

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

Б1.В. ДВ.11.0 Мировая аграрная экономика

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Профиль подготовки Производственный менеджмент

Форма обучения заочная

Содержание

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ	3
ЛЕКЦИЯ 1: ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	3
ЛЕКЦИЯ 2: МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	4
ЛЕКЦИЯ 3: РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)	6
ЛЕКЦИЯ 4: ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ.....	8
2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ.....	15
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 1 (ПЗ-1) ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	15
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 2 (ПЗ-2) МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	15
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 3 (ПЗ-3) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)	15
ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА 1 (ЛР-1) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК).	16

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

ЛЕКЦИЯ 1: ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Вопросы лекции

1. Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.
2. Субъекты мирового хозяйства.
3. Основные типы государств в мировой экономике.
4. Система показателей, характеризующих экономический и аграрный потенциал стран

Краткое содержание вопросов

1. Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.

Мировая аграрная экономика – дисциплина, изучающая экономические отношения, возникающие в процессе производства, потребления, реализации сельскохозяйственной продукции в мировом масштабе.

Предмет мировой аграрной экономики включает:

1. изучение состояния мирового аграрного производства;
2. изучение отраслей мирового сельского хозяйства, их структуры, специфики и их значимости в различных группах стран;
3. изучение мирового рынка сельскохозяйственной продукции;
4. возможности экспорта и импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья в мире;
5. изучение закономерностей развития мирового сельского хозяйства;
6. перспективы развития отрасли;
7. выявление состояния продовольственной безопасности в мире и остроты продовольственной проблемы;
8. оценка ресурсного потенциала мирового сельского хозяйства;
9. обеспеченность ресурсами различных стран;
10. изучение механизма государственного воздействия на сельское хозяйство;
11. место и роль различных групп стран в мировом аграрном секторе;
12. изучение места и роли нашей страны в мировом сельском хозяйстве.

Главной причиной развития экономических связей между странами являются различия в обеспеченности стран экономическими ресурсами. Вследствие этого различные страны производят ограниченный набор продукции, достигая при этом высокой производительности труда в её изготовлении, но одновременно они вынуждены обменивать свою продукцию для удовлетворения потребностей. Таким образом, складывается система международного аграрного разделения труда, которое является основой развития мирового сельского хозяйства.

Остальные понятия перекликаются с проблемами мировой экономики в целом.

Составными частями современной системы мирового хозяйства являются: национальные экономики; транснациональные корпорации; интеграционные объединения; международные экономические организации.

Совокупность взаимодействующих между собой национальных рынков отдельных стран, связанных международными экономическими отношениями, формирует мировой рынок. Реализацией мирового рынка в XVII веке стало международное разделение труда в форме торговых соглашений между отдельными странами, обусловившее возникновение и развитие мирового хозяйства. В современных условиях оно все больше приобретает черты целостности, объективными обстоятельствами которых являются:

Основные этапы становления и развития мировой экономики.

Основные этапы становления мировой экономики

XV – XVI вв. Великие географические открытия.

XVII – первая половина XIX в. Формирование мирового капиталистического рынка.

Середина XIX – XX вв. Промышленная революция.

- 1910 – 30-е гг. – Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии;
- 1930 – 40-е гг. – Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением;
- 1950 – 60-е гг. – распад мировой колониальной системы;
- 1990-е гг. – распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран.

1990-е годы. Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков.

2. Субъекты мирового хозяйства.

Субъекты мирохозяйственных связей – юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операции национальные государства, осуществляющие международную хозяйственную деятельность

Объектами мировой экономики выступают товары и услуги

Механизм мировой экономики – система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей. Определяется спецификой мировой экономики (международный характер связей, территориальная удаленность, использование специальных валютно-финансовых инструментов)

3. Основные типы государств в мировой экономике.

В международной практике все страны мира подразделяются на три основные группы:

- 1) промышленно развитые страны;
- 2) страны с переходной экономикой;
- 3) развивающиеся страны.

4. Система показателей, характеризующих экономический потенциал стран и используемых для определения их места в мировой экономике.

Основными показателями, характеризующими участие страны в международном разделении труда, являются:

- 1) доля экспортируемой продукции в общем объеме производства;
- 2) объем внешней торговли в отношении к национальному продукту;
- 3) удельный вес страны, подсистемы в международной торговле, в том числе в торговле отдельными товарами;
- 4) внешнеторговый оборот на душу населения;
- 5) валовой внутренний продукт на душу населения;
- 6) валовой национальный продукт на душу населения;
- 7) чистый доход.

ЛЕКЦИЯ 2: МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

Вопросы лекции

1. Международное разделение труда и его формы.
2. Этапы развития международного разделения труда.

Краткое содержание вопросов

1. Международное разделение труда и его формы.

В мировой аграрной экономике используются следующие основные категории:

1. международное аграрное разделение труда;
2. мировой продовольственный рынок;
3. мировая аграрно-продовольственная.

Международное разделение труда (МРТ) — высшая ступень развития общественного территориального труда, базирующаяся на специализации производства отдельных субъектов мирового хозяйства по определенным видам продукции, которыми они обмениваются.

Основными формами МРТ являются международная специализация и Кооперация производства. МРТ подразделяется на *общее, частное и единичное*.

Международная производственная кооперация — форма организации совместного или взаимосогласованного производства с участием нескольких хозяйствующих субъектов мировой экономики. Основой международного производственного кооперирования является повышение уровня развития производительных сил.

Международная специализация производства — рост концентрации однородного производства товаров и услуг сверх внутренних потребностей страны на основе их прогрессирующей дифференциации.

Международная специализация производства развивается по двум направлениям: производственному и территориальному.

Международное аграрное разделение труда — это специализация стран на производстве определённых сельскохозяйственных товаров.

Развитие мирохозяйственных связей привело к формированию мирового продовольственного рынка, т.е. рынка, на котором осуществляется купля-продажа продовольствия по мировым ценам. Мировой продовольственный рынок сформировался на основе функционирования трёх групп стран — развитых, развивающихся и стран с переходной экономикой.

Мировая аграрно-продовольственная система — многоотраслевой, многофункциональный комплекс отраслей, связанных с производством, переработкой, хранением и реализацией сельскохозяйственной продукции. Сюда входят все звенья АПК стран мира.

Особенности основных мировых аграрных рынков (зерно, сахар, мясо, растительное масло, кофе, овощи и фрукты, корма), волатильность цен, монокультурное сельское хозяйство, мировая биржевая торговля агропродовольственным товарами, особенности аграрного фрахта.

Особенности основных мировых аграрных рынков (динамика торговли отдельными видами сельскохозяйственной продукции - пшеница, кормовое зерно, сахар, мясо, молочные продукты, кофе).

Снижение цен на мировых рынках на сельскохозяйственное сырьё. Причины (темпы роста спроса, отстающие от темпов роста предложения, низкая эластичность самого спроса по доходу, рост предложения из развивающихся стран в связи с потерей валютной выручки из-за снижения цен).

Влияние национальных политик и международных соглашений на аграрные рынки.

2. Этапы развития международного разделения труда.

Международная специализация производства прошла несколько этапов развития.

В 30-е гг. XX в. характерным было общее разделение труда в мире с преобладанием *международной межотраслевой специализации*. Развитые страны специализировались на производстве обрабатывающих отраслей, а развивающиеся — на продукции добывающих отраслей. Производился обмен продукцией одной комплексной отрасли на продукцию другой.

В 50-60-е гг. XXв. ведущее место продолжала занимать межотраслевая специализация, но усиливается значение *внутриотраслевой специализации, основанной на частном разделении труда* (автомобиле- и тракторостроение, производство синтетических красителей, обувь, часов и т. д.).

В 70-80-е гг. XXв. на первый план выходит *внутриотраслевая специализация, основанная на единичном разделении труда*, и соответствующий международный обмен товарами-аналогами, стимулируя подетальную и технологическую специализацию. Боль-

шое значение в мировом хозяйстве приобретает обмен комплектующими и полуфабрикатами.

С 90-х гг. по настоящее время сохраняется значение единичной специализации (предметная, подетальная и технологическая), которая определяет развитие производственной кооперации. Лидирующие позиции занимают наукоемкие технологии, способствуя глобализации экономики и обусловливая развитие нового типа МРТ, ориентированного на информационные технологии.

Для нынешнего этапа развития МРТ характерно *международное разделение производственного процесса (МРПП)*, которое вышло не только за рамки отдельных предприятий, но и за пределы национальных экономик, стало развиваться не только в межфирменном, но и в международном хозяйственном пространстве. Участники такого транснационального производственного процесса, как бы далеко ни находились друг от друга, согласованно трудятся над изготовлением того или иного конкретного изделия, работая по единому конструкторскому и дизайнерскому замыслу, соблюдая единые стандарты, заданный ритм и другие условия совместного производства, как если бы они были подразделениями одного предприятия.

ЛЕКЦИЯ 3: РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)

Вопросы лекции

1. Сущность, признаки и классификация ТНК.
2. Причины появления ТНК.
3. Этапы развития ТНК.
4. Структура и типы ТНК.
5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

Краткое содержание вопросов

1. Сущность, признаки и классификация ТНК.

Транснациональные корпорации – наиболее активные участники международного движения предпринимательского капитала.

Осуществление прямых зарубежных инвестиций непосредственно связано с деятельностью многонациональных фирм.

Многонациональная корпорация – это, как правило, акционерное общество, уставный капитал которого не имеет определенной национальной принадлежности, то есть владельцами компании являются резиденты разных стран. В связи с существованием международного рынка ценных бумаг, акции фирмы может приобрести гражданин любой страны.

Примером многонациональных корпораций могут служить англо-голландский химико-пищевой концерн "Юнилевер", англо-голландский нефтяной концерн "Ройял Датч Шелл", англо-франко-итало-бельгийская компания по производству сахара "Компани эропеенд "Индустрі сюкр" и другие.

Транснациональные корпорации – это корпорации, которые являются международными по характеру своей деятельности. Они имеют достаточно определенную национальную принадлежность, но их филиалы и дочерние предприятия расположены в разных странах.

В настоящее время практически все крупные компании -транснациональные. Причем некоторые компании почти 100% деятельности ведут в своих зарубежных филиалах. Деление на МНК и ТНК весьма условно, так как в настоящее время наибольшее значение имеет не национальная принадлежность капитала фирмы, а глобальный характер ее деятельности (то есть реализации товара, инвестирования и извлечения прибыли). Поэтому в современной отечественной литературе термин транснациональная корпорация (ТНК) часто употребляется как для транснациональных, так и для многонациональных корпораций.

Под ТНК понимают крупное финансово-производственное, научно-технологическое, торгово-сервисное объединение, которое осуществляет свои операции во многих зарубежных странах. Ее отличает сложная организационно-управленческая структура, включающая в себя собственно производственную, банковскую, инвестиционную, торгово-рекламную деятельность, проведение научно-исследовательских разработок, подготовку кадров.

2. Причины появления ТНК.

Причины возникновения транснациональных корпораций весьма разнообразны, но все они в той или иной степени связаны с несовершенством рынка, существованием ограничений на пути развития международной торговли, сильной монопольной властью производителей, валютным контролем, транспортными издержками, различиями в налоговом законодательстве.

3. Этапы развития ТНК

На *первом этапе* транснационализации деятельности крупных промышленных фирм они инвестировали прежде всего, в сырьевые отрасли иностранных государств, а также создавали в них собственных распределительные и сбытовые подразделения. Последнее вызывалось не только тем, что создание собственных заграничных распределительных и сбытовых подразделение требовало существенно меньше инвестиций, чем создание за границей производственных предприятий, но и возможным негативным влиянием новых производственных мощностей на способность поддерживать эффективный уровень загрузки мощностей на домашних предприятиях фирм.

Второй этап эволюции стратегии транснациональных корпораций связан с усилением роли зарубежных производственных подразделений транснациональных корпораций и интеграции зарубежных производственных и сбытовых операций. При этом производственные зарубежные отделения специализировались в основном на производстве продукции, которая на предыдущих стадиях производственного цикла производилась материнскими фирмами.

Прямые зарубежные инвестиции в послевоенные годы росли очень быстро и их рост напрямую связан с деятельностью транснациональных корпораций. Крупнейшей инвестирующей страной были США, а направлялись инвестиции преимущественно в развивающиеся страны. Однако с начала 70-х гг. рост прямых зарубежных инвестиций замедлился, изменилась их направленность - они стали направляться в основном в страны Западной Европы.

На *современном этапе* стратегия транснациональных корпораций характеризуется стремлением к образованию сетей внутрифирменных связей регионального, а нередко и глобального масштаба, в рамках которых интегрируются научные исследования и разработки, материальное обеспечение, производство, распределение и сбыт. Проявляется, в частности, тенденция к распространению инновационной активности транснациональных корпораций, которая ранее базировалась в материнских фирмах, в принимающие страны.

В результате транснациональные корпорации, развитие которых стимулировалось процессами региональной экономической интеграции, становятся все более важным фактором ее дальнейшего углубления.

4. Структура и типы ТНК.

Региональные системы управления подразделяются на три основные вида:

- *главные региональные управления*, ответственные за все виды деятельности концерна в соответствующем регионе. Они наделены всеми правами по координации и контролированию деятельности всех филиалов в соответствующем регионе;

- *региональные производственные управления*, координирующие деятельность предприятий по линии движения продукта, т.е. соответствующей производственной цепочке. Такие управления отвечают за обеспечение эффективной деятельности

соответствующих предприятий, бесперебойное функционирование всей технологической цепочки, подчинены непосредственно главному региональному управлению концерна.

- *функциональные региональные управления* обеспечивают специфические виды деятельности концерна: сбыт, снабжение, обслуживание потребителей после продажи им товара, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и т.д.

В настоящее время принято выделять следующие типы транснациональных корпораций:

- *горизонтально интегрированные* корпорации с предприятиями, выпускающими большую часть продукции.

- *вертикально интегрированные* корпорации, объединяющие при одном собственнике и под единым контролем важнейшие сферы в производстве конечного продукта.

- *диверсифицированные* транснациональные корпорации, которые включают в себя национальные предприятия с вертикальной и горизонтальной интеграцией.

5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

В таблице отражены наиболее типичные плюсы и минусы для принимающей страны и для страны, вывозящей капитал.

Таблица 1 - Плюсы и минусы появления ТНК

	Принимающая страна (ПС)	Страна, вывозящая капитал
Выгода	получение дополнительных ресурсов (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд); стимулирование развития нац. экономики, увеличение объема производимого продукта и дохода, ускорение экономического роста и развития; получение налогов от деятельности ТНК;	зарубежные инвестиции более эффективны, чем аналогичные внутренние;
Проблемы	представители ПС не допускаются к участию в проведении НИОКР; усиленная эксплуатация и установление внешнего контроля со стороны ТНК; ТНК могут манипулировать ценами с целью ухода от налогов	государственное регулирование иностранных инвестиций: запрет на инвестирование в отдельных отраслях, особые условия инвестирования (использование местных полуфабрикатов, обучение местных кадров, проведение НИОКР в принимающей стране, расширение экспорта производимой продукции), потери в торговом балансе; риск конфискации инвестиций

ЛЕКЦИЯ 4: ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

Вопросы лекции

1. Сущность процесса глобализации.
2. Предпосылки и этапы глобализации.
3. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.
4. Особенности процесса глобализации на современном этапе.
5. Россия и глобализация.

Краткое содержание вопросов

1. Сущность процесса глобализации.

Глобализация — это процесс, в ходе которого мир преобразуется в единую глобальную систему. Вопрос о глобализации стал весьма актуальным в 1990-е годы, хотя различные аспекты этого процесса серьезно обсуждались учеными, уже начиная с 1960-1970-х годов.

Глобализация мировой экономики - это преобразование мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал, где непринужденно распространяются идеи и беспрепятственно передвигаются их носители, стимулируя развитие современных институтов и отлаживая механизмы их взаимодействия.

2. Предпосылки и этапы глобализации.

Глобализация подразумевает образование единого (всеобщего) международного экономического, правового и культурно-информационного пространства. Иными словами, феномен глобализации выходит за чисто экономические рамки и оказывает заметное влияние на все основные сферы общественной деятельности — политику, идеологию, культуру. Он, несомненно, будет играть определяющую роль в мировой экономике XXI в., придавая мощный импульс формированию новой системы международных экономических и политических отношений.

Во-первых, глобализация вызвана объективными факторами мирового развития, углублением международного разделения труда, научно-техническим прогрессом в области транспорта и средств связи, сокращающим так называемое экономическое расстояние между странами. Позволяя получать необходимую информацию из любой точки планеты в реальном режиме времени и быстро принимать решения, современные системы телекоммуникаций беспрецедентно облегчают организацию международного инвестирования капиталов, кооперирования производства и маркетинга. В условиях информационного интегрирования мира намного ускоряется передача технологий и заимствование иностранного опыта хозяйствования. Складываются предпосылки для глобализации таких процессов, которые до сих пор оставались локальными по самой своей природе, например, получение высшего образования вдали от лучших учебных центров мира.

Второй источник глобализации — либерализация торговли и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной. В результате были существенно снижены тарифы, устраниены многие иные барьеры в торговле товарами и услугами. Другие либерализационные меры привели к усилению движения капитала и остальных факторов производства.

Третьим источником интернационализационного процесса и одним из основных источников глобализации стал феномен транснационализации, в рамках которой определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны зависит от решений международных центров за пределами данного государства. В качестве ведущих сил здесь выступают транснациональные компании (ТНК), которые сами являются одновременно и результатом, и главными действующими лицами интернационализации.

Глобализация сказывается на экономике всех стран. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном итоге отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности. Именно глобализация вызвала обострение международной конкуренции.

В развитии современной мировой экономики и вовлеченности в нее национальных хозяйств выделяются несколько периодов.

Первый период (20-30 годы XX века), который характеризовался кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Глубокий социально-экономический кризис мирового хозяйства сопровождался общей неустойчивостью экономических связей,

вызванных первой мировой войной, Великой депрессией конца 20-30-х годов в развитии экономики ведущих стран мира.

Второй период (конец 40-х - 80-е годы XX века) характеризуется интенсивным ростом вывоза предпринимательского капитала. За это время рост производства оказал основное влияние на организационно-экономические параметры мирового хозяйства.

Главной силой в производственных связях стали транснациональные корпорации (ТНК), которые образовывали интернациональные производственные комплексы, осуществляющие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. Ликвидация колониальной системы в середине 60-х годов привела на международную арену множество новых, развивающихся стран, которые и сегодня занимают особое место в мировом хозяйстве.

Началом третьего периода в развитии мирового хозяйства можно считать последнее десятилетие XX века, когда возросла степень освоения географического пространства, формирования международных, а в ряде случаев планетарных, производительных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость. В восточноевропейских странах начались процессы формирования близких к западным государствам экономических и политических структур. В частности, в России, с начала 90-х годов начались экономические реформы, направленные на перевод экономики страны на рыночные условия хозяйствования и глубокую ее интеграцию в мировое хозяйство. Вступление мировой экономики в этот период развития может ознаменовать активизацию сотрудничества между странами, вызвать усиление единства их экономических и политических структур.

Процесс интернационализации мирового хозяйства в 90-х годах, по сравнению с 80-ми, имеет качественно новые черты, заключающиеся в следующем:

1. После распада мировой социалистической системы большое число стран оказалось жестко включенным в систему мирохозяйственных связей.
2. Либерализация внешнеэкономических связей и международных расчетов охватывает значительно большее число стран.
3. Широкое применение нашли единые для всех стран стандарты на технологию, загрязнение окружающей среды, деятельность финансовых институтов, бухгалтерскую отчетность, национальную статистику и т.д. Эти стандарты распространяются также на образование и культуру.
4. Внедрение одинаковых критериев макроэкономической политики, унификация требований к налоговой политике, к политике в области занятости и т.д. Этому во многом способствует деятельность таких международных организаций, как Международный валютный фонд (МВФ), Всемирная торговая организация (ВТО) и др.

Тем не менее, несмотря на интенсификацию процесса глобализации, мировая экономика еще далека от глобальной: половина населения развивающихся стран живет в замкнутой экономике, не затронутой международным экономическим обменом и движением капиталов.

3. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.

Процесс глобализации экономики ускорился в последние десятилетия, когда различные рынки, в частности, капитала, технологий и товаров, а в известной степени и труда, становились все более взаимосвязанными и интегрированными в многослойную сеть ТНК. Хотя определенное количество ТНК оперирует в традиционном торговом секторе, в целом международные фирмы выступают за промышленную реструктуризацию многих развивающихся стран путем создания новых отраслей, в частности, автомобильной, нефтехимической, машиностроительной, электронной и др., и модернизации традиционных, включая текстильную и пищевую.

Современные транснациональные корпорации (их еще принято называть глобальными корпорациями), в отличие от прежних ТНК производственного типа, действуют преимущественно на информационных и финансовых рынках. Происходит планетарное объединение этих рынков, формируется единое мировое финансово-информационное пространство. Соответственно возрастает роль ТНК и тесно с ними связанных наднациональных экономических структур и организаций (таких, как Международный валютный фонд, Международный банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация и др.).

Все вышеизложенное позволяет нам отметить ряд преимуществ от глобализационного процесса:

- глобализация вызвала обострение международной конкуренции. Конкуренция и расширение рынка ведут к углублению специализации и международного разделения труда, стимулирующих в свою очередь рост производства не только на национальном, но и на мировом уровне;
- еще одно преимущество глобализации — экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а следовательно, к устойчивому экономическому росту;
- преимущества глобализации связаны также с выигрышем от торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны, в качестве которых могут выступать отдельные лица, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и даже целые континенты;
- глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовой технологии, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

В целом преимущества глобализации позволяют улучшить свое положение всем партнерам, получающим возможность, увеличив производство, повысить уровень заработной платы и жизненные стандарты.

Глобализация несет с собой не только преимущества, она чревата негативными последствиями или потенциальными проблемами, в которых некоторые ее критики усматривают большую опасность.

Первая угроза в связи с глобализацией вызвана тем, что ее преимущества, которые людям понятны, будут, однако, распределяться неравномерно. В краткосрочной перспективе, как известно, изменения в обрабатывающей промышленности, сфере услуг приводят к тому, что отрасли, получающие выгоды от внешней торговли, и отрасли, связанные с экспортом, испытывают больший приток капитала и квалифицированной рабочей силы. В то же время ряд отраслей значительно проигрывает от глобализационных процессов, теряя свои конкурентные преимущества из-за возросшей открытости рынка. Такие отрасли вынуждены прилагать дополнительные усилия, чтобы приспособиться к изменившимся не в их пользу хозяйственным условиям. Это означает возможность оттока капиталов и рабочей силы из этих отраслей, что послужит главной причиной для принятия адаптационных мер, сопряженных с очень большими затратами. Адаптационные меры чреваты для людей потерей работы, необходимостью поиска другого рабочего места, переквалификации, что приводит не только к семейным проблемам, но и требует крупных социальных расходов, причем в короткие сроки. В конечном итоге произойдет перераспределение рабочей силы, но поначалу социальные издержки будут очень велики. Это относится не только к отраслям, которые в Европе были существенно трансформированы в последние тридцать лет. Следует признать, что подобные перемены таят в себе серьезную угрозу сложившейся хозяйственной структуре, и правительства должны взять на себя тяжелое бремя социальных расходов, связанных с выплатой компенсаций, переподготовкой, выплатой пособий по безработице, оказанием поддержки малообеспеченным семьям.

Второй угрозой многие считают деиндустриализацию экономики, поскольку глобальная открытость ассоциируется со снижением занятости в обрабатывающих отраслях как в Европе, так и в США. На самом деле, однако, этот процесс не является следствием глобализации, хотя и протекает параллельно с ним. Деиндустриализация — нормальное явление, порождаемое технологическим прогрессом и экономическим развитием. Действительно, доля обрабатывающих отраслей в экономике промышленно развитых стран резко снижается, но это снижение балансируется быстрым ростом удельного веса сферы услуг, включая финансовый сектор.

Следующая угроза, которую таит в себе глобализация, связывается с заметным увеличением разрыва в уровнях заработной платы квалифицированных и менее квалифицированных работников, а также с ростом безработицы среди последних. Сегодня, однако, это отнюдь не обязательно является следствием интенсификации международной торговли. Более важно то обстоятельство, что повышается спрос на квалифицированные кадры в отраслях и на предприятиях. Это вызвано тем, что конкуренция со стороны трудоемких товаров, выпущенных в странах с низким уровнем заработной платы и невысокой квалификацией работников, влечет за собой снижение цен на аналогичную продукцию европейских фирм и сокращение их прибылей. В подобных условиях европейские компании прекращают выпуск убыточной продукции и переходят к производству товаров, требующих использования высококвалифицированного персонала. В результате рабочие с более низкой квалификацией остаются невостребованными, их доходы падают.

В качестве четвертой угрозы отмечают перевод фирмами стран с высокой стоимостью рабочей силы части своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда. Экспорт рабочих мест может оказаться нежелательным для экономики ряда государств. Однако подобная угроза не слишком опасна.

Пятую угрозу связывают с мобильностью рабочей силы. Сегодня многое говорится о свободном обмене товарами, услугами и капиталом и значительно меньше — о свободе перемещения рабочей силы. В связи с этим поднимается вопрос о влиянии глобализации на занятость. В отсутствие адекватных мер проблема безработицы может стать потенциальным источником глобальной нестабильности. Разбазаривание людских ресурсов в виде безработицы или частичной занятости — главная потеря мирового сообщества в целом, и особенно некоторых стран, которые тратили большие средства на образование. Высокий уровень безработицы в середине 1990-х гг. сигнализирует о наличии крупных структурных проблем и политических ошибок в рамках мировой экономики. Эти факторы свидетельствуют о необходимости эффективного управления изменениями на всех уровнях, особенно в сферах, которые непосредственно влияют на условия жизни людей. В частности, спорен вопрос о том, может ли международная миграция содействовать решению проблем занятости и бедности. Сегодня рынки труда интернационализированы в значительно меньшей степени, чем рынки товаров или капитала.

Важным источником напряженностей и конфликтов может стать также массовая урбанизация, связанная с глобальными демографическими, технологическими и структурными изменениями. Города уже становятся ключевыми элементами общества в масштабе стран и мира в целом, а также основными каналами распространения влияния глобализации по ряду причин. Во-первых, снабжение городов продовольствием и энергией зависит во многих странах не от местных источников, а от импортных ресурсов. Далее, города являются основными центрами глобальной стандартизации потребления, культур. В них же транснациональные компании действуют наиболее активно. Урбанизация, видимо, усилит процесс глобализации, а кооперация между крупными городами в политическом и институциональном плане станет новой областью международных отношений.

Глобализация с ее глубокими экономическими, технологическими и социальными преобразованиями несомненно повлияет на мировую экосистему. А это типичная проблема общечеловеческой безопасности. До сих пор вину за общий ущерб окружающей среде возлагают на развитые страны, хотя основной вред они причиняют все же себе.

Можно назвать несколько источников будущих конфликтов, которые возникнут в связи с использованием экосистемы. Борьба за водные ресурсы, вероятно, выльется в острые региональные конфликты. Будущее тропических лесов и последствия их вырубки уже стали предметом глубоких раздоров между государствами из-за расхождений в интересах и политических целях. В целом мир уже не может себе позволить бездумно расходовать ресурсы, нанося непоправимый вред среде обитания.

4. Особенности процесса глобализации на современном этапе.

В настоящее время 80% новейших технологий создаются ТНК, доходы которых в ряде случаев превышают валовой национальный доход отдельных, довольно крупных стран. Достаточно сказать, что в списке 100 крупнейших экономик мира 51 позицию занимают ТНК. Причем сфера деятельности значительной части из них связана с разработкой гипертехнологий (или метатехнологий), к которым можно отнести сетевые компьютеры, новейшие компьютерные программы, организационные технологии, технологии формирования общественного мнения и массового сознания и др. Именно разработчики и владельцы подобных технологий контролируют сегодня финансовые рынки и определяют облик мировой экономики.

Примерно 1/5 дохода промышленно развитых стран и 1/3 развивающихся стран напрямую зависят от экспорта. По оценкам, в мире 40-45% занятых в обрабатывающей промышленности и примерно 10-12% в сфере услуг прямо или косвенно связаны с внешней торговлей, которая остается основным средством перераспределения мирового дохода. Некоторые аспекты влияния глобализации на национальную экономику заслуживают особого упоминания.

Прежде всего отметим чрезвычайно высокие темпы роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли. Эти капиталовложения играют ключевую роль в трансфере технологий, промышленной реструктуризации, образовании глобальных предприятий, что оказывает непосредственное воздействие на национальную экономику.

Второй аспект касается влияния на технологические инновации. Новые технологии, как уже отмечалось, являются одной из движущих сил глобализации, но она, в свою очередь усиливая конкуренцию, стимулирует их дальнейшее развитие и распространение среди стран.

Наконец, в результате глобализации происходит рост торговли услугами, включая финансовые, юридические, управленческие, информационные и все виды «невидимых» услуг, которые превращаются в основной фактор международных торговых отношений. Если в 1970 г. с экспортом услуг было связано менее 1/3 прямых иностранных инвестиций, то в настоящее время эта доля возросла до 50%, причем интеллектуальный капитал стал наиболее важным товаром на мировом рынке.

Результатом углубления интернационализационного процесса являются взаимозависимости и взаимодействия национальных экономик. Это можно воспринимать и интерпретировать как интеграцию государств в структуру, близкую к единой интернациональной экономической системе. Хотя основная часть глобального продукта потребляется в странах-производителях, национальное развитие все более увязывается с глобальными структурами и становится более многосторонним и разноплановым, чем это было в прошлом.

Процесс глобализации протекает в условиях сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Такое положение является потенциальным источником рисков, проблем и конфликтов. Несколько ведущих стран контролируют значительную часть производства и потребления, даже не прибегая к политическому или

экономическому давлению. Их внутренние приоритеты и ценностные ориентиры накладывают отпечаток на все крупнейшие сферы интернационализации. Подавляющая часть (85-90%) всех ТНК базируется в развитых странах, но такие корпорации в последние годы стали создаваться и в развивающихся государствах. К концу 1990-х гг. насчитывалось около 4,2 тыс. латиноамериканских и восточноазиатских ТНК и несколько сотен ТНК в европейских странах переходной экономики. Среди пятидесяти самых крупных ТНК развивающихся стран восемь принадлежат Южной Корее, столько же — Китаю, семь — Мексике, шесть — Бразилии, по четыре — Тайваню, Гонконгу и Сингапуру, три — Малайзии и по одной Таиланду, Филиппинам и Чили. Молодые транснациональные корпорации этих стран, такие, как южнокорейские «Дэу» и «Самсунг», китайская «Чайна кемиклс», тайваньская «Та-тунг», мексиканская «Кемекс», бразильская «Петролео бразильеро» и другие, энергично борются за место на мировом рынке.

Национальным государствам приходится все больше считаться с ТНК как с могущественными партнерами, а порой и соперниками в борьбе за влияние на национальную экономику. Правилом стали соглашения между ТНК и национальными правительствами об условиях такого сотрудничества.

Более широкие перспективы открылись и перед неправительственными организациями, вышедшими, как и в случае с глобальными фирмами, на многонациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть даже такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО. Таким образом, многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики.

В качестве четвертого источника глобализации можно отметить достижение глобального единомыслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли. Пятый источник кроется в особенностях культурного развития. Речь идет о тенденции формирования глобализованных однородных средств массовой информации, искусства, попкультуры, повсеместного использования английского языка в качестве всеобщего средства общения.

Стоит сказать еще об одной важнейшей особенности глобализации мировой экономики — это бурное развитие финансовых рынков в последние годы XX в. По темпам прироста объем заемов на международном рынке капитала в предшествующие 10-15 лет превысил на 60% объем внешней торговли и на 130% валовой мировой продукт. Увеличивается количество международных организаций-инвесторов. В глобализации финансов часто усматривают причину роста спекуляций и отвлечения со спекулятивными целями капитала от производства и создания новых рабочих мест.

Процесс финансовой глобализации сконцентрирован прежде всего в трех основных центрах мировой экономики: США, Западной Европе и Японии.

5. Россия и глобализация.

Глобализация углубляет, расширяет и ускоряет всемирные взаимосвязи и взаимозависимости во всех сферах сегодняшней общественной жизни. Как видим, глобализация в мировом масштабе имеет как положительные, так и отрицательные стороны, но это объективный процесс, к которому надо приспосабливаться всем субъектам международной жизни.

Мировое развитие оставляет России все меньше времени для того, чтобы осознать, что полноценное "включение в глобализацию" не имеет альтернативы. Заключение.

Итак, глобализация - это процесс перехода от экономик отдельных стран к экономике международного масштаба. Существует много самых разных мнений относительно приносимого ей пользы или вреда. Главный довод в пользу глобализации - либерализм. Аргументы против - увеличение роли капитала в политике и жизни. Взаимозависимость увеличивает уязвимость мировой системы от локальных

нестабильностей. Последствия глобализации двояки. Кому-то глобализация может принести огромную пользу, а другим она принесет вред. Глобализация уже давно перестала быть академической концепцией. Это объективная тенденция.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 1 (ПЗ-1) ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Основные этапы развития мировой экономики.
 2. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства.
 3. Социально-экономическое положение стран мира.
 4. Неравномерность экономического развития и дифференциация стран в мировой экономике.
2. Краткое описание проводимого занятия
1. С помощью устного опроса и (или) тестирования оценить уровень усвоения студентами изученного материала.
 3. Результаты и выводы
- Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 2 (ПЗ-2) МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Трансформация международных экономических отношений в конце XX-начале XXI столетия.
 2. Глобализация мирового хозяйства и ее воздействие на международные экономические отношения.
 3. Особенности положения России в системе международных экономических отношений.
2. Краткое описание проводимого занятия
1. С помощью устного опроса и (или) тестирования оценить уровень усвоения студентами изученного материала.
 3. Результаты и выводы
- Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 3 (ПЗ-3) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Причины появления ТНК.
 3. Этапы развития ТНК.
 4. Структура и типы ТНК.
 5. Место России в международном движении капитала.
2. Краткое описание проводимого занятия
1. Устный опрос с целью закрепления знаний.

3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА 1 (ЛР-1) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК).

1. Определите роль ТНК в международной хозяйственной деятельности?
2. Обоснуйте плюсы и минусы существования ТНК для принимающей и вывозящей капитал страны?
3. Роль транснациональных корпораций в экономике новых индустриальных стран.
4. Значение различных факторов в привлечении транснациональных корпораций в азиатский и латиноамериканский регионы.
5. Крупнейшие международные корпорации и их роль в мировом производстве и мировой торговле.
6. Различные формы освоения транснациональными корпорациями мирового рынка (лицензирование, франчайзинг, оказание управленческих и маркетинговых услуг, отраслевая структура производства).