейнса и его книгой «Общая теория занятости, процента и денег» (1936), которая кардинально изменила представление ученых о рыночной системе хозяйствования.

В рыночной экономике производится огромное количество различных товаров и услуг. В процессе их создания участвуют различные факторы производства.

Собственники данных факторов получают определенный доход. Но в то же время доход одного владельца фактора производства является расходом другого рыночного субъекта. Поэтому в макроэкономике принято говорить о кругообороте доходов и расходов в масштабах национальной экономики.

Рыночная экономика является системой рынков. Из множества рынков Кейнс выделил четыре основных: рынок благ, рынок труда, рынок денег, рынок

ценных бумаг. Каждый рынок занимает в структуре экономики особое место и выполняет особые функции. Взаимосвязь этих рынков образует механизм движения макроэкономики. Макроэкономика, охватывая экономику в целом, включает не только внутренние звенья процесса общественного воспроизводства, но и такие его внешние факторы, как экологические, демографические, правовые и др. Она дает характеристику общих тенденций развития, которые во многом определяют действия фирм и домашних хозяйств. С другой стороны, векторы поведения первичных субъектов, в конечном счете, определяют важнейшие экономические и социальные процессы в масштабах всей страны.

Различия между макроэкономикой и микроэкономикой не исключают их тесной взаимосвязи, взаимодействия. Они дополняют друг друга, формируя системное восприятие реальной экономики. Для объяснения, обобщения экономических явлений и фактов, составления представления о механизме функционирования экономики в целом, на макроуровне, необходимо все эти явления и факты иметь на микроуровне, то есть на уровне фирм и других первичных звеньев народного хозяйства. Не опираясь же на выводы микроэкономки, которая изучает первичные звенья (микроанализ), макроэкономика не может выполнить свою задачу как фундаментальная теоретическая дисциплина. В то же время, обращая внимание на взаимосвязь микро- и макроэкономики, необходимо подчеркнуть, что разделение уровней анализа, хотя и условно, обосновано и полезно для исследования, так как существуют реальные различия в экономических интересах и формах функционирования, в системе учета на уровне макроэкономики и на уровне отдельных предприятий.

2.Макроэкономика и экономическая политика.

Современная экономическая теория за рыночной формой организации общественного производства признает функции. Реализуя информационную функцию, рынок постоянно дает рыночным субъектам сведения о ценах, спросе, качестве, ассортименте товаров и услуг. Он превращается как бы в гигантский «компьютер» с огромным банком данных, что позволяет каждому предприятию постоянно сверять свое производство с быстро меняющимися условиями.

Посредническая функция включает в себе обмен деятельностью между различными субъектами. Ценообразующая функция состоит в том, что на рынке имеется большое количество товаров и услуг, одинаковых по названию и качеству, но воплощающих разное количество трудовых и материальных затрат. Рынок же признает лишь общественно-необходимые затраты и тем самым побуждает производителей товаров изыскивать пути снижения издержек производства путем внедрения новой техники и технологии, совершенствования организации труда.

Выполняя регулирующую функцию, рынок оказывает влияние на все сферы экономики, и отвечает на вопросы: что производить, как производить, для кого производить. Рынок регулирует спрос и предложение с помощью свободного ценообразования, а конкуренция позволяет ему «очищаться» и «оздоравливаться» от экономически нежизнеспособных предприятий. Производя отбор и дифференциацию товаропроизводителей, рынок тем самым проявляет свою санирующую функцию.

1. 2 Лекция №2 (2 часа).

Тема: Макроэкономика: цели и результаты

1.2.1 Вопросы лекции:

- 1. Макроэкономические показатели и методы их расчета.**
- 2. Динамика макроэкономических показателей. Индексы цен.**
- 3. Взаимосвязь счетов**

1.2.2 Краткое содержание вопросов:

1. Макроэкономические показатели и методы их расчета.

Чтобы определить наиболее полный уровень экономического развития страны, ее участие в международном хозяйстве необходима система национальных счетов. Это система взаимосвязанных показателей развития экономики на макроуровне.

Разнообразное сочетание факторов производства и условий развития различных стран не позволяет оценивать уровень экономического развития с какой-то одной точки зрения. Для этого используют целый ряд основных показателей:

1. ВВП/ВНП или НД на душу населения.
2. Отраслевая структура национальной экономики.
3. Производство основных видов продукции на душу населения (уровень развития отдельных отраслей).
4. Уровень и качество жизни населения.
5. Показатель экономической эффективности.

Следует отметить, что уровень экономического развития страны — это понятие историческое. Каждый этап развития национальной экономики и всего мирового сообщества в целом вносит те или иные изменения в состав его основных показателей.

Наиболее широко в экономическом анализе применяются два важнейших показателя: валовой продукт и национальный доход.

Центральным показателем Системы национальных счетов является валовой внутренний продукт (ВВП). Второй ее макроэкономический показатель — валовой национальный продукт (ВНП). Оба они отражают результаты деятельности в двух сферах народного хозяйства — материального производства и услуг; оба определяются как стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год.

Подсчитываются эти показатели как в текущих (действующих) ценах, так и в постоянных (ценах какого-либо базового года).

Разница между ВВП и ВВП состоит в следующем:

ВВП подсчитывается по так называемому территориальному признаку. Это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и сферы услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны;

ВВП — это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом).

Таким образом, ВВП отличается от ВВП на сумму так называемых факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом за минусом аналогичных вывезенных из страны доходов иностранцев.

Обычно, чтобы рассчитать ВВП, к показателю ВВП добавляют разность между прибылью и доходами, полученными предприятиями и физическими лицами данной страны за рубежом, с одной стороны, и прибылью и доходами, полученными иностранными инвесторами и иностранными работниками в данной стране, — с другой. Эта разность невелика — для ведущих стран Запада не более плюс-минус 1% от ВВП.

Чтобы различать типы расходов, входящих в ВВП его подразделяют по 4 целям использования:

потребление — количество продукции, потребляемое жителями страны;

инвестиции — количество продукции накапливаемое предприятиями для строительства новых объектов и создания оборудования для будущего производства;

государственные закупки — количество продукции используемое для нужд государства;

баланс текущих операций или чистый экспорт - разница между экспортом и импортом, товаров и услуг.

Как измеритель валового годового объема производства ВВП/ВВП имеет один важный недостаток: он завышает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и на сумму косвенных налогов.

Уменьшив величину ВВП/ВВП на сумму амортизационных отчислений, начисленных за год, можно получить еще один макроэкономический показатель — чистый национальный продукт (ЧНП). С помощью этого показателя измеряется общий годовой объем производства товаров и услуг, который страна произвела и потребила во всех секторах своего национального хозяйства. Другими словами, ЧНП показывает размер дохода поставщиков экономических ресурсов за предоставленные ими землю, рабочую силу, капитал, предпринимательские способности, при участии которых произведен ЧНП.

Единственным компонентом, не отражающим истинного вклада экономических ресурсов в ЧНП, являются косвенные налоги. Чтобы определить показатель общего объема заработной платы, ренты, процентов и прибыли, необходимо вычесть из ЧНП сумму косвенных налогов. Полученный показатель носит название "национальный доход".

Национальный доход — созданная за год стоимость, характеризующая, объем созданного за год продукта с учетом только факторных доходов. Поэтому при его подсчете, в отличие от ВВП, в него не включаются суммы амортизации, косвенных налогов, государственных субсидий.

Важное значение имеет и исследование структуры отдельных отраслей. Так, отраслевой анализ обрабатывающей промышленности показывает, какой удельный вес в ней занимают машиностроение и химия, т.е. отрасли, обеспечивающие научно-технический прогресс. Велика диверсификация ведущих отраслей. Например, количество машиностроительных отраслей и производств в индустриально развитых странах мира достигает 150—200 и более, и лишь 10—15 — в странах с относительно низким уровнем

экономического развития. Анализируется также удельный вес крупных хозяйственных комплексов: топливно-энергетического, агропромышленного, строительного, военно-промышленного и др.

В целом макро-показатели имеют следующую структуру:

ВНП

ВНП – амортизация = ЧНП

ЧНП – косвенные налоги = НД

НД – налог на прибыль предприятий – взносы на соц. страхование – нераспределенная прибыль корпораций + трансфертные платежи + выплата дивидендов = РД (располагаемый доход)

ЛРД (личный располагаемый доход) = РД - индивидуальные налоги на физических лиц.

2. Динамика макроэкономических показателей. Индексы цен.

Наиболее широко в экономическом анализе применяются два важнейших показателя: валовой продукт и национальный доход.

Центральным показателем Системы национальных счетов является валовой внутренний продукт (ВВП). Второй ее макроэкономический показатель — валовой национальный продукт (ВНП). Оба они отражают результаты деятельности в двух сферах народного хозяйства — материального производства и услуг; оба определяются как стоимость всего объема конечного производства товаров и услуг в экономике за один год. Подсчитываются эти показатели как в текущих (действующих) ценах, так и в постоянных (ценах какого-либо базового года).

Разница между ВНП и ВВП состоит в следующем:

ВВП подсчитывается по так называемому территориальному признаку. Это совокупная стоимость продукции сферы материального производства и сферы услуг, независимо от национальной принадлежности предприятий, расположенных на территории данной страны;

ВНП — это совокупная стоимость всего объема продукции и услуг в национальной экономике, независимо от местонахождения национальных предприятий (в своей стране или за рубежом).

Таким образом, ВНП отличается от ВВП на сумму так называемых факторных доходов от использования ресурсов данной страны за рубежом за минусом аналогичных вывезенных из страны доходов иностранцев.

Обычно, чтобы рассчитать ВНП, к показателю ВВП добавляют разность между прибылью и доходами, полученными предприятиями и физическими лицами данной страны за рубежом, с одной стороны, и прибылью и доходами, полученными иностранными инвесторами и иностранными работниками в данной стране, — с другой. Эта разность невелика — для ведущих стран Запада не более плюс-минус 1% от ВВП.

Чтобы различать типы расходов, входящих в ВВП его подразделяют по 4 целям использования:

потребление – количество продукции, потребляемое жителями страны;

инвестиции – количество продукции накапливаемое предприятиями для строительства новых объектов и создания оборудования для будущего производства;

государственные закупки – количество продукции используемое для нужд государства;

баланс текущих операций или чистый экспорт - разница между экспортом и импортом, товаров и услуг.

Как измеритель валового годового объема производства ВВП/ВНП имеет один важный недостаток: он завышает объем производства на стоимость годовых амортизационных отчислений и на сумму косвенных налогов.

3. Взаимосвязь счетов

Общий объем доходов страны зависит не только от результатов внутренней производственной деятельности, но также от доходов, полученных из-за рубежа и выплаченных за рубеж.

Сумма первичных доходов страны, определенная на основе ВВП, характеризующего объем товаров и услуг, произведенных резидентами данной страны, количественно отличается от объема первичных доходов, полученных резидентами этой страны.

Общий объем первичных доходов, полученных резидентами, образует ВНД – валовой национальный доход (до 1993 г. он назывался ВВП)

Валовой Национальный Продукт (ВНП) – рыночная стоимость конечных товаров и услуг, произведенных в экономике за определенный период времени (обычно год) ВНП измеряет стоимость продукции, произведенной факторами производства, находящимися в собственности граждан данной страны, в том числе и на территории других стран. /Совокупная рыночная стоимость всех произведенных конечных (покупаемых для потребления) товаров и услуг в течение календарного года без учета стоимости промежуточных изделий и непроизводительных финансовых сделок. /

Определяется путем суммирования всех расходов на покупку всего объема произведенной в данном году продукции либо суммированием всех доходов, полученных от производства всего объема продукции данного года. Включает также амортизацию производственных и непроизводственных основных фондов и доходы от внешнеэкономической деятельности. (gross national product.)

$$\text{ВНП} = C + I + G + X_n$$

C – личные потребительские расходы (на дом. хоз-во, товары длит. пользования, но не вкл расходы на покупку жилья).

I – валовые инвестиции (КВ, инвестиции в ОПФ)

G – государственные закупки товаров и услуг (на строительство и содержание школ, дорог содержание армии)

X_n – чистый экспорт товаров и услуг за рубеж, = Экс-Имп.

Чистый Национальный Продукт (ЧНД) =

ВНП - амортизационные отчисления

Существует разница между ценами, по которым покупают товары потребители и продажными ценами фирм. Это разница представляет собой косвенные налоги на бизнес (НДС, акцизы, импортные пошлины, налоги на монопольные виды деятельности).

НД = ЧНД – чистые косвенные налоги на бизнес

(за вычетом субсидий по бизнесу)

Национальный Доход (НД) – national income- суммарный доход поставщиков ресурсов (земли, сырья, капиталов, рабочей силы и т.п.), на базе которых создан годовой продукт, определяемый путем исключения из величины чистого национального продукта косвенных налогов с бизнеса, т.е. показатель, представляющий суммарный доход всех жителей страны

Национальное Богатство (НБ) – вся совокупность благ, материальных ценностей, которыми располагает общество, страна на данный момент времени. В более широком смысле включает в себя нематериальные, духовные ценности, которыми располагает общество: накопленный производственный опыт людей, их образовательный потенциал, достижения научно-технической мысли, информационные ресурсы, культурные ценности.

Совокупный Общественный Продукт – вся продукция материального производства, созданная за определенный период (обычно за год).

Конечный Продукт – это готовые материальные блага, которые идут для потребления населения, восстановления изношенных в течение года средств труда и для накопления. К конечному продукту относятся предметы потребления, машины и оборудование.

1.3 Лекция №3 (2 часа).

Тема: «Макроэкономическое равновесие»

1.3.1 Вопросы лекции:

1. Совокупный спрос: структура, факторы. Кривая совокупного спроса.

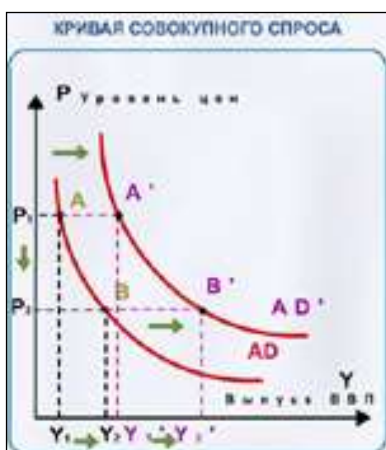
2. Совокупное предложение: структура, факторы. Кривая совокупного предложения.

3. Частичное макроэкономическое равновесие.

4. Общее макроэкономическое равновесие.

1.3.2 Краткое содержание вопросов: (тезисно изложить основное содержание рассматриваемых вопросов)

1. Совокупный спрос: структура, факторы. Кривая совокупного спроса.



Совокупный спрос – это шкала, графически изображаемая в виде кривой, которая показывает различные совокупные объемы товаров и услуг, т.е. реальные объемы производства, которые внутренние потребители, фирмы и правительство готовы приобрести при различных возможных уровнях цен. Кривая обладает нисходящей формой. Это связано с тремя основными факторами.

1. Эффект богатства. При более высоком уровне цен снижается реальная стоимость, или покупательная способность, накопленных финансовых активов общества, в частности активов, с фиксированной денежной стоимостью, таких, как срочные счета или облигации. В результате такого падения население становится беднее в реальном выражении

и, следовательно, начинает экономить на расходах, и напротив, при снижении уровня цен реальная стоимость богатства человека возрастает, и он увеличивает свои расходы.

2. Эффект процентной ставки. Предполагает, что нисходящий характер кривой совокупного спроса определяется воздействием изменения уровня цен на процентную ставку, а следовательно, на потребительские расходы и инвестиции. Вместе с ростом уровня цен повышаются и процентные ставки, а рост процентных ставок в свою очередь приводит к сокращению потребительских расходов и инвестиций. Кривая совокупного спроса строится на допущении, что объем денежной массы в экономике остается неизменной. Когда уровень цен повышается, потребителям требуется больше денег для покупок, а предпринимателям для выплаты зарплаты и закупки ресурсов. Более высокий уровень цен повышает спрос на деньги. При неизменном предложении денег увеличивается цена за пользование деньгами (процентная ставка). При высоких процентных ставках предприятия и домохозяйства сокращают определенные виды расходов, чувствительные к изменению этого фактора.

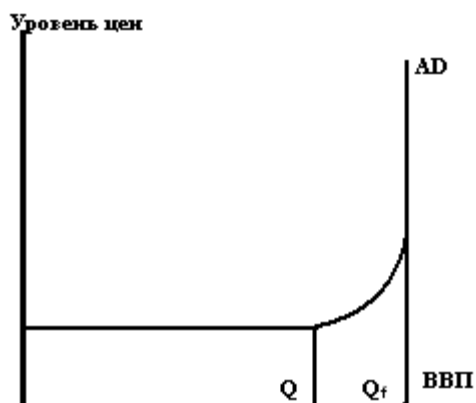
Эффект импортных закупок. Объемы импорта и экспорта зависят от цен внутри страны и за границей. Так, если уровень цен внутри страны будет относительно выше, чем в других странах, то граждане станут покупать больше импортных товаров, чем отечественных (замещение импортом). Нерезиденты так же станут меньше покупать товары данной страны, что дополнительно вызовет.

2. Совокупное предложение: структура, факторы. Кривая совокупного предложения.

Совокупное предложение – это шкала, графически изображаемая в виде кривой, которая показывает возможные объемы производства реального внутреннего продукта при любом возможном уровне цен.

Кривая совокупного предложения состоит из трех отрезков: 1) кейнсианский (горизонтальный), 2) промежуточный (отклоняющийся вверх), 3) классический (вертикальный).

Форма кривой совокупного предложения объясняется изменением издержек на единицу продукции при увеличении или уменьшении объема национального производства.



Вертикальный отрезок. На рисунке Q_f соответствует потенциальному уровню реального объема национального производства при полной занятости. Этому участку кривой соответствует естественный уровень безработицы.

Горизонтальный отрезок кривой совокупного предложения включает реальный объем национального производства, который значительно меньше, чем объем национального производства при

полной занятости, Q_f . Следовательно, горизонтальный отрезок свидетельствует о том, что экономика находится в состоянии глубокого спада, и недоиспользуется большое количество машин, оборудования и рабочей силы. Неиспользуемые производственные ресурсы можно задействовать без повышения их рыночной стоимости, что сохраняет уровень цен прежним. При увеличении объема национального продукта на этом отрезке ни дефицит, ни узкие места в производстве, способствующие повышению цен, не возникают. К примеру, рабочий, который два-три месяца был без работы, при предложении ему вакансии вряд ли будет рассчитывать на повышение зарплаты.

Этот горизонтальный отрезок называют кейнсианским – в честь известного английского экономиста Джона Мейнарда Кейнса.

Классический (вертикальный) отрезок. При росте объема производства, движение вправо по кривой, экономика приближается к полной занятости, или естественному уровню безработицы. В точке Q_f национальная экономика достигает максимума своих производственных возможностей, когда за короткий срок невозможно достичь дальнейшего увеличения объема производства. Это означает, что любое дальнейшее повышение цен не приведет к увеличению его реального объема, поскольку экономика уже работает на полную мощность. При полной занятости отдельные фирмы могут попытаться расширить производство, предложив более высокую цену на ресурсы, чем другие фирмы. Но ресурсы и дополнительный объем продукта, который получит одна фирма, теряет другая. В результате этого цены (затраты) на ресурсы и в конечном счете цены на товары увеличатся, но реальный объем производства останется неизменным.

3. Частичное макроэкономическое равновесие.

Экономическое равновесие выступает как соответствие между ресурсами и потребностями, как способ использования ограниченных ресурсов для создания рыночных товаров и услуг и их перераспределения между членами общества. Равновесие отражает тот выбор, который устраивает всех в обществе.

Исследование факторов и условий повышения эффективности производства как основы максимизации прибыли отдельной фирмы и национального хозяйства в целом представляет главную проблему всех современных экономических школ, теорий и направлений. Важнейшим условием успешного решения этой задачи является обеспечение макроэкономического (общего) равновесия.

Несовпадение реального равновесия с идеальным, или теоретически желаемым, не умаляет важности теоретического анализа закономерностей общественного воспроизводства и выработки абстрактных схем и моделей макроэкономического

равновесия. Эти модели помогают понять экономический механизм, выявить факторы отклонения реальных процессов от идеальных, сформировать оптимальную экономическую политику.

4. Общее макроэкономическое равновесие.

Макроэкономическое равновесие – это состояние национальной экономики, для которого характерны пропорциональность и сбалансированность экономических процессов.

В настоящее время в экономической науке имеется большой набор моделей экономического равновесия. При конкретизации формы кривой совокупного предложения новое значение получает проблема общего экономического равновесия. Условия, при которых это равновесие наступает, будут различны, поскольку последствия увеличения совокупного спроса зависят от того, на каком отрезке кривой совокупного предложения произойдет пересечение с новой кривой совокупного спроса.

В действительности обратное движение от AD_4 до AD_3 может не восстановить первоначальное равновесие, по крайней мере, за короткий период времени. Сложность состоит в том, что цены, как на товары, так и на ресурсы, становятся «нерешительными», или негибкими, и не проявляют тенденции к снижению. Это объясняется, прежде всего, тем, что в структуре цен в среднем до 75% занимает заработная плата, которая не может быть снижена из-за коллективных договоров профсоюзов с предпринимателями, существованием законодательно закреплённого минимального уровня заработной платы и т. д. Поэтому экономические показатели, раз возросшие, не обязательно снижаются до начального уровня. Некоторые экономисты усматривают в такой тенденции эффект храповика, сравнивая низкую эластичность цен при уменьшении совокупного спроса с механизмом, который позволяет крутить колесо вперед, а не назад. Это означает, что уменьшение совокупного спроса от AD_4 до AD_3 будет наблюдаться при сохранении высокого уровня цен P_2 и снижении объема национального производства до уровня Q_2 . В результате кейнсианский отрезок кривой AS сдвинется от уровня цен P_1 до уровня P_2 .

1. 4 Лекция №4 (2 часа).

Тема: «Макроэкономическое равновесие».

1.4.1 Вопросы лекции:

1. Классическая модель макроравновесия.

2. Кейнсианская модель макроравновесия. Эффект мультипликатора.

3. Потребление, сбережения, инвестиции в кейнсианской модели. Модель IS-LM.

1.4.2 Краткое содержание вопросов:

1. Классическая модель макроравновесия.

Классическая модель (вертикальный отрезок- кривая вертикальна на уровне выпуска при полной занятости факторов, - это связано с анализом рынка труда, так как труд считается главным фактором, изменения которого могут влиять на уровень выпуска в краткосрочном периоде.) описывает поведение экономики в долгосрочном периоде (отрезок времени в течение которого все факторы и издержки являются переменными).

Рост общего уровня цен снижает реальную заработную плату а не номинальную, следовательно спрос на труд превысит предложение на рынке труда (рабочие реагируют на изменение реальной, а не номинальной заработной платы). Это вызовет рост номинальной з/п.

Анализ совокупного предложения строится исходя из условий:

- объем выпуска зависит только от количества факторов производства (труда, капитала) и технологии и не зависит от уровня цен.
- изменения в факторах производства и технологии происходят медленно.

- экономика функционирует в условиях полной занятости факторов производства.
- цены и номинальная заработная плата – гибкие, их изменение поддерживают равновесие на рынках.

2. Кейнсианская модель макроравновесия. Эффект мультипликатора.

Равновесный уровень Y_e может колебаться в соответствии с изменением величины любого компонента совокупных расходов: $Y_e = C + I + G + X_n$.

Приращение любого компонента автономных расходов вызывает несколько большее приращение совокупного дохода ΔY благодаря эффекту мультипликатора.

Мультипликатор автономных расходов – отношение изменения равновесного ВВП к изменению любого компонента автономных расходов

$$m = \frac{\Delta Y}{\Delta A},$$

где m – мультипликатор автономных расходов;

ΔY – изменение равновесного ВВП;

ΔA – изменение автономных расходов, независимых от динамики Y .

Мультипликатор показывает, во сколько раз суммарный рост (сокращение) совокупного дохода превосходит первоначальный прирост (сокращение) автономных расходов. Это означает, что относительно небольшие изменения в величинах C , I , G или X_n могут вызвать значительные изменения в уровнях занятости и выпуска (рис 30.1).

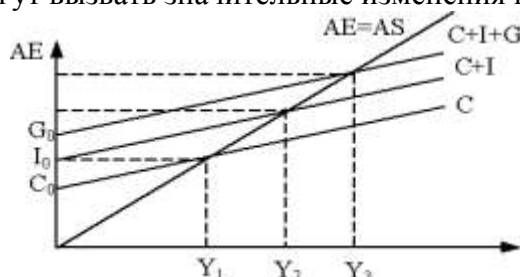


Рис. 30.1. Равновесный ЧНП в модели «доходы – расходы»

Таким образом, мультипликатор является фактором экономической нестабильности, усиливающим колебания деловой активности, вызванные изменением в автономных расходах. Проблема усложняется в условиях стимулированных инвестиций, так как в каждом следующем цикле производства из возросшего совокупного дохода Y финансируются не только более высокие потребительские, но и растущие инвестиционные расходы. Возникает эффект супермультипликатора. Рецессионный разрыв – величина, на которую должен возрасти совокупный спрос (совокупные расходы), чтобы повысить равновесный ВВП до неинфляционного уровня полной занятости.

Если фактический равновесный объем выпуска Y_e ниже потенциального $Y_{f.e.}$ (рис. 30.2), то это означает, что совокупный спрос не эффективен, так как оказывает депрессивное воздействие на экономику.

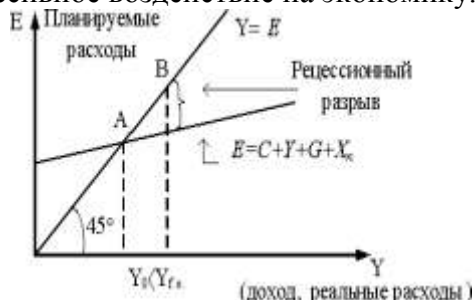


Рис. 30.2. Рецессионный разрыв

Чтобы преодолеть рецессионный разрыв и обеспечить полную занятость ресурсов, необходимо простимулировать совокупный спрос и «переместить» равновесие из точки A в точку B. Приращение совокупного дохода ΔY составляет:

DY = величина рецессионного разрыва * величина мультипликатора автономных расходов.

Инфляционный разрыв – величина, на которую должен сократиться совокупный спрос (совокупные расходы), чтобы снизить равновесный ВВП до неинфляционного уровня полной занятости (рис. 30.3).



Рис. 30.3. Инфляционный разрыв

Преодоление инфляционного разрыва предполагает сдерживание совокупного спроса и «перемещение» равновесия из точки А в точку В (полная занятость ресурсов). При этом сокращение равновесного совокупного дохода DY составит

DY = величина инфляционного разрыва * величина мультипликатора автономных расходов. Одной из основных задач бюджетно-налоговой политики правительства является создание системы встроенных стабилизаторов экономики, которая позволила бы ослабить эффект мультипликации путем относительного снижения величины предельной склонности к потреблению (MPC) и, соответственно, увеличению предельной склонности

к сбережению (MPS), так как мультипликатор $= \frac{1}{1 - MPC}$.

3. Потребление, сбережения, инвестиции в кейнсианской модели. Модель IS-LM.

Модель IS-LM (инвестиции (I) сбережения (S), предпочтение ликвидности (L), деньги (M)) – модель товарно-денежного равновесия, позволяющая выявить экономические факторы, определяющие функцию совокупного спроса (AD).

Модель позволяет найти такие сочетания рыночной ставки процента (r) и дохода (Y), при которых одновременно достигается равновесие на товарном и денежном рынках. Поэтому модель IS-LM является конкретизацией модели AD-AS.

Модель, разработанная английским экономистом Дж. Хиксом (последователь Дж.М. Кейнса), базируется на кейнсианских теоретических положениях, согласно которым национальный объем производства (ВВП) равен национальному доходу (Y).

Для построения модели IS-LM необходимо определить параметры, связывающие товарный и денежный рынки.

Основной параметр товарного рынка – ВВП (Y), который определяет спрос на деньги для сделок (D_t), а значит и общий спрос на деньги (D_m) и r , при которой достигается равновесие на денежном рынке. В свою очередь уровень r влияет на объем плановых I , составляющих совокупные расходы ($AD = C + I + G + X_n$).

Согласно Кейнсу, равновесие на рынке товаров определяется $AD = Y$. Таким образом, денежный и товарный рынки взаимосвязаны через Y , I , r (рис. 35.1, а-в).

Товарный рынок. Снижение процентной ставки ($r_1 \rightarrow r_2$) приводит к росту плановых инвестиций ($I_1 \rightarrow I_2$) (рис. 35.1,а), а следовательно, и к росту совокупных расходов ($AD_1 \rightarrow AD_2$) (рис. 35.1,б), что приводит к достижению нового равновесного национального дохода Y_2 (т.Е2).

$$\downarrow r \rightarrow \uparrow I \rightarrow \uparrow AD \rightarrow \uparrow Y$$

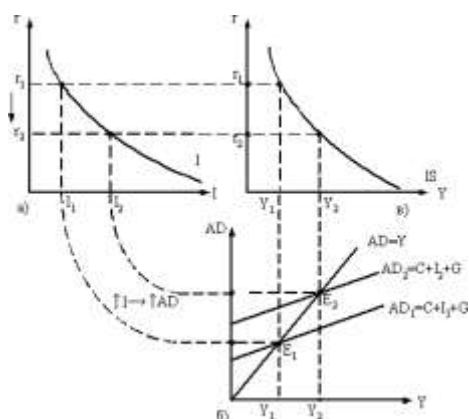


Рис.35.1. Равновесие на товарном рынке. Кривая IS

Таким образом мы получили кривую IS, имеющие нисходящий вид (обратная зависимость между уровнем r и величиной AD , а также Y). Кривая IS отражает все соотношения между Y и r , при которых товарный рынок находится в равновесии (все точки вне ее – неравновесие товарного рынка). Денежный рынок. Рост национального дохода ($Y_1 \rightarrow Y_2$) увеличивает рост спроса на деньги ($D_{m1} \rightarrow D_{m2}$). При неизменном предложении денег (S_m) это приводит к росту r (рис. 35.2,а). Таким образом, при национальном доходе Y_2 (рис. 35.2,б).

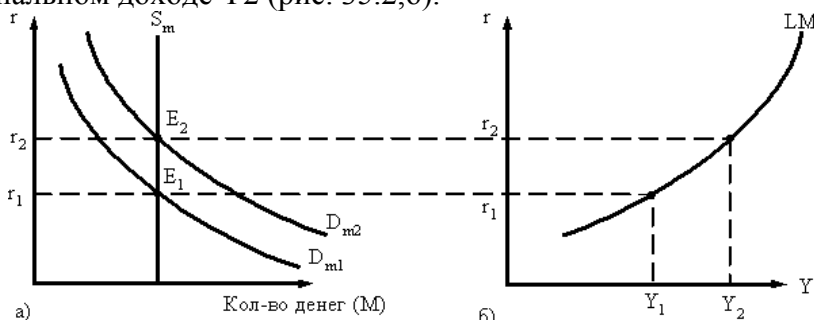


Рис. 35.2. Равновесие денежного рынка. Кривая LM

Кривая LM имеет положительный наклон (прямая зависимость между Y и r) и отражает равновесие денежного рынка. Изменение положения IS может быть вызвано изменением потребления, государственных расходов, чистых налогов. Смещение LM – изменением спроса на деньги, предложением денег. Рост государственных расходов (G - объект регулирования фискальной политики) влияет на рост совокупных расходов (AD), что увеличивает национальный объем производства (Y). Это приводит к сдвигу IS в положительный IS_1 – новое равновесие в т. E_1 (рис. 35.3,а). Рост национального дохода (Y) увеличивает спрос на деньги, что ведет к росту r – новое равновесие.

$\uparrow G \rightarrow \uparrow Y \rightarrow \uparrow D_m \rightarrow \uparrow r \rightarrow (IS \rightarrow IS_1)$

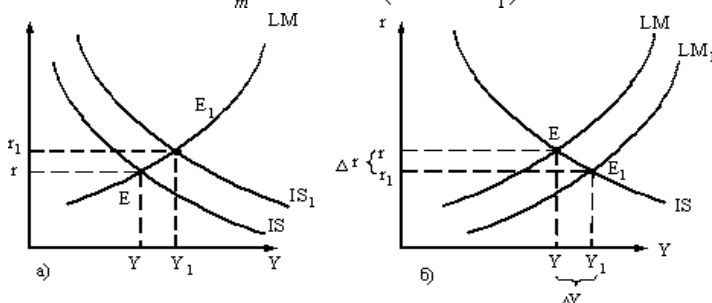


Рис. 35.3. Сдвиг кривых IS и LM

Таким образом модель IS-LM показывает, что рост государственных расходов вызывает увеличение объема национального производства ($Y \rightarrow Y_1$) и рост процентной ставки ($r \rightarrow r_1$).

Причем Y возрастает в меньшей степени, чем можно было ожидать. Это связано с ростом r , которая снижает мультипликаторный эффект государственных расходов: а)

прирост G частично вытесняет I (эффект вытеснения). Эффект вытеснения снижает эффективность стимулирующей фискальной политики.

Увеличение предложения денег, превышающее спрос, приводит к понижению r . Это приводит к сдвигу LM в положение LM_1 (рис. 35.3,б). На товарном рынке при снижении r увеличивается I , что приводит к росту AD и в конечном итоге к росту национального дохода (Y). Причем с учетом мультипликационного эффекта национальный доход увеличивается до Y_1 ($Dr < DY$)

$$\uparrow S_m \rightarrow \downarrow r \rightarrow \uparrow I \rightarrow \uparrow AD \rightarrow \uparrow Y.$$

Таким образом, стимулирующая денежно-кредитная политика привела к понижению r и более высокому национальному доходу (Y_1). Следовательно, в модели IS-LM изменения в предложении денег влияют на уровень равновесия национального дохода.

1. 5 Лекция №5 (2 часа).

Тема: «Сбалансированность и экономический рост»

1.5.1 Вопросы лекции:

1. Экономический рост: сущность, результаты, темпы, противоречия.

2. Типы и факторы экономического роста.

3. Проблема обеспеченности экономического роста. Последствия экономического роста.

1.5.2 Краткое содержание вопросов:

1. Экономический рост: сущность, результаты, темпы, противоречия.

Во второй половине 20 века на первый план выдвинулись три важнейшие проблемы, связанные с ростом национальных экономик развитых стран.

Неоклассики считали, что на уровне микроэкономики частные предприниматели ставят цель – получить максимальную прибыль. Однако что произойдет, если обеспечение максимальной прибыли для всех фирм станет главной целью общества?

Под экономическим ростом понимают увеличение реального дохода в экономике (ВНП, ВВП или НД), а также рост реального выпуска в расчете на душу населения.

В этом случае, максимально обогатится сравнительно небольшая часть общества (примерно 10-15% взрослого населения страны) за счет остального населения. В этом случае усилится социальное расслоение общества, что чревато опасными конфликтами между разными по уровню доходов слоями.

Очевидно, что оптимальной (наилучшей) целью экономического роста является повышение жизненного уровня всего населения. Иначе говоря, должна преследоваться задача: повысить уровень доходов всех социальных групп.

Какой макроэкономический показатель лучше всего отражает эту главную цель?

Наилучший показатель – величина национального дохода на душу населения. Это объясняется тем, что показатель НД суммирует все виды доходов членов общества, а не только прибыли фирм.

Национальный Доход (НД) – national income – суммарный доход поставщиков ресурсов (земли, сырья, капиталов, рабочей силы и т.п.), на базе которых создан годовой продукт, определяемый путем исключения из величины чистого национального продукта косвенных налогов с бизнеса, т.е. показатель, представляющий суммарный доход всех жителей страны.

Нормальным, является такой макроэкономический рост, при котором увеличиваются все виды доходов – доходы всех социальных групп на протяжении длительного периода.

Важнейшей долговременной целью общества являются стабильные (устойчивые) и достаточные темпы экономического роста. Для этого важно знать, за счет каких факторов можно добиться такого эффекта.

2. Типы и факторы экономического роста.

Экономическая теория выявила следующие основные факторы:

1) увеличение инвестиций. Как известно, накопление (использование прибыли и заемных средств для расширения производства) увеличивает объем НД. При данной численности населения страны можно получить большую величину дохода нации в расчете на человека.

2) норма накопления в НД. НД делится на 2 фонда: фонд текущего потребления (идет на удовлетворение личных и общественных потребностей людей) и фонд накопления.

3) темпы роста населения. Чем больше население, тем – при данной величине НД – меньше душевой доход. Жители страны тем богаче, чем ниже темпы увеличения численности населения по сравнению со скоростью роста экономики.

4) Технический прогресс (все нововведения, повышающие эффективность производства) этот фактор увеличения НД в расчете на душу населения не имеет границ своего применения.

Важнейшими показателями экономического роста страны в макроэкономике являются:

- экономический потенциал страны; (производственный аппарат – энергетические мощности, парк станков и оборудования, транспортная система, система связи – в сочетании с трудовыми ресурсами определенной квалификации).

- экономическая мощь страны; (экономическая мощь страны характеризуется фактическим абсолютным объемом производства материальных благ).

- уровень экономического развития страны (под уровнем экономического развития страны понимается объем производства материальных благ в расчете на душу населения, и прежде всего НД).

Например, Россия считается одним из самых экономически мощных государств, так как по производству ВВП находится на 5 месте в мире (США, Китай, Япония, Германия). В то же время по уровню производства продукции на душу населения она стоит на одном уровне с наиболее отсталыми странами Азии и Африки.

Первый тип макроэкономического роста – экстенсивный (от лат. *extensivus* – расширяющийся). В этом случае расширение объемов производства происходит за счет факторов: а) основного капитала (фондов) б) рабочей силы и в) материальных затрат (природного сырья, материалов, энергоносителей). Строительство новых предприятий с дополнительным привлечением рабочей силы.

Экономический рост называется экстенсивным, если он осуществляется за счет привлечения дополнительных ресурсов и не меняет среднюю производительность труда в обществе.

Более сложный тип экономического роста (фр. *Intensif* – напряжение).

Его главный отличительный признак – повышение производственных факторов на базе технического процесса.

Интенсивный рост связан с применением более совершенных факторов производства и технологии, т.е. осуществляется не за счет увеличения объемов затрат ресурсов, а за счет роста их отдачи.

Интенсивный рост может служить основой повышения благосостояния населения. Обычно говорят о преимущественно интенсивном или экстенсивном типе экономического роста в зависимости от удельного веса тех или иных факторов вызвавших этот рост.

Факторы эк.роста часто группирую в соответствии с типами эк.роста. к экстенсивным факторам относят рост затрат капитала, труда, земли. (земли и природные ресурсы не выделяются в промышленно развитых странах).

К интенсивным: технологический прогресс, экономия на масштабах, рост образовательного и профессионального уровня работников, повышение мобильности и улучшение распределения ресурсов, совершенствование управления производством, соответствующее улучшение законодательства и т.д., т.е. все то, что позволяет качественно усовершенствовать как сами факторы производства, так и процесс их использования.

В качестве причин, сдерживающих экономический рост, часто называют ресурсные и экономические ограничения, а также широкий спектр социальных издержек, связанных с ростом производства.

3. Проблема обеспеченности экономического роста. Последствия экономического роста.

В мировой экономике в современных условиях развивается новое качество экономического роста. В этом заключается его важнейшая особенность.

В противовес затратному экстенсивному наращиванию производства всесторонняя интенсификация обеспечивает антизатратную траекторию эк.роста.

Новое качество эк.роста выражается прежде всего в возрастающей экономичности производства НД,

Новое качество эк.роста становится возможным при следующих условиях:

- создание качественно новой материальной базы производства на основе достижений НТП;
- структурная перестройка экономики, ориентация на наукоемкие отрасли; (приборостроение, выпуск ЭВМ, атомная энергетика, производство синтетических смол, пластических масс, прогрессивных конструкционных материалов, другие отрасли, использующие достижения НТР).
- широкое применение новой ресурсосберегающей технологии;
- применение новых конструкционных материалов;
- создание высокоразвитой инфраструктуры;
- проведение реформы образования, создание системы подготовки и переподготовки качественно новой рабочей силы.

1. 6 Лекция №6 (2 часа).

Тема: Циклическое развитие экономики

1.6.1 Вопросы лекции:

1. Циклический характер развития экономики причины.

2 Экономический цикл. Его фазы.

3. Виды циклов. Теории циклов.

4. Антициклическое регулирование экономики.

1.6.2 Краткое содержание вопросов:

1. Циклический характер развития экономики причины.

Динамика макроэкономических процессов в экономике характеризуется неравномерностью ее развития. Спад чередуется подъемами деловой активности. Колебательная экономическая динамика наблюдается уже в течение 170 лет. Первые экономические кризисы рынка отмеченные учеными датируются 1821 г. в Англии и 1840 г. в Германии. Американский экономист И. Шумпетер отмечал, что эволюция по своей сути - процесс, который движется циклами.

Во второй половине 20 века обнаруживается тенденция к относительному ослаблению циклических колебаний. Современные кризисы, происходящие в условиях инфляции, не сопровождаются падением цен.

Причинами цикличности являются: периодическое истощение автономных инвестиций; ослабление эффекта мультипликации; колебания объемов денежной массы; обновление «основных капитальных благ».

2. Экономический цикл. Его фазы.

Экономический цикл – периодические колебания уровней занятости, производства и инфляции. Цикл включает в себя ряд последовательно сменяющих друг друга фаз, в том числе и кризис

Если представить экономический цикл графически, то можно выделить 4 фазы:

1. Кризис (рецессия, спад), т.е. резкое сокращение объемов производства. Он характеризуется падением цен, уменьшением спроса, затовариванием продукции, сокращением инвестиций, безработицей, кризисом неплатежей, массовым банкротством. Выживают только сильные предприятия, обладающие современной технологией и низкими издержками производства. Обычно спад продолжается недолго.

Более длительным кризис выглядит тогда, когда его объединяют с последующей депрессией.

2. Депрессия (стагнация) - когда спад производства останавливается и происходит процесс приспособления экономики к новым условиям. Производство осуществляется в малом объеме. Товарные запасы сокращаются. Предприниматели еще не рискуют вкладывать средства в развитие бизнеса, хотя цены и условия хозяйственной жизни стабилизируются. При этом продолжает сохраняться высокий уровень безработицы.

3. Оживление, которое характеризуется тенденцией к увеличению производства. На этой фазе начинаются инвестиции в бизнес, сокращается безработица, наблюдается оживление, которое, как правило, охватывает отрасли производящие средства производства. Это ведет к созданию новых предприятий. Оживление заканчивается достижением предкризисного уровня ВВП. Затем начинается подъем экономики.

4. Подъем (бум) – период, в который наблюдается бурный рост экономики. Производится масса новых товаров. Поток инвестиций достигает максимальной величины. Наблюдается рост объема производства, сокращается безработица. Подъем деловой активности выводит экономику на новый уровень ВВП и заканчивается началом нового падения объемов производства, что свидетельствует о начале нового экономического цикла.

3. Виды циклов. Теории циклов.

Во второй половине 20 века обнаруживается тенденция к относительному ослаблению циклических колебаний. Современные кризисы, происходящие в условиях инфляции, не сопровождаются падением цен.

Кроме 7-12 - летнего цикла в экономике наблюдаются более длительные циклы периодом 40-60 лет. Они получили название "большие циклы Кондратьева" по имени русского экономиста, впервые описавшего в 1928 г. этот феномен. Они связаны с периодами роста достижений научно-технического прогресса и структурной перестройкой экономики.

Между обычными деловыми циклами и длинными волнами существует взаимосвязь. Длинные волны "вмещают" несколько деловых циклов, оказывают влияние на их ход и специфику. Борьба нового со старым обновляет экономику и дает импульс дальнейшему развитию.

Причинами цикличности являются:

- кризисы недопотребления населения, связанные с неравномерным распределением доходов, вызывающие спад потребления и перепроизводство;
- диспропорциональность (или неравновесие) экономики, обусловленное отсутствием правильных пропорций между отраслями, стихийными действиями предпринимателей;
- кризисы, порожденные внешними условиями - политическими, демографическими, природными;

- войны, революции, политические потрясения;
- колебания численности населения земного шара;
- открытие крупных месторождений полезных ископаемых, мощные прорывы фундаментальной науки, создание новых технологий, которые кардинальным образом меняют структуру экономики;

- особое место занимает психологическая теория происхождения кризисов, согласно которой каждой фазе цикла свойственна своя психологическая картина, формирующая отношение к инвестициям. Паника кризисного состояния ведет к сокращению инвестиций и наоборот - при буме, активном росте наблюдается повышенный интерес к инвестициям. Тем самым формируется неравномерность инвестиционного влияния на множество факторов, как внутренних, так и внешних. Как видим, экономические циклы в развитии экономики играют роль своеобразного разрушителя старого и создателя нового.

4. Антициклическое регулирование экономики.

Стабилизационная политика представляет собой управление уровнем совокупного спроса в экономике при помощи бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики с целью смягчения или даже устранения колебаний уровня экономической активности (реального ВВП и занятости), связанных с экономическим (деловым) циклом.



Главная цель стабилизационной политики состоит в «точной настройке» совокупного спроса для того, чтобы не допустить:

1. недостаточности совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (чтобы избежать потери в выпуске продукции и безработицы);
2. избыточности совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (для предотвращения инфляции);

Конечно, идеальной была бы политика, которая обеспечивала бы такой рост совокупного спроса, который точно соответствовал бы росту потенциального ВВП (сплошная прямая линия на рисунке 8.7). Однако разработка и осуществление стабилизационной политики сталкиваются с рядом проблем, связанных с точностью прогноза экономического развития, точным определением времени и объема осуществляемых мероприятий. Действительные результаты этой политики выглядят скромнее: в лучшем случае государству удастся смягчить спады и бумы (пунктирная кривая на рисунке 8.7).

В качестве методов стабилизационной политики выступают инструменты бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики.

Стабилизационная политика представляет собой один из аспектов макроэкономической политики государства. Другими важными направлениями являются политика предложения, воздействующая на темпы роста потенциального ВВП, и политика валютных курсов, влияющая на конкурентоспособность товаров и услуг, поставляемых на внешний рынок.

1. 7 Лекция №7 (2 часа).

Тема: «Макроэкономическая нестабильность: безработица и инфляция»

1.7.1 Вопросы лекции:

- 1. Занятость и безработица. Виды и последствия безработицы.**
- 2. Политика обеспечения занятости.**
- 3. Инфляция: сущность, причины, виды, последствия.**
- 4. Антиинфляционная политика государства.**

1.7.2 Краткое содержание вопросов:

1. Занятость и безработица. Виды и последствия безработицы.

Виды безработицы многообразны, выделяют следующие основные из них: фрикционную, структурную, циклическую.

Фрикционная или добровольная безработица относится к тем работникам, которые не работают по причине перемены места работы, связанной с переездом на новое место жительства, в поисках лучших условий работы, сезонным характером работы и т.п.

Структурная безработица связана со структурными изменениями в экономике, когда одни предприятия на подъеме и им требуется дополнительное количество работников, а другие предприятия – на спаде и вынуждены сокращать рабочие места. В этом случае, рынок рабочей силы не может быстро реагировать на изменения, т.к. наемных работников, уволенных с предприятия, зачастую, если такое возможно, необходимо переучивать на другие профессии.

Наиболее болезненный вид безработицы – циклическая. Она происходит при кризисных явлениях в экономике, когда проявляется общая тенденция к спаду производства.

Фрикционная и структурная безработицы связаны с естественными процессами и совершенно неизбежны для любой экономики и в совокупности составляют естественный уровень безработицы. По подсчетам экономистов, естественный уровень безработицы во многих развитых странах составляет 5-6%. Конечно, безработица, превышающая естественный уровень, влечет за собой большие экономические и социальные издержки. Фактический уровень безработицы помимо естественного уровня включает в себя циклическую безработицу.

Американский экономист Артур Оукен (1928-1980 г.г.) вывел зависимость между уровнем безработицы и уменьшением объема валового национального продукта (ВНП). Он определил, что если фактический уровень безработицы превышает естественный уровень на 1%, то при этом объем ВНП уменьшается на 2 - 3%.

2. Политика обеспечения занятости.

Рынок труда или рабочей силы является одним из главных элементов рыночной экономики. На любом рынке, в т.ч. и на рынке труда, формируется спрос и предложение. Спрос на рабочую силу предъявляют предприниматели, а предлагают рабочую силу ее собственники. Но рынок труда не является совершенным рынком. Наемные работники слабо информированы о спросе на их труд, о наличии вакантных мест и т.п. При этом предложение труда определяется желанием работать за определенную плату.

Равновесный случай на рынке труда – когда уровень заработной платы устанавливается в точке равновесия спроса и предложения. Но это идеальный случай, в реальности рынок труда не стабилен.

К примеру, в результате деятельности профсоюзов или в результате забастовок наемные рабочие поднимают уровень заработной платы. В этом случае предприниматели вынуждены сокращать спрос на рабочую силу, так как высокая заработная плата увеличивает издержки производства и тем самым сокращает прибыль, что не выгодно предпринимателям. Высокий уровень заработной платы увеличивает предложение рабочей силы. В этом случае несколько работников борются за высокооплачиваемое рабочее место. В результате предложение рабочей силы превышает спрос на нее, что влечет за собой избыток рабочей силы или безработицу. Под безработицей принято

понимать ситуацию в экономике, при которой часть трудоспособного населения становится относительно избыточной.

Напротив, если предприниматель или государство, пользуясь своим монопольным правом, устанавливает уровень заработной платы ниже точки рыночного равновесия, то это ведет к дефициту рабочей силы. Иными словами, спрос на рабочую силу превысил предложение.

3. Инфляция: сущность, причины, виды, последствия.

Инфляция – обесценение денежной единицы, выраженное устойчивым повышением общего уровня цен.

Сущностью инфляции является дисбаланс между совокупным предложением и совокупным спросом в сторону превышения последнего над первым. Этот дисбаланс возникает по разным причинам и проявляется в разных формах.

В рыночной экономике наблюдается открытая инфляция – происходит повышение уровня цен. В экономике с фиксированными ценами возникающая недостаточность принимает форму дефицита. Это скрытая форма инфляции, или подавленная инфляция. Однако инфляция не означает, что все цены в экономике страны стремятся к повышению. Цены могут колебаться одновременно с разной скоростью и разнонаправленно на межотраслевом и внутриотраслевом уровне. Такая инфляция называется несбалансированной. Ее достаточно сложно выявить и регулировать, по сравнению со сбалансированной инфляцией, где изменение цен на микрорынках происходит однонаправленно и сравнительно одинаковыми темпами.

Открытая инфляция измеряется в темпах прироста уровня цен за год и подсчитывается по следующей формуле: $\pi = (P_1 - P_0) / P_0 * 100\%$, где π – темп инфляции в процентах за год, P_1 – уровень цен данного года, P_0 – уровень цен предшествующего года.

По темпам инфляция делится на умеренную (ползучую), галопирующую и гиперинфляцию.

Умеренная инфляция – инфляция с темпами до 10% в год. Это низкий темп инфляции, при котором обесценение денег настолько незначительно, что сделки заключаются в номинальных ценах.

Галопирующая инфляция – инфляция с темпами от 10% до 200% в год. Деньги обесцениваются быстро, поэтому в качестве цен для сделок либо используют устойчивую валюту, либо в ценах учитываются ожидаемые темпы инфляции на момент платежа.

Гиперинфляция – инфляция с темпом более 200% в год. Для стран с неустойчивой экономикой, развивающейся или переходной, критерий гиперинфляции значительно выше.

Источники инфляции могут быть разделены на факторы, лежащие со стороны спроса, и на факторы, лежащие на стороне предложения. Следовательно, можно говорить об инфляции спроса и инфляции издержек.

Инфляция спроса – это тип инфляции, которая вызвана причинами, лежащими на стороне совокупного спроса. Избыточный спрос ведет к взлету цен. Инфляция спроса имеет место тогда, когда происходит увеличение совокупного спроса, несбалансированное ростом предложения. При инфляции спроса кривая AD смещается вправо. Цены и выпуск продукции меняются в одном направлении – они растут. Считается, что основным фактором инфляции спроса является рост предложения денег не обеспеченный ростом предложения товаров и услуг. Увеличение предложения денег ведет к увеличению совокупного спроса, который если не обеспечивается ростом совокупного предложения, вызывает повышение уровня цен.

Инфляция издержек – вид инфляции, возникающий вследствие увеличения средних издержек на единицу продукции, это инфляция со стороны предложения. Она означает рост издержек производства, опережающий рост реального дохода и производительности труда. Рост издержек производства обусловлен тремя причинами: удорожанием сырья и

топлива, повышением заработной платы, увеличением косвенных налогов и акцизов. При инфляции издержек кривая AS смещается влево. Цены и выпуск продукции изменяются в противоположном направлении – цены растут, а объем производства сокращается.

Причины инфляции. Выделяют внутренние и внешние причины инфляции.

Внутренние причины:

- деформация экономики, проявляющаяся в значительном отставании отраслей, производящих предметы потребления от отраслей, производящих средства производства;
- дефицит государственного бюджета, связанный с увеличением государственных расходов;
- диспропорции на микро- и макро-уровнях, являющиеся проявлением циклического развития экономики;
- монополия государства на внешнюю торговлю;
- монополия крупнейших корпораций, фирм, компаний на установление цен на рынках;
- высокие налоги, процентные ставки за кредит.

Внешние причины:

- структурные мировые кризисы. Они сопровождаются ростом цен на сырье, нефть и т.д. Их импорт становится поводом для резкого повышения цен монополиями, товары и услуги которых, пересекая границы своих стран, экспортируют в то же время другие страны и инфляцию.
- Обмен банками национальной валюты на иностранную. Он вызывает потребность в дополнительной эмиссии бумажных денег, что пополняет каналы денежного обращения.

4. Антиинфляционная политика государства.

Главная цель стабилизационной политики состоит в «точной настройке» совокупного спроса для того, чтобы не допустить:

1. недостаточности совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (чтобы избежать потери в выпуске продукции и безработицы);
2. избыточности совокупного спроса по сравнению с потенциальным ВВП (для предотвращения инфляции);

Конечно, идеальной была бы политика, которая обеспечивала бы такой рост совокупного спроса, который точно соответствовал бы росту потенциального ВВП. Однако разработка и осуществление стабилизационной политики сталкиваются с рядом проблем, связанных с точностью прогноза экономического развития, точным определением времени и объема осуществляемых мероприятий. Действительные результаты этой политики выглядят скромнее: в лучшем случае государству удается смягчить спады и бумы.

В качестве методов стабилизационной политики выступают инструменты бюджетно-налоговой и денежно-кредитной политики, которые будут проанализированы в лекции 10.

Стабилизационная политика представляет собой один из аспектов макроэкономической политики государства. Другими важными направлениями являются политика предложения, воздействующая на темпы роста потенциального ВВП, и политика валютных курсов, влияющая на конкурентоспособность товаров и услуг, поставляемых на внешний рынок.

1. 8 Лекция №8 (2 часа).

Тема: «Государство и его экономическая роль»

1.8.1 Вопросы лекции:

- 1. Развитие экономических взглядов на роль государства в экономике.**
- 2. Основные средства, формы воздействия на экономику со стороны государства.**
- 3. Основные положения теории макроэкономического регулирования Дж. Кейнса.**

4. Основные положения теории макроэкономического регулирования

1.8.2 Краткое содержание вопросов:

1. Развитие экономических взглядов на роль государства в экономике.

Государство всегда выступало особым экономическим субъектом, так или иначе, участвуя в экономической жизни общества. В настоящее время не вызывает сомнения, что государственное регулирование необходимо в существующих социально-экономических системах. Одним из принципиальных вопросов рыночной экономики, вызывающих споры среди экономистов различных направлений является вопрос о соотношении рыночных сил и государственного регулирования. Границы государственного регулирования в современной рыночной экономике развитых стран значительно уже, чем в централизованно-распределительной экономике. Но и здесь экономическая роль государства значительнее, чем, например, в рыночной системе свободной конкуренции XVIII-XIX вв.

В целом доминирующей тенденцией прошлого века было усиление роли государства в экономике, основанное на воззрениях кейнсианской экономической школы. Государственные предприятия успешно функционировали в разных отраслях экономики Европы: транспорт – в Великобритании, автомобильная промышленность – во Франции и Италии. И даже в США, несмотря на традиционную приверженность, принципом свободного предпринимательства, активное регулирующее вмешательство государства в социально-экономические процессы стало восприниматься почти как норма.

Вместе с тем сильны и позиции монетаризма, в основе которого лежит убеждение, что рыночная система в состоянии автоматически достигать макроэкономического равновесия. Для этого достаточно лишь регулировать объем предложения денег. Монетаристы во главе с М. Фридменом объявляют государственное регулирование фактором вредным для развития предпринимательской инициативы, дестабилизирующим экономику и изначально бюрократичным.

Современная экономическая теория за рыночной формой организации общественного производства признает функции. Реализуя информационную функцию, рынок постоянно дает рыночным субъектам сведения о ценах, спросе, качестве, ассортименте товаров и услуг. Он превращается как бы в гигантский «компьютер» с огромным банком данных, что позволяет каждому предприятию постоянно сверять свое производство с быстро меняющимися условиями.

Посредническая функция включает в себе обмен деятельностью между различными субъектами. Ценообразующая функция состоит в том, что на рынке имеется большое количество товаров и услуг, одинаковых по названию и качеству, но воплощающих разное количество трудовых и материальных затрат. Рынок же признает лишь общественно-необходимые затраты и тем самым побуждает производителей товаров изыскивать пути снижения издержек производства путем внедрения новой техники и технологии, совершенствования организации труда.

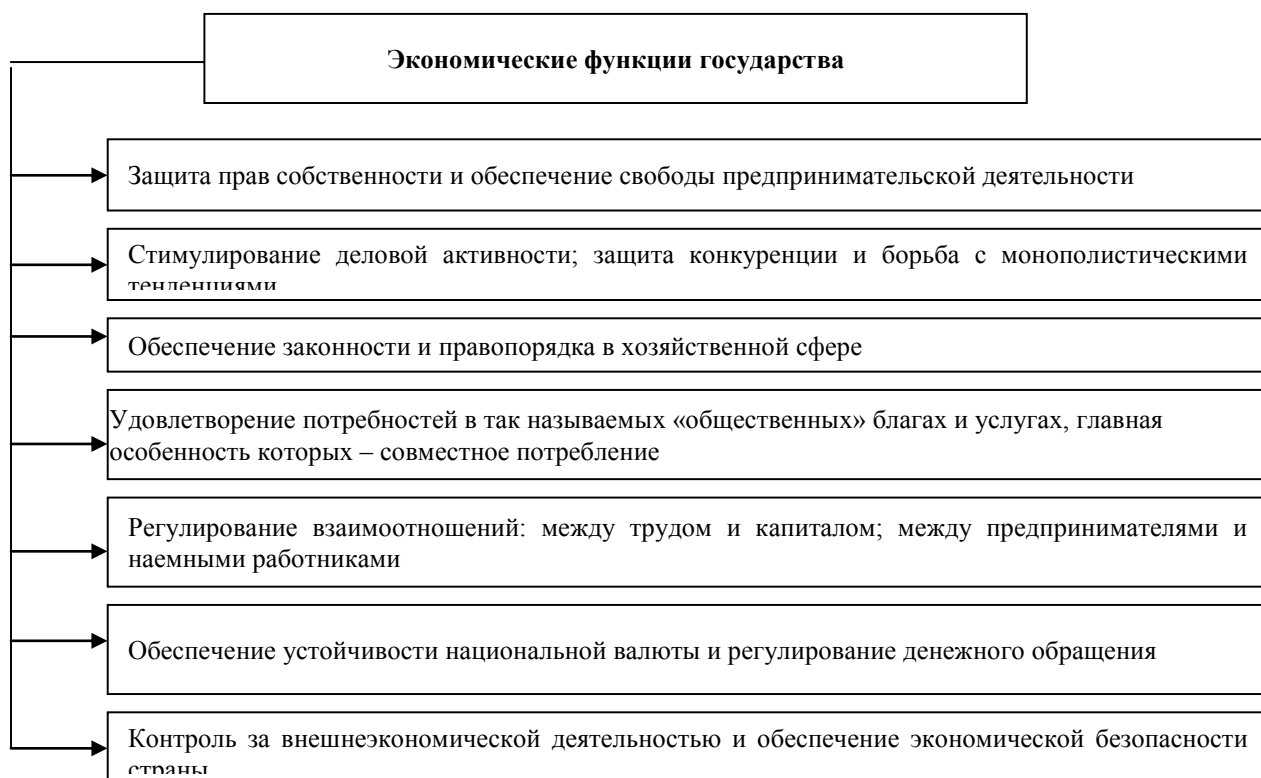
Выполняя регулирующую функцию, рынок оказывает влияние на все сферы экономики, и отвечает на вопросы: что производить, как производить, для кого производить. Рынок регулирует спрос и предложение с помощью свободного ценообразования, а конкуренция позволяет ему «очищаться» и «оздоравливаться» от экономически нежизнеспособных предприятий. Производя отбор и дифференциацию товаропроизводителей, рынок тем самым проявляет свою санирующую функцию.

Как видим, рынок может многое, но далеко не все. Природа предпринимательской экономики такова, что она не способствует сохранению не воспроизводимых природных ресурсов; не имеет экономического механизма защиты окружающей среды; невосприимчива к долгосрочным общенациональным программам; не создает стимулов для производства товаров и услуг коллективного пользования; не гарантирует права на

труд и доход, порождая существенное неравенство и дифференциацию в обществе; не обеспечивает фундаментальных исследований; экономика подвержена инфляции и нестабильному развитию. В индивидуальном плане рынок культивирует алчность, эгоизм, замкнутость, крайний рационализм и прагматизм.

2. Основные средства, формы воздействия на экономику со стороны государства.

Экономическая роль государства конкретизируется и реализуется в его функциях. Это позволяет решать многообразные экономические и социальные воспроизводственные задачи, охватывающие производство, распределение, обмен и потребление материальных и духовных благ на макро-, мезо- и микроуровнях. В качестве общепринятых можно назвать следующие экономические функции государства (рис. 3.2.3).



С развитием общества происходит уточнение и обогащение функций государства. Этот процесс характеризуется последовательным переходом к косвенным методам регулирования и резким возрастанием социальных функций государства. Сюда относятся установление минимальных ставок оплаты труда, в том числе часовых, обязательных для каждого предпринимателя независимо от формы собственности и национальной принадлежности; определение прожиточного минимума; продолжительности рабочего времени отдыха, предоставление гарантированных отпусков. В последнее время настоятельно требуют к себе внимания такие функции государства, как: принятие на себя государством обязательств в области образования и здравоохранения; формирование поддержки фундаментальной науки; проведение четко сформулированной промышленной политики и создание специальных зон для разработки современных технологий; решение экологических вопросов.

Но есть особая функция у государства, которую не в состоянии решить ни один рынок, будь он самым совершенным. Это соблюдение баланса интересов в обществе и обеспечение соответствия деятельности частных структур национальным интересам. С этой точки зрения, небезынтересно привести высказывание Дж. Сороса: «Я утверждаю, - пишет он, - что открытому обществу опасность порой грозит с другой стороны – от чрезмерного индивидуализма... Если наша нынешняя система не будет скорректирована

признанием общих интересов, которым следует отдать предпочтение перед интересами частными, то система эта – при всех своих несовершенствах соответствующая требованиям открытого общества – рискует развалиться.

Поскольку эффективное решение проблем, связанных с государственным регулированием экономики, требует соответствующих условий, фундаментального научного обоснования и высокой квалификации исполнителей, то самое простое и правильное решение состоит в том, что вмешательство государства в экономику целесообразно лишь в той мере, в какой механизм рыночного регулирования не дает должного эффекта.

Государственное регулирование экономики включает различные способы, формы и методы, сложную систему инструментов (рис. 3.2.4).

3. Основные положения теории макроэкономического регулирования Дж. Кейнса.

Теория Дж. М. Кейнса родилась в условиях сокрушительного мирового кризиса 1929 – 1933 гг. Под напором фактов он первым среди экономистов признал, что стихийных регуляторов далеко недостаточно для преодоления таких противоречий, как возникновение массовой безработицы и недостаточности «эффективного спроса» на товары. В результате последнее предложение товаров не совпадает автоматически со спросом на них. Отсюда обосновывается необходимость государственного вмешательства в экономику. Оно, в конечном счете, должно воздействовать на эффективный совокупный спрос, под которым подразумевается капиталовложения, потребление и государственные расходы. Рост потребления, утверждает Кейнс, всегда отстает от роста доходов в силу чисто психологического фактора – «склонности людей к сбережениям». Вот эта «склонность» и объявлена им главным виновником перепроизводства потребительских товаров. Но недостаток потребительского спроса может быть компенсирован за счет сначала спроса на капитальные товары (продукцию отраслей I подразделения), а затем, по мере роста занятости, затронет и товары потребительского свойства. Величина инвестиций, их объем зависит, по Кейнсу, от «склонности к инвестированию». Эта склонность определяется так называемой эффективностью капиталовложений. Высокий процент на ссудный капитал сужает возможности новых капиталовложений, низкий – расширяет их.

Если норма процента высока и прибыль предпринимателей не превышает ее, то капиталист в силу так называемого «предпочтения ликвидности» займется не инвестированием денег в производство, а положит их в банк (отдаст их в рост) и будет спокойно получать ссудный процент без тревог и особого риска. Если же норма процента низка, денежные капиталы будут направлены в производство.

Но частному бизнесу Кейнс отводил вспомогательную роль. Ликвидацию «недостаточности эффективного спроса» он видел в увеличении инвестиций и росте потребления со стороны государства. Вывод Кейнса сводился к тому, что стихийная игра рыночных сил, «психологических законов» не может обеспечить воспроизводства. Значит, появляется необходимость государственного регулирования для достижения такого уровня инвестиций, который компенсировал бы недостаточность потребительского спроса и обеспечил тем самым полную занятость. Государство также должно преодолевать и «склонность людей к сбережениям» путем контролируемой инфляции.

Итак, Кейнс разработал и обосновал теорию «эффективного спроса» и регулирующих функций государства, получив тем самым право называться «отцом макроэкономики».

В то же время, неправомерно делать односторонний упор или на рынок, или на государство. Только их сбалансированное сочетание позволит обеспечить динамизм общественного производства.

4. Основные положения теории макроэкономического регулирования

С развитием общества происходит уточнение и обогащение функций государства. Этот процесс характеризуется последовательным переходом к косвенным методам регулирования и резким возрастанием социальных функций государства. Сюда относятся установление минимальных ставок оплаты труда, в том числе часовых, обязательных для каждого предпринимателя независимо от формы собственности и национальной принадлежности; определение прожиточного минимума; продолжительности рабочего времени отдыха, предоставление гарантированных отпусков. В последнее время настоятельно требуют к себе внимания такие функции государства, как: принятие на себя государством обязательств в области образования и здравоохранения; формирование поддержки фундаментальной науки; проведение четко сформулированной промышленной политики и создание специальных зон для разработки современных технологий; решение экологических вопросов.

1. 9 Лекция №9 (2 часа).

Тема: Финансовая система. Финансовая политика государства.

1.9.1 Вопросы лекции:

1. Финансовая система: структура, функции.

2. Принцип фискального федерализма в организации финансовой системы.

3. Государственный бюджет и проблема дефицита.

1.9.2 Краткое содержание вопросов:

1. Финансовая система: структура, функции.

В узком смысле слова финансы – это совокупность денежных средств, находящихся в распоряжении государства, предприятий, организаций, населения; в более широком смысле – это особая область экономических отношений, связанных с распределением и перераспределением стоимости совокупного общественного продукта, формированием денежных доходов и накоплений у государства и различных субъектов хозяйствования, использованием их по целевому назначению в виде денежных фондов. Возникновение экономической категории финансов связано с обособлением денежного и товарного обращения. В финансовой литературе можно встретить следующее определение финансов. Финансы представляют собой систему экономических отношений, которые возникают между государством, юридическими и физическими лицами, между отдельными государствами по поводу формирования, распределения и использования фондов денежных средств.

Финансы есть неотъемлемая часть денежных отношений. Но не все денежные отношения можно отнести к финансовым. По содержанию и по выполняемым функциям финансы отличаются от денег. Финансы необходимы в обществе для выполнения функций распределения и перераспределения валового внутреннего продукта, контроля за образованием и использованием фондов денежных средств, стимулирования производства в отдельных отраслях, фискальной функции.

Распределительная функция финансов заключается в обеспечении субъектов хозяйствования необходимыми финансовыми ресурсами. Взявая налоги, государство концентрирует средства, направляемые затем на решение народнохозяйственных проблем, как производственных, так и социальных, финансирование науки, культуры и др. Государство перераспределяет таким образом часть прибыли предприятий, фирм, доходов граждан, направляя ее на развитие производства и социальной инфраструктуры.

Финансы количественно отображают воспроизводственный процесс в целом и различные его фазы. Это позволяет контролировать складывающиеся в обществе экономические пропорции. Таким образом, финансы реализуют контрольную функцию.

Стимулирующая функция финансов заключается в том, что, изменяя условия налогообложения, государство создает условия для ускоренного развития определенных отраслей и производств, способствует решению актуальных для общества проблем – стимулирование научно-технического прогресса, увеличение числа рабочих мест, капитальные вложения в расширение производства.

Выполнение финансами фискальной функции связано с тем, что с помощью налогов изымается часть доходов предприятий и граждан для содержания государственного аппарата, обороны страны и других сторон общественной деятельности, которые не имеет собственных источников доходов или они недостаточны для обеспечения должного уровня развития (библиотеки, архивы, фундаментальная наука, театры, музеи).

Финансовая система государства представляет собой совокупность финансовых отношений в рамках национальной экономики.

2. Принцип фискального федерализма в организации финансовой системы.

Каждый элемент финансовой системы особым образом влияет на производство, имеет свои присущие ему функции.

Государственные финансы по своему содержанию отражают денежные отношения, связанные с распределением и перераспределением стоимости общественного продукта и части национального богатства, с формированием финансовых ресурсов и их использованием.

Госбюджет отражает денежные отношения государства с субъектами хозяйствования и населением по поводу перераспределения национального дохода страны.

Внебюджетные фонды – это относительно обособленная часть финансовых ресурсов, имеющих самостоятельные источники формирования и использующихся в соответствии с их целевым назначением. Это пенсионный фонд, фонд государственного социального страхования, фонд занятости, фонд медицинского страхования.

Финансы местного самоуправления формируются за счет средств предприятий, организаций и учреждений путем различных форм привлечения этих средств.

Финансы населения - это личные финансы, т.е. финансовые отношения между физическими лицами, совместно проживающими и ведущими общее хозяйство. Источник формирования финансов населения – это совокупный денежный доход семей.

Финансы субъектов хозяйствования обслуживают производство. При их участии создается та часть ВВП, которая распределяется внутри фирм и отраслей народного хозяйства.

Фонды страхования предназначены для возмещения возможного ущерба в связи с последствиями происшедших страховых случаев. Социальное страхование предполагает денежные выплаты в виде пособий (пособия по безработице, пособия малообеспеченным семьям и т.д.). Личное страхование – это такие виды страхования, как страхование жизни, страхование детей и т.д. Имущественное страхование своим объектом может иметь здания, оборудования, транспортные средства, урожай сельскохозяйственных культур и т.д. Страхование ответственности предполагает, например, страхование договорных условий по поставкам продукции или задолженности предприятий перед кредиторами. Страхование предпринимательских рисков предусматривает денежные выплаты предприятиям при понесении убытков.

3. Государственный бюджет и проблема дефицита.

Госбюджет построен на соотношении доходов и расходов. Теоретически наиболее оптимальным является бюджет, который предполагает нулевое сальдо. Однако, если

экономика развивается, то она должна решать все большие по объему задачи и средств на их реализацию хватать не будет.

Бюджетный дефицит – превышение расходов над доходами. Профицит бюджета – превышение доходов над расходами.

Причины возникновения бюджетного дефицита: спад производства, выпуск «пустых» денег, значительные социальные программы, возрастание роли государства в различных сферах жизни, расширение его экономических и социальных функций.

Способы покрытия бюджетного дефицита: государственные займы, ужесточение налогообложения, производство денег – сеньораж. В настоящее время сеньораж не означает печатание денег, так как это способствует росту инфляции, но реализуется посредством создания резервов коммерческих банков.

Первоочередной задачей государственного сектора является стабилизация экономики, которая реализуется, как правило, средствами фискальной политики, т.е. через манипулирование государственными расходами (G) и налогообложением (T) с целью увеличения производства, занятости и снижения инфляции.

Важнейшее место среди источников поступлений в государственный бюджет занимают налоги, сборы, пошлины и другие платежи. На долю налогов приходится до 90 % всех поступлений в бюджеты развитых стран.

Общей материальной основой всех доходов государства является перераспределение национального дохода, огосударствление значительной части вновь созданной в стране стоимости.

Расходы государственного бюджета показывают направления и цели бюджетных ассигнований. По своей структуре расходные статьи бюджета подразделяют на: расходы по государственному управлению; военные расходы; расходы на социально-экономические цели; расходы на хозяйственную деятельность государства; расходы по осуществлению внешнеэкономической деятельности

Расширение функций государства сопровождается тем, что масштабы государственных расходов увеличиваются темпами, значительно превышающими темпы роста ВВП.

К числу важнейших статей государственных расходов относятся затраты, связанные с созданием благоприятных предпосылок для функционирования производственных секторов экономики. Более значительное место должны занимать и расходы на создание объектов социальной инфраструктуры, образование и здравоохранение.

Значительный удельный вес занимают военные расходы. Рассматривая военные расходы, необходимо учитывать не только прямые, но и косвенные затраты, к числу которых относятся выплаты процентов по военным долгам, пенсии и пособия инвалидам войн, ветеранам и т.д.

За счет расходов местных бюджетов финансируются в первую очередь объекты коммунальной собственности, строительство дорог, школ, развитие средств связи, а также жилищное строительство. Бюджеты местных органов власти используются также на содержание местной администрации, полиции, органов суда и прокуратуры. Важное место в расходах местных бюджетов занимают расходы на социально-культурные нужды, объекты здравоохранения, поддержание экологического равновесия.

Бюджетный процесс предполагает балансирование (выравнивание) государственных доходов и расходов.

Однако на практике почти во всех странах в настоящее время имеет место значительное по своим масштабам превышение государственных расходов над доходами, так как налоги не покрывают полностью всю сумму социальных выплат и закупок товаров и услуг. Такая ситуация называется бюджетным дефицитом. В случае, если сумма налогов будет превосходить уровень расходов, можно говорить о существовании бюджетного

избытка, или положительного сальдо государственного бюджета. Государственный бюджет тесно связан с объемом национального производства

1. 10 Лекция №10 (2 часа).

Тема: Финансовая система. Финансовая политика государства.

1.10.1 Вопросы лекции:

- 1. Государственный долг. Последствия.**
- 2. Финансовая политика государства.**
- 3. Налоги и государственное регулирование экономики.**

1.10.2 Краткое содержание вопросов:

1. Государственный долг. Последствия.

Причин бюджетного дефицита может быть множество. Крупномасштабный оборот теневого капитала; увеличение численности государственного аппарата; огромные непроизводительные расходы, приписки, хищения, потери произведенной продукции и многое другое, пока не поддающееся общественному учету.

Динамика бюджетных дефицитов отчетливо проявляется как в абсолютных размерах, так и в их отношении к ВВП практически всех государств.

Бюджетные дефициты, будучи сами по себе следствием глубокой несбалансированности государственных финансов, стали в свою очередь, причиной серьезных потрясений в сфере денежного обращения. Регулирование бюджетных дефицитов превратилось в одну из острейших проблем деятельности современного государства. Используя довольно сложный механизм управления государственным долгом, казначейства могут привлекать огромные по своим масштабам финансовые ресурсы для покрытия бюджетных дефицитов.

Увеличение государственных расходов при снижении налогов неизбежно увеличивает дефицитность государственных бюджетов и создает предпосылки для усиления инфляционных процессов.

Бюджетный дефицит относится к так называемым отрицательным экономическим категориям типа инфляции, кризиса, безработицы, банкротства, которые, однако, являясь неотъемлемыми элементами экономической системы.

Бездефицитность бюджета еще не означает "здоровье" экономики. Было бы ошибочно утверждать, что дефицит - это обязательно только зло. В частности, в периоды спадов любая попытка избавиться от него часто ухудшает экономическую ситуацию. Чрезвычайно большой и устойчивый дефицит ведет к порочному кругу - дефицит значительного размера увеличивает государственный долг, в результате возрастают процентные выплаты по долгу, что в свою очередь ведет к еще большему бюджетному дефициту.

В экономических системах с фиксированным количеством денег в обращении правительство располагает традиционными способами перекрытия дефицита бюджета - это государственный кредит и ужесточение налогообложения. Еще один способ состоит в увеличении денежной массы в обращении - это собственное «производство денег», или «сеньораж» (печатание денег).

Государственный долг определяется суммой накопленных за определенный период времени бюджетных дефицитов за вычетом имевшихся за это время положительных сальдо бюджета. Различают внешний и внутренний государственный долг.

В соответствии с законом РФ государственным внутренним долгом РФ являются долговые обязательства правительства РФ, выраженные в валюте РФ, перед юридическими и физическими лицами. Долговые обязательства могут иметь форму кредитов, полученных правительством РФ; государственных займов, осуществленных посредством выпуска ценных бумаг от имени правительства РФ; других долговых

обязательств, гарантированных правительством РФ. Долговые обязательства могут быть краткосрочными (до 1 года), среднесрочными (от 1 года до 5 лет) и долгосрочными (от 5 до 30 лет). Долговые обязательства погашаются в установленные сроки, которые не могут превышать 30 лет.

Наращение внутреннего долга менее опасно для национальной экономики по сравнению с ростом его внешнего долга. Утечки товаров и услуг при погашении внутреннего долга не происходит, однако возникают определенные изменения в экономической жизни, последствия которых могут быть весьма значительны. Это связано с тем, что погашение государственного внутреннего долга приводит к перераспределению доходов внутри страны. Интеграция страны с мировым рынком характеризуется быстрым ростом международного кредита, стремительным увеличением на этой основе внешней задолженности.

Существенно расширить возможности привлечения финансовых ресурсов как для удовлетворения потребностей частного сектора, так и покрытия дефицитов государственного бюджета позволяет международный кредит. Вместе с тем рост внешней задолженности создает и весьма ощутимые проблемы. Главной из них является усиливающаяся зависимость экономики как стран кредиторов, так и дебиторов от внешних факторов.

Бюджетный дефицит и государственный долг тесно связаны между собой, так как, во-первых, государственный заем - важнейший источник покрытия бюджетного дефицита; во вторых, определить, насколько опасен тот или иной размер дефицита бюджета, невозможно без анализа величины государственного долга. Для оценки величины государственного долга исследуют рост бюджетного дефицита.

К каким же экономическим последствиям приводит рост государственного долга?

1. Выплата процентов по государственному долгу увеличивает неравенство в доходах, поскольку значительная часть государственных обязательств сконцентрирована у наиболее состоятельной части населения. Погашение государственного внутреннего долга приводит к тому, что деньги из карманов менее обеспеченных слоев населения переходят к более обеспеченным, то есть те, кто владеет облигациями, становятся еще богаче.

2. Повышение ставок налогов (как средство выплаты государственного внутреннего долга или его уменьшения) может подорвать действие экономических стимулов развития производства, снизить интерес к вложениям средств в новые рискованные предприятия, в НИОКР и т.д., а также усилить социальную напряженность в обществе.

3. Выплаты процентов или сумм основного долга предполагают передачу части созданного внутри страны продукта за рубеж.

4. Рост внешнего долга снижает международный авторитет страны.

5. Когда правительство берет заем на рынке капиталов для рефинансирования долга или уплаты процентов по государственному долгу, то это неизбежно ведет к увеличению ставки процента на капитал. Рост процентной ставки влечет за собой снижение капитализированной стоимости, сокращение частных капиталовложений. В итоге последующие поколения могут унаследовать экономику с уменьшенным производственным потенциалом.

6. С ростом государственного долга усиливается неуверенность населения в завтрашнем дне.

2. Финансовая политика государства.

Финансовая система служит одним из важнейших регуляторов развития экономики. Такая форма регулирования со стороны государства носит название – финансовая политика.

Направленность финансовой политики определяется состоянием экономики страны, кризис экономики предопределяет финансовую политику по стимулированию производства.

Например: в виде различных налоговых льгот отдельного производителя. В настоящее время налоговый пресс перемещается из сферы производства сферу обращения.

Финансовая политика государства направлена не только на сбор необходимых обществу денежных средств и их целевое использование на социальные нужды, но может играть запретительную роль, нести элемент принуждения, образуя рамки, в пределах которых функционирует коллективное или частное предпринимательство.

Тем самым через систему жестких финансовых санкций государство может изменить направленность предпринимательской деятельности или вообще ее запретить.

Так делается в любой развитой экономической системе, важно, чтобы принимались придуманные, последовательные решения.

Финансы есть неотъемлемая часть денежных отношений. Но не все денежные отношения можно отнести к финансовым. По содержанию и по выполняемым функциям финансы отличаются от денег. Финансы необходимы в обществе для выполнения функций распределения и перераспределения валового внутреннего продукта, контроля за образованием и использованием фондов денежных средств, стимулирования производства в отдельных отраслях, фискальной функции.

Распределительная функция финансов заключается в обеспечении субъектов хозяйствования необходимыми финансовыми ресурсами. Взяв налоги, государство концентрирует средства, направляемые затем на решение народнохозяйственных проблем, как производственных, так и социальных, финансирование науки, культуры и др. Государство перераспределяет таким образом часть прибыли предприятий, фирм, доходов граждан, направляя ее на развитие производства и социальной инфраструктуры.

Финансы количественно отображают воспроизводственный процесс в целом и различные его фазы. Это позволяет контролировать складывающиеся в обществе экономические пропорции. Таким образом, финансы реализуют контрольную функцию. Стимулирующая функция финансов заключается в том, что, изменяя условия налогообложения, государство создает условия для ускоренного развития определенных отраслей и производств, способствует решению актуальных для общества проблем – стимулирование научно-технического прогресса, увеличение числа рабочих мест, капитальные вложения в расширение производства.

Выполнение финансами фискальной функции связано с тем, что с помощью налогов изымается часть доходов предприятий и граждан для содержания государственного аппарата, обороны страны и других сторон общественной деятельности, которые не имеет собственных источников доходов или они недостаточны для обеспечения должного уровня развития (библиотеки, архивы, фундаментальная наука, театры, музеи).

Финансовая система государства представляет собой совокупность финансовых отношений в рамках национальной экономики.

3. Налоги и государственное регулирование экономики.

Под налогом, сбором, пошлиной и другим платежом понимается обязательный взнос в бюджет соответствующего уровня или во внебюджетный фонд, осуществляемый налогоплательщиками в порядке и на условиях, определяемых законодательными актами.

Налоги выражают обязанность юридических и физических лиц участвовать в формировании финансовых ресурсов государства. Являясь институтом перераспределения, налоги призваны также гасить возникающие "сбои" в системе распределения и стимулировать (или сдерживать) развитие той или иной формы деятельности.

Она базируется на соответствующих законодательных актах государства, которые устанавливают конкретные методы построения и взимания налогов, т.е. определяют конкретные элементы налогов. К элементам налога относятся:

1. Субъект налога — лицо, которое по закону обязано платить налог. Однако при помощи определенных экономических механизмов налоговое бремя может быть переложено на другие лица.

2. Носитель налога — лицо, которое фактически уплачивает налог.

3. Объект налога — доход или имущество, с которого начисляется налог (заработная плата, прибыль, доход с ценных бумаг, недвижимое имущество и т.п.).

4. Ставка налога — величина налоговых начислений на единицу объекта налога.

Чистые налоги — это сумма, которую частный сектор уплачивает правительству после учета величины всех социальных выплат, получаемых от правительства.

Правительство изымает в форме налогов около 20% валового национального продукта. Главными источниками поступлений в федеральный бюджет являются личный подоходный налог, налог на добавленную стоимость (НДС), налог на прибыль, отчисления на социальное страхование. Отчисления на социальное страхование частично оплачиваются самими людьми и удерживаются из суммы их платежных чеков, а частично - их работодателями.

1. 11 Лекция №11 (2 часа).

Тема: Денежный рынок. Денежно-кредитная политика

1.11.1 Вопросы лекции:

1. Сущность и функции денег.

2. Современные деньги. Структура денежной массы.

3. Предложение денег, его регулирование.

4. Спрос на деньги: теоретические модели.

5. Монетарная политика государства.

1.11.2 Краткое содержание вопросов:

1. Сущность и функции денег.

1. Деньги как мера стоимости — это выражение способности денег измерять стоимость всех товаров и услуг. С помощью этой функции стоимость товаров измеряется так же, как с помощью гири и метра измеряются вес и длина. Стоимость товара, выраженная в деньгах, является ценой. Для определения цены товаров деньги не требуются, цены определяются мысленно. Цены товаров выражаются в определенном количестве денежного товара, золота. Количество золота измеряется его весом. Чтобы сравнивать цены товаров, необходимо принять определенное количество золота за единицу измерения или за масштаб.

Масштаб цен — это фиксированное законом весовое количество металла (обычно золота), принятое в данной стране за денежную единицу.

Например, 1 рубль по курсу 1961 года оценивался в 0,987412 г золота.

Как мера стоимости деньги функционируют стихийно, масштаб цен устанавливается государством. В связи с отрывом фиксированной государством цены золота от его стоимости официальный масштаб цен утратил экономический смысл. Официальная цена золота и золотые паритеты с 1976 года были отменены.

Деньги в функции меры стоимости позволяют субъектам экономики принимать рациональные рыночные решения. Они используются для контроля за финансовой и хозяйственной деятельностью предприятий и организаций независимо от формы собственности.

2. Деньги как средство обращения. Эта функция состоит в том, что деньги выступают в качестве посредника в процессе обращения товаров. Процесс товарного обращения в целом выглядит следующим образом: $T_1 - Д - T_2$. Он делится на две фазы:

продажа T_1-D ; купля $D-T_2$, т. е. происходит отделение акта продажи от акта купли. В этом процессе деньги играют роль посредника и выполняют функцию средства обращения.

Реализация этой функции денег связана с решением ряда проблем. Во-первых, приемлемость применяемой системы денежных знаков в качестве средств платежа. Речь идет об удобстве пользования (например, формат и цвет купюр, размер монет).

Во-вторых, опасным врагом денег в выполнении функции средства обращения является товарный дефицит, который возрождает непосредственный обмен товара на товар. В условиях дефицита бартерная сделка может оказаться эффективнее для отдельных партнеров, чем товарное обращение, опосредствуемое деньгами. В целом же для экономики такая ситуация губительна.

В-третьих, невозможность использования денег как средства обращения часто вызывается инфляцией. Именно инфляция выдвигает на передний план бартерные сделки, которые при её высоком уровне являются более предпочтительными. В качестве альтернативы денежному обмену и бартеру используется также рационирование.

Рационирование – это система распределения товаров и услуг с помощью карточек и талонов, которые дают право на приобретение определённого количества различных товаров. Рационирование широко использовалось многими странами во время Второй мировой войны. В 90-х гг. XX в. оно было введено во многих районах России, в связи с возникновением всеобщего дефицита.

Результат всех этих негативных процессов – разрушение национальной валюты, отказ от неё населения. Поэтому, одним из главных направлений денежной политики государства является обеспечение условий, поддерживающих деньги в функции средства обращения.

Выполнение деньгами функций меры стоимости и средства обращения свидетельствует о том, что они являются абсолютным выражением богатства и наиболее ликвидны (быстрореализуемы). Это свойство денег по мере развития товарно-денежных отношений порождает функцию средства накопления.

3. Деньги как средство накопления. Функция денег как средства накопления (в марксистской терминологии её часто называют средством образования сокровищ) состоит в способности денег к сохранению стоимости. Дело в том, что большинство других товаров и услуг такой способностью не обладают или обладают ею далеко не в полной мере. Так, услуги вообще не поддаются хранению, а товары могут храниться, но подвержены порче, устаревают, выходят из моды и т.п., в результате чего их стоимость со временем обычно снижается. Всех этих недостатков лишены деньги.

Возможность и необходимость накопления денег возникают в результате отделения актов продажи (T_1-D) от купли ($D-T_2$). Если за продажей товара не последовала покупка, то у продавца остаются на руках деньги, которые могут с этого времени функционировать в виде сокровища. В этом случае, чтобы удержать у себя деньги как сокровище, их надо изъять из обращения. Эта форма накопления была присуща ранним ступеням развития товарного хозяйства.

С развитием товарного производства и обмена накопление сокровищ стало необходимым условием бесперебойного хода производства. Для нормального хода производственного процесса производитель должен регулярно приобретать предметы и средства производства. Реализация же продукции не всегда происходит регулярно. Поэтому, чтобы производство шло без перебоев, необходимы сокровища (накопления). В виде сокровищ могут выступать золотые слитки и монеты, предметы роскоши из золота или серебра.

Итак, накопление денег – жизненно необходимая для экономики функция денег, так как без этого невозможен экономический рост. Но для того, чтобы реализовывать данную функцию, деньги должны сохранять исходный уровень покупательной способности в течение длительного периода. Только при этом условии деньги смогут составлять долю общественного богатства. Однако здесь всплывает главный враг –

инфляция, который осложняет процесс накопления денег. В условиях инфляции реальная стоимость денег резко падает и сохранение богатства в виде денег теряет экономический смысл. Начинается погоня за менее ликвидными ценностями: идет скупка земельных участков, недвижимости, произведений искусства и т. д.

2. Современные деньги. Структура денежной массы.

В кругообороте доходов и товаров важное значение имеет определение количества денег, необходимых для обращения, так как они оказывают существенное влияние на уровень цен, занятость, реальный объём выпуска товаров. В этих условиях необходимо обладать возможностями измерения денег, знать их массу в каждый данный момент и осуществлять контроль за их количеством, обеспечивая тем самым экономическую стабильность в стране.

Денежная масса – это совокупность наличных и безналичных платежных средств, обеспечивающих обращение товаров и услуг в стране в определенный момент. Денежная масса подразделяется на активную и пассивную части.

Активная часть (или наличность) – это денежные средства, которые реально обслуживают хозяйственный оборот, т.е. бумажные деньги и разменная монета, которые физически переходят от покупателя к продавцу при расчете за товар или при осуществлении иных платежей. Однако в хозяйственной жизни они составляют совсем небольшую часть средств обращения. Например, в США на долю наличных денежных средств приходится всего около 25% от общей части денежной массы. В России эта цифра значительно выше. Дело в том, что использование наличных денег испытывает на себе ряд неудобств. Например, расплачиваясь за дорогостоящие товары наличными, покупателю необходимо несколько раз пересчитать всю сумму денег, что требует сосредоточенности, затрат времени и усилий; возможна кража или потеря значительной суммы наличных и т.д. Гораздо удобнее использовать текущие счета в банках, с которых владелец может снимать определенные суммы с помощью чеков. Поэтому основная часть сделок между предприятиями и организациями, а также в розничной торговле совершается в рыночных условиях с использованием банковских депозитов, чеков и других финансовых инструментов в виде безналичных денег.

Пассивная часть (или безналичные денежные средства) – это денежные накопления, остатки на счетах, которые являются потенциальными расчетными средствами. Эти компоненты денежной массы получили название «квази-деньги», т.е. «мнимые», «ненастоящие» деньги (иногда их называют «почти деньги»).

Денежные агрегаты - это группировки ликвидных активов, служащих для измерения денежной массы. Обычно в качестве денежных агрегатов используют следующие группы ликвидных активов: M_1 , M_2 , M_3 , L и др.

Агрегат M_1 иногда называют «деньгами для сделок». В его состав включаются: наличные деньги в виде бумажных денег и монет; деньги на текущих счетах «до востребования»; депозиты населения в сбербанках «до востребования»; депозиты населения и госпредприятий в коммерческих банках «до востребования».

Агрегат M_2 включает в себя агрегат M_1 + деньги на срочных и сберегательных счетах, которые нельзя непосредственно (до истечения определённого срока) использовать, как покупательное и платежное средство.

Агрегат M_3 включает агрегат M_2 + депозитные сертификаты банков, облигации государственного займа.

3. Предложение денег, его регулирование.

В современной рыночной экономике предложение денег Обеспечивается банковской системой: центральным и коммерческими банками страны. Центральный банк выпускает в обращение бумажные деньги разного достоинства и монеты. Коммерческие банки участвуют в денежном обращении, предоставляя ссуды бизнесу и

населению. Наличие всех денег в экономике называется предложением денег. Предложение денег — количество денег, находящихся в обращении в экономике страны. Размер предложения денег выступает важнейшим фактором, определяющим масштабы расходов в народном хозяйстве. Предложение денег контролирует центральный банк путем денежной эмиссии и регулирования выдачи денег в ссуду коммерческими банками через установление учетной ставки (ставки рефинансирования) центрального банка. Если в качестве своей тактической цели устанавливается некое фиксированное предложение денег и поддерживается на данном уровне независимо от того, что будет происходить с процентными ставками, то кривая предложения денег будет вертикальной линией (SM_1). Если же тактическая цель центрального банка — стабилизация процентной ставки (по меньшей мере в краткосрочном временном интервале) на некотором фиксированном уровне вне зависимости от изменения количества денег, то кривая предложения денег будет горизонтальной (SM_2). Если же центральный банк не устанавливает тактических целей ни для величины предложения денег, ни для значения нормы процента и допускает расширение масштаба предложения денег по мере того, как растет норма процента, то кривая предложения денег будет возрастающей (SM_3).

4.Спрос на деньги: теоретические модели.

Количественная теория спроса на деньги

Современная трактовка количественной теории основана на уравнении обмена, сформулированного американским экономистом И. Фишером:

$$MV=PY,$$

где M - количество денег в обращении;

V - скорость обращения денег; P - уровень цен (индекс цен);

Y - реальный объем производства.

Отсюда следует, что спрос на деньги определяется по формуле:

$$M^d = PY/V.$$

Из данного уравнения можно сделать вывод, что величина спроса на деньги зависит от следующих факторов:

абсолютного уровня цен. При прочих равных условиях чем выше уровень цен, тем выше спрос на деньги, и наоборот;

уровня реального объема производства. По мере его роста повышаются реальные доходы населения, следовательно, людям требуется больше денег на осуществление большего количества сделок;

скорости обращения денег. Следовательно, все факторы, влияющие на скорость обращения денег, будут влиять и на спрос на деньги.

Кейнсианская модель спроса на деньги

Дж. Кейнс выделял три мотива, определяющих спрос на деньги:

транзакционный мотив хранения денег, поскольку деньги необходимы для текущего приобретения товаров и услуг;

мотив предосторожности возникает потому, что людям приходится сталкиваться с непредвиденными платежами, для чего у них должен быть некоторый запас денег;

спекулятивный мотив - мотив хранения денег, возникающий из желания избежать потерь капитала, вызванных хранением активов в форме ценных бумаг в периоды ожидаемого повышения норм ссудного процента.

Следовательно, классическая теория связывает спрос на деньги главным образом с доходом. Кейнсианцы основным фактором спроса на деньги считают процентную ставку.

В современной трактовке спрос на деньги зависит от следующих факторов:

номинального текущего дохода;

накопленного богатства;

процента дохода по акциям, облигациям;

процентной ставки по депозитам;

наличия инфляции;

изменений в ожиданиях: пессимистический прогноз относительно будущей экономической ситуации стимулирует рост спроса на деньги, при оптимистическом прогнозе спрос на деньги упадет.

5. Монетарная политика государства.

Монетарная (кредитно-денежная) политика представляет собой один из видов стабилизационной или антициклической политики (наряду с фискальной, внешнеторговой, структурной, валютной и др.), направленной на сглаживание экономических колебаний.

Целью стабилизационной монетарной, как любой стабилизационной политики государства является обеспечение: 1) стабильного экономического роста, 2) полной занятости ресурсов, 3) стабильности уровня цен, 4) равновесия платежного баланса.

Монетарная политика оказывает влияние на экономическую конъюнктуру, воздействуя на совокупный спрос. Объектом регулирования выступает денежный рынок и, прежде всего, денежная масса.

Монетарную политику определяет и осуществляет центральный банк. Однако изменение предложения денег в экономике происходит в результате операций не только центрального банка, но и коммерческих банков, а также решений небанковского сектора (домохозяйств и фирм).

Тактическими целями (целевыми ориентирами) монетарной политики центрального банка могут выступать: 1) контроль за предложением денег (денежной массы), 2) контроль за уровнем ставки процента, 3) контроль за обменным курсом национальной денежной единицы (национальной валюты).

Изменение предложения денег центральный банк осуществляет посредством воздействия на денежную базу (H) и на денежный мультипликатор ($mult_{ден} = [(1 + cr)/(cr + rr)]$), так как $\Delta M = mult_{ден} \times \Delta H$. На уровне банковской системы это воздействие осуществляется через регулирование величины кредитных возможностей коммерческих банков (K) и банковского мультипликатора ($mult_{банк} = 1/rr$).

Инструменты монетарной политики

К инструментам монетарной политики, дающим возможность центральному банку контролировать величину денежной массы, относятся:

изменение нормы обязательных резервов

изменение учетной ставки процента (ставки рефинансирования)

операции на открытом рынке

Первым инструментом монетарной политики является изменение нормы обязательных резервов (или нормы резервных требований – required reserve ratio). Вспомним, что обязательные резервы представляют собой часть депозитов коммерческих банков, которую они должны хранить либо в виде беспроцентных вкладов в центральном банке (если в стране резервная банковская система), либо в виде наличности. Величина обязательных резервов определяется в соответствии с нормой обязательных резервов, которая устанавливается как процент от общей суммы депозитов и может быть рассчитана по формуле: $R_{обяз} = D \times rr$, где $R_{обяз}$ – сумма обязательных резервов, D – общая сумма депозитов, rr – норма обязательных резервов (в процентах). Для каждого вида депозитов (до востребования, сберегательные, срочные) устанавливается своя норма обязательных резервов, причем, чем выше степень ликвидности депозита, тем выше эта норма, например, для депозитов до востребования норма обязательных резервов более высокая, чем для срочных.

1. 12 Лекция №12 (2 часа).

Тема: Денежный рынок. Денежно-кредитная политика

1.12.1 Вопросы лекции:

1. Кредитные отношения. Кредит.

2. Банковская система: структура, функции. Банковский мультипликатор.

3. Денежно-кредитная политика государства.

1.12.2 Краткое содержание вопросов:

1. Кредитные отношения. Кредит.

Функции кредита. Кредит, как экономическая категория, выполняет ряд важных функций: перераспределительную, эмиссионную, контрольную.

1. Перераспределительная функция. С помощью кредита осуществляется перераспределение денежных средств на условиях возвратности между предприятиями, организациями, регионами. Через кредит ссудный капитал перераспределяется, устремляясь в те сферы, которые обеспечивают получение большей прибыли или которым отдается предпочтение в соответствии с общенациональными программами развития экономики.

2. Эмиссионная функция предполагает замещение наличных денег кредитными деньгами (векселями, банкнотами, чеками), развитие безналичных расчетов.

3. Контрольная функция проявляется в том, что при совершении кредитных операций на действующих предприятиях производится своеобразный контроль за их деятельностью.

Формы кредита. В процессе исторического развития кредитных отношений сформировались многообразные формы кредитования. Они подразделяются на три основные группы: по способу кредитования, по сроку кредитования, по характеру предоставления.

I. По способу кредитования кредиты делятся на две основные формы: натуральную и денежную.

1. Натуральная форма означает, что в качестве кредита могут использоваться сырье, ресурсы, инвестиционные товары, потребительские товары и предметы производственного потребления.

2. Денежная форма предполагает, что в качестве кредита выступают денежный капитал, денежные платежные средства, акции, векселя, облигации и другие долговые обязательства.

II. По сроку кредитования различают следующие виды кредита:

Краткосрочный, при котором ссуда выдается на срок до одного года;

Среднесрочный со сроком от 2 до 5 лет;

Долгосрочный – от 6 до 10 лет;

Долгосрочный специальный – от 20 до 40 лет.

III. По характеру предоставления кредит выступает в шести основных формах: коммерческого, банковского, потребительского, ипотечного, государственного, международного.

1. Коммерческий кредит – это кредит, предоставляемый одними хозяйствующими субъектами (фирмами и предприятиями, организациями) другим в форме продажи товаров с отсрочкой платежа. Коммерческий кредит выступает в товарной форме и может предоставляться только предприятиями, производящими средства производства тем предприятиям, которые потребляют эти средства производства (сырье, материалы, полуфабрикаты, оборудование...). Основным средством при совершении кредитных операций служит вексель. Впервые он стал применяться в Италии в 17-18 вв. для совершенствования торговых сделок, в которых при отсрочке платежей наличными денежными средствами использовали долговые расписки. По мере развития товарно-денежных отношений вексель превратился в универсальный платежный инструмент, используемый для оплаты товаров и услуг. Векселя бывают простые и переводные.

Простой вексель представляет собой форму обычного долгового обязательства (обещание заемщика уплатить определенному лицу соответствующую сумму денег, указанную в векселе).

Переводной вексель представляет собой приказ одного лица (кредитора) другому (заемщику) об уплате определенной денежной суммы третьему лицу.

Вексельное обращение значительно расширяет границы коммерческого кредита. Банковский кредит – это кредит, предоставляемый кредитно-финансовыми учреждениями различного типа хозяйствующим субъектам (предприятиям, организациям, частным предпринимателям) в виде денежных ссуд.

Ссуды различаются:

- по срочности (краткосрочные, когда кредиты предоставляются сроком до 1 года; среднесрочные – от 1 до 5 лет; долгосрочные – свыше 5 лет, выдаваемые на формирование капитальных вложений);
- по структуре (ссуды, выдаваемые предприятиям промышленности, транспорта, связи и т.д.);
- по целевому назначению (под товарно-материальные ценности, на выплату заработной платы, на пополнение оборотных средств).

Это наиболее развитая и универсальная форма кредита. По сравнению с коммерческим кредитом банковский не связан ограничениями по срокам и суммам кредитных сделок, по направлениям выдачи ссуд. Это делает банковский кредит более эластичным, расширяет границы его использования, повышает уровень надежности.

Для современной рыночной экономики характерно переплетение коммерческого и банковского кредитов. Это проявляется при кредитовании не только предприятий, организаций, фирм, но и потребителей.

Потребительский кредит – это кредит, предоставляемый частным лицам для различных целей на определенный срок (от 1 до 3 лет) под определенный процесс.

Предоставление потребительского кредита осуществляется торговыми учреждениями, банками. Его объектами обычно являются товары длительного пользования (мебель, автомобили, бытовая техника...), разнообразные услуги. Потребительский кредит выступает в товарной форме (продажа товаров с отсрочкой платежа через розничные магазины) и денежной (предоставление ссуд кредитными учреждениями на потребительские цели).

В современных условиях потребительский кредит получил широкое распространение.

Ипотечный кредит – это кредит, предоставляемый в форме ипотеки, т.е. денежной ссуды, выдаваемой специальными банками и учреждениями частным лицам под залог недвижимости, в основном земли, ипотечные банки предоставляют долгосрочные ссуды (более 25 лет). В качестве источника таких ссуд используются ипотечные облигации, выпускаемые банками и предприятиями.

Государственный кредит – это специфическая система кредитных отношений, в которой государство одновременно выступает в качестве заемщика (должника) и кредитора. Следовательно, государственный кредит включает в себя, с одной стороны, государственный долг, когда государство выступает в качестве заемщика; с другой – кредитам, когда кредиты предоставляются государством предприятиям и организаторам. Источником средств государственного кредита являются облигации государственных займов.

Международный кредит – это движение ссудного капитала в сфере международных экономических отношений. Он обычно предоставляется в товарной или денежной (валютной) форме. Кредиторами и заемщиками могут выступать правительства, частные фирмы, акционерные компании, международные организации (Всемирный банк, МВФ).

В последнее время появились новые формы кредитных отношений, к числу которых относятся лизинг, факторинг, форфейтинг, траст.

Лизинг - это приобретение банком средств производства (машин, оборудования, транспортных средств, сооружений производственного назначения) с последующей сдачей их в долгосрочную аренду. Лизинговые сделки заключаются на срок от 1 года до 10 лет. В лизинге участвуют три субъекта: предприятие-производитель средств производства; лизинговая компания (арендодатель) – учреждение, занимающееся сдачей средств производства в аренду предприятиям; предприятие, использующее средства производства (арендатор).

Эта форма кредитования дает ряд преимуществ, как арендодателю, так и арендатору. Лизинг основан на разделении функций собственности на право владения и право пользования. Право владения на имущество остается за арендодателем, а право пользования – за арендатором (т.е. для того, чтобы получать прибыль, не обязательно владеть неким имуществом, достаточно иметь право его использовать и извлекать доход).

Факторинг – это передача фирмой права управления своей дебиторской задолженностью банку, который берет на себя обязанности по выполнению с помощью кредита всех финансовых операций данной фирмы, включая бухгалтерские, информационные, рекламные, сбытовые, страховые, кредитные и юридические. За фирмой фактически сохраняется лишь производственная деятельность.

Форфейтинг – это разновидность факторинга. В отличие от факторинга, он ограничивается преимущественно кредитованием торговых операций.

Траст – это операции по управлению капиталом клиентов, хранение их ценных бумаг.

2. Банковская система: структура, функции. Банковский мультипликатор.

Традиционно банк рассматривался как кредитный и расчетный инструмент. Обычно совокупность кредитно-финансовых учреждений называют кредитно-банковской системой. Кредитно-банковская система состоит из банковской системы и совокупности небанковских кредитно-финансовых учреждений.

В истории развития банковских систем различных стран известно несколько их видов:

- «двухуровневая» банковская система, первый ярус которой составляет Центральный банк, второй – коммерческие банки и кредитные учреждения;

Первый уровень банковской системы РФ – Центральный банк. Исторически центральные банки возникли как коммерческие банки, наделённые правом эмиссии (выпуска) банкнот.

Традиционно Центральный банк выполняет следующие функции:

- эмиссия денежных знаков и организация их обращения;
- общий надзор за деятельностью кредитно-финансовых учреждений и исполнением финансового законодательства;
- предоставление кредитов коммерческим банкам;
- хранение государственных золотовалютных резервов;
- выпуск и погашение государственных ценных бумаг и выполнение расчетных операций для правительства;
- регулирование банковской ликвидности с помощью следующих инструментов: политика учетных ставок на открытом рынке и изменение норматива обязательных резервов коммерческих банков;
- осуществление зарубежных финансовых операций.

За Центральным банком законодательно закреплено право монопольной эмиссии общенациональных кредитных денег. Клиентами Центрального банка являются не фирмы и домохозяйства, а коммерческие банки. Центральный банк при необходимости может выполнять также функцию управления государственным долгом, т.е. операции по

размещению или погашению займов, выплат процентов по ним. Центральный банк также представляет страну в международных валютно-кредитных организациях.

Все эти функции тесно взаимосвязаны и создают возможность проведения в стране единой денежной политики, осуществления денежно-кредитного регулирования экономики, поддержки покупательной способности рубля путем борьбы с инфляцией и излишками денежной эмиссии.

Итак, Центральному банку принадлежит особое место в банковской системе. Он является тем элементом этой системы, который контролирует и регулирует деятельность остальных её элементов. Поэтому Центральный банк называют “банком банков”.

Второй уровень банковской системы – коммерческие банки. Коммерческие банки являются кредитными учреждениями универсального характера, которые производят посреднические, кредитные, фондовые операции, осуществляют расчеты и организуют платежный оборот в масштабах страны.

Коммерческий банк – это фирма, предоставляющая финансовые услуги своим клиентам.

В настоящее время в Российской Федерации функционируют коммерческие банки различных типов, которые можно классифицировать по следующим признакам:

- По формам собственности коммерческие банки бывают коллективные, частные, государственные, смешанные, иностранные;
- По способу формирования уставного капитала выделяют акционерные банки, паевые, бюджетные, открытого типа, закрытого типа;
- По принадлежности капитала банки делятся на российские, иностранные, совместные;
- По видам операций – универсальные и специальные;
- По территории деятельности различают: федеральные, региональные, межрегиональные, зарубежные;
- По отраслевой принадлежности выделяют отраслевые, “фирменные”, межотраслевые;
- По размерам уставного фонда – крупные, средние и мелкие.

Коммерческие банки имеют два отличительных признака. Во-первых, для коммерческих банков характерен двойной обмен долговыми обязательствами. То есть, на первой ступени банки размещают свои долговые обязательства (депозиты, сберегательные сертификаты и т. д.), на второй – мобилизованные за счет этого средства вкладывают в долговые обязательства и ценные бумаги, выпущенные другими рыночными субъектами.

Во-вторых, коммерческие банки принимают на себя безусловные обязательства с фиксированной суммой долга перед юридическими и физическими лицами. Фиксированные по сумме долга обязательства заключают в себе более высокую степень риска для посредников (банков), т.к. они должны быть оплачены в полной сумме независимо от рыночной конъюнктуры.

В современной банковской системе коммерческие банки выполняют следующие основные операции:

- мобилизацию временно свободных денежных средств юридических и физических лиц и превращение их в капитал с целью получения дохода;
- выпуск кредитных денег;
- расчетно-кассовые операции;
- кредитование экономических субъектов;
- управление имуществом по поручению и в интересах клиента на правах доверенного лица.

Третий уровень – небанковские кредитно-финансовые учреждения, которые формально не являются банками, но выполняют многие банковские операции. К их числу

относятся инвестиционные и ипотечные банки, сберегательные учреждения, страховые компании, пенсионные фонды, ломбарды и т. д.

Инвестиционные банки (в Великобритании – эмиссионные дома, во Франции – деловые банки) занимаются эмиссионно-учредительской деятельностью (т.е. по поручению государства или предприятий выполняют операции по выпуску и размещению ценных бумаг, иногда занимаются продажей собственных акций).

Ипотечные банки – это учреждения, которые специализируются на выдаче долгосрочных кредитов под залог недвижимости (земли, зданий, сооружений и т.д.). Как правило, такие ссуды даются на жилищное и производственное строительство под высокий процент.

Сберегательные учреждения или сберегательные банки – небольшие кредитные учреждения местного значения в виде ассоциаций, кредитных союзов. Они осуществляют прием вкладов населения, выдачу потребительских кредитов, банковских ссуд.

Страховые компании. Основной их функцией является страхование жизни, имущества. Аккумулированные денежные средства используются для долгосрочного финансирования крупных корпораций в области промышленности, транспорта, торговли.

Пенсионные фонды формируются за счет страховых взносов предприятий, учреждений, работающих граждан. Пенсионные фонды вкладывают накопленные денежные резервы в облигации частных компаний и в ценные бумаги государства, осуществляя тем самым финансирование государственных и частных предприятий.

Ломбарды – это организации, которые предоставляют ссуды населению под залог имущества и вещей. Ломбарды действуют во многих городах Российской Федерации.

3. Денежно-кредитная политика государства.

Основу всей денежной массы страны составляют бумажные деньги (банкноты) и монеты, поэтому их называют денежной базой. Банкноты поступают в обращение двумя путями. Во-первых, Центральный банк расплачивается ими при покупке у населения или государства золота, иностранной валюты и ценных бумаг. Во-вторых, Центральный банк предоставляет государству и коммерческим банкам кредиты банкнотами.

Банкноты, покинувшие Центральный банк, распределяются в дальнейшем по двум направлениям: одна часть оседает в кассе домашних хозяйств и фирм, другая поступает в коммерческие банки в виде вкладов. При осуществлении бессрочного беспроцентного вклада вкладчик обычно получает право оплачивать свои расходы чеками в пределах вложенной в банк суммы. В результате наряду с банкнотами в роли платежных средств оказываются чеки.

Банкноты, поступившие в виде вклада в коммерческий банк, могут быть использованы последним для предоставления кредита, и тогда количество платежных средств возрастет. При возвращении кредита количество платежных средств сокращается. Следовательно, коммерческие банки тоже могут создавать и уничтожать деньги.

В отличие от Центрального банка, возможности предоставления кредитов которого теоретически безграничны, так как его долговые обязательства и есть деньги, коммерческие банки имеют пределы кредитования. Открывая у себя счета до востребования, они должны считаться с тем, что вкладчик в любой момент может потребовать наличные деньги (банкноты) в объеме своего вклада. Поэтому в целях предотвращения банкротства коммерческим банкам всегда необходимо иметь резервы наличных денег. Формирование резервов несколько ограничивает возможности коммерческих банков в предоставлении кредитов, тем не менее, сумма выдаваемых ими кредитов может превышать (и, как правило, превышает) величину поступивших к ним вкладов.

1. 13 Лекция №13 (2 часа).

Тема: Социальная политика государства

1.1.1 Вопросы лекции:

1. Понятие и структура доходов населения.

2. Модели распределения доходов. Причины и показатели.

3. Проблема неравенства доходов: показатели, виды.

4. Сущность социального государства.

1.13.2 Краткое содержание вопросов:

1 Понятие и структура доходов населения.

Под доходом понимается сумма денежных поступлений из всех источников в течение определенного периода. Денежные доходы населения, формируемые в процессе распределения и перераспределения, включают: 1) заработную плату всех категорий населения, пенсии, пособия, стипендии и другие социальные выплаты; 2) поступления от продажи продуктов сельского хозяйства; 3) процент на капитал, доходы от собственности в виде дивидендов и процентов по вкладам, ценным бумагам; 4) доходы лиц, занятых предпринимательской деятельностью; 5) страховые возмещения, ссуды; 6) доходы от продажи иностранной валюты и 7) рентные и другие доходы.

Денежные доходы определяются в текущих ценах, то есть как номинальные. Реальные денежные доходы определяются за вычетом обязательных платежей и взносов путем корректировки на индекс потребительских цен.

2. Модели распределения доходов. Причины и показатели.

Государственное регулирование в области доходов заключается в перераспределении доходов через госбюджет путем налогообложения, с одной стороны, и социальных выплат населению – с другой. Чем больше объем расходов в государстве на социальные цели, тем больше степень воздействия государства в перераспределении доходов.

Почему доходы, получаемые гражданами страны неодинаковы?

Дифференциация населения по уровню доходов обусловлена различиями в:

- интеллектуальных, физических способностях;
- уровне образования, квалификации;
- готовности рисковать;
- неравенстве владения собственностью;
- умении активно функционировать на рынке (проводить маркетинговые исследования, управлять ценами и т.д.).
- благоприятствовании (или отрицательном воздействии) социально-политических и макроэкономических факторов, в частности, наличие элементов национальной или политической дискриминации отдельных групп населения и др.

Степень дифференциации населения по уровню доходов является одной из важных характеристик состояния общества. Более равномерное распределение доходов присуще экономически развитым странам. Для иллюстрации степени расслоения населения по уровню доходов обычно используется график Лоренца. Кривая Лоренца строится следующим образом: 1) население группируется по уровню доходов; 2) численность населения в каждой группе и их доходы выражаются в процентах к итогу; 3) вычисляются последовательно накапливаемые по группам итоги процентов, которые и наносятся на график. При абсолютно равномерном распределении доходов по группам (например, 10% населения получают 10% доходов, 20% населения имеют 20% доходов и т.д.) на графике возникает линия равенства, проходящая под углом 45° к осям координат, а степень отклонения фактической кривой от линии равенства характеризует степень расслоения. Количественно степень расслоения можно измерить с помощью коэффициента Джини, представляющего собой соотношение площадей ОАС/ОАВ. Если коэффициент стремится к нулю, то неравномерность распределения доходов уменьшается, если к 1, то неравномерность увеличивается.

Иногда используют децильный коэффициент – отношение доли доходов 10% самых богатых к 10% самых бедных. В США он равен 6, а в Швеции 3. В России по некоторым оценкам он составляет около 40.

3. Проблема неравенства доходов: показатели, виды.

Разница в уровне денежных доходов различных слоёв и групп населения. В количественном плане характеризуется показателями, отражающими степень неравномерности распределения доходов. Различие в доходах имеет следствием неравномерность в распределении материальных и нематериальных благ и играет определяющую роль в существовании социально-экономического неравенства].

Для оценки дифференциации доходов используется множество показателей. В частности, распространение получило оценивание дифференциации доходов при помощи кривой Лоренца и рассчитываемого на её основе коэффициента Джини.

Более грубым, но весьма наглядным и часто используемым показателем неравенства в доходах является децильное отношение.

На неравенство доходов оказывают влияние личностные особенности (способности, образование, мотивация к труду), условия жизни (начальные, владение собственностью, место проживания), случайные факторы. Исследования показывают, что неравенство в доходах в открытом обществе может значительно варьироваться от поколения к поколению, однако в отношении дохода от собственности роль предыдущего поколения более существенна. По мнению исследователей, на рост дифференциации доходов в стране влияет финансовая глобализация и технический прогресс.

Высокая дифференциация доходов населения является источником социальной нестабильности, приводит к неэффективному расходованию ресурсов. В то же время, согласно исследованиям, умеренная дифференциация доходов оказывает положительное воздействие на экономику.

Форма кривой Лоренца характеризует степень неравномерности распределения доходов. Чем круче изгиб кривой и чем дальше она отстоит от кривой абсолютного равенства, тем больше неравенство в распределении доходов, и наоборот. Характеризуя величину денежных доходов у различных групп населения, кривая Лоренца позволяет прогнозировать изменение благосостояния людей, их покупательную способность и, следовательно, спрос, это дает возможность принимать необходимые меры по регулированию и поддержанию равновесного ЧНП. Для ее построения нужны данные о том, какая часть семей получила ту или иную долю общего дохода страны.

«Доля семей» расположена на оси абсцисс, а «доля дохода» – на оси ординат. Теоретическая возможность абсолютно равного распределения дохода представлена биссектрисой, она указывает на то, что любой данный процент семей получает соответствующий процент дохода. Это значит, что если 20% всех семей получают 20% от всего дохода, 40% - 40%, а 60% - 60% и т.д., то соответствующие точки будут расположены на биссектрисе.

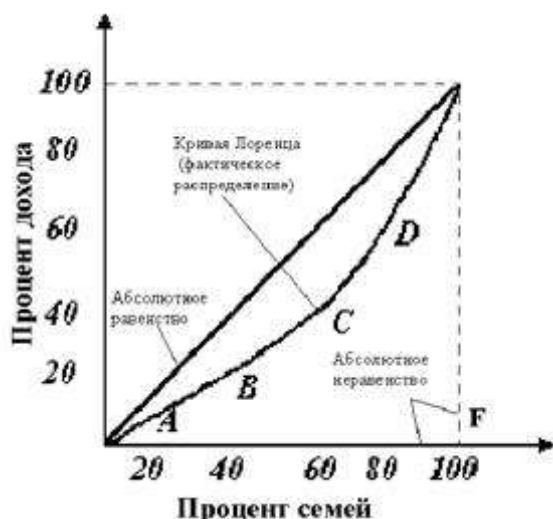


Рис. 2. Вид кривой Лоренца.

Итак, кривая Лоренца демонстрирует фактическое распределение дохода. Абсолютное неравенство означает, что и 20%, и 40%, и 60%, и т.д. населения не получают никакого дохода, за исключением одного единственного, последнего в ряду (линия OF) человека, который присваивает 100% всего дохода. Ломаная линия OE — это линия абсолютного неравенства. В реальности фактическое распределение дохода показано линией OABCDE. Чем больше отклоняется эта линия, или кривая Лоренца, от линии OE, тем больше неравенство в распределении доходов. Если мы разделим заштрихованную площадь на площадь треугольника OFE, то получим показатель, отражающий степень неравенства в распределении доходов. По кривой Лоренца хорошо видно, к чему ближе фактическое распределение доходов — к абсолютному равенству или неравенству.

4. Сущность социального государства.

Социальное государство — характеристика (принцип), относящаяся к конституционно-правовому статусу государства, предполагающая конституционное гарантирование экономических и социальных прав и свобод человека и гражданина и соответствующие обязанности государства. Означает, что государство служит обществу и стремится исключить или свести к минимуму неоправданные социальные различия. Конституция РФ провозглашает: «РФ — социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека». Из этого общего положения вытекают следующие конституционные обязанности российского государства:

- а) охранять труд и здоровье людей;
- б) устанавливать минимальный гарантированный размер оплаты труда;
- в) обеспечивать государственную поддержку семье, материнству, отцовству и детству, инвалидам и пожилым гражданам;
- г) развивать систему социальных служб;
- д) устанавливать государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты.

Разработка широкого круга проблем, связанных с исследованием теории и практики социального государства, выявление и показ особенностей и проблем его формирования в современной России приобретают несомненную научную актуальность.

Сущностью социального типа государства является соединение всех социальных групп населения, наций и народностей в единое целое, объединенное в понятие «гражданское общество». Основной целью социального государства является

обеспечение защиты и обслуживание интересов всего общества в целом, а не определенной его части. Такое государство построено на признании прав, свобод и законных интересов человека в качестве высшей ценности.

Современное социальное государство — это институт, направленный на организацию достойной жизни и развития всего общества в целом, защиту прав, свобод и интересов всех его граждан и народов, орудие решения споров и конфликтов как внутри страны, так и за ее пределами.

Социальным может стать только уже правовое государство, т.е. такое, в котором механизмы господства права уже достаточно развиты.

С середины 90-х годов XX в. в ситуации, с одной стороны, наступления либеральных идей, а с другой, повышения социальной роли государства и выдвигаемых обществом требований повышения эффективности социальной политики формируются новые представления о социальном государстве как механизме снятия противоречий между законами рынка и социальными целями.

В отличие от государства всеобщего благоденствия современное социальное государство стремится отказаться от своей патерналистской роли, ориентировано на устранение иждивенчества и направлено на создание благоприятных социальных условий через социально-ориентированное рыночное хозяйство.

Социальная политика занимает существенное место в механизме удовлетворения практически всех видов потребностей человека. Она оказывает влияние на денежные доходы населения, формирование общественных ресурсов, производство социальных услуг и т.п. Однако применяемые при этом методы и формы конкретных действий дифференцируются в зависимости от особенностей объектов преимущественно по трём направлениям

1. 14 Лекция №14 (2 часа).

Тема: Социальная политика государства

1.1.1 Вопросы лекции:

- 1. Цели и задачи социальной политики государства.**
- 2. Типы и модели социальной политики.**
- 3. Социальная справедливость и социальная защита.**

1.14.2 Краткое содержание вопросов:

1. Цели и задачи социальной политики государства.

Социальная политика занимает существенное место в механизме удовлетворения практически всех видов потребностей человека. Она оказывает влияние на денежные доходы населения, формирование общественных ресурсов, производство социальных услуг и т.п. Однако применяемые при этом методы и формы конкретных действий дифференцируются в зависимости от особенностей объектов преимущественно по трём направлениям. Первое направление: Социальная политика сказывается преимущественно косвенным путём на денежных доходах трудоспособных. Основная масса трудоспособных удовлетворяет свои материальные или базовые потребности главным образом через участие в общественном производстве, продажу рабочей силы на рынке труда. Получаемое в результате трудовое вознаграждение в виде заработной платы служит важнейшим источником удовлетворения материальных потребностей трудящихся. В центре этого механизма – распределение по труду.

Социальная политика активно участвует в формировании источников удовлетворения потребностей работников через покупку ими благ и услуг на товарном рынке.

Второе направление: Социальная политика прямо определяет денежные доходы нетрудоспособных групп населения. Эти доходы формируются и предоставляются непосредственно в ходе проведения социальной политики. Именно таким образом, прежде всего, нетрудоспособные (общественные иждивенцы) получают основные средства к

существованию, следовательно, и возможности удовлетворять свои необходимые потребности.

Третье направление: Социальные последствия перераспределённой деятельности государства не ограничиваются формированием денежных доходов нетрудоспособных. Образование общественных фондов на основе мобилизации денежных средств населения служит основным источником функционирования отраслей, которые объединяются в группу социальных услуг, с функциональной точки зрения отрасли социальных услуг отличаются, по крайней мере, двумя особенностями. Прежде всего – характером потребностей, которые они призваны удовлетворять. К ним относятся потребности в общем и специальном образовании, медицинском обслуживании, жильё и т.п. во-вторых, на социальную политику возлагается ответственность за обеспечение доступа к социальным услугам, за организацию производства этих услуг и их распределения среди всех слоёв населения.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод, что общая концепция, лежащая в основе социальной политики, заключается в том, что отдельная личность далеко не всегда может самостоятельно осуществлять контроль за теми социальными проблемами, которые её прямо касаются.

Осуществление социальной политики отнюдь не равнозначно превращению всех членов общества в общественных иждивенцев. Если бы это случилось, она лишилась бы своих источников финансирования. Благополучие не может основываться только на перераспределении доходов. Его важнейшим источником являются процессы производства материальных и духовных благ. Обеспечение благополучия, повышающего его минимальную величину, как правило, прямо не относится к функциям социальной политики. Она может лишь способствовать созданию благоприятных предпосылок для такого превышения. Само превышение зависит от индивидуальных качеств и трудовых усилий отдельных членов общества.

2. Типы и модели социальной политики.

Между экономической и социальной политикой существуют различия по конкретным целям и задачам, особенно ближайшим, методам и средствам, объектам и институтам и др. Социальная политика уже по определению предназначена для регулирования сугубо социальных явлений, в которых прямо отражается благополучие человека, уровень и качество его жизни. Экономическая же политика уже по определению предназначена, прежде всего, для регулирования материально-производственных аспектов общественного развития, решения хозяйственных задач. Экономическая политика воздействует на базовые причины, первоисточники социальных болезней. Социальная политика касается преимущественно их симптомов, внешних проявлений.

Социальная и экономическая политика представляют собой равноценные и самостоятельные направления общественного регулирования. Но их самостоятельность относительна. Они находятся в сложных взаимоотношениях друг с другом. Без экономического обоснования социальная программа превращается в декларацию. Разработка социальной политики независимо от существующих экономических возможностей, на основе одних социальных потребностей даёт дополнительный толчок денежной эмиссии. Экономические возможности составляют отправной пункт и важнейший ограничитель социальных программ. Социальная политика во многом определяет степень общественной и политической поддержки экономических реформ.

3. Социальная справедливость и социальная защита.

Осуществление социальной политики отнюдь не равнозначно превращению всех членов общества в общественных иждивенцев. Если бы это случилось, она лишилась бы своих источников финансирования. Благополучие не может основываться только на перераспределении доходов. Его важнейшим источником являются процессы

производства материальных и духовных благ. Обеспечение благосостояния, повышающего его минимальную величину, как правило, прямо не относится к функциям социальной политики. Она может лишь способствовать созданию благоприятных предпосылок для такого превышения. Само превышение зависит от индивидуальных качеств и трудовых усилий отдельных членов общества.

Сочетание противоположных принципов, на которых основана социальная политика, на практике выражается не в их противопоставлении или во взаимном отрицании, но в их дополнении друг друга. Тем самым происходит не ослабление, а усиление эффективности социальной политики и всего механизма удовлетворения необходимых потребностей.

Во многих сложных явлениях общественной жизни экономическая и социальная стороны тесным образом переплетены и взаимосвязаны. Поэтому социальное и экономическое регулирование осуществляется в рамках единого механизма

1. 15 Лекция №15 (2 часа).

Тема: Мировое хозяйство

1.1.1 Вопросы лекции:

- 1. Международное разделение труда и мировой рынок**
- 2. Мировая экономика: подсистемы и центры.**
- 3. Интеграционные процессы в мировой экономики.**
- 4. Валютная система. Валютный курс. Паритет покупательной способности.**

1.15.2 Краткое содержание вопросов:

1. Международное разделение труда и мировой рынок.

В экономической литературе и в повседневной речи широко используются понятия «мировая экономика», «мировое (глобальное) хозяйство», но единого понимания данных терминов нет. Поскольку эти термины имеют широкую область применения, исследователи подчеркивают важные с их точки зрения аспекты. Просматривается несколько подходов к определению этих понятий, используемых в отечественной и зарубежной литературе.

Наиболее часто встречающейся является трактовка мирового хозяйства как совокупности национальных хозяйств, связанных друг с другом системой международного разделения труда (МРТ) и системой международных экономических отношений. Сбалансированным считается и понимание мирового хозяйства как экономической системы, самовоспроизводящейся на уровне производительных сил, производственных отношений и определенных аспектов надстроечных отношений в той мере, в какой входящие в него национальные хозяйства обладают определенной совместимостью на каждом из трех названных уровней.

Место и роль любой страны в мировом хозяйстве, международном разделении труда и интернационализации хозяйственной жизни зависят от многих факторов.

Основными из них являются:

- уровень и динамика развития национальной экономики;
- степень открытости национальной экономики и ее вовлеченности в международное разделение труда (МРТ);
- прогрессивность и развитость внешнеэкономических связей (ВЭС);
- умение национальной экономики адаптироваться к условиям международной хозяйственной жизни и одновременно воздействовать на них в желаемом для себя направлении;
- наличие правовых условий для иностранных инвестиций;
- наличие транснациональных корпораций.

2. Мировая экономика: подсистемы и центры.

В понятие мировой экономики входят четыре уровня: микроуровень, мезоуровень, макроуровень и международный уровень. В качестве основного выступает макроуровень, на котором рассматривается функционирование сложных крупных самостоятельных экономических систем, каковыми чаще всего являются национальные экономики. На микроуровне изучается функционирование простых однородных систем и субъектов, составляющих макроэкономические структуры. Таковыми субъектами являются фирмы и домохозяйства. Мезоуровень составляют сложные подсистемы, входящие в национальные экономики (например, отрасли и экономические регионы). Международный уровень представляет собой уровень взаимодействия национальных экономик мира, а также различных над- и межнациональных экономических институтов. При таком подходе основными субъектами международных экономических отношений обычно признаются государства, транснациональные корпорации (ТНК), международные экономические организации и интеграционные объединения национальных экономик.

Систему отношений, связывающих субъектов различной государственной принадлежности, а также субъектов транс-, интер- и наднациональной принадлежности следует называть международными экономическими отношениями (МЭО). В экономические отношения, выходящие за пределы национальных экономик, вступают и микроэкономические субъекты. Поэтому можно говорить о разных уровнях международных экономических отношений. На микроуровне субъектами МЭО выступают домохозяйства и фирмы. При этом значительно сужаются их возможности, функции и правовая база экономической деятельности. Несмотря на это, именно они составляют основу не только национальной, но и мировой экономики.

3. Интеграционные процессы в мировой экономике.

интернационализация производительных сил через обмен средствами производства и технологическими знаниями, а также в форме международной специализации и кооперации, связывающих хозяйственные единицы в целостные производственно-потребительские системы; через производственное сотрудничество, международное перемещение производственных ресурсов; через формирование глобальной материальной, информационной, организационно-экономической инфраструктуры, обеспечивающей осуществление международного обмена. Это, во-вторых, проявление интернационализации через МРТ, о чем говорилось в начале данной главы.

В-третьих, возрастание масштабов и качественное изменение характера традиционной международной торговли овеященными товарами, в силу чего она оказывает ныне неизмеримо большее воздействие на интернационализацию экономической жизни, чем в 20—30-е годы XX столетия. Главный фактор воздействия международной торговли на национальные экономики заключается не столько в ее опережающем росте (что очень важно), отражающем процесс углубления МРТ, сколько в ее коренных качественных сдвигах. Изменились сами функции международной торговли — от чисто коммерческих по формуле краткосрочных сделок "товар-деньги" она превратилась во многом, если не в основном, в средство непосредственного обслуживания национальных производственных процессов, связывая их в единый производственный механизм, не знающий национальных границ. Важно отметить, что акцент в таком обслуживании смещается от исходных стадий (обработка и переработка сырья, материалов) к заключительным стадиям производства (отделочные, сборочные операции). Такое изменение функций нашло отражение в кардинальных изменениях структуры мировой торговли.

В-четвертых, это международное перемещение финансовых и производственных ресурсов, обеспечивающее переплетение и взаимозависимость экономической деятельности в различных странах. Такое перемещение происходит в форме международного кредита или зарубежных инвестиций.

В-пятых, все более важным направлением международного сотрудничества становится сфера услуг, которая развивается быстрее сферы материального производства. Все более активное включение услуг в международную деятельность значительно расширяет область проявления интернационализации, распространяя ее на ту часть экономической жизни, которая до недавнего времени была сравнительно слабо вовлечена в международное общение.

В-шестых, быстро растет международный обмен научно-техническими знаниями. Фронт мировой науки и техники стремительно расширяется. В сочетании с их быстрым развитием это приводит к тому, что ныне ни одна страна в одиночку не в состоянии решать все вопросы научно-технического прогресса (НТП) и тем более быть лидером на всех его направлениях. Все это ведет к интенсивному процессу формирования международного интеллектуального разделения труда. Происходят международная специализация научных и опытно-конструкторских центров, налаживание устойчивой кооперации между ними.

В-седьмых, все более возрастают масштабы международной миграции рабочей силы, к которой начинают подключаться в качестве экспортеров Россия и другие государства, образовавшиеся на территории бывшего СССР. Международная миграция рабочей силы — неотъемлемая часть процесса интернационализации международной экономической жизни. Массовое перемещение трудовых ресурсов через национальные границы стало возможным в связи с общими процессами, вызвавшими интернационализацию и одновременно опирающимися на них.

Наконец, в-восьмых, одновременно с растущей интернационализацией воздействия производства и потребления на природную среду растет потребность в международном сотрудничестве, направленном на решение глобальных проблем современности (охрана природной среды, освоение Мирового океана, космоса, помощь голодающему населению развивающихся стран и др.). Все более обостряющиеся глобальные проблемы, ставящие человечество на грань выживания, требуют для их разрешения объединения усилий всех стран мирового сообщества.

Таковы те главные силы, цементирующие составные части мирового хозяйства в единую систему, качественно преобразующие ее, задающие импульсы нарастающей силы процессам трансформации национальных хозяйств на интеграционной основе.

4. Валютная система. Валютный курс. Паритет покупательной способности.

Валютный курс — это цена одной валюты, выраженная в единицах другой валюты.

Существуют две основные системы валютных курсов:

При системе фиксированных валютных курсов валютный курс после фиксации остаётся неизменным в течение длительного времени. Если валютный курс под влиянием рыночных процессов сильно отклоняется от установленного курса и становится завышенным, это приводит к устойчивому дефициту платежного баланса (отрицательному сальдо). В этом случае валютный курс может быть зафиксирован на новом, более низком уровне (девальвация валюты). Это приведет к удешевлению экспорта и удорожанию импорта и, следовательно, будет способствовать выравниванию платежного баланса.

Точно так же, если валютный курс становится заниженным, приводя к устойчивому избытку платёжного баланса (положительному сальдо), то он может быть зафиксирован на новом, более высоком уровне (ревальвация валюты). Это приведет к удешевлению импорта и удорожанию экспорта.

Тем не менее государство зачастую медлит с изменением валютного курса, особенно, когда его нужно девальвировать, поэтому обменный курс может очень значительно отклониться от установленного. В этом случае усиливается спекуляция валютой, приводя к появлению разрушительных потоков «горячих денег», которые дестабилизируют валютный рынок.

При системе плавающих валютных курсов валютный курс свободно колеблется день ото дня и падает или растёт в зависимости от изменений рыночной конъюнктуры (соотношения спроса и предложения), поддерживая платёжный баланс в равновесии (в теории). На практике же неопределённость и спекуляция, связанные со «свободным» плаванием валюты, могут вызвать хаотическое изменение валютного курса, что в свою очередь может подавить внешнюю торговлю и дестабилизировать экономику страны. Ввиду этих причин страны предпочитают «управлять» своими валютными курсами.

Различают прямую и косвенную котировку (определение) курса валюты.

Косвенная котировка показывает, какое количество иностранной валюты можно купить или продать за единицу национальной валюты (например, 1 рубль = 1/30 доллара – косвенная котировка валютного курса рубля, выраженного в долларах США).

Прямая котировка показывает, какое количество национальной валюты можно купить или продать за единицу иностранной валюты (например, 1 доллар = 30 рублей – прямая котировка валютного курса рубля, выраженного в долларах США).

Номинальным обменным (валютным) курсом называется соотношение, в котором обмениваются валюты двух стран.

При повышении курса национальной валюты за единицу иностранной валюты можно купить или продать меньше национальной валюты (например, 1 доллар = 25 рублей).

При понижении курса национальной валюты за единицу иностранной валюты можно купить или продать больше национальной валюты (например, 1 доллар = 35 рублей).

Реальным валютным курсом называется соотношение, в котором обмениваются товары и услуги одной страны на товары и услуги другой страны. Реальный валютный курс зависит от номинального курса и от соотношения уровней цен двух стран. Таким образом, реальный валютный курс измеряет сравнительную цену «потребительских корзин» двух стран.

Если в стране наблюдаются более высокие темпы инфляции, чем у ее торговых конкурентов, ее экспорт станет более дорогим, чем экспорт ее конкурентов, а импорт – дешевле, чем внутренний продукт, если номинальный курс валюты не упадет. Реальный валютный курс страны является наиболее важным показателем ее международной конкурентоспособности.

1. 16 Лекция №16 (2 часа).

Тема: «Мировая торговля»

1.16.1 Вопросы лекции:

- 1. Теории международной торговли.**
- 2. Типы мировой торговли. Политика протекционизма и политика фритредерства.**
- 3. Основные черты мировой торговли на современном этапе.**

1.16.2 Краткое содержание вопросов:

1. Теории международной торговли.

Международная торговля представляет собой совокупный товарооборот между всеми ее участниками.

Развитие мировой торговли опирается на выгоду, приносимую ею участвующим в ней странам. Основы теории международной торговли были сформулированы выдающимися английскими экономистами Адамом Смитом и Давидом Рикардо.

А. Смит сформулировал теорию абсолютного преимущества и показал, что страны заинтересованы в свободном развитии международной торговли, поскольку могут выигрывать от нее независимо от того, являются ли они экспортерами или импортерами.

Принцип абсолютного преимущества показывает, что страны получают выгоду от международной торговли, если производят и продают товары, производимые внутри страны с наименьшими издержками, чем другие, а покупают те, издержки на которые выше. Д. Рикардо доказал, что принцип абсолютного преимущества является лишь частным случаем общего правила, и обосновал теорию сравнительного преимущества.

Принцип сравнительного (относительного) преимущества обосновывает выгоду международного обмена в случае, если товар за границей производится с меньшими издержками, чем внутри страны; если в силу природных и других условий товар не может быть произведен в стране; если товар производится за границей с абсолютно большими издержками, но внутри страны на него приходится затрачивать относительно больше. Иначе говоря, преимущества (как абсолютные, так и сравнительные) которыми обладают страны, не являются раз и навсегда данными. Д. Рикардо показал, что международный обмен возможен и желателен в интересах всех стран.

2. Типы мировой торговли. Политика протекционизма и политика фритредерства.

Принцип сравнительных преимуществ может быть в полной мере реализован только в условиях свободной торговли между странами.

Свободная торговля – это международная торговля без каких-либо ограничений (таких, как импортные пошлины, квоты и т.п.), накладываемых на свободное движение товаров и услуг между странами.

На практике, однако, выгоды международной торговли зачастую распределяются между странами неравномерно, в результате чего может возникнуть угроза национальным экономическим интересам. На защиту этих интересов встает государство, проводя соответствующую внешнеторговую политику.

Внешнеторговая политика государства включает в себя определение стратегии, а также совокупность разнообразных форм и средств деятельности государства, направленных на развитие и регулирование торговых отношений с другими странами мира и их группировками.

Двумя основными разновидностями современной внешнеторговой политики выступают либерализация и протекционизм.

Политика либерализации предполагает снятие всевозможных барьеров, препятствующих развитию международной торговли. Наряду с реализацией принципа сравнительных преимуществ, страны получают дополнительную выгоду от либерализации внешней торговли. Она заключается в том, что либерализация стимулирует конкуренцию и ограничивает монополию внутри страны.

Политика протекционизма направлена на всемерную и всестороннюю защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции. Она также может проводиться в интересах отечественного бизнеса, стремящегося к захвату внешних рынков.

Протекционизм и либерализация представляют собой два полюса внешнеторговой политики. Однако на практике, как правило, проводится компромиссная, комбинированная политика, сочетающая как элементы либерализма, так и протекционизма. Причем, чем ниже уровень экономического развития страны, тем, как правило, в большем объеме и более жестко применяются протекционистские меры.

Если проводится протекционистская политика, то выгоды от специализации уменьшаются, или даже сводятся на нет. Если страны не могут свободно торговать, они должны перебрасывать ресурсы (или их часть) с эффективного их использования (из отраслей с низкими относительными издержками) на неэффективное для удовлетворения разнообразных потребностей (которые могли бы удовлетворяться поставками импортной продукции).

Существуют, однако, и серьезные аргументы в пользу протекционизма: необходимость обеспечения обороны, стремление к увеличению внутренней занятости,

диверсификация экономики ради экономической стабильности, необходимость защиты «молодых» отраслей, необходимость защиты отечественных товаропроизводителей в целом, необходимость защиты от демпинга (экспорта товаров по цене более низкой, чем на внутреннем рынке).

Итак, протекционизм представляет собой барьеры на пути свободной торговли.

Эти барьеры можно разделить на две большие группы:

1. Тарифные барьеры, которые представляют собой систему импортных и (в меньшей мере) экспортных пошлин. Пошлина представляет акцизный налог на импортные (экспортные) товары. Пошлины вводятся либо с целью получения доходов в государственный бюджет (фискальные), либо для защиты национального производства (протекционистские);

2. Нетарифные барьеры, которые включают ограничительные меры административного воздействия, выступающие в различных формах:

импортные (экспортные) квоты – установление максимального объёма товаров, который может быть импортирован (экспортирован);

лицензирование – означает необходимость получения соответствующего документа (лицензии) для ввоза (вывоза) определенных товаров;

введение стандартов качества продукции – контроль импортных товаров с точки зрения их соответствия национальным стандартам безопасности и качества;

монополизация государством отдельных сфер внешнеторговой деятельности;

«добровольные» экспортные ограничения (в интересах страны-импортера) – относительно новая форма торговых барьеров: экспортёры соглашаются на некоторые ограничения в надежде избежать более жёстких барьеров.

3. Основные черты мировой торговли на современном этапе.

Анализируя направления развития внешней торговли, следует учитывать два обстоятельства:

1) экономические ресурсы распределены между странами неравномерно;

2) эффективное производство различных товаров требует различных технологий или комбинаций ресурсов.

При этом важно, что экономическая эффективность, с которой страны могут производить различные товары, может изменяться и действительно изменяется со временем.

Иначе говоря, преимущества (как абсолютные, так и сравнительные) которыми обладают страны, не являются раз и навсегда данными. Д. Рикардо показал, что международный обмен возможен и желателен в интересах всех стран.

1. 17 Лекция №17 (2 часа).

Тема: Структурная перестройка экономики

1.1.1 Вопросы лекции:

1. Экономическая структура.

2. Факторы и модели структурной политики.

3. Варианты проведения структурной политики в России.

1.17.2 Краткое содержание вопросов:

1. Экономическая структура.

Новые социально-экономические отношения не возникают с переходом к новой экономической системе. По мнению транзитологов, они начинают формироваться уже в недрах предшествующей системы на этапе ее разложения и «умирания».

Процесс формирования и функционирования экономической системы включает три этапа:

1) Постепенное возникновение системы, приводящее к ее утверждению в обществе;

- 2) Период зрелости, проявление всех ее возможностей, преимуществ;
- 3) Постепенное «умирание» в условиях зарождения и развития элементов новой системы.

Исторический характер всякой системы и обуславливает то, что в развитии общества возникают особые – переходные состояния.

Сложность и многогранность переходного состояния в современном мире обуславливает и неоднозначность термина «переходная экономика». Все страны мирового сообщества в настоящее время находятся в переходном состоянии и в подобном широком смысле вся мировая экономика сегодня – это «переходная экономика». Однако внутри нее есть несколько разновидностей: локальная (страновая) и глобальная. Переходная экономика России, Литвы, Украины, Польши, Чехии, Китая и т.п. – это страновая переходная экономика, частица глобального переходного состояния мирового сообщества. Это означает, что, например, переходная экономика России включает в себе, во-первых, черты своей индивидуальной страновой специфики; во-вторых, черты, общие с однородными процессами в других бывших социалистических странах; в-третьих, некоторые общие черты с переходными процессами в развивающихся странах, в-четвертых, глобальные черты переходности к постиндустриальному обществу. Переходный период для этих стран (или период постсоциалистической трансформации) – это отрезок времени, в рамках которого происходят радикальные преобразования и формирование устойчивых и эффективных институтов демократического общества и рыночной экономики.

2. Факторы и модели структурной политики.

В условиях многоукладного рыночного хозяйства пропорции формируются в результате взаимодействия спроса и предложения. Государство не может произвольно их устанавливать. В то же время рыночный механизм неудовлетворительно справляется с задачами регулирования отраслей производственной и социальной инфраструктуры, не обеспечивает социальную защиту нетрудоспособных и малообеспеченных слоев населения, охрану окружающей среды. Как показано в предыдущих темах, рыночный механизм сам нуждается в совершенствовании, в корректировке и доводке, в целевой ориентации и функциональной организации со стороны государства, общественных и политических институтов.

Свое воздействие на пропорции национальной экономики государство осуществляет с помощью административно-правовых методов и через посредство рыночных категорий, рычагов и инструментов. Содержание методов государственного регулирования обусловлено экономикой, самими объектами регулирования, т.е. конкретными видами пропорций, а также историческими факторами и специфическими условиями жизни людей.

Пропорции национального хозяйства группируются следующим образом: общеэкономические (макроэкономические), отраслевые и региональные (мезоэкономические), внутриотраслевые и внутрипроизводственные (микроэкономические), межгосударственные, международные (мегаэкономические). Все виды пропорций неразрывно связаны, находятся в тесном единстве и взаимосвязи.

3. Варианты проведения структурной политики в России.

Ключевую роль в организации национального хозяйства играют общеэкономические пропорции: спроса и предложения товаров, производства товаров и производства услуг, производства средств производства и предметов потребления, соотношение фондов возмещения, потребления и накопления, пропорции между отраслевыми и региональными комплексами.

В результате широкомасштабных процессов приватизации в нашей стране сформировалась многоукладная экономика, в этих условиях большую значимость имеют соотношения и связи между двумя крупными секторами национального хозяйства: государственным и частным.

Деятельность государства по регулированию структуры национального хозяйства подразделяется на внешнюю и внутреннюю, по основательности решаемых проблем — на стратегическую и тактическую.

Стратегия — долговременный курс государства, направленный на комплексное решение крупномасштабных народнохозяйственных задач. Тактика — совокупность приемов и методов, с помощью которых решаются стратегические замыслы и задачи.

Высшей целью структурной политики является обеспечение сбалансированности экономики, поддержание такой пропорциональности, при которой достигается наиболее динамичное, устойчивое (равновесное), безкризисное развитие народного хозяйства при органичном его включении в мирохозяйственные связи. Объективными критериями сбалансированности народного хозяйства и эффективности структурной политики является рост среднелюшевых показателей валового внутреннего продукта и национального дохода.

1. 18 Лекция №18 (2 часа).

Тема: Глобализация и национальная экономика

1.18.1 Вопросы лекции:

1. Геополитическая обстановка в современной России.
2. Основные проблемы мирового развития (проблема бедности, демилитаризации, природных ресурсов, экологии, демографии, развития человеческого потенциала). Вновь нарождающиеся глобальные проблемы.
3. Особенности решения глобальных проблем в России.

1.18.2 Краткое содержание вопросов:

1. Геополитическая обстановка в современной России.

Роль и место России в современном мире во многом определяется ее геополитическим положением, т.е. размещением, мощностью и соотношением сил в мировой системе государств. Геополитическое положение России специалисты рассматривают с учетом географических, политических, военных, экономических и других факторов.

Одной из важных составляющих геополитического положения является способность контролировать ключевые пространства и географические точки. Такая способность является производной от степени самодостаточности (жизнеспособности) геополитического субъекта. С точки зрения своего геополитического положения Россия как прямая преемница СССР и Российской империи оказалась в новой ситуации. Эта ситуация сложилась в результате действий определенных геополитических закономерностей.

Новые геополитические реалии сложились на западных, границах. Россия оказалась отделенной от Европы поясом самостоятельных, независимых государств и в настоящий момент имеет ограниченные выходы к Балтийскому и Черному морям. Крупнейшие порты на Черном и Балтийском морях стали для России иностранными. Из крупных портов на Балтике остался Санкт-Петербургский, на Черном - Новороссийский и Туапсинский.

Пространственно-географическое сужение за счет Балтийского побережья, Причерноморья, Крыма вернули Россию, как отмечают геополитики, к "допетровским временам". Данные территории обеспечивали широкий выход бывшего СССР во внешний

мир. В новых условиях Россия на северо-западе и юге не сохранила прежнего контроля над ключевыми пространствами.

Со стороны новых геополитических субъектов - Балтийских стран - наблюдалось ужесточение своих позиций, вплоть до территориальных претензий; по ряду моментов нарастал российско-украинский конфликт; заявил о себе сложный узел противоречий Молдавия - Приднестровье. В начале 90-х гг. на территории бывшего СССР было зафиксировано 180 территориально-этнических споров.

Обеспечение процессов формирования государственности России и защиты ее территориальной целостности считается приоритетной в области внешней политики. Для России является важным завершить процесс становления в нынешних границах как современного российского государства. При этом укрепление государственности таких республик, как Украина, Казахстан, Белоруссия, а также экономическая интеграция с ними со стороны России должны поддерживаться самым активным образом. Именно эти три государства наиболее важны с точки зрения геополитических интересов России.

2. Основные проблемы мирового развития

Проблема бедности, демилитаризации, природных ресурсов, экологии, демографии, развития человеческого потенциала. Вновь нарождающиеся глобальные проблемы.

проблем, от решения которых зависит дальнейшее существование цивилизации.

Глобальные проблемы порождаются неравномерностью развития разных областей жизни современного человечества и противоречиями порождаемыми в социально-экономических, политико-идеологических, социо-природных и других отношениях людей. Эти проблемы затрагивают жизнь человечества в целом.

Одной из главных глобальных проблем является проблема бедности. Под бедностью понимается невозможность обеспечивать простейшие и доступные для большинства людей в данной стране условия жизни. Большие масштабы бедности, особенно в развивающихся странах, представляют серьезную опасность не только для национального, но и для мирового устойчивого развития.

Мировая продовольственная проблема заключается в неспособности человечества до настоящего времени полностью обеспечить себя жизненно важными продуктами питания. Данная проблема выступает на практике как проблема абсолютной нехватки продовольствия (недоедания и голода) в наименее развитых странах, а также несбалансированности питания в развитых. Ее решение будет во многом зависеть от эффективного использования природных ресурсов, научно-технического прогресса в сфере сельского хозяйства и от уровня государственной поддержки.

3. Особенности решения глобальных проблем в России.

Под глобальными проблемами современности следует понимать совокупность

Взаимосвязь роста населения и экономического роста длительное время является предметом исследования экономистов. В результате исследований выработалось два подхода к оценке влияния роста населения на экономическое развитие. Первый подход в той или иной степени связан с теорией Мальтуса, который полагал, что рост населения опережает рост продовольствия и поэтому население мира неизбежно беднеет. Современный подход к оценке роли народонаселения на экономику является комплексным и выявляет как положительные, так и негативные факторы влияния роста населения на экономический рост.

Глобальная энергетическая проблема — это проблема обеспечения человечества топливом и энергией в настоящее время и в обозримом будущем. Главной причиной возникновения глобальной энергетической проблемы следует считать быстрый рост потребления минерального топлива в XX в. Если развитые страны решают эту проблему сейчас прежде всего за счет замедления роста своего спроса путем снижения энергоемкости, то в остальных странах идет сравнительно быстрый рост

энергопотребления. К этому может добавиться растущая конкуренция на мировом рынке энергоресурсов между развитыми странами и новыми крупными индустриальными странами (Китай, Индия, Бразилия). Все эти обстоятельства в сочетании с военно-политической нестабильностью в некоторых регионах могут обуславливать значительные колебания в уровне мировых цен на энергоресурсы и серьезно влиять на динамику спроса и предложения, а также производства и потребления энергетических товаров, создавая подчас кризисные ситуации.

Защита окружающей среды является важной частью развития. В 70-х гг. 20 века экономисты осознали важное значение проблем окружающей среды для экономического развития. Процессы деградации окружающей среды могут иметь самовоспроизводящийся характер, что грозит обществу необратимым разрушением и истощением ресурсов.

Глобальная демографическая проблема распадается на два аспекта: демографический взрыв в ряде стран и регионов развивающегося мира и демографическое старение населения развитых и переходных стран. Для первых решением является повышение темпов экономического роста и снижение темпов роста населения. Для вторых — эмиграция и реформирование пенсионной системы.

Взаимосвязь роста населения и экономического роста длительное время является предметом исследования экономистов. В результате исследований выработалось два подхода к оценке влияния роста населения на экономическое развитие. Первый подход в той или иной степени связан с теорией Мальтуса, который полагал, что рост населения опережает рост продовольствия и поэтому население мира неизбежно беднеет. Современный подход к оценке роли народонаселения на экономику является комплексным и выявляет как положительные, так и негативные факторы влияния роста населения на экономический рост. Многие специалисты считают, что действительная проблема — не рост населения сам по себе, а следующие проблемы: слаборазвитость — отсталость в развитии; истощение мировых ресурсов и разрушение окружающей среды.

Проблема развития человеческого потенциала — это проблема соответствия качественных характеристик рабочей силы характеру современной экономики. В условиях постиндустриализации возрастают требования к физическим качествам и особенно к образованию работника, включая его способности к постоянному повышению квалификации. Однако развитие качественных характеристик рабочей силы в мировом хозяйстве происходит крайне неравномерно.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ВЫПОЛНЕНИЮ ЛАБОРАТОРНЫХ РАБОТ

3. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

3.1 Практическое занятие №1(2 часа).

Тема: «Макроэкономика: цели и результаты»

3.1.1 Задание для работы:

- 1. 1. Макроэкономика: предмет и цели.**
- 2. Национальная экономика: понятие, структура.**
- 3. Макроэкономика и экономическая политика.**
- 4. Система национального счетоводства.**

3.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Используя данные, приведенные ниже, рассчитайте величину следующих показателей: ВВП, ЧНП, ЧНД, валовую прибыль корпораций, величину валовых инвестиций, личные располагаемые доходы, личные сбережения.

п/п	Показатели развития национальной экономики	Величина показателей, млрд руб.
	Личные потребительские расходы	3807
	Трансфертные платежи	768
	Государственные расходы на товары и услуги	965
	Чистые инвестиции	766
а	Чистый экспорт товаров и услуг:	- 97
	экспорт	625
	импорт	722
б		
	Личные доходы	4826
	Заработная плата наемных работников	2908
	Премии	300
	Взносы на социальное страхование	61
0	Взносы в частные фонды	368
1	Некорпоративная прибыль	340
2	Рентный доход	20
3	Доходы корпораций	325
4	Налог на прибыль корпораций	145
5	Дивиденды (распределенная прибыль)	100
6	Нераспределенная прибыль корпораций	80
7	Чистый процент	390
8	Амортизация	500
9	Косвенные налоги	390
0	Индивидуальные налоги	590

Комментарий к задаче. Данные, представленные в таблице, позволяют рассчитать ВВП по расходам или доходам.

Используя первый метод, следует сложить значения показателей в строках 1, 3, 4, 5, 18. В результате получим величину ВВП, равную 5941 млрд. руб.

Используя второй метод, определяем сумму показателей в строках 6, 13, 18, 19. показатель «дивиденды» при этом учитывается дважды: он является элементом показателей «личные доходы» и «доходы корпораций». Поэтому из указанной выше суммы он должен быть вычтен. Таким образом, величина ВВП равна 5941 млрд. руб.

Величина ЧНП меньше величины произведенного за данный период ВВП на объем амортизации и равна 5441 млрд. руб.

Произведенный ЧНД равен ЧНП за вычетом косвенных налогов или сумме доходов населения и предприятий с учетом отчислений в фонды социального страхования и частные фонды и составляет 5051 млрд. руб.

Валовая прибыль корпораций, являясь составной частью национального дохода, равна доходам корпораций, которые складываются из дивидендов (100 млрд. руб.), нераспределенной прибыли (80 млрд. руб.) и налога на прибыль корпораций (145 млрд. руб.). В данном случае она составляет 325 млрд. руб.

Личные доходы равны сумме всех доходов населения и предприятий страны за данный период. В них включаются заработная плата наемных работников, трансфертные платежи, премии, некорпоративная прибыль, рентный доход, чистый процент, дивиденды. Всего 4826 млрд. руб.

Личные располагаемые доходы определяются как разница между величиной личных доходов и личных налоговых и неналоговых платежей. В нашем случае это индивидуальные налоги. Поэтому личные располагаемые доходы равны 4236 млрд. руб.

Личные располагаемые доходы распределяются на личные расходы и личные сбережения. В данном случае известны личные потребительские расходы – 3807 млрд. руб., личные платежи не отражены. Следовательно, величина личных сбережений составляет 429 млрд. руб.

3.1.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: национальная экономика. Народнохозяйственный кругооборот. Поток товаров и услуг. Денежный поток. Агрегирование. Макроэкономические показатели. Валовой национальный продукт. Валовой внутренний продукт. Методы расчета ВВП. Промежуточный продукт. Конечный продукт. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП. Индекс цен. Чистый национальный продукт. Чистый национальный доход. Личные доходы. Личные располагаемые доходы. Личные сбережения.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.2 Практическое занятие №2 (2 часа).

Тема: «Макроэкономика: цели и результаты»

3.2.1 Задание для работы:

1. Макроэкономические показатели (ВВП, ВВП) и методы их расчета.
2. Динамика макроэкономических показателей. Индексы цен.

3.2.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

По данным таблицы определите дефлятор ВВП РФ.

Виды расходов в млрд. руб. и цены	2003 г.	2013 г.
Расходы на конечное потребление	1096	4506
Расходы на накопление	392	1246

Цены на потребительские товары (1997 г. = 100)	74.0	302.5
Цены на капитальные товары (1997 г. = 100)	72.1	249.6

3.2.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: национальная экономика. Народнохозяйственный кругооборот. Поток товаров и услуг. Денежный поток. Агрегирование. Макроэкономические показатели. Валовой национальный продукт. Валовой внутренний продукт. Методы расчета ВВП. Промежуточный продукт. Конечный продукт. Номинальный и реальный ВВП. Дефлятор ВВП. Индекс цен. Чистый национальный продукт. Чистый национальный доход. Личные доходы. Личные располагаемые доходы. Личные сбережения.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.3 Практическое занятие №3 (2 часа).

Тема: Макроэкономическое равновесие

3.1.1 Задание для работы:

1. Совокупный спрос: структура, факторы. Кривая AD.
2. Совокупное предложение: структура, факторы. Кривая AS.
3. Частичное макроэкономическое равновесие.
4. Общее макроэкономическое равновесие и пропорциональность.

3.3.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Совокупный спрос представлен тремя вариантами:

Уровень цен		250	225	200	175	150	125	100
Реальный ВВП (рассчитанный по расходам)		1400	1500	1600	1700	1800	1900	2000
	I	1900	2000	2100	2200	2300	2400	2500
	II	400	500	600	700	800	900	1000

Постройте график совокупного предложения и графики совокупного спроса, соответствующие трем вариантам. Определите равновесный объем ВВП и равновесный уровень цен для каждого из трех вариантов. Дайте их характеристику.

3.3.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: совокупный спрос. Совокупное предложение. Реальный объем национального производства. Уровень цен. Ценовые и неценовые факторы совокупного спроса и совокупного предложения. Макроэкономическое равновесие. Модели макроэкономического равновесия. Потребление. Сбережение. Предельная склонность к потреблению. Предельная склонность к сбережению. Инвестиции. Мультипликатор автономных расходов. Инвестиционный мультипликатор. Адаптивные и рациональные ожидания.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.4 Практическое занятие №4 (2 часа).

Тема: Макроэкономическое равновесие

3.4.1 Задание для работы:

- 1. Классическая модель макроравновесия.**
- 2. Кейнсианская модель макроравновесия. Эффект мультипликатора.**
- 3. Потребление, сбережения, инвестиции в кейнсианской модели.**
- 4. Межотраслевой баланс. Модель «затраты-выпуск» В. Леонтьева.**

3.4.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.4.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: национальная экономика. Народнохозяйственный кругооборот. Поток товаров и услуг. Денежный поток. Агрегирование. Макроэкономические показатели. Валовой национальный продукт. Модель «Затраты-Выпуск»

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.5 Практическое занятие №5 (2 часа).

Тема: Сбалансированность и экономический рост

3.5.1 Задание для работы:

- 1. Экономический рост: сущность, результаты, темпы, противоречия.**
- 2. Типы и факторы экономического роста.**
- 3. Проблема обеспеченности экономического роста.**

3.1.1 Задание для работы:

3.5.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Реальный ВВП составил 800 млрд. денежных единиц в прошлом году и 840 млрд. денежных единиц в текущем году. Рассчитайте:

а) темпы роста;

б) темпы прироста ВВП в текущем году по сравнению с прошлым годом в процентах.

3.5.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: экономический рост. Факторы экономического роста. Экстенсивный и интенсивный экономический рост. Циклический характер производства.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.6 Практическое занятие №6 (2 часа).

Тема: Циклическое развитие экономики

3.6.1 Задание для работы:

- 1. Цикличность рыночной экономики: причины.**
- 2. Виды циклов. Длинные волны экономической динамики.**
- 3. Экономический цикл. Его фазы.**
- 4. Особенности современных кризисов.**
- 5. Антициклическое регулирование экономики.**

3.6.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Реальный ВВП составил 800 млрд. денежных единиц в прошлом году и 840 млрд. денежных единиц в текущем году. Рассчитайте:

а) темпы роста;

б) темпы прироста ВВП в текущем году по сравнению с прошлым годом в процентах.

3.6.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: циклический характер производства. Экономический цикл. Фазы цикла: кризис, депрессия, оживление, подъем. Причины экономических кризисов. Типы (виды) циклических колебаний. Длинные волны в экономике (цикл Кондратьева). Антициклическое регулирование экономики. Антикризисное регулирование экономики. Инструменты (рычаги) антициклического регулирования экономики.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.7 Практическое занятие №7 (2 часа).

Тема: Макроэкономическая нестабильность:

безработица и инфляция

3.7.1 Задание для работы:

- 1. Занятость и безработица. Виды и последствия безработицы.**
- 2. Политика занятости в России.**
- 3. Инфляция: сущность, причины, виды, последствия.**

4. Антиинфляционная политика в России.

3.7.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Уровень фактической безработицы составляет 12%, коэффициент Оукена равен 2, естественная норма безработицы – 8%, уровень равновесного дохода в условиях полной занятости составляет 300 единиц. Определите фактически произведенный ВВП.

3.7.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: макроэкономическое неравновесие. Инфляция. Виды инфляции. Инфляция спроса. Инфляция предложения. Взаимосвязь инфляции и безработицы. Кривая Филипса. Безработица. Виды безработицы. Фрикционная безработица. Структурная безработица. Циклическая безработица. Уровень безработицы. Естественная норма (уровень) безработицы. Полная занятость. Закон Оукена.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.8 Практическое занятие №8 (2 часа).

Тема: Государство и его экономическая роль

3.8.1 Задание для работы:

1. Развитие экономических взглядов на роль государства в экономике.

2. Основные средства, формы воздействия на экономику со стороны государства.

3. Основные положения теории макроэкономического регулирования Дж. Кейнса.

4. Основные положения теории макроэкономического регулирования

М. Фридмана.

5. Российская модель регулирования экономики

3.8.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.8.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: «Провалы» рынка. Общественный продукт. Функции государства в рыночной экономике. Методы государственного регулирования: косвенные (экономические) и прямые (административные). Инструменты государственного регулирования. Экономическая политика государства.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой,

формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.9 Практическое занятие №9 (9 часа).

Тема: Финансовая система. Финансовая политика государства.

3.9.1 Задание для работы:

1. Финансовая система: структура, функции.

2. Принцип фискального федерализма в организации финансовой системы.

3. Государственный бюджет и проблема дефицита.

3.9.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Определите, дефицитен ли бюджет, если государственные закупки составляют 50 денежных единиц, трансфертные платежи равны 10 денежным единицам, процентные выплаты – 10% годовых по государственному долгу, равному 20 денежных единиц, налоговые поступления составляют 40 денежных единиц.

3.9.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: финансы. Финансовая система. Бюджет. Бюджетная система. Государственные финансы. Государственный бюджет. Доходы и расходы государственного бюджета. Сбалансированный государственный бюджет. Дефицит и профицит государственного бюджета. Государственный долг. Внутренний и внешний государственный долг. Налоги. Виды налогов. Функции налогов. Принципы налогообложения. Налоговая ставка. Кривая Лаффера. Фискальная политика государства. Мультипликатор государственных расходов. Налоговый мультипликатор. Дискреционная фискальная политика. Недискреционная фискальная политика (политика «встроенных (автоматических) стабилизаторов»).

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.10 Практическое занятие №10 (2 часа).

Тема: Финансовая система. Финансовая политика государства.

3.1.1 Задание для работы:

1. Государственный долг. Последствия.

2. Финансовая политика государства.

3. Налоги: типы их типы и функции.

4. Налоговая система государства.

3.10.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.10.3 Результаты и выводы:

система. Бюджет. Бюджетная система. Государственные финансы. Государственный бюджет. Доходы и расходы государственного бюджета. Сбалансированный государственный бюджет. Дефицит и профицит государственного бюджета. Государственный долг. Внутренний и внешний государственный долг. Налоги. Виды налогов. Функции налогов. Принципы налогообложения. Налоговая ставка. Кривая Лаффера. Фискальная политика государства. Мультипликатор государственных расходов. Налоговый мультипликатор. Дискреционная фискальная политика. Недискреционная фискальная политика (политика «встроенных (автоматических) стабилизаторов»).

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.11 Практическое занятие №11 (2 часа).

Тема: «Денежный рынок. Денежно-кредитная политика»

3.11.1 Задание для работы:

1. Сущность и функции денег.
2. Современные деньги. Структура денежной массы.
3. Предложение денег. Его управление.
4. Спрос на деньги: теоретические модели.
5. денежные реформы в России.

3.11.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Сумма цен товаров, находящихся в обращении, - 3000 млн. денежных единиц, взаимные расчеты – 60 млн. денежных единиц, срочные платежи – 40 млн. Денежная единица совершает в среднем 40 оборотов в год. В обращении находится 8 млн. денежных единиц. Как отреагирует товарно-денежное обращение?

3.11.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: деньги. Функции денег. Виды денег. Обращение денег. Законы денежного обращения. Денежный рынок. Спрос на деньги. Предложение денег. Банк. Банковская система. Центральный банк. Коммерческие банки. Денежно-кредитная (монетарная) политика. Методы денежно-кредитной политики.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.12 Практическое занятие №12 (2 часа).

Тема: Денежный рынок. Денежно-кредитная политика

3.12.1 Задание для работы:

1. Кредитные отношения. Кредит.
2. Банковская система: структура, функции. Банковский мультипликатор.
3. Денежно-кредитная политика государства.

3.12.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.12.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: экономический рост. Факторы экономического роста. Экстенсивный и интенсивный экономический рост. Циклический характер производства.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.13 Практическое занятие №13 (2 часа).

Тема: Социальная политика государства

3.13.1 Задание для работы:

1. Доходы населения. Неравенство доходов. Причины и показатели.

2. Сущность социального государства и социальной политики.

3.13.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.13.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: Доходы. Виды доходов. Дифференциация доходов. Уровень жизни. Качество жизни. Потребительская корзина. Бедность. Социальная политика. Политика доходов. Социальная защита.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.14 Практическое занятие №14 (2 часа).

Тема: Социальная политика государства

3.14.1 Задание для работы:

1. Типы и модели социальной политики.

2. Социальная справедливость и социальная защита.

3.14.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.14.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: Доходы. Виды доходов. Дифференциация доходов. Уровень жизни. Качество жизни. Потребительская корзина. Бедность. Социальная политика. Политика доходов. Социальная защита.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.15 Практическое занятие №15 (2 часа).

Тема: Мировое хозяйство

3.1.1 Задание для работы:

1. Международное разделение труда и мировой рынок
2. Мировая экономика: подсистемы и центры.
3. Интеграционные процессы в мировой экономике.
4. Валютная система. Валютный курс. Паритет покупательной способности.

3.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.

2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.

3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

4. Решение задач следующего типа:

Допустим, что Россия производит 360 электровозов и 2400 вагонов, а Украина – 160 электровозов и 800 вагонов. Если бы Россия производила только электровозы, то их ежегодный выпуск составил бы 600 шт., а если бы только вагоны, то выпустила бы их 6000 шт. Соответственно, Украина могла бы производить либо 200 электровозов, либо 4000 вагонов.

Определите, какая страна обладает абсолютным и сравнительным преимуществом в производстве этих видов продукции. К каким выгодам приводит специализация?

Допустим, курс доллара к евро составляет 1:3. Следовательно один и тот же товар в США стоит, например, 400 долл., а в Европе 1200 евро. Какой экспортер получит дополнительный доход (США или европейская страна), если курс доллара искусственно понизится до 1:2? Определите величину дополнительного дохода.

3.1.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: Закрытая экономика. Открытая экономика. Международная торговля. Абсолютное и относительное преимущество. Протекционизм. Свобода торговли. Валюта. Курс валют. Паритет покупательной способности. Торговый баланс. Платежный баланс. Глобализация.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.16 Практическое занятие №16 (2 часа).

Тема: Мировая торговля

3.16.1 Задание для работы:

1. Теории международной торговли.
2. Типы мировой торговли. Политика протекционизма и политика фритредерства.

3. Основные черты мировой торговли на современном этапе.

3.16.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.
2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.
3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.16.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: переходная экономика. Закономерности переходной экономики. Черты переходной экономики. Типы переходной экономики. Переход от командно-административной к рыночной экономике. Модели перехода к рынку.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.17 Практическое занятие №17 (2 часа).

Тема: «Структурная перестройка экономики»

3.1.1 Задание для работы:

1. Экономическая структура.
2. Факторы и модели структурной политики.
3. Варианты проведения структурной политики в России.

3.17.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.
2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.
3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.17.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: экономическая структура.

Факторы и модели структурной политики.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

3.18 Практическое занятие №18 (2 часа).

Тема: Глобализация и национальная экономика

3.1.1 Задание для работы:

1. Геополитическая обстановка в современной России.
2. Основные проблемы мирового развития (проблема бедности, демилитаризации, природных ресурсов, экологии, демографии, развития человеческого потенциала).

Вновь нарождающиеся глобальные проблемы.

3. Особенности решения глобальных проблем в России.

3.18.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос по вопросам практического занятия, обсуждение ответов в группе и (или) тестирование по теме занятия.
2. Содержание вопросов имеет преимущественно практическую направленность. Их обсуждение способствует выработке навыка у студентов применять те или иные теоретические положения по дисциплине к практическим ситуациям.
3. При подведении итога практического занятия по дисциплине преподаватель уделяет внимание формулировкам выводов по рассматриваемой теме.

3.18.3 Результаты и выводы:

Изучены и закреплены основные категории и термины: проблемы мирового развития. Геополитическая обстановка. Глобальные проблемы.

Осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, умение анализировать различные источники знаний, готовиться к выступлениям.

4. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ Не предусмотрено РУП