

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

Б1.В. ДВ.04.02 Мировая аграрная экономика

Направление подготовки: 38.03.02 Менеджмент

Профиль подготовки Управленческий и финансовый учет

Квалификация (степень) выпускника бакалавр

Нормативный срок обучения 4 года

Форма обучения очная

Содержание

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ	4
ЛЕКЦИЯ 1: ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	4
ЛЕКЦИЯ 2: МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	5
ЛЕКЦИЯ 3: РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)	7
ЛЕКЦИЯ 4: ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ.....	9
ЛЕКЦИЯ 5: РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	16
ЛЕКЦИЯ 6, 7: ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА	20
ЛЕКЦИЯ 8: ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ.....	22
ЛЕКЦИЯ 9: ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	24
ЛЕКЦИЯ 10: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ.....	26
ЛЕКЦИЯ 11: МЕТОДЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	27
ЛЕКЦИЯ 12: ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА	30
ЛЕКЦИЯ 13: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ, ИХ РЕГУЛИРОВАНИЕ.	39
ЛЕКЦИЯ 14: МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА.....	44
ЛЕКЦИЯ 15: ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС	48
ЛЕКЦИЯ 16: ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ	54
ЛЕКЦИЯ 17: ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ	60
2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ.....	65
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 1 (ПЗ-1) ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ	65
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 2 (ПЗ-2) МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА	65
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 3 (ПЗ-3) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)	65
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 4 (ПЗ-4) ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ.....	66
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 5 (ПЗ-5) РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ	66
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 6 (ПЗ-6) ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА	66
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 7 (ПЗ-7) ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА	67
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 8 (ПЗ- 8) ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ	67
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 9 (ПЗ-9) ТЕОРИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	67
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 10 (ПЗ-10) СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ.....	68
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 11 (ПЗ-11) МЕТОДЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ	68
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 12 (ПЗ-12) ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ.....	68
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 13 (ПЗ-13) ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ, ИХ РЕГУЛИРОВАНИЕ.....	68
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 14 (ПЗ-14) МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА	69
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 15(ПЗ-15) ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС	69
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 16 (ПЗ-16) ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС:СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ.....	69
ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 17 (ПЗ-17) ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ	70

ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА 1 (ЛР-1) ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИК.	
МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ.	70

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

ЛЕКЦИЯ 1: ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

Вопросы лекции

1. Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.
2. Субъекты мирового хозяйства.
3. Основные типы государств в мировой экономике.
4. Система показателей, характеризующих экономический и аграрный потенциал стран

Краткое содержание вопросов

1. Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.

Мировая аграрная экономика – дисциплина, изучающая экономические отношения, возникающие в процессе производства, потребления, реализации сельскохозяйственной продукции в мировом масштабе.

Предмет мировой аграрной экономики включает:

1. изучение состояния мирового аграрного производства;
2. изучение отраслей мирового сельского хозяйства, их структуры, специфики и их значимости в различных группах стран;
3. изучение мирового рынка сельскохозяйственной продукции;
4. возможности экспорта и импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья в мире;
5. изучение закономерностей развития мирового сельского хозяйства;
6. перспективы развития отрасли;
7. выявление состояния продовольственной безопасности в мире и остроты продовольственной проблемы;
8. оценка ресурсного потенциала мирового сельского хозяйства;
9. обеспеченность ресурсами различных стран;
10. изучение механизма государственного воздействия на сельское хозяйство;
11. место и роль различных групп стран в мировом аграрном секторе;
12. изучение места и роли нашей страны в мировом сельском хозяйстве.

Главной причиной развития экономических связей между странами являются различия в обеспеченности стран экономическими ресурсами. Вследствие этого различные страны производят ограниченный набор продукции, достигая при этом высокой производительности труда в её изготовлении, но одновременно они вынуждены обменивать свою продукцию для удовлетворения потребностей. Таким образом, складывается система международного аграрного разделения труда, которое является основой развития мирового сельского хозяйства.

Остальные понятия перекликаются с проблемами мировой экономики в целом.

Составными частями современной системы мирового хозяйства являются: национальные экономики; транснациональные корпорации; интеграционные объединения; международные экономические организации.

Совокупность взаимодействующих между собой национальных рынков отдельных стран, связанных международными экономическими отношениями, формирует мировой рынок. Реализацией мирового рынка в XVII веке стало международное разделение труда в форме торговых соглашений между отдельными странами, обусловившее возникновение и развитие мирового хозяйства. В современных условиях оно все больше приобретает черты целостности, объективными обстоятельствами которых являются:

Основные этапы становления и развития мировой экономики.

Основные этапы становления мировой экономики

XV – XVI вв. Великие географические открытия.

XVII – первая половина XIX в. Формирование мирового капиталистического рынка.

Середина XIX – XX вв. Промышленная революция.

- 1910 – 30-е гг. – Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии;
- 1930 – 40-е гг. – Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением;
- 1950 – 60-е гг. – распад мировой колониальной системы;
- 1990-е гг. – распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран.

1990-е годы. Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков.

2. Субъекты мирового хозяйства.

Субъекты мирохозяйственных связей – юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операций национальные государства, осуществляющие международную хозяйственную деятельность

Объектами мировой экономики выступают товары и услуги

Механизм мировой экономики – система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей. Определяется спецификой мировой экономики (международный характер связей, территориальная удаленность, использование специальных валютно-финансовых инструментов)

3. Основные типы государств в мировой экономике.

В международной практике все страны мира подразделяются на три основные группы:

- 1) промышленно развитые страны;
- 2) страны с переходной экономикой;
- 3) развивающиеся страны.

4. Система показателей, характеризующих экономический потенциал стран и используемых для определения их места в мировой экономике.

Основными показателями, характеризующими участие страны в международном разделении труда, являются:

- 1) доля экспортируемой продукции в общем объеме производства;
- 2) объем внешней торговли в отношении к национальному продукту;
- 3) удельный вес страны, подсистемы в международной торговле, в том числе в торговле отдельными товарами;
- 4) внешнеторговый оборот на душу населения;
- 5) валовой внутренний продукт на душу населения;
- 6) валовой национальный продукт на душу населения;
- 7) чистый доход.

ЛЕКЦИЯ 2: МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

Вопросы лекции

1. Международное разделение труда и его формы.
2. Этапы развития международного разделения труда.

Краткое содержание вопросов

1. Международное разделение труда и его формы.

В мировой аграрной экономике используются следующие основные категории:

1. международное аграрное разделение труда;
2. мировой продовольственный рынок;
3. мировая аграрно-продовольственная.

Международное разделение труда (МРТ) — высшая ступень развития общественного территориального труда, базирующаяся на специализации производства отдельных субъектов мирового хозяйства по определенным видам продукции, которыми они обмениваются.

Основными формами МРТ являются международная специализация и Кооперация производства. МРТ подразделяется на *общее, частное и единичное*.

Международная производственная кооперация — форма организации совместного или взаимосогласованного производства с участием нескольких хозяйствующих субъектов мировой экономики. Основой международного производственного кооперирования является повышение уровня развития производительных сил.

Международная специализация производства — рост концентрации однородного производства товаров и услуг сверх внутренних потребностей страны на основе их прогрессирующей дифференциации.

Международная специализация производства развивается по двум направлениям: производственному и территориальному.

Международное аграрное разделение труда — это специализация стран на производстве определённых сельскохозяйственных товаров.

Развитие мирохозяйственных связей привело к формированию мирового продовольственного рынка, т.е. рынка, на котором осуществляется купля-продажа продовольствия по мировым ценам. Мировой продовольственный рынок сформировался на основе функционирования трёх групп стран — развитых, развивающихся и стран с переходной экономикой.

Мировая аграрно-продовольственная система — многоотраслевой, многофункциональный комплекс отраслей, связанных с производством, переработкой, хранением и реализацией сельскохозяйственной продукции. Сюда входят все звенья АПК стран мира.

Особенности основных мировых аграрных рынков (зерно, сахар, мясо, растительное масло, кофе, овощи и фрукты, корма), волатильность цен, монокультурное сельское хозяйство, мировая биржевая торговля агропродовольственными товарами, особенности аграрного фрахта.

Особенности основных мировых аграрных рынков (динамика торговли отдельными видами сельскохозяйственной продукции - пшеница, кормовое зерно, сахар, мясо, молочные продукты, кофе).

Снижение цен на мировых рынках на сельскохозяйственное сырьё. Причины (темпы роста спроса, отстающие от темпов роста предложения, низкая эластичность самого спроса по доходу, рост предложения из развивающихся стран в связи с потерей валютной выручки из-за снижения цен).

Влияние национальных политик и международных соглашений на аграрные рынки.

2. Этапы развития международного разделения труда.

Международная специализация производства прошла несколько этапов развития.

В 30-е гг. XX в. характерным было общее разделение труда в мире с преобладанием *международной межотраслевой специализации*. Развитые страны специализировались на производстве продукции обрабатывающих отраслей, а развивающиеся — на продукции добывающих отраслей. Производился обмен продукцией одной комплексной отрасли на продукцию другой.

В 50-60-е гг. XX в. ведущее место продолжала занимать межотраслевая специализация, но усиливается значение *внутриотраслевой специализации, основанной на частном разделении труда* (автомобиле- и тракторостроение, производство синтетических красителей, обуви, часов и т. д.).

В 70-80-е гг. XX в. на первый план выходит *внутриотраслевая специализация, основанная на единичном разделении труда*, и соответствующий международный обмен товарами-аналогами, стимулируя подетальную и технологическую специализацию. Боль-

шое значение в мировом хозяйстве приобретает обмен комплектующими и полуфабрикатами.

С 90-х гг. по настоящее время сохраняется значение единичной специализации (предметная, поддетальная и технологическая), которая определяет развитие *производственной кооперации*. Лидирующие позиции занимают наукоемкие технологии, способствуя глобализации экономики и обуславливая развитие нового типа МРТ, ориентированного на информационные технологии.

Для нынешнего этапа развития МРТ характерно *международное разделение производственного процесса (МРПП)*, которое вышло не только за рамки отдельных предприятий, но и за пределы национальных экономик, стало развиваться не только в межфирменном, но и в международном хозяйственном пространстве. Участники такого транснационального производственного процесса, как бы далеко ни находились друг от друга, согласованно трудятся над изготовлением того или иного конкретного изделия, работая по единому конструкторскому и дизайнерскому замыслу, соблюдая единые стандарты, заданный ритм и другие условия совместного производства, как если бы они были подразделениями одного предприятия.

ЛЕКЦИЯ 3: РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)

Вопросы лекции

1. Сущность, признаки и классификация ТНК.
2. Причины появления ТНК.
3. Этапы развития ТНК.
4. Структура и типы ТНК.
5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

Краткое содержание вопросов

1. Сущность, признаки и классификация ТНК.

Транснациональные корпорации – наиболее активные участники международного движения предпринимательского капитала.

Осуществление прямых зарубежных инвестиций непосредственно связано с деятельностью многонациональных фирм.

Многонациональная корпорация – это, как правило, акционерное общество, уставный капитал которого не имеет определенной национальной принадлежности, то есть владельцами компании являются резиденты разных стран. В связи с существованием международного рынка ценных бумаг, акции фирмы может приобрести гражданин любой страны.

Примером многонациональных корпораций могут служить англо-голландский химико-пищевой концерн "Юнилевер", англо-голландский нефтяной концерн "Ройял Датч Шелл", англо-франко-итало-бельгийская компания по производству сахара "Компани эропеенд "Индустри сюр" и другие.

Транснациональные корпорации - это корпорации, которые являются международными по характеру своей деятельности. Они имеют достаточно определенную национальную принадлежность, но их филиалы и дочерние предприятия расположены в разных странах.

В настоящее время практически все крупные компании -транснациональные. Причем некоторые компании почти 100% деятельности ведут в своих зарубежных филиалах. Деление на МНК и ТНК весьма условно, так как в настоящее время наибольшее значение имеет не национальная принадлежность капитала фирмы, а глобальный характер ее деятельности (то есть реализации товара, инвестирования и извлечения прибыли). Поэтому в современной отечественной литературе термин транснациональная корпорация (ТНК) часто употребляется как для транснациональных, так и для многонациональных корпораций.

Под ТНК понимают крупное финансово-производственное, научно-технологическое, торгово-сервисное объединение, которое осуществляет свои операции во многих зарубежных странах. Ее отличает сложная организационно- управленческая структура, включающая в себя собственно производственную, банковскую, инвестиционную, торгово-рекламную деятельность, проведение научно-исследовательских разработок, подготовку кадров.

2. Причины появления ТНК.

Причины возникновения транснациональных корпораций весьма разнообразны, но все они в той или иной степени связаны с несовершенством рынка, существованием ограничений на пути развития международной торговли, сильной монопольной властью производителей, валютным контролем, транспортными издержками, различиями в налоговом законодательстве.

3. Этапы развития ТНК

На *первом этапе* транснационализации деятельности крупных промышленных фирм они инвестировали прежде всего, в сырьевые отрасли иностранных государств, а также создавали в них собственных распределительные и сбытовые подразделения. Последнее вызывалось не только тем, что создание собственных заграничных распределительных и сбытовых подразделение требовало существенно меньше инвестиций, чем создание за границей производственных предприятий, но и возможным негативным влиянием новых производственных мощностей на способность поддерживать эффективный уровень загрузки мощностей на домашних предприятиях фирмы.

Второй этап эволюции стратегии транснациональных корпораций связан с усилением роли зарубежных производственных подразделений транснациональных корпораций и интеграции зарубежных производственных и сбытовых операций. При этом производственные зарубежные отделения специализировались в основном на производстве продукции, которая на предыдущих стадиях производственного цикла производилась материнскими фирмами.

Прямые зарубежные инвестиции в послевоенные годы росли очень быстро и их рост напрямую связан с деятельностью транснациональных корпораций. Крупнейшей инвестирующей страной были США, а направлялись инвестиции преимущественно в развивающиеся страны. Однако с начала 70-х гг. рост прямых зарубежных инвестиций замедлился, изменилась их направленность - они стали направляться в основном в страны Западной Европы.

На *современном этапе* стратегия транснациональных корпораций характеризуется стремлением к образованию сетей внутрифирменных связей регионального, а нередко и глобального масштаба, в рамках которых интегрируются научные исследования и разработки, материальное обеспечение, производство, распределение и сбыт. Проявляется, в частности, тенденция к распространению инновационной активности транснациональных корпораций, которая ранее базировалась в материнских фирмах, в принимающие страны.

В результате транснациональные корпорации, развитие которых стимулировалось процессами региональной экономической интеграции, становятся все более важным фактором ее дальнейшего углубления.

4. Структура и типы ТНК.

Региональные системы управления подразделяются на три основные вида:

- *главные региональные управления*, ответственные за все виды деятельности концерна в соответствующем регионе. Они наделены всеми правами по координации и контролю деятельности всех филиалов в соответствующем регионе;
- *региональные производственные управления*, координирующие деятельность предприятий по линии движения продукта, т.е. соответствующей производственной цепочке. Такие управления отвечают за обеспечение эффективной деятельности

соответствующих предприятий, бесперебойное функционирование всей технологической цепочки, подчинены непосредственно главному региональному управлению концерна.

- *функциональные региональные управления* обеспечивают специфические виды деятельности концерна: сбыт, снабжение, обслуживание потребителей после продажи им товара, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и т.д.

В настоящее время принято выделять следующие типы транснациональных корпораций:

- *горизонтально интегрированные* корпорации с предприятиями, выпускающими большую часть продукции.

- *вертикально интегрированные* корпорации, объединяющие при одном собственнике и под единым контролем важнейшие сферы в производстве конечного продукта.

- *диверсифицированные* транснациональные корпорации, которые включают в себя национальные предприятия с вертикальной и горизонтальной интеграцией.

5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

В таблице отражены наиболее типичные плюсы и минусы для принимающей страны и для страны, вывозящей капитал.

Таблица 1 - Плюсы и минусы появления ТНК

	Принимающая страна (ПС)	Страна, вывозящая капитал
Выгода	получение дополнительных ресурсов (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд); стимулирование развития нац. экономики, увеличение объема производимого продукта и дохода, ускорение экономического роста и развития; получение налогов от деятельности ТНК;	зарубежные инвестиции более эффективны, чем аналогичные внутренние;
Проблемы	представители ПС не допускаются к участию в проведении НИОКР; усиленная эксплуатация и установление внешнего контроля со стороны ТНК; ТНК могут манипулировать ценами с целью ухода от налогов	государственное регулирование иностранных инвестиций: запрет на инвестирование в отдельных отраслях, особые условия инвестирования (использование местных полуфабрикатов, обучение местных кадров, проведение НИОКР в принимающей стране, расширение экспорта производимой продукции), потери в торговом балансе; риск конфискации инвестиций

ЛЕКЦИЯ 4: ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

Вопросы лекции

1. Сущность процесса глобализации.
2. Предпосылки и этапы глобализации.
3. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.
4. Особенности процесса глобализации на современном этапе.
5. Россия и глобализация.

Краткое содержание вопросов

1. Сущность процесса глобализации.

Глобализация — это процесс, в ходе которого мир преобразуется в единую глобальную систему. Вопрос о глобализации стал весьма актуальным в 1990-е годы, хотя различные аспекты этого процесса серьезно обсуждались учеными, уже начиная с 1960-1970-х годов.

Глобализация мировой экономики - это преобразование мирового пространства в единую зону, где свободно перемещаются информация, товары и услуги, капитал, где непринужденно распространяются идеи и беспрепятственно передвигаются их носители, стимулируя развитие современных институтов и отлаживая механизмы их взаимодействия.

2. Предпосылки и этапы глобализации.

Глобализация подразумевает образование единого (всеобщего) международного экономического, правового и культурно-информационного пространства. Иными словами, феномен глобализации выходит за чисто экономические рамки и оказывает заметное влияние на все основные сферы общественной деятельности — политику, идеологию, культуру. Он, несомненно, будет играть определяющую роль в мировой экономике XXI в., придавая мощный импульс формированию новой системы международных экономических и политических отношений.

Во-первых, глобализация вызвана объективными факторами мирового развития, углублением международного разделения труда, научно-техническим прогрессом в области транспорта и средств связи, сокращающим так называемое экономическое расстояние между странами. Позволяя получать необходимую информацию из любой точки планеты в реальном режиме времени и быстро принимать решения, современные системы телекоммуникаций беспрецедентно облегчают организацию международного инвестирования капиталов, кооперирования производства и маркетинга. В условиях информационного интегрирования мира намного ускоряется передача технологий и заимствование иностранного опыта хозяйствования. Складываются предпосылки для глобализации таких процессов, которые до сих пор оставались локальными по самой своей природе, например, получение высшего образования вдали от лучших учебных центров мира.

Второй источник глобализации — либерализация торговли и другие формы экономической либерализации, вызвавшие ограничение политики протекционизма и сделавшие мировую торговлю более свободной. В результате были существенно снижены тарифы, устранены многие иные барьеры в торговле товарами и услугами. Другие либерализационные меры привели к усилению движения капитала и остальных факторов производства.

Третьим источником интернационализационного процесса и одним из основных источников глобализации стал феномен транснационализации, в рамках которой определенная доля производства, потребления, экспорта, импорта и дохода страны зависит от решений международных центров за пределами данного государства. В качестве ведущих сил здесь выступают транснациональные компании (ТНК), которые сами являются одновременно и результатом, и главными действующими лицами интернационализации.

Глобализация сказывается на экономике всех стран. Она затрагивает производство товаров и услуг, использование рабочей силы, инвестиции, технологии и их распространение из одних стран в другие. Все это в конечном итоге отражается на эффективности производства, производительности труда и конкурентоспособности. Именно глобализация вызвала обострение международной конкуренции.

В развитии современной мировой экономики и вовлеченности в нее национальных хозяйств выделяются несколько периодов.

Первый период (20-30 годы XX века), который характеризовался кризисными явлениями в развитии мирового хозяйства. Глубокий социально-экономический кризис мирового хозяйства сопровождался общей неустойчивостью экономических связей,

вызванных первой мировой войной, Великой депрессией конца 20-30-х годов в развитии экономики ведущих стран мира.

Второй период (конец 40-х - 80-е годы XX века) характеризуется интенсивным ростом вывоза предпринимательского капитала. За это время рост производства оказал основное влияние на организационно-экономические параметры мирового хозяйства.

Главной силой в производственных связях стали транснациональные корпорации (ТНК), которые образовывали интернациональные производственные комплексы, осуществляющие создание продукта, его реализацию, расчеты, кредитование. Ликвидация колониальной системы в середине 60-х годов привела на международную арену множество новых, развивающихся стран, которые и сегодня занимают особое место в мировом хозяйстве.

Началом третьего периода в развитии мирового хозяйства можно считать последнее десятилетие XX века, когда возросла степень освоения географического пространства, формирования международных, а в ряде случаев планетарных, производительных сил, усилилось экономическое взаимодействие и взаимозависимость. В восточноевропейских странах начались процессы формирования близких к западным государствам экономических и политических структур. В частности, в России, с начала 90-х годов начались экономические реформы, направленные на перевод экономики страны на рыночные условия хозяйствования и глубокую ее интеграцию в мировое хозяйство. Вступление мировой экономики в этот период развития может ознаменовать активизацию сотрудничества между странами, вызвать усиление единства их экономических и политических структур.

Процесс интернационализации мирового хозяйства в 90-х годах, по сравнению с 80-ми, имеет качественно новые черты, заключающиеся в следующем:

1. После распада мировой социалистической системы большое число стран оказалось жестко включенным в систему мирохозяйственных связей.
2. Либерализация внешнеэкономических связей и международных расчетов охватывает значительно большее число стран.
3. Широкое применение нашли единые для всех стран стандарты на технологию, загрязнение окружающей среды, деятельность финансовых институтов, бухгалтерскую отчетность, национальную статистику и т.д. Эти стандарты распространяются также на образование и культуру.
4. Внедрение одинаковых критериев макроэкономической политики, унификация требований к налоговой политике, к политике в области занятости и т.д. Этому во многом способствует деятельность таких международных организаций, как Международный валютный фонд (МВФ), Всемирная торговая организация (ВТО) и др.

Тем не менее, несмотря на интенсификацию процесса глобализации, мировая экономика еще далека от глобальной: половина населения развивающихся стран живет в замкнутой экономике, не затронутой международным экономическим обменом и движением капиталов.

3. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.

Процесс глобализации экономики ускорился в последние десятилетия, когда различные рынки, в частности, капитала, технологии и товаров, а в известной степени и труда, становились все более взаимосвязанными и интегрированными в многослойную сеть ТНК. Хотя определенное количество ТНК оперирует в традиционном торговом секторе, в целом международные фирмы выступают за промышленную реструктуризацию многих развивающихся стран путем создания новых отраслей, в частности, автомобильной, нефтехимической, машиностроительной, электронной и др., и модернизации традиционных, включая текстильную и пищевую.

Современные транснациональные корпорации (их еще принято называть глобальными корпорациями), в отличие от прежних ТНК производственного типа, действуют преимущественно на информационных и финансовых рынках. Происходит планетарное объединение этих рынков, формируется единое мировое финансово-информационное пространство. Соответственно возрастает роль ТНК и тесно с ними связанных наднациональных экономических структур и организаций (таких, как Международный валютный фонд, Международный банк реконструкции и развития, Международная финансовая корпорация и др.).

Все вышеизложенное позволяет нам отметить ряд преимуществ от глобализационного процесса:

- глобализация вызвала обострение международной конкуренции. Конкуренция и расширение рынка ведут к углублению специализации и международного разделения труда, стимулирующих в свою очередь рост производства не только на национальном, но и на мировом уровне;
- еще одно преимущество глобализации — экономия на масштабах производства, что потенциально может привести к сокращению издержек и снижению цен, а следовательно, к устойчивому экономическому росту;
- преимущества глобализации связаны также с выигрышем от торговли на взаимовыгодной основе, удовлетворяющей все стороны, в качестве которых могут выступать отдельные лица, фирмы и другие организации, страны, торговые союзы и даже целые континенты;
- глобализация может привести к повышению производительности труда в результате рационализации производства на глобальном уровне и распространения передовой технологии, а также конкурентного давления в пользу непрерывного внедрения инноваций в мировом масштабе.

В целом преимущества глобализации позволяют улучшить свое положение всем партнерам, получающим возможность, увеличив производство, повысить уровень заработной платы и жизненные стандарты.

Глобализация несет с собой не только преимущества, она чревата негативными последствиями или потенциальными проблемами, в которых некоторые ее критики усматривают большую опасность.

Первая угроза в связи с глобализацией вызвана тем, что ее преимущества, которые людям понятны, будут, однако, распределяться неравномерно. В краткосрочной перспективе, как известно, изменения в обрабатывающей промышленности, сфере услуг приводят к тому, что отрасли, получающие выгоды от внешней торговли, и отрасли, связанные с экспортом, испытывают большой приток капитала и квалифицированной рабочей силы. В то же время ряд отраслей значительно проигрывает от глобализационных процессов, теряя свои конкурентные преимущества из-за возросшей открытости рынка. Такие отрасли вынуждены прилагать дополнительные усилия, чтобы приспособиться к изменившимся не в их пользу хозяйственным условиям. Это означает возможность оттока капиталов и рабочей силы из этих отраслей, что послужит главной причиной для принятия адаптационных мер, сопряженных с очень большими затратами. Адаптационные меры чреваты для людей потерей работы, необходимостью поиска другого рабочего места, переквалификации, что приводит не только к семейным проблемам, но и требует крупных социальных расходов, причем в короткие сроки. В конечном итоге произойдет перераспределение рабочей силы, но поначалу социальные издержки будут очень велики. Это относится не только к отраслям, которые в Европе были существенно трансформированы в последние тридцать лет. Следует признать, что подобные перемены таят в себе серьезную угрозу сложившейся хозяйственной структуре, и правительства должны взять на себя тяжелое бремя социальных расходов, связанных с выплатой компенсаций, переподготовкой, выплатой пособий по безработице, оказанием поддержки малообеспеченным семьям.

Второй угрозой многие считают деиндустриализацию экономики, поскольку глобальная открытость ассоциируется со снижением занятости в обрабатывающих отраслях как в Европе, так и в США. На самом деле, однако, этот процесс не является следствием глобализации, хотя и протекает параллельно с ним. Деиндустриализация — нормальное явление, порождаемое технологическим прогрессом и экономическим развитием. Действительно, доля обрабатывающих отраслей в экономике промышленно развитых стран резко снижается, но это снижение балансируется быстрым ростом удельного веса сферы услуг, включая финансовый сектор.

Следующая угроза, которую таит в себе глобализация, связывается с заметным увеличением разрыва в уровнях заработной платы квалифицированных и менее квалифицированных работников, а также с ростом безработицы среди последних. Сегодня, однако, это отнюдь не обязательно является следствием интенсификации международной торговли. Более важно то обстоятельство, что повышается спрос на квалифицированные кадры в отраслях и на предприятиях. Это вызвано тем, что конкуренция со стороны трудоемких товаров, выпущенных в странах с низким уровнем заработной платы и невысокой квалификацией работников, влечет за собой снижение цен на аналогичную продукцию европейских фирм и сокращение их прибылей. В подобных условиях европейские компании прекращают выпуск убыточной продукции и переходят к производству товаров, требующих использования высококвалифицированного персонала. В результате рабочие с более низкой квалификацией остаются невостребованными, их доходы падают.

В качестве четвертой угрозы отмечают перевод фирмами стран с высокой стоимостью рабочей силы части своих производственных мощностей в страны с низкой оплатой труда. Экспорт рабочих мест может оказаться нежелательным для экономики ряда государств. Однако подобная угроза не слишком опасна.

Пятую угрозу связывают с мобильностью рабочей силы. Сегодня много говорится о свободном обмене товарами, услугами и капиталом и значительно меньше — о свободе перемещения рабочей силы. В связи с этим поднимается вопрос о влиянии глобализации на занятость. В отсутствие адекватных мер проблема безработицы может стать потенциальным источником глобальной нестабильности. Разбазаривание людских ресурсов в виде безработицы или частичной занятости — главная потеря мирового сообщества в целом, и особенно некоторых стран, которые тратили большие средства на образование. Высокий уровень безработицы в середине 1990-х гг. сигнализирует о наличии крупных структурных проблем и политических ошибок в рамках мировой экономики. Эти факторы свидетельствуют о необходимости эффективного управления изменениями на всех уровнях, особенно в сферах, которые непосредственно влияют на условия жизни людей. В частности, спорен вопрос о том, может ли международная миграция содействовать решению проблем занятости и бедности. Сегодня рынки труда интернационализированы в значительно меньшей степени, чем рынки товаров или капитала.

Важным источником напряженностей и конфликтов может стать также массовая урбанизация, связанная с глобальными демографическими, технологическими и структурными изменениями. Города уже становятся ключевыми элементами общества в масштабе стран и мира в целом, а также основными каналами распространения влияния глобализации по ряду причин. Во-первых, снабжение городов продовольствием и энергией зависит во многих странах не от местных источников, а от импортных ресурсов. Далее, города являются основными центрами глобальной стандартизации потребления, культур. В них же транснациональные компании действуют наиболее активно. Урбанизация, видимо, усилит процесс глобализации, а кооперация между крупными городами в политическом и институциональном плане станет новой областью международных отношений.

Глобализация с ее глубокими экономическими, технологическими и социальными преобразованиями несомненно повлияет на мировую экосистему. А это типичная проблема общечеловеческой безопасности. До сих пор вину за общий ущерб окружающей среде возлагают на развитые страны, хотя основной вред они причиняют все же себе.

Можно назвать несколько источников будущих конфликтов, которые возникнут в связи с использованием экосистемы. Борьба за водные ресурсы, вероятно, выльется в острые региональные конфликты. Будущее тропических лесов и последствия их вырубки уже стали предметом глубоких раздоров между государствами из-за расхождений в интересах и политических целях. В целом мир уже не может себе позволить бездумно расходовать ресурсы, нанося непоправимый вред среде обитания.

4. Особенности процесса глобализации на современном этапе.

В настоящее время 80% новейших технологий создаются ТНК, доходы которых в ряде случаев превышают валовой национальный доход отдельных, довольно крупных стран. Достаточно сказать, что в списке 100 крупнейших экономик мира 51 позицию занимают ТНК. Причем сфера деятельности значительной части из них связана с разработкой гипертехнологий (или метатехнологий), к которым можно отнести сетевые компьютеры, новейшие компьютерные программы, организационные технологии, технологии формирования общественного мнения и массового сознания и др. Именно разработчики и владельцы подобных технологий контролируют сегодня финансовые рынки и определяют облик мировой экономики.

Примерно 1/5 дохода промышленно развитых стран и 1/3 развивающихся стран напрямую зависят от экспорта. По оценкам, в мире 40-45% занятых в обрабатывающей промышленности и примерно 10-12% в сфере услуг прямо или косвенно связаны с внешней торговлей, которая остается основным средством перераспределения мирового дохода. Некоторые аспекты влияния глобализации на национальную экономику заслуживают особого упоминания.

Прежде всего отметим чрезвычайно высокие темпы роста прямых иностранных инвестиций, намного превосходящие темпы роста мировой торговли. Эти капиталовложения играют ключевую роль в трансфере технологий, промышленной реструктуризации, образовании глобальных предприятий, что оказывает непосредственное воздействие на национальную экономику.

Второй аспект касается влияния на технологические инновации. Новые технологии, как уже отмечалось, являются одной из движущих сил глобализации, но она, в свою очередь усиливая конкуренцию, стимулирует их дальнейшее развитие и распространение среди стран.

Наконец, в результате глобализации происходит рост торговли услугами, включая финансовые, юридические, управленческие, информационные и все виды «невидимых» услуг, которые превращаются в основной фактор международных торговых отношений. Если в 1970 г. с экспортом услуг было связано менее 1/3 прямых иностранных инвестиций, то в настоящее время эта доля возросла до 50%, причем интеллектуальный капитал стал наиболее важным товаром на мировом рынке.

Результатом углубления интернационализационного процесса являются взаимозависимости и взаимодействия национальных экономик. Это можно воспринимать и интерпретировать как интеграцию государств в структуру, близкую к единой интернациональной экономической системе. Хотя основная часть глобального продукта потребляется в странах-производителях, национальное развитие все более увязывается с глобальными структурами и становится более многосторонним и разноплановым, чем это было в прошлом.

Процесс глобализации протекает в условиях сильно поляризованной мировой системы в плане экономической мощи и возможностей. Такое положение является потенциальным источником рисков, проблем и конфликтов. Несколько ведущих стран контролируют значительную часть производства и потребления, даже не прибегая к политическому или

экономическому давлению. Их внутренние приоритеты и ценностные ориентиры накладывают отпечаток на все крупнейшие сферы интернационализации. Подавляющая часть (85-90%) всех ТНК базируется в развитых странах, но такие корпорации в последние годы стали создаваться и в развивающихся государствах. К концу 1990-х гг. насчитывалось около 4,2 тыс. латиноамериканских и восточноазиатских ТНК и несколько сотен ТНК в европейских странах переходной экономики. Среди пятидесяти самых крупных ТНК развивающихся стран восемь принадлежат Южной Корее, столько же — Китаю, семь — Мексике, шесть — Бразилии, по четыре — Тайваню, Гонконгу и Сингапуру, три — Малайзии и по одной Таиланду, Филиппинам и Чили. Молодые транснациональные корпорации этих стран, такие, как южнокорейские «Дэу» и «Самсунг», китайская «Чайна кемиклс», тайваньская «Та-тунг», мексиканская «Кемекс», бразильская «Петролео бразильеро» и другие, энергично борются за место на мировом рынке.

Национальным государствам приходится все больше считаться с ТНК как с могущественными партнерами, а порой и соперниками в борьбе за влияние на национальную экономику. Правилем стали соглашения между ТНК и национальными правительствами об условиях такого сотрудничества.

Более широкие перспективы открылись и перед неправительственными организациями, вышедшими, как и в случае с глобальными фирмами, на многонациональный или мировой уровень. Новую глобальную роль стали играть даже такие международные организации, как ООН, МВФ, Всемирный банк, ВТО. Таким образом, многонациональные предприятия и другие организации, как частные, так и государственные, превратились в основных действующих лиц глобальной экономики.

В качестве четвертого источника глобализации можно отметить достижение глобального единomyслия в оценке рыночной экономики и системы свободной торговли. Пятый источник кроется в особенностях культурного развития. Речь идет о тенденции формирования глобализованных однородных средств массовой информации, искусства, попкультуры, повсеместного использования английского языка в качестве всеобщего средства общения.

Стоит сказать еще об одной важнейшей особенности глобализации мировой экономики — это бурное развитие финансовых рынков в последние годы XX в. По темпам прироста объем займов на международном рынке капитала в предшествующие 10-15 лет превысил на 60% объем внешней торговли и на 130% валовой мировой продукт. Увеличивается количество международных организаций-инвесторов. В глобализации финансов часто усматривают причину роста спекуляций и отвлечения со спекулятивными целями капитала от производства и создания новых рабочих мест.

Процесс финансовой глобализации сконцентрирован прежде всего в трех основных центрах мировой экономики: США, Западной Европе и Японии.

5. Россия и глобализация.

Глобализация углубляет, расширяет и ускоряет всемирные взаимосвязи и взаимозависимости во всех сферах сегодняшней общественной жизни. Как видим, глобализация в мировом масштабе имеет как положительные, так и отрицательные стороны, но это объективный процесс, к которому надо приспосабливаться всем субъектам международной жизни.

Мировое развитие оставляет России все меньше времени для того, чтобы осознать, что полноценное "включение в глобализацию" не имеет альтернативы. Заключение.

Итак, глобализация - это процесс перехода от экономик отдельных стран к экономике международного масштаба. Существует много самых разных мнений относительно приносимого ей пользы или вреда. Главный довод в пользу глобализации - либерализм. Аргументы против - увеличение роли капитала в политике и жизни. Взаимозависимость увеличивает уязвимость мировой системы от локальных

нестабильностей. Последствия глобализации двояки. Кому-то глобализация может принести огромную пользу, а другим она принесет вред. Глобализация уже давно перестала быть академической концепцией. Это объективная тенденция.

ЛЕКЦИЯ 5: РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

Вопросы лекции

1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства.
2. Человеческие ресурсы в мировом хозяйстве.
3. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства.

Краткое содержание вопросов

1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства.

1. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике.

Природно-ресурсный потенциал (природные ресурсы) являются необходимым (но не обязательным) условием развития экономики.

Природные ресурсы мирового хозяйства многообразны. Они включают: энергетические, земельные и почвенные, водные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические рекреационные ресурсы (курорты, национальные парки и т.д.).

В мировой экономике сложились значительные различия между имеющимися в отдельных странах людскими и природными ресурсами и объемами потребления минерального сырья и топлива в различных странах. Основная часть минеральных ресурсов потребляется в промышленно развитых странах, которые располагают всего 40 % их запасов.

Неравномерность размещения минеральных ресурсов в недрах земли, а также различная обеспеченность стран земельными и лесными ресурсами способствуют развитию международного разделения труда и на этой основе – международных экономических отношений.

2. Ресурсы минерального сырья и топлива.

Наиболее часто природно-сырьевые ресурсы отождествляются с минеральными ресурсами (такими полезными ископаемыми, как уголь, нефть, природный газ, металлические руды, неметаллическое сырье – фосфаты, калийные соли, асбест и т.д.).

Несмотря на осуществление многими странами политики ресурсосбережения, спрос на минеральное сырье в мире быстро возрастает.

3. Земельные ресурсы.

Общая площадь мирового земельного фонда составляет 134 млн. км². В структуру мирового земельного фонда входят: 11 % - обрабатываемые земли (пашня, сады, виноградники), 23 % - луга и пастбища, 30 % - леса, 3 % - антропогенные ландшафты (населенные пункты, промышленные зоны), 33 % - малопродуктивные земли.

В мире отмечается ухудшение, или деградация земель. Серьезную угрозу земельному фонду представляет опустынивание, прежде всего возделываемых земель.

4. Водные ресурсы.

Общие запасы воды на Земле составляют 1386 млн. км³, но 96,5 % водных ресурсов планеты приходится на соленые воды Мирового океана и 1 % - на соленые подземные воды. На пресные воды приходится всего 2,5 % общего объема гидросферы, а если исключить из расчета полярные льды, то остается лишь 0,3 % общего количества воды на земле.

Главными источниками пресной воды остаются реки. Главными потребителями воды в мире являются: сельское хозяйство – 69 %, затем промышленность – 21 %, коммунальное хозяйство – 6 % и водохранилища.

В качестве основных резервов повышения эффективности использования водных ресурсов выступают: сокращение потребления воды за счет внедрения водосберегающих

технологий и оборотного водоснабжения, ликвидация потерь воды при ее транспортировке, устранение нерационального потребления воды в быту.

5. Лесные ресурсы.

Данный вид ресурсов входит в группу биологических ресурсов. мировые лесные ресурсы характеризуются прежде всего показателями лесистости, лесной площади и запаса древесины на корню.

Показатель лесной площади отражает размер территории, покрытой лесами, в том числе на душу населения.

Лесистость показывает отношение площади лесов к общей территории страны.

Запасы древесины на корню обычно определяются умножением среднего количества древесины (м³) с 1 м² на площадь, занятую лесами.

Несмотря на кажущиеся огромные запасы древесины в России, Северной Америке, Северной Европе и Южной Америке, возможности экстенсивной эксплуатации лесных ресурсов в настоящее время близки к исчерпанию. Поэтому обеспечить как потребности экономики, так и требования по охране природы можно лишь путем перехода к ресурсосберегающим технологиям в лесном комплексе мирового хозяйства.

2. Человеческие ресурсы в мировом хозяйстве.

1. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира (рождаемость, смертность, естественное воспроизводство населения, коэффициенты естественного воспроизводства). Типы и особенности воспроизводства населения в различных группах стран и регионах.

Совокупность всех людей, живущих на планете (человечество) или на определенной территории – материка, страны, республики, области, отдельного населенного пункта – называется населением. Разнообразные события, которые непрерывно совершаются с людьми, складывающиеся в определенные процессы, изучает специальная наука – демография.

Население постоянно находится в движении, количественном и качественном изменении, воспроизводится посредством смены поколений, а также за счет территориальных перемещений. Население Земли формирует демографическую ситуацию, то есть состояние демографических процессов (роста и воспроизводства населения, изменение его состава, миграционной подвижности).

Быстрый рост мирового населения, большая часть которого приходится на развивающиеся страны с отсталой экономикой и неразвитой социальной сферой, которые не в состоянии обратить этот рост во благо своего развития, создает глобальную демографическую проблему.

2. Возрастно-половая проблема в динамике и структуре населения мира.

Возрастная структура населения мира влияет на долю и численность экономически активного населения. Выделяются два основных типа возрастной структуры.

Первый тип, который характерен для большинства развивающихся стран, отличается очень высокой долей детских возрастов и небольшой долей людей пожилого возраста (65 лет и старше).

Второй тип, характерный для промышленно развитых стран и государств с переходной экономикой, отмечен, наоборот, пониженной долей детских возрастов и высокой долей пожилых людей.

Как демографическое омоложение населения (первый тип воспроизводства), так и демографическое старение (второй тип воспроизводства) влекут за собой ряд негативных последствий для динамики трудовых ресурсов. Ввиду чрезвычайно высокой доли детей и подростков в населении развивающихся стран для этих стран характерен низкий удельный вес лиц трудоспособного населения.

3. Трудовые ресурсы в мировой экономике. Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости.

Под трудовыми ресурсами понимают часть населения, обладающую достаточным физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве. К трудовым ресурсам относят население в трудоспособном возрасте; работающих лиц пенсионного возраста; работающих подростков моложе трудоспособного возраста.

Экономически активное население включает занятых и ищущих работу, то есть это лишь основная часть ресурсов, так как остальное трудоспособное население учится, занято только домашним хозяйством или служит в вооруженных силах.

В промышленно развитых странах доля экономически активного населения составляет около 70 % всего трудоспособного населения. Подобная ситуация связана прежде всего с безработицей. В развивающихся странах удельный вес экономически активного населения составляет – 45-55 %, что связано с общей экономической отсталостью, недостатком рабочих мест, трудностью вовлечения женщин в производство при преобладании многодетных семей и т.д.

4. Соотношение городского и сельского населения. Процессы урбанизации в мировой экономике.

Урбанизация – исторический процесс повышения роли городов в развитии общества, который охватывает социально-профессиональную, демографическую структуру населения, его образ жизни, культуру, размещение производительных сил, расселение и т.д. урбанизация оказывает огромное влияние на развитие различных социально-экономических формаций и государств, именно с городами связаны основные достижения цивилизации.

5. Международная миграция рабочей силы (понятие, виды, экономические последствия).

Международная миграция рабочей силы – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных условиях, чем в стране происхождения, определяющихся соотношением спроса и предложения на рынке труда.

Основными причинами международной миграции рабочей силы являются: различия в уровне экономического развития отдельных стран, наличие национальных различий в размерах заработной платы, наличие безработицы, международное движение капитала и функционирование международных корпораций

Государственное регулирование внешней трудовой миграции.

3. Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства

1. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства.

Научные ресурсы (научно-технический потенциал, наука) определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

Научно-технический прогресс (НТП)- это непрерывный процесс открытия новых знаний и применения их общественном производстве, позволяющий по-новому соединять и комбинировать имеющиеся ресурсы в интересах увеличения выпуска высококачественных конечных продуктов при наименьших затратах.

В широком смысле под НТП понимается создание и внедрение новой техники, технологий и материалов, а также применение прогрессивных методов организации и управления производством.



Рисунок 7 - Государственное регулирование миграционных процессов

2. Показатели, характеризующие научные ресурсы отдельных стран и группы стран. Результативность сферы НИОКР.

К числу высоких технологий чаще всего относят пять важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии.

3. Важнейшие научно-технические центры мира.

Научные ресурсы мировой экономики сосредоточены в небольшом числе стран. На долю США приходится около половины всех выделяемых на НИОКР финансовых ресурсов. Среди остальных центров следует отметить находящиеся в Западной Европе, Японии и России.

Малые развитые страны (Швеция, Швейцария, Нидерланды и др.) входят в число лидеров лишь на отдельных, сравнительно узких направлениях научно-технического прогресса, при этом нередко в кооперации с фирмами других стран. Некоторые новые развитые страны (Южная Корея) и ключевые развивающиеся страны (Индия) прорываются на отдельных направлениях в число лидирующих.

В период перехода к рыночной экономике в России значительно снизились ассигнования на науку (менее 1 % ВВП в 1996-1997 гг.), примерно вдвое уменьшилась численность специалистов, занятых в науке и в научном обслуживании.

Научные ресурсы мира: основные показатели



- Доля расходов на НИОКР в ВВП, %
- Расходы на НИОКР на душу населения
- Доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета
- Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании и их доля в общей численности населения данной страны
- Количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения
- Индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей данной страны)
- Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции
- Доля данной страны на мировом рынке высоких технологий.

Рисунок 8 - Научные ресурсы мира

4. Объекты, субъекты и формы информационно-технологического обмена

Специфической составной частью международного рынка услуг является международный рынок технологий, отличающийся большим разнообразием и динамизмом развития.

Международная торговля технологиями - это предоставление на коммерческой основе иностранному контрагенту результатов научно-технической деятельности, имеющих не только научную, но и прикладную ценность (освоение на их основе производства новых видов коммерческих услуг).

Объектами международной торговли технологиями являются результаты интеллектуальной деятельности в овеществленной и не овеществленной форме, причем четкой границы между этими формами нет.

ЛЕКЦИЯ 6, 7: ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Вопросы лекции

1. Место и роль современной промышленности в мировой экономике.
2. Структурные изменения и динамика развития промышленности на рубеже 20-21 веков. Отраслевая структура современной промышленности.
3. ТЭК, его структура и динамика развития.
4. Агропромышленный комплекс: понятие, тенденции и особенности развития в различных группах стран.

Краткое содержание вопросов

1. Место и роль современной промышленности в мировой экономике.

Промышленность – главная, ведущая отрасль материального производства, в которой создается преобладающая часть валового внутреннего продукта и национального дохода.

С началом перехода к постиндустриальному обществу доля промышленности в мировом ВВП и занятости экономически активного населения уменьшается. В промышленное производство направляются большие инвестиции, с ним связаны крупные затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

Добывающая промышленность представляет собой целый комплекс отраслей и подотраслей, включающий в себя не только горнодобывающую, но и лесозаготовительную промышленность. К нему относят также морской промысел, водоснабжение, охотничье-промысловое хозяйство.

Обрабатывающая промышленность — в структурном отношении гораздо более сложный комплекс, включающий более 300 различных отраслей и подотраслей, которые принято подразделять на четыре блока: 1) производство конструкционных материалов и химических продуктов; 2) машиностроение и металлообработка; 3) легкая промышленность; 4) пищевая промышленность.

Самой быстрорастущей отраслью мирового машиностроения была и остается электронная и электротехническая промышленность, доля которой во всей продукции обрабатывающей промышленности уже выросла до 1/10. Для общего машиностроения в целом характерен умеренный рост, причем в его структуре тоже происходят изменения: уменьшается производство сельскохозяйственных, текстильных машин и оборудования, а увеличивается — дорожно-транспортных машин, и в особенности роботов, конторского оборудования и т. п. Доля транспортного машиностроения в структуре обрабатывающей промышленности в целом остается относительно стабильной, но за этим также кроются внутренние различия: сокращается доля судостроения, подвижного железнодорожного состава, но в целом сохраняется доля автомобилестроения.

2. Структурные изменения и динамика развития промышленности на рубеже 20-21 веков. Отраслевая структура современной промышленности.

Всемирное хозяйство с точки его отраслевой структуры подразделяется на три сектора: первичный (сельское и лесное хозяйство), вторичный (промышленность) и третичный (услуги). В экономике развитых стран на этапе постиндустриального развития ведущую роль играет сектор услуг (свыше 60% ВВП), а доля промышленности и строительства постепенно снижается; доля первичного сектора достигла, видимо, минимального уровня. В экономике большинства постсоциалистических стран промышленность постепенно теряет ведущую роль, а в новых развитых и новых индустриальных странах ее роль в отраслевой структуре ВВП растет.

Под воздействием научно-технического прогресса в отраслевой структуре промышленности продолжает снижаться доля добывающих отраслей и расти доля обрабатывающих, особенно машиностроения и химической промышленности.

В обрабатывающей промышленности развитых стран происходит перемещение центра тяжести капиталоемких и материалоемких отраслей (металлургия, химическая промышленность) к наукоемким (электроника).

Структурные сдвиги в мировом хозяйстве происходят в основном внутри сложившихся отраслевых комплексов и проявляются наиболее сильно в изменении внутриотраслевых пропорций.

В химической промышленности мира происходит перемещение традиционных производств (минеральных удобрений, кислот). Развитые страны все более специализируются на выпуске наукоемкой продукции высокой степени обработки (лекарств, конструкционных пластмасс).

Мировая черная и цветная металлургия все больше концентрируется в новых развитых, новых индустриальных и постиндустриальных странах.

В машиностроении значительно усиливаются позиции стран Восточной и Юго-Восточной Азии, которые наращивают выпуск автомобилей и бытовой электротехники, тогда как развитые страны концентрируют свои усилия на развитии наукоемких производств.

Характерной чертой мирового военно-промышленного комплекса являются заметные сдвиги в структуре военного производства, соотношении сил и возможностей, основных военно-промышленных центров.

3. ТЭК, его структура и динамика развития.

Отрасли ТЭК относятся к капиталоемким отраслям. В промышленно развитых странах, где представлены все отрасли ТЭК, обычно основные капиталовложения в пределах до 85 % приходятся на нефтегазодобывающую промышленность и электроэнергетику (примерно в равных долях) и до 15 % - на нефтепереработку и угольную промышленность.

В нефтяной и газовой промышленности основные направления НИОКР следующие: в области разведки на нефть и газ НИОКР направлены на совершенствование методов трехмерной сейсмической разведки в труднодоступных регионах мира со сложным геологическим строением; в области бурения НИОКР направлены на совершенствование проводки горизонтальных скважин, широкое использование которых позволяет повысить эффективность разработки нефтяных и газовых месторождений.

Деловая активность в нефтяной промышленности носит циклический характер, такой характер развития обусловлен тем, что решения об увеличении капиталовложений в нефтяную промышленность принимаются в тот период, когда на рынках отмечается нехватка нефти, сопровождающаяся ростом цен и прибыли. Обычно в этот период все участники нефтяного бизнеса, включая финансовые структуры, стремятся оживить инвестиционный процесс в этой отрасли, а отдача от капиталовложений в виде увеличения объемов добычи начинает сказываться примерно через 10 лет. На рынках нефти появляется избыток предложения нефти над спросом, цены начинают снижаться, что также сопровождается уменьшением объема инвестиций до тех пор, пока исчезнет избыток нефти.

Газ является наиболее экологически чистым видом органического топлива, ресурсная база газодобычи на ближайшие десятилетия не вызывает особых опасений.

4. Агропромышленный комплекс: понятие, тенденции и особенности развития в различных группах стран.

АПК - представляет собой единую систему сельскохозяйственных и промышленных предприятий, объединенных тесными и стабильными производственными и коммерческими связями, основанными на отношениях собственности или договорах.

АПК охватывает всю производственную цепочку и включает три сферы:

- сфера 1- промышленность, производящая средства производства для сельского хозяйства, а также осуществляющая производственно-техническое обслуживание этой отрасли;
- сфера 2 – собственно сельское хозяйство (земледелие и животноводство);
- сфера 3- отрасли по транспортировке, переработке и сбыту продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

ЛЕКЦИЯ 8: ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

Вопросы лекции

1. Понятие международной экономической интеграции и интеграционных объединений.
2. Формы международной экономической интеграции.
3. Основные факторы международной экономической интеграции
4. Интеграционные объединения мира.

Краткое содержание вопросов

1. Понятие международной экономической интеграции и интеграционных объединений.

Международная экономическая интеграция – это процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их компаниями.

Цель создания интеграционного союза – уменьшение, а в перспективе и полное устранение барьеров, преграждающих свободное движение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы

Объекты МЭИ - товары и услуги, материально-денежные и трудовые ресурсы, являющиеся предметом производственного и научно-технического сотрудничества и обмена

Субъекты МЭИ –экономически обособленные стороны, осуществляющие международное производственное и научно-техническое сотрудничество и обмен

Мотивы МЭИ:

Повышение благосостояния в интегрирующихся странах благодаря росту доходов и образованию новых торговых потоков, а также снижению издержек производства и цен на ряд товаров и услуг

Усиление экономических позиций стран-членов интеграционных блоков в отношениях с третьими странами

Развитие регионального политического сотрудничества и усиление политических позиций стран-членов интеграционных блоков с третьими странами

2. Формы международной экономической интеграции.

Классические формы (этапы) международной экономической интеграции включают в себя:

- *зона свободной торговли*, когда отменяются торговые ограничения между странами – участницами интеграционного объединения и, прежде всего, снижаются или отменяются вообще таможенные пошлины;

- *таможенный союз*, когда наряду с отменой внешнеторговых ограничений устанавливается единый таможенный тариф и проводится единая внешнеторговая политика в отношении третьих стран;

- *общий рынок*, знаменующийся подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ – для товаров, услуг, капитала и людей;

- *экономический и валютный союз*, когда договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей экономической и валютной политики, а также вводятся национальные институты управления интеграционным объединением.

- *политический союз*, предусматривающий создание единого рыночного пространства, что предполагает не просто согласование, но и проведение общей унифицированной, фактически единой экономической политики, полную унификацию законодательной базы. На этом этапе постепенно формируется новый многонациональный субъект международных экономических и политических отношений, происходит движение к созданию единого федеративного или конфедеративного государства.

3. Интеграционные объединения мира.

Международная экономическая интеграция – характерная особенность современного этапа развития мировой экономики. В настоящее время в мире насчитываются десятки интеграционных объединений.

Таблица 7. - Наиболее значимые интеграционные экономические организации в основных регионах мирового хозяйства

№ п/п	Наименование интеграционного блока	Кол-во стран-участниц	Год создания
1.	Европейский Союз (ЕС). Первоначально – Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).	25	1958/1992
2.	Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ).	4	1960
3.	Зона свободной торговли в Центральной Европе (СЕФТА).	7	1992

4.	Содружество независимых государств (СНГ).	12	1991
5.	Черноморское экономическое сотрудничество.	11	1992
6.	Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА).	3	1994
7.	Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС).	21	1989
8.	Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН).	10	1967
9.	Ассоциация регионального сотрудничества Юго-Восточной Азии (СААРК).	7	1985
10.	Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ, ранее ассоциация свободной торговли – ЛААСТ).	11	1980/1960
11.	Андская группа (Андский пакт).	5	1969
12.	Карибское сообщество и Карибский общий рынок.	14	1973
13.	Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР).	4	1991
14.	Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС).	16	1976
15.	Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА).	20	1994
16.	Южноафриканское сообщество развития (САДК).	11	1992
17.	Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕКА).	6	1966
18.	Совет арабского экономического единства (САЭЕ).	12	1964
19.	Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ).	6	1981

4. Основные принципы создания и функционирования международных экономических организаций, эффективность их деятельности.

Новые международные организации создаются на основе согласованного волеизъявления государств, зафиксированного либо в международном договоре, либо в решении уже существующей международной организации. Дата вступления в силу учредительного документа (устава, конвенции, статуса и т.д.) считается датой создания организации. В учредительных документах определяется состав органа, его компетенции и функции.

Авторитет международных организаций во многом является производной двух факторов: степени участия в их работе государств, определяющих мировую политику, и их готовности обеспечивать средствами выдвигаемые ими инициативы.

Первый фактор проявляется в том, что изменение расстановки сил, существовавший на момент создания международной организации, лабильность национальных государственных интересов и приоритетов неизбежно ведут к смещению акцентов в ее деятельности, ослаблению позиций одних стран и усилению других, а в конечном итоге - к изменению роли и значения этой организации в мировой экономике.

Второй фактор означает, что международные организации (несмотря на завершение о равноправии государств-участников) по сути, не могут действовать против интересов тех стран, которые фактически финансируют ее деятельность. Так, действующая в МВФ система представительства обеспечивает пяти странам (США, Японии, Германии, Франции и Великобритании) 40 % голосов, поэтому-то МВФ реально не может оказывать сколько-нибудь существенного воздействия на промышленно развитые страны (ЕС, США, Канаду, Японию).

ЛЕКЦИЯ 9: ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Вопросы лекции

1. Классические теории международной торговли.
2. Современные (альтернативные) теории международной торговли.

Краткое содержание вопросов

1. Классические теории международной торговли.

Впервые критерии рациональности развития международной торговли и выгоды, которые она несет ее участникам, сформулировал А.Смит в концепции, получившей название теории абсолютных преимуществ. Она положила начало развитию классической теории, обосновавшей необходимость и важность свободного внешнеторгового товарообмена между странами.

Абсолютные преимущества в международной торговле - это способность страны производить товар с меньшими производственными затратами, чем это возможно в других странах. Теория абсолютных преимуществ А. Смита отражена в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов» – страна должна строить свою внешнюю торговлю, ориентируясь на присущие ей абсолютные преимущества в производстве определенных товаров, т.е. экспортировать те товары, затраты на производство которых у нее ниже, чем за рубежом, т.е. она имеет по ним абсолютные преимущества, и импортировать те товары в производстве которых она не располагает абсолютными преимуществами, т.е. издержки на производство которых в данной стране выше, чем в других странах.

Д. Рикардо в работе «Начала политической экономии и налогового обложения» сделал вывод, что в стремлении получить выгоду в международной торговле страны должны специализироваться на экспорте продукции, в производстве которой они обладают относительными преимуществами.

Теория Хекшера-Олина исследует влияние на внешнеторговую специализацию отдельных стран не только труда, подобно теориям А.Смита и Д.Рикардо, но и капитала, которым эти страны располагают. Расширение числа рассматриваемых факторов производства не только преодолеть определенную ограниченность, но и сделать выводы соответствующие действительности.

Суть теории Хекшера-Олина заключается в том, что каждая страна должна специализироваться в производстве тех товаров, создание которых требует относительно больше факторов производства, которыми она располагает. А избыток ресурса всегда означает дешевизну.

Вое развитие теория Хекшера-Олина получила в теореме Рыбчинского: если при неизменных ценах и наличии только двух факторов производства происходит рост одного из факторов производства, то это неизбежно ведет к увеличению производства того товара, который является более емким по отношению к избыточному фактору и, соответственно, сокращается производство в отрасли, менее емкой к данному фактору.

В. Леонтьев путем исследований доказал, что условия теории Хекшера-Олина на практике не соблюдаются. В парадоксе В.Леонтьева появился новый фактор – наукоемкость. Согласно парадокса Леонтьева – трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, тогда как капиталонасыщенные – трудоемкую.

2. Современные (альтернативные) теории международной торговли.

1. Теория, связанная с действием «эффекта масштаба». «Эффект масштаба» способствует снижению издержек производства и повышению трудоспособности. Происходит рост объемов производства, страна наталкивается на узкий внутренний рынок – возникает избыток, не поглощенный внутренним рынком, следовательно, появляется необходимость выхода на внешний рынок.

Рост объема производства => Узкий внутренний рынок => Избыток => Выход на внешний рынок.

2. Теория жизненного цикла товара. Эта теория позволяет объяснить, почему страна, прежде экспортирующая товар, отказывается от производства и начинает его импортировать. Согласно этой теории, товар в своем развитии проходит четыре стадии:

- рождение;
- рост;
- зрелость;
- умирание (спад).

3. Теория технологического разрыва. Если страны занимают различные ступени в техническом прогрессе и эти отношения устойчивы, то в этих странах складываются следующие торговые отношения: из преуспевающей страны в отстающую идет поток товаров. Как правило, экспортируется устаревший товар, который вышел из обращения в стране-лидере.

ЛЕКЦИЯ 10: СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Вопросы лекции

1. Международная торговля в системе международных экономических отношений.
2. Географическая и товарная структура международной торговли.
3. Торговля услугами и классификация услуг.
4. Торговля результатами интеллектуальной деятельности.

Краткое содержание вопросов

1. Международная торговля в системе международных экономических отношений.

Международная торговля – это процесс купли – продажи, осуществляемый между покупателями, продавцами и посредниками разных стран. Международная торговля включает экспорт и импорт товаров, соотношение между которыми называют торговым балансом.

Международная торговля – реальный и ощутимый фактор воспроизводственного процесса, удовлетворения потребностей населения и любой хозяйственной деятельности. Каждый шестой товар или услуга попадают к потребителю через мировую торговлю. Вместе с тем это реальный фактор развития интеграционного типа мирохозяйственных отношений. Количественные и качественные характеристики современных международных экономических отношений показывают усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик; повышение значения внешнеэкономического роста, предопределяя преимущества международного интеграционного развития (связанного с формированием и развитием структуры международных рынков труда).

2. Географическая и товарная структура международной торговли.

Товарная структура мировой торговли изменяется под воздействием НТР, углубления международного разделения труда. В настоящее время наибольшее значение в мировой торговле имеет продукция обрабатывающей промышленности. Особенно быстро растет доля таких видов продукции, как машины, оборудование, транспортные средства, химическая продукция. Доля продовольствия, сырья и топлива составляет примерно $\frac{1}{4}$. Наиболее динамично развивается торговля наукоемкими товарами и высокотехнологической продукцией, что стимулирует обмен услугами между странами.

Для географического распределения мировой торговли характерно преобладание стран с развитой рыночной экономикой, промышленно развитых стран. Развитые страны торгуют больше всего друг с другом. Торговля развивающихся стран ориентирована в основном на рынки промышленно развитых стран. Их доля в мировой торговле составляет около 25 % мирового товарооборота. Значение в мировой торговле стран-экспортеров нефти в последние годы снижается; все заметнее становится роль так называемых новых индустриальных стран, особенно азиатских.

3. Торговля услугами и классификация услуг.

Услуги — это комплекс разнообразных видов деятельности, в том числе и предпринимательской, связанных с удовлетворением совокупности потребностей людей. Поскольку это очень общее определение, различают понятие «услуги» в широком и узком смысле слова. В широком смысле услуги — это комплекс многообразных видов деятельности и разнообразных коммерческих занятий человека, посредством которых он общается с другими людьми. В узком смысле под услугами понимаются конкретные акции, мероприятия, которые одна сторона (партнер) может предложить другой стороне.

Услуги составляют так называемый третичный сектор экономики, на который приходится 2/3 мирового ВВП. Их преобладание в экономике США и других, промышленно развитых государств, а также в большинстве развивающихся стран и стран с переходной экономикой — абсолютно.

Роль услуг в мировой и национальной экономиках и торговле быстро растет. Это объясняется следующими причинами:

- научно-технический прогресс, включающий развитие технологий в целом и, в частности, бурный рост информационных технологий, что значительно расширяет предложение различного вида услуг;

- развитие международных экономических связей в процессе транснационализации и глобализации мировой экономики, расширяющее международный обмен услугами;

- повышение доходов и платежеспособности населения во многих странах мира. Это относится не только к индустриально развитым странам, но и многим развивающимся государствам.

Почти все виды услуг можно разделить на:

- 1) персональные услуги, удовлетворяющие потребности физических лиц;
- 2) деловые услуги для обслуживания юридических лиц.

Международная финансовая статистика, публикуемая МВФ, группирует услуги по трем разделам:

- 1) транспортные услуги;
- 2) туризм;
- 3) другие частные услуги.

4. Торговля результатами интеллектуальной деятельности.

Международный технологический рынок — рынок, возникающий в связи с научно-технологическим развитием, на котором происходит распределение научных знаний и достижений.

Международная торговля результатами интеллектуальной деятельности — продажа технических знаний, достижений, опыта и т.д. на международном технологическом рынке.

К основным формам международной торговли результатами интеллектуальной деятельности можно отнести:

- лицензионную торговлю (патент, промышленный образец, торговый знак, ноу-хау);
- франчайзинг;
- инжиниринг;
- контракты.

ЛЕКЦИЯ 11: МЕТОДЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Вопросы лекции

1. Место международной торговли в системе международных экономических отношений, в том числе и в аграрной сфере.
2. Теории международной торговли.
3. Товарная и географическая структура мировой торговли.
4. Классификация товаров в международной торговле.

Краткое содержание вопросов

1. Место международной торговли в системе международных экономических отношений, в том числе и в аграрной сфере.

Важнейшей чертой функционирования мировой экономики на протяжении XX века, и особенно во второй его половине, служит поступательное развитие мирохозяйственных связей.

Специалисты отмечают постоянное нарастание масштабов и диверсификацию контактов между отдельными государствами, их группами, национальными и

международными организациями, экономическими блоками и группировками и, наконец, отдельными фирмами, в хозяйственной сфере.

Необходимо иметь в виду, что развитие и совершенствование мирохозяйственных связей представляет собой довольно сложный, противоречивый процесс. Его суть в том, что движение к экономической независимости и укреплению отдельных национальных хозяйств в современных условиях ведет неизбежно ко все возрастающей интернационализации хозяйственной жизни, повышению степени открытости национальных экономик и усилению их взаимозависимости на основе дальнейшего углубления международного разделения труда.

Таким образом, в качестве предмета изучения в данном случае выступают международные экономические отношения (МЭО) и механизмы их осуществления, в том числе и в аграрий сфере.

На современном этапе осуществляется дальнейшая диверсификация мирохозяйственных связей, и прежде всего в таких важнейших сферах, как:

1. международная торговля товарами и услугами;
2. международное движение капитала;
3. международная миграция рабочей силы.

2. Теории международной торговли.

Меркантилистская теория, разработанная и проводившаяся в жизнь в XVI–XVIII вв., является первой из теорий международной торговли.

Сторонники этой теории считали, что стране нужно ограничивать импорт и стараться все производить самой, а также всячески поощрять экспорт готовых изделий, добиваясь притока валюты (золота), т. е. экономически оправданным считали только экспорт. В результате положительного торгового баланса приток золота в страну увеличивал возможности накопления капитала и тем самым способствовал экономическому росту, занятости и процветанию страны.

Меркантилисты не учитывали той выгоды, которую страны получают в ходе международного разделения труда от импорта иностранных товаров и услуг.

Согласно классической теории международной торговли подчеркивается, что «обмен благоприятен для каждой страны; каждая страна находит в нем абсолютное преимущество», доказывалась необходимость и важность внешней торговли.

Впервые политика фритредерства была определена А. Смитом.

Д. Рикард развил идеи А. Смита и утверждал, что в интересах каждой страны специализироваться на производстве, в котором относительная выгода является наибольшей, где у нее наибольшее преимущество или наименьшая слабость.

Рассуждения Рикардо нашли свое выражение в теории сравнительных преимуществ (сравнительных издержек производства). Д. Рикардо доказал, что международный обмен возможен и желателен в интересах всех стран.

Дж. С. Милль показал, что по закону спроса и предложения цена обмена устанавливается на таком уровне, что совокупный экспорт каждой страны позволяет покрывать ее совокупный импорт.

Согласно теории Хекшера-Олина страны всегда будут стремиться в скрытом виде экспортировать избыточные факторы производства и импортировать дефицитные факторы производства. Т. е. все страны стремятся экспортировать товары, требующие значительных затрат факторов производства, которыми они располагают в относительном избытке. В результате парадокс Леонтьева.

Парадокс заключается в том, что, используя теорему Хекшера-Олина, Леонтьев показал, что американская экономика в послевоенный период специализировалась на тех видах производства, которые требовали относительно больше труда, чем капитала.

Теория сравнительных преимуществ получила развитие путем учета следующих обстоятельств, влияющих на международную специализацию:

1) неоднородности факторов производства, в первую очередь рабочей силы, различающейся по уровню квалификации;

2) роли природных ресурсов, которые могут быть задействованы в производстве только вкупе с большими объемами капитала (например, в отраслях добывающей промышленности);

3) влияния на международную специализацию внешнеторговой политики государств. Государство может ограничивать импорт и стимулировать производство внутри страны и экспорт продукции тех отраслей, где интенсивно используются относительно дефицитные факторы производства.

3. Товарная и географическая структура мировой торговли

Международная торговля (МТ) - это сфера товарно-денежных отношений, представляющая собой совокупность внешней торговли всех стран мира.

Внешняя торговля - это обмен товарами и услугами между государственно-оформленными национальными хозяйствами. Термин «внешняя торговля» применим только к отдельно взятой стране.

Международную или внешнюю торговлю характеризуют три важных характеристики: общий объем (товарооборот), товарная и географическая структура.

Общий объем международной торговли (товарооборот) подразделяется на стоимостной и физический объем. Стоимостной объем, который исчисляется за определенный период времени в текущих ценах соответствующих лет с использованием текущих валютных курсов. Различают номинальный и реальный стоимостные объемы международной торговли. Номинальный - обычно выражается в долларах США в текущих ценах и поэтому сильно зависит от динамики обменного курса доллара к другим валютам. Реальный - представляет собой номинальный объем, конвертированный в постоянные цены с помощью дефлятора.

Физический объем исчисляется в постоянных ценах и позволяет производить необходимые сопоставления и определять реальную динамику международной торговли.

Эти показатели рассчитываются всеми странами в национальной валюте и переводится в доллары США в целях международного сопоставления.

Товарная структура представляет собой соотношение товарных групп в мировом экспорте (существует более 20 млн. видов выпускаемых изделий производственного и потребительского назначения, огромное число промежуточных изделий и более 600 видов услуг)

Географическая структура представляет собой распределение торговых потоков между отдельными странами и их группами, выделяемыми либо по территориальному, либо по организационному признаку.

Территориальная географическая структура - это данные о международной торговле стран, принадлежащих к одной части света, либо к одной группе.

Со второй половины XX века заметно проявилась неравномерность динамики внешней торговли, это повлияло на соотношение сил между странами на мировом рынке (промышленно развитые страны - 70-75% международной торговли, развивающиеся - 20%, бывшие соцстраны - 10%).

Географическая конфигурация международной торговли (менее 70% экспорта):

Промышленно развитые страны - менее 70% экспорта, 75% импорта (США, ЕС, Япония менее 60% экспорта и импорта; «Большая семерка» 50% мирового товарооборота).

Десятка ведущих мировых экспортеров: Китай, США, Германия, Япония, Франция, Великобритания, Италия, Канада, Нидерланды, Индия.

Три четверти экспорта промышленно развитых стран идет в другие развитые страны. При этом 4/5 экспорта - непродовольственные товары. Поскольку в экспорте промышленно развитых стран преобладает сложная техника, большинство развивающихся стран представляют для них сравнительно меньший интерес как рынки

сбыта такой продукции. Сложная техника часто бывает не нужна развивающимся странам, поскольку не вписывается в сложившийся производственный цикл. Иногда же она им просто не по карману.

Свои позиции на мировом рынке экспортеры из Азии усиливают в основном за счет стран Западной Европы. Это происходит как на традиционных для развивающихся стран рынках (текстиль, товары массового спроса), так и на рынках сложных изделий, включая средства производства.

Организационная географическая структура - это данные о международной торговле между странами, принадлежащими к отдельным интеграционным и др. торгово-политическим группировкам, либо выделенными в определенную группу по тем или иным критериям (например страны-экспортеры нефти ОПЕК).

4. Классификация товаров в международной торговле

Субъектами международной торговли выступают: страны мира; ТНК; региональные интеграционные группировки.

Объектами международной торговли могут быть продукты труда человека - товары и услуги.

В зависимости от объекта международной торговли выделяют две ее формы:

1. Международная торговля товарами (МТТ) - это форма связи между товаропроизводителями разных стран, возникающая на основе международного разделения труда и выражающая их взаимную экономическую зависимость;

2. Международная торговля услугами (МТУ) - это специфическая форма мирохозяйственных связей по обмену услугами между продавцами и покупателями разных стран.

ЛЕКЦИЯ 12: ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА

Вопросы лекции

1. Сущность внешнеторговой политики.
2. Тарифные методы регулирования.
3. Нетарифные методы регулирования.

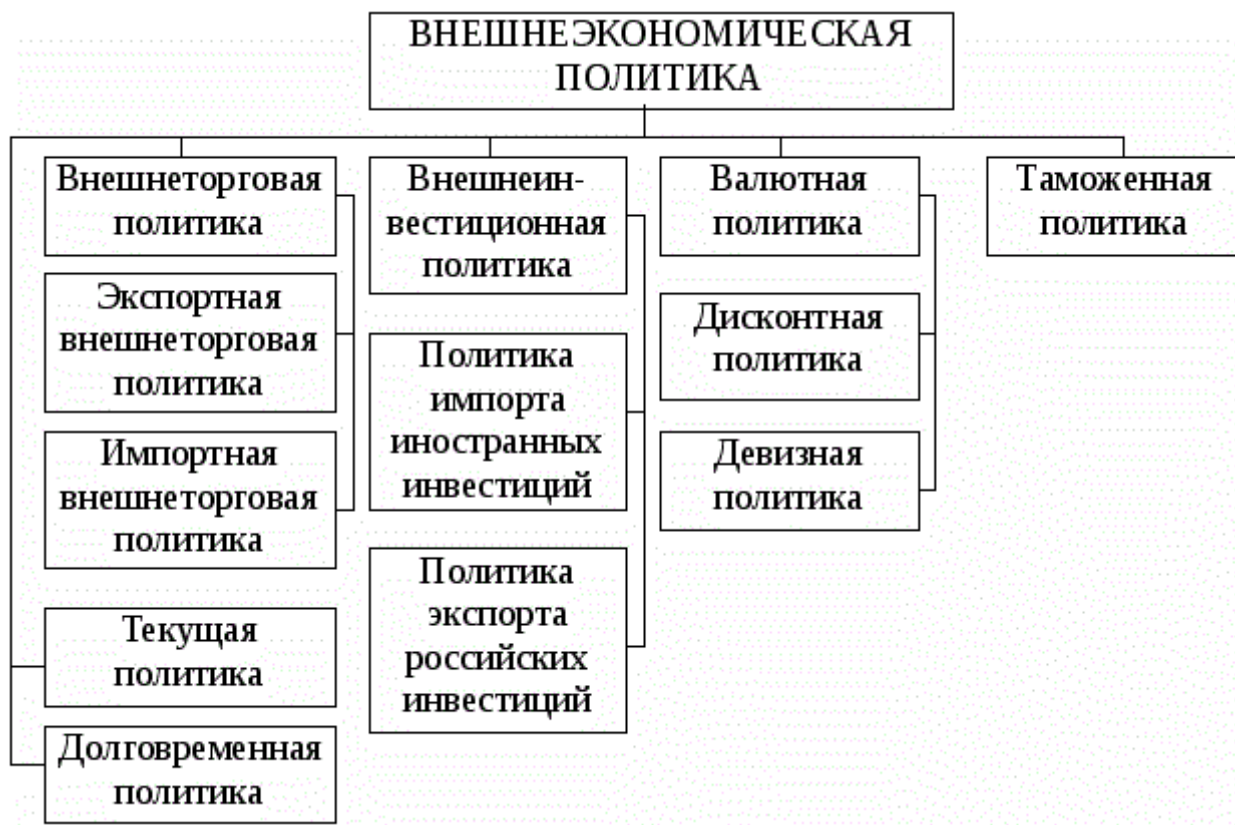
Краткое содержание вопросов

1. Сущность внешнеторговой политики.

Внешнеторговая политика – это система мероприятий, с помощью которых осуществляется торговля между регионами, странами на разных рынках товаров и услуг.

Так же под внешнеторговой политикой государства понимают действия направленные государством и органами власти на регулирование внешнеэкономической деятельности и участия страны в международном разделении труда. Другими словами установление оптимального соотношения экспорта и импорта в стране, которое позволяет равномерно развивать национальную экономику и получать максимальную выгоду для страны в целом.

Внешнеторговая политика состоит из определённых **элементов**, представленных ниже.



Основными целями внешнеторговой политики являются:

- Изменение объемов экспортных и импортных операций;
- Изменение структуры торговли на внешнем рынке;
- Обеспечение страны необходимыми видами ресурсов;
- Регулирование участия страны в международном разделении труда;
- Изменение соотношения цен на экспорт и импорт.

Внешнеторговая политика имеет два направления развития:

1. Политика свободной торговли (выражена в форме либерализма или фритредерства);
2. Протекционизм.

Политика свободной торговли или фритредерство означает воздержание государства от вмешательства во внешнюю торговлю, оставляя рынок основным регулирующим инструментом. Но это вовсе не значит, что государство не влияет на это направление в хозяйственной деятельности. Оно по-прежнему заключает договора со странами, для того чтобы обеспечить свободу своим субъектам. Проведение мероприятий свободной торговли, дают возможность развитым странам получить больше выгод от международного экономического обмена.

Свободная торговля влияет как положительно так и отрицательно на внешнеэкономическую деятельность. Следовательно, ее преимуществами будут:

- Мировая экономика может эффективнее размещать свои ресурсы;
- Предоставление потребителям широкого выбора номенклатуры товаров;
- Стимулирование конкуренции и ограничение монополии, способность мотивировать производителей на повышение качества товаров и использование НТП.

К недостаткам политики свободной торговли относятся:

- Национальная безопасность страны находится под угрозой, если в стране слабая экономика, и как результат способность вывоза национального дохода за пределы страны.
- Составляет опасность для молодых и новых отраслей, которые неконкурентоспособны.

Политика протекционизма основывается на защите отечественной экономики от иностранных конкурентов. Отличием от фритредерства в протекционизме является исключение свободных действий на рынке. Неограниченная конкуренция со стороны сильных стран может сделать экономику менее развитых стран застоявшейся и сформировать неэффективную экономическую структуру.

Формы протекционизма:

- Селективный – в основном направлен против стран и отдельных товаров;
- Отраслевой – направлен на защиту определённых отраслей;
- Коллективный – проводится союзами стран против, не входящих в объединение;
- Скрытый – способен осуществляться с помощью методов внутренней экономической политики.

Протекционизм направлен на развитие некоторых отраслей в стране. Положительным моментом протекционизма будет снижение безработицы. Но при использовании этой политики долгое время можно получить экономический застой в стране, поскольку ликвидируя иностранную конкуренцию, отечественные производители не стремятся повышать технологический уровень и эффективность своего производства.

Политика протекционизма может применяться как развитыми странами так и только развивающимися, поскольку защищает национальных производителей от воздействия иностранной конкуренции.

Преимуществами политики протекционизма можно назвать:

- Защита новых и сравнительно молодых отраслей хозяйствования.
- Для определенных стран поступления в бюджет от уплаты пошлин и тарифов – составляет большую часть всех доходов в казну страны.
- Снижение уровня безработицы.
- Безопасность. Поскольку некоторые из отраслей просто необходимы стране для выживания, они не могут быть подконтрольны иностранному государству.

Существует так же ряд недостатков этой политики протекционизма, из которых:

- Развитие внутренних монополий;
- Замедление роста экономики страны из-за введения пошлин и тарифов;
- Торговые войны;
- Продукция изготовленная национальными товаропроизводителями через протекционизм стоит дороже, чем стоила бы без него. Это происходит из-за того, что цены на подобные заграничные товары большие, и люди начинают покупать отечественную продукцию, тем самым повышая спрос и цену.

Государство используя протекционизм, имеют в распоряжении инструменты внешней торговой политики, выбор которых будет напрямую зависеть от ее целей.

2. Тарифные методы регулирования.

Негосударственное регулирование международной торговли может быть:

- односторонним, когда инструменты государственного регулирования используются правительством страны в одностороннем порядке без согласования или

консультаций с ее торговыми партнерами. Обычно односторонние меры применяются в ответ на аналогичные шаги других стран и приводят к возникновению политических напряжений между торговыми партнерами (обложение отдельных товаров пошлинами, введение квот на импорт и т.д.);

- двусторонним, когда меры торговой политики согласовываются между странами, являющимися торговыми партнерами. Например, по взаимной договоренности каждой из сторон могут вводиться конвенционные пошлины, не ущемляющие интересов другой, страны могут согласовывать технические требования к маркировке, упаковке, договариваться о взаимном признании сертификатов качества и пр.;

- многосторонним, когда торговая политика согласовывается и регулируется многосторонними соглашениями. Примеры многосторонней политики включают Генеральное соглашение о тарифах и торговле (ГАТТ/ВТО), соглашения в сфере торговли стран-членов Европейского союза (ЕС). В зависимости от масштабов вмешательства государства в международную торговлю различают протекционистскую торговую политику и политику свободной торговли.

Свобода торговли - политика минимального государственного вмешательства во внешнюю торговлю, которая развивается на основе свободных рыночных сил спроса и предложения.

Протекционизм - государственная политика защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции путем использования тарифных и нетарифных инструментов торговой политики.

В различные периоды истории внешнеторговая практика склонялась то в одну, то в другую сторону, никогда, правда, не принимая ни одну из экстремальных форм. В 50-60-е годы для мировой экономики был характерен отход от протекционизма в сторону большей либерализации и свободы внешней торговли. С начала 70-х годов проявилась обратная тенденция - страны стали отгораживаться друг от друга все более изощренными тарифными и особенно нетарифными барьерами, защищая свой внутренний рынок от иностранной конкуренции.

Правда, при этом современный протекционизм концентрируется в относительно узких областях. В отношениях развитых стран между собой - это области сельского хозяйства, текстиля, одежды и стали. В торговле развитых стран с развивающимися - это экспорт промышленных товаров развивающимися странами. В торговле развивающихся стран между собой - это товары традиционного экспорта.

Развитие протекционистских тенденций позволяет выделить несколько форм протекционизма:

- селективный протекционизм - направлен против отдельных стран или отдельных товаров;
- отраслевой протекционизм - защищает определенные отрасли, прежде всего сельское хозяйство, в рамках аграрного протекционизма;
- коллективный протекционизм - проводится объединениями стран в отношении стран, в них не входящих;
- скрытый протекционизм - осуществляется методами внутренней экономической политики.

Инструменты государственного регулирования международной торговли по своему характеру делятся на тарифные - те, что основаны на использовании таможенного тарифа, и нетарифные - все прочие методы. Нетарифные методы регулирования подразделяются на количественные методы и методы скрытого протекционизма. Отдельные инструменты торговой политики чаще применяются при необходимости либо ограничить импорт, либо форсировать экспорт.

Основная задача государства в области международной торговли - помочь экспортерам вывезти как можно больше своей продукции, сделав их товары более конкурентоспособными на международном рынке, и ограничить импорт, сделав

иностранные товары менее конкурентоспособными на внутреннем рынке. Поэтому часть методов государственного регулирования направлена на защиту внутреннего рынка от иностранной конкуренции и поэтому относится прежде всего к импорту. Задача другой части методов - форсирование экспорта.

Таможенный тариф любой страны состоит из конкретных ставок таможенных пошлин, которые используются для целей налогообложения ввозимых или вывозимых товаров.

Таможенная пошлина- обязательный взнос, взимаемый таможенными органами при импорте или экспорте товара и являющийся условием импорта или экспорта.

Таможенные пошлины выполняют три основные функции:

- фискальную, которая относится и к импортным, и к экспортным пошлинам, поскольку они являются одной из статей доходной части государственного бюджета;
- протекционистскую (защитную), относящуюся к импортным пошлинам, поскольку с их помощью государство ограждает местных производителей от нежелательной иностранной конкуренции;
- балансирующую, которая относится к экспортным пошлинам, установленным с целью предотвращения нежелательного экспорта товаров, внутренние цены на которые по тем или иным причинам ниже мировых.

Таможенные пошлины классифицируются по способу взимания:

- адвалорные - начисляются в процентах к таможенной стоимости облагаемых товаров (например, 20 % от таможенной стоимости);
- специфические - начисляются в установленном размере за единицу облагаемого товара (например, 10 долл. за 1 т);
- комбинированные - сочетают оба названных вида таможенного обложения (например, 20% от таможенной стоимости, но не более 10 долл. за 1 т).

По объекту обложения:

- импортные - пошлины, которые накладываются на импортные товары при выпуске их для свободного обращения на внутреннем рынке страны. Являются преобладающей формой пошлин, применяемой всеми странами мира для защиты национальных производителей от иностранной конкуренции;
- экспортные - пошлины, которые накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства. Применяются крайне редко отдельными странами, обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары, и имеют целью сократить экспорт и пополнить бюджет;
- транзитные - пошлины, которые накладываются на товары, перевозимые транзитом через территорию данной страны. Встречаются крайне редко и используются преимущественно как средство торговой войны.

По характеру:

- сезонные - пошлины, которые применяются для оперативного регулирования международной торговли продукцией сезонного характера, прежде всего сельскохозяйственной. Обычно срок их действия не может превышать нескольких месяцев в год, и на этот период действие обычного таможенного тарифа по этим товарам приостанавливается;
- антидемпинговые - пошлины, которые применяются в случае ввоза на территорию страны товаров по цене более низкой, чем их нормальная цена в экспортирующей стране, если такой импорт наносит ущерб местным производителям подобных товаров либо препятствует организации и расширению национального производства таких товаров;
- компенсационные - пошлины, накладываемые на импорт тех товаров, при производстве которых прямо или косвенно использовались субсидии, если их импорт наносит ущерб национальным производителям таких товаров.

По происхождению:

- автономные - пошлины, вводимые на основании односторонних решений органов государственной власти страны. Обычно решение о введении таможенного тарифа принимается в виде закона парламентом государства, а конкретные ставки таможенных пошлин устанавливаются соответствующим ведомством (обычно министерством экономики, финансов или торговли) и одобряются правительством;

- конвенционные (договорные) - пошлины, устанавливаемые на базе двустороннего или многостороннего соглашения, такого как ГАТТ/ВТО, или соглашения о таможенном союзе;

- преференциальные - пошлины, имеющие более низкие ставки по сравнению с обычно действующим таможенным тарифом, которые накладываются на основе многосторонних соглашений на товары, происходящие из развивающихся стран. Цель преференциальных пошлин - поддержать экономическое развитие этих стран за счет расширения их экспорта. С 1972 г. действует Общая система преференций, предусматривающая значительное снижение импортных тарифов развитых стран на импорт готовой продукции из развивающихся стран. Россия, как и многие другие страны, с импорта из развивающихся стран не взимает таможенные пошлины вообще.

По типам ставок:

- постоянные - таможенный тариф, ставки которого единовременно установлены органами государственной власти и не могут изменяться в зависимости от обстоятельств. Подавляющее большинство стран мира имеет тарифы с постоянными ставками;

- переменные - таможенный тариф, ставки которого могут изменяться в установленных органами государственной власти случаях (при изменении уровня мировых или внутренних цен, уровня государственных субсидий). Такие тарифы - довольно редкое явление, но используются, например, в Западной Европе в рамках единой сельскохозяйственной политики.

По способу вычисления:

- номинальные - тарифные ставки, указанные в таможенном тарифе. Они могут дать только самое общее представление об уровне таможенного обложения, которому страна подвергает свой импорт или экспорт;

- эффективные - реальный уровень таможенных пошлин на конечные товары, вычисленные с учетом уровня пошлин, наложенных на импортные узлы и детали этих товаров.

Пошлина накладывается на таможенную стоимость товара, которая определяется в соответствии с законодательством каждой страны и может отличаться от экспортной или импортной цены товара, фиксируемой статистикой.

Таможенная стоимость товара - нормальная складывающаяся на открытом рынке между независимыми продавцом и покупателем цена товара, по которой он может быть продан в стране назначения в момент подачи таможенной декларации.

Таможенная стоимость товаров, импортируемых в США, исчисляется на базе цены FOB, т. е. практически той цены, по которой они продаются в стране отправки. Таможенная стоимость товара в западноевропейских странах - членах ЕС оценивается на базе CIF, т. е. включает помимо цены самого товара также стоимость его страхования и транспортировки до порта назначения. Россия в вопросе определения таможенной стоимости товара стоит ближе к западноевропейским странам. За основу классификации и определения таможенной стоимости товаров обычно берется одна из международных товарных номенклатур.

Одна из наиболее распространенных в мире - вступившая в силу с 1988 г. Гармонизированная система описания и кодирования товаров - базируется на разработанных ранее Брюссельской таможенной номенклатуре и на Стандартной международной классификации ООН.

В подавляющем большинстве стран таможенные тарифы накладываются на импорт с целью повышения цены импортных товаров и защиты тем самым внутреннего рынка.

Если учесть, что тарифные ставки во всех странах дифференцированы в зависимости от того, какие товары импортируются, то особое значение приобретает определение не номинального уровня тарифной защиты, а эффективного, т.е. действительного.

Эффективная ставка тарифа-реальный уровень таможенного обложения конечных импортных товаров, вычисленный с учетом пошлин, накладываемых на импорт промежуточных товаров.

Алгебраически действительный уровень таможенной защиты вычисляется по формуле

$$T_e = (T_n - A \times T_{im}) / (1 - A),$$

T_e - эффективный уровень таможенной защиты; T_n - номинальная ставка тарифа на конечную продукцию; T_{im} - номинальная ставка тарифа на импортированные части и компоненты; A - доля стоимости импортированных компонентов в стоимости конечного продукта.

На основе расчета эффективного уровня таможенной защиты принимаются важные решения в области торговой политики. Допустим, правительство хочет защитить национальных производителей готовой продукции. Для этого необходимо сделать ставку импортного тарифа на готовую продукцию на уровне выше ставки тарифа на импорт промежуточной продукции. В результате реально существующий (эффективный) уровень таможенной защиты будет выше номинального. Если правительство ставит задачу защитить от иностранной конкуренции секторы, производящие промежуточную продукцию, но стимулировать конкуренцию в секторах, производящих готовую продукцию, то можно установить высокий импортный тариф на промежуточную продукцию, в результате чего номинальная ставка тарифа на готовую продукцию будет на деле означать более низкий, а иногда и отрицательный уровень действительной таможенной защиты.

Структура тарифов многих стран прежде всего обеспечивает защиту национальных производителей готовой продукции, особенно не препятствуя ввозу сырья и полуфабрикатов.

Тарифная эскалация - повышение уровня таможенного обложения товаров по мере роста степени их обработки.

Чем выше процентный рост ставки тарифа по мере продвижения от сырья к готовой продукции, тем выше степень защиты производителей готовой продукции от внешней конкуренции.

Тарифная эскалация в развитых странах стимулирует производство сырья в развивающихся странах и консервирует технологическую отсталость, поскольку только с сырьевой продукцией, таможенное обложение которой минимально, они реально могут пробиться на их рынок. В то же время рынок готовой продукции практически закрыт для развивающихся стран в силу существенной тарифной эскалации, которая имеет место в большинстве развитых государств.

Большинство стран мира являются малыми с точки зрения мировой экономики, поскольку изменение спроса с их стороны на импортные товары не приводит к сколь угодно существенным сдвигам в мировой цене на них.

В результате обложения импорта тарифом в малой стране возникают две группы экономических эффектов - перераспределительные эффекты (эффект доходов и эффект передела) и эффекты потери (эффект защиты и эффект потребления):

- эффект доходов представляет собой объем увеличения доходов бюджета в результате обложения импорта пошлиной. Он исчисляется как размер импорта страны после введения тарифа, умноженный на размер таможенной пошлины. Эффект доходов не представляет собой потерю для экономики страны, но является потерей для потребителей, поскольку их доходы изымаются государством в доход бюджета. Происходит перемещение доходов из частного в государственный сектор;

- эффект передела представляет собой перераспределение доходов от потребителей к производителям продукции, конкурирующей с импортом. Вычисляется как разность между дополнительной прибылью, получаемой производителями в результате введения импортного тарифа, и его дополнительными издержками на производство дополнительного количества товара. Перераспределительные эффекты не приводят к ухудшению экономического положения страны в целом;

- эффект защиты показывает экономические потери страны, возникающие в результате необходимости внутреннего производства под защитой тарифа дополнительного количества товаров при более высоких издержках. По мере того как растет защита внутреннего рынка с помощью тарифов, все большее количество ресурсов, не предназначенных специально для производства данного товара, задействуется для его производства. Это приводит к более высоким издержкам производства по сравнению с теми, которые страна понесла бы, покупая товар по более низкой цене у иностранного поставщика. Эффект защиты возникает в результате того, что более эффективные в производстве иностранные товары замещаются на внутреннем рынке менее эффективными в производстве местными товарами;

- эффект потребления возникает в результате того, что сокращается потребление товара в результате роста его цены на внутреннем рынке.

Если импортирующая страна экономически значима, т. е. введение ею импортного тарифа может оказать воздействие на уровень мировых цен на данный товар, то воздействие импортного тарифа на ее экономику определяется следующим образом. Для большой страны импортный тариф является не столько средством защиты внутреннего рынка от иностранной конкуренции, сколько средством улучшения своих условий торговли с внешним миром. Поведение большой страны сходно поведению монополиста, который ограничивает закупки товара, чтобы снизить его цену. Поскольку большая страна является крупным импортером товаров на мировом рынке, ограничение ее импорта с помощью импортного тарифа ощутимо снижает совокупный спрос на данный товар, в результате чего его поставщики вынуждены снижать цены. Падение цен на импортные товары при постоянном уровне цен на экспортные товары ведет к улучшению условий торговли страны. Однако и большая страна может рассчитывать на позитивный эффект импортного тарифа, только если он не перекрывается негативными эффектами потери для национальной экономики в результате его введения, которые существуют так же, как и у малой страны.

Основное различие воздействия тарифа на экономику большой и малой страны заключается в оценке перераспределительного эффекта дохода. Он вычисляется как произведение объема импорта после введения тарифа на размер импортной пошлины. Вследствие того, что иностранный поставщик, столкнувшись в большой стране с импортным тарифом, вынужден снизить свои цены, улучшая тем самым условия торговли большой страны, внутренние цены в большой стране в результате введения импортного тарифа растут на величину меньшую, чем размер самого тарифа. Эффект дохода в случае большой страны как бы распадается на две части - эффект внутренних доходов и эффект условий торговли.

- Эффект внутренних доходов - перераспределение доходов от местных потребителей в бюджет страны.

- Эффект условий торговли - перераспределение доходов от иностранных производителей в бюджет большой страны.

Импортный тариф оказывает положительное воздействие на экономику большой страны только в том случае, если эффект условий торговли в стоимостном выражении больше, чем сумма потерь, возникающих в результате меньшей эффективности внутреннего производства по сравнению с мировым и сокращения внутреннего потребления товара.

Импортный тариф несет в себе внутреннее противоречие, которое проявляется в несовпадении интересов местных производителей и потребителей. С одной стороны, производители заинтересованы в тарифе, чтобы оградиться от излишней международной конкуренции, а с другой - те же производители, которые во внерабочее время выступают потребителями, не заинтересованы в импортном тарифе, поскольку он лишает их возможности приобретать импортные товары по более низким ценам. Частично это противоречие разрешается путем использования производного инструмента таможенной политики, называемого тарифной квотой (контингентом).

Тарифная квота - разновидность переменных пошлин, ставки которых зависят от объема импорта товара: при импорте в пределах определенных количеств он облагается по базовой внутриквотной ставке тарифа, при превышении определенного объема импорт облагается по более высокой, сверхквотной ставке тарифа.

Экспортные пошлины накладываются на экспортные товары при выпуске их за пределы таможенной территории государства. В большинстве развитых стран экспортного тарифа просто не существует, а в США его введение даже запрещено конституцией. Экспортный тариф применяется в основном развивающимися странами и странами с переходной экономикой и накладывается на товары традиционного экспорта (кофе в Бразилии, какао в Гане, нефть в России). Основными функциями экспортного тарифа в этих странах являются:

- фискальная - сбор денег в доход бюджета для финансирования расходных статей. В отдельных развивающихся странах за счет экспортного тарифа собирается до половины доходов бюджета;
- балансирующая - обычно в случае больших различий в уровне внутренних регулируемых цен и свободных цен мирового рынка на отдельные товары.

В результате обложения экспорта тарифом возникают те же две группы экономических эффектов, что и при импортном тарифе, - перераспределительные эффекты (эффект доходов и эффект передела) и эффекты потери (защитный эффект и эффект потребления).

В случае большой страны, которая введением экспортных пошлин может влиять на уровень мировых цен, степень эффективности такой торговой политики в критической степени зависит от правильного определения оптимального уровня экспортной пошлины. Доход от роста мировых цен на экспортный товар должен перекрывать чистые внутренние потери, возникающие в результате введения экспортной пошлины. Крайним случаем экспортной пошлины является эмбарго (запрет) экспорта, которое использовалось, например, США по политическим мотивам в отношении таких стран, как Иран, Куба и др. Частным случаем, приводящим к экономическим эффектам, сравнимым с введением экспортной пошлины большой страной, является экспортный картель или иное объединение экспортеров. Они ставят задачу создания эффекта большой страны за счет монопольного положения на рынке определенного товара и одновременного введения пошлин на его экспорт.

По мере развития экономических реформ и укрепления национальной экономики ставки экспортного тарифа постепенно снижаются.

3. Нетарифные методы регулирования.

Нетарифные методы регулирования внешне экономической деятельности — совокупность методов государственного регулирования внешнеэкономической деятельности, имеющих целью воздействие на процессы в сфере внешнеэкономической

деятельности, но не относящихся к таможенно-тарифным методам государственного регулирования.

В соответствии с международными соглашениями нетарифные методы применяются в виде исключения из общего правила свободной торговли в следующих случаях:

1. Введение временных количественных ограничений экспорта или импорта отдельных товаров, вызванных необходимостью защиты национального рынка
2. Реализация разрешительного порядка экспорта или импорта отдельных товаров, которые могут оказать неблагоприятное воздействие на безопасность государства, жизнь или здоровье граждан, имущество физических или юридических лиц, государственное или муниципальное имущество, окружающую среду, жизнь или здоровье животных и растений.
3. Выполнение международных обязательств
4. Введение исключительного права на экспорт или импорт отдельных товаров
5. Введение специальных защитных, антидемпинговых и компенсационных мер
6. Защита общественной морали и правопорядка
7. Защита культурных ценностей
8. Обеспечение национальной безопасности

ЛЕКЦИЯ 13: ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ, ИХ РЕГУЛИРОВАНИЕ.

Вопросы лекции

1. Иностранные капиталовложения в России, и их роль в экономическом развитии страны.
2. Современные проблемы и значение привлечения иностранного капитала в экономику России.
3. Инвестиционный климат в России.
4. Государственное регулирование иностранных инвестиций.

Краткое содержание вопросов

1. Иностранные капиталовложения в России, и их роль в экономическом развитии страны.

Инвестиции (капитальные вложения) - это совокупность затрат материальных, трудовых и денежных ресурсов, направленных на расширенное воспроизводство, основных фондов всех отраслей народного хозяйства. Инвестиции - относительно новый для нашей экономики термин. В рамках централизованной плановой системы использовалось понятие "валовые капитальные вложения", под которыми понимались все затраты на воспроизводство основных фондов, включая затраты на их ремонт. Инвестиции - более широкое понятие.

Инвестиции тогда можно разделить на три категории: прямые, при которых иностранный инвестор получает контроль над предприятием на территории России или активно участвует в управлении им;

портфельные, при которых иностранный инвестор в не участвует активно в управлении предприятием, довольствуясь получением дивидендов (в большинстве случаев такие инвестиции производятся на рынке свободно обращающихся ценных бумаг). К разряду портфельных относятся также вложения зарубежных инвесторов на рынке государственных и муниципальных ценных бумаг.

К прочим инвестициям относятся вклады в банки, товарные кредиты и т.п. Их исключение из анализа вызвано, прежде всего разнородностью группы, а также сложностью получения достоверной статистической информации о многих из них. Граница между первыми двумя видами инвестиций довольно условна (обычно предполагается, что вложения на уровне 10-20 и выше процентов акционерного (уставного) капитала предприятия являются прямыми, менее 10-20 процентов -

портфельными), однако, так как цели, преследуемые прямыми и портфельными инвесторами несколько различаются (что будет показано ниже), такое деление представляется вполне целесообразным. Выделение прочих инвестиций связано со спецификой вложения (не в уставной капитал).

Формы привлечения иностранного капитала.

В привлечении иностранных ресурсов часто складываются перекосы. Одно время мы увлекались компенсационными сделками. Затем стали модными совместные предприятия. Некоторые видели в увеличении их числа залог решения всех проблем. Между тем при выборе оптимального решения надо иметь в виду, что существуют разные формы сотрудничества с иностранными партнерами и привлечения иностранных ресурсов. Среди них можно назвать:

1. Международную кооперацию производства, сопровождающую передачей технологии, а иногда и созданием совместной собственности. 2. Получение зарубежных кредитов. 3. Получение иностранного оборудования на основе лизинга. 4. Получение кредитов на компенсационной основе. 5. Привлечение иностранного капитала в предпринимательской форме путем создания совместных предприятий с различной долей иностранного участия, в том числе путем продажи иностранным инвестором акций. 6. Создание предприятий, полностью принадлежащих иностранному капиталу. 7. Сотрудничество с иностранными компаниями в развитии производства на базе договора (контракта) без создания юридического лица. 8. Привлечение иностранного капитала на основе концессий или договора о разделе продукции.

9. Создание свободных экономических зон, направленных на более активное привлечение иностранных капиталов на определенной территории.

Все приведенные формы привлечения иностранных инвестиций носят долгосрочный стратегический характер. Они способны при правильной постановке дела помочь России в решении проблем структурных отраслевых и межотраслевых изменений экономики страны с меньшими инвестиционными

2. Современные проблемы и значение привлечения иностранного капитала в экономику России.

Наша страна привлекает капитал, в основном, форме прямых портфельных инвестиций, в виде ссудных капиталовложений и путем размещения облигационных займов на международном рынке капиталов. Несмотря на снижение удельного веса прямых инвестиций в общем размере иностранных капиталовложений в нашу экономику до 27,7 % в первой половине 1996 г., по сравнению с 1991 г., эта форма привлечения капитала остается доминирующей.

Прямые инвестиции (как в свободно конвертируемой, так и в национальной валюте), обеспечивающие иностранным инвесторам право на управление предприятием, представляют собой преимущественно взносы в уставный фонд совместных предприятий и кредиты, полученные от зарубежных совладельцев предприятий.

Все приведенные формы привлечения иностранных инвестиций носят долгосрочный стратегический характер. Они способны при правильной постановке дела помочь России в решении проблем структурных отраслевых и межотраслевых изменений экономики страны с меньшими инвестиционными (особенно инвалютными) затратами, в значительно более короткие сроки, чем это удалось бы сделать, опираясь только на финансовые ресурсы страны (в целом ряде случаев такая возможность в ближайшее время практически исключена). Они могут содействовать ускорению сокращения технологического разрыва с ведущими индустриальными странами.

Усматривая в этих формах сотрудничества позитивный шанс решения стратегических задач по стабилизации и подъему российской экономики, необходимо подчеркнуть, что все они, долгосрочные акции, подвержены воздействию инфляции политической неустойчивости и экономической дезорганизации в большей мере, чем одномоментные торговые, биржевые и иные текущие операции.

Сотрудничество в 1-4-й формах не связано с привлечением иностранного капитала в предпринимательской форме. Международная кооперация может быть вообще не связана с привлечением финансовых средств из-за рубежа, но она часто позволяет привлечь зарубежную технологию, а иногда и поставки некоторых видов оборудования, которые потом будут оплачены поставками комплектующих. Кооперация позволяет российским компаниям сохранить полностью свой контроль над предприятиями и в то же время быть эффективным способом выхода на мировой рынок. Только в отдельных случаях кооперация может сопровождаться созданием совместной собственности, например при передаче иностранному партнерству пакета акций в качестве оплаты за передачу лицензий и “ноу-хау” на новую технологию, при создании совместного производства и т.д.

Разные формы кредита (просто получение, компенсационные сделки, лизинг) означают ввоз финансовых средств в ссудной форме и предполагают, что они должны быть возвращены с уплатой определенного процента. Однако собственность на производство, освоенное с помощью кредита, остается в руках российского владельца. В случае твердой уверенности, что, получив кредит, он может освоить рентабельное производство и поставлять свою продукцию на внешний рынок, эта форма привлечения зарубежных финансовых ресурсов может оказаться для российского предпринимателя предпочтительнее.

Формы, связанные с непосредственным привлечением иностранного капитала (формы 5-9) позволяют сопрягать российские трудовые и природные ресурсы, производственный и научно-технический потенциал, а также, кроме 6-й формы, и российский капитал с капиталом иностранного партнера в весьма эффективной форме, так как иностранные инвестиции требуют не полной оплаты, а оплаты лишь прибыли на капитал, которая к тому же может быть “отоварена” конкретным продуктом (предприятия, промысла и т.д.) получаемым зарубежным партнером в покрытие прибыли на произведенные им инвестиции.

Однако если при получении кредитов оплата завершается при погашении кредита оплата завершается при погашении всей его суммы и процентов, то выплата прибыли иностранному инвестору, которую или часть из которой он может вывозить из страны, осуществляется постоянно, пока функционирует это предприятие. В сфере добычи полезных ископаемых предприятие с иностранными инвестициями или иностранный инвестор, получивший концессию, получают право самостоятельно распоряжаться добытыми природными ресурсами.

Все это надо учитывать при принятии решения о выборе той или иной формы привлечения иностранного капитала и проведении соответствующей государственной политики.

3. Инвестиционный климат в России.

В рыночной экономике совокупность политических, социально-экономических, финансовых, социокультурных, организационно-правовых и географических факторов, присущих той или иной стране, привлекающих и отталкивающих инвесторов, принято называть ее инвестиционным климатом. Оценить теперешнее состояние инвестиционного климата в России не составляет особого труда, стоит только обратиться к статистике. Начиная с 1991 года размер капиталовложений в экономику России падает с каждым годом. Такая тенденция, наблюдаемая до сих пор, не обнадеживает. Она говорит о том, что инвестиционный климат в нашей стране пока крайне неблагоприятен для капиталовложений, и даже такие факторы как природные ресурсы России, мощный (хотя технически устаревший и хронически недогруженный) производственный аппарат, наличие дешевой и достаточно квалифицированной рабочей силы, высокий научно-технический потенциал не привлекают инвесторов, причины чего мы уже пояснили в проделанной работе. Сейчас же важно сказать о том, что теперешнее состояние инвестиционного климата не даёт надежды на скорое оздоровление экономики России,

и необходимы активные действия государства по улучшению инвестиционной политики в стране, коих, к сожалению, пока не предвидится, дабы индекс инвестиционного климата в России повышался как внутри страны, так и за её пределами.

Анализируя сложившийся инвестиционный климат в нашей стране, можно заметить, что размер капиталовложений внутри страны зависит от степени доверия населения государству, а за рубежом размер капиталовложений зависит в основном от индекса инвестиционного климата.

Ранжирование стран мирового сообщества по индексу инвестиционного климата или обратному ему показателю индекса риска служит обобщающим показателем инвестиционной привлекательности страны и "барометром" для иностранных инвесторов. Зависимость потока иностранных инвестиций от индекса инвестиционного климата или его отдельных составляющих носит почти линейный характер. Не так давно международная финансовая корпорация заявила о своем намерении включить Россию вместе с группой других стран в свой совокупный инвестиционный индекс, который служит своего рода ориентиром для международных частных инвесторов, стремящихся определить инвестиционный "вес" страны и формирующих свой инвестиционный портфель. По расчетам специалистов, только сам факт присвоения этого индекса может привести уже в 2000 году к росту инвестиций на 7 млрд. долларов.

В России до сих пор отсутствует своя система оценки инвестиционного климата и ее отдельных регионов. Иностранные инвесторы ориентируются на оценки многочисленных фирм, регулярно отслеживающих инвестиционный климат во многих странах мира, в том числе и в России. Однако оценки инвестиционного климата в России, даваемые зарубежными экспертами на их регулярных заседаниях, проводимые вне Российской Федерации и без участия российских экспертов, представляются мало достоверными. В связи с этим встает задача формирования на основе ведущихся в Институте экономики РАН исследований Национальной системы мониторинга инвестиционного климата

В России, крупных экономических районов и субъектов Федерации. Это обеспечит приток и оптимальное использование иностранных инвестиций, послужит ориентиром российским банкам в собственной кредитной политике.

Роль инвестиционной политики в оздоровлении российской экономики.

Наименование вопроса № 4 *Государственное регулирование иностранных инвестиций.*

Иностранные инвестиции - вложение иностранного капитала в объект предпринимательской деятельности на территории РФ в виде объектов гражданских прав, принадлежащих иностранному инвестору, если такие объекты гражданских прав не изъяты из оборота или не ограничены в обороте в РФ в соответствии с федеральными законами, в том числе денег, ценных бумаг, иного имущества, имущественных и неимущественных прав, а также услуг и информации.

Существенное значение имеет привлечение иностранного капитала и совершенствование форм его участия в экономике России. Прежде всего это совместные предприятия, прямые и портфельные инвестиции. [3, с. 4]

Движение капитала поверх национальных границ - ведущий вид международных экономических отношений. Международное движение капитала оказывает большое влияние на экономики стран-экспортеров и импортеров. Поэтому подобная предпринимательская деятельность является предметом особого внимания со стороны государства.

Национальное государственное регулирование в этой области ведется в двух направлениях: регулирование поступления иностранных инвестиций (масштабы, формы, территориальное и отраслевое распределение) и регулирование вывоза капитала из страны.

Общие задачи государственного регулирования притока - стимулировать или ограничивать участие иностранного капитала в экономике, направить его в нужные отрасли, обеспечить наиболее предпочтительные формы участия. [4, с. 4]

Система регулирования включает принятие нормативных актов, которые содержат стимулирующие и ограничительные меры, формирование контролирующих государственных органов, дополнительные меры (заключение международных договоров, участие в страховании иностранных инвестиций, финансирование перспективных проектов, разного рода организационная и информационная поддержка).

Государственная политика в этом направлении должна разрешать противоречия между интересами иностранных инвесторов (собственная выгода предпринимателя, не всегда совпадающая с выгодой другой стороны) и национальными интересами. [6, с. 35]

К мотивам зарубежного инвестирования относятся: оптимизация размеров компаний и экономия за счет масштабов, неосуществимая в границах национальной экономики; использование преимуществ международного разделения труда; доступ к зарубежным природным ресурсам, дешевой рабочей силе; преодоление таможенных барьеров; рационализация налогообложения. [3, с. 3]

Формы зарубежного инвестирования - это международная кооперация производства, передача технологии, предоставление зарубежных кредитов, получение оборудования на основе лизинга, создание совместных или полностью контролируемых иностранным капиталом предприятий, участие на основе концессий и договоров о разделе продукции.

Выгоды и недостатки различных форм иностранного инвестирования. Прямые инвестиции являются долгосрочными вложениями, способствуют повышению деловой активности в стране, но вызывают экспорт контроля над активами. Портфельные инвестиции часто имеют спекулятивный характер и могут стать фактором нестабильности финансового рынка. [4, с. 2]

Основным законом, призванным регулировать инвестиционную деятельность иностранных инвесторов в РФ, является № 160-ФЗ «Об иностранных инвестициях в РФ». [1]

В соответствии с ФЗ государство предоставляет иностранному инвестору следующие права и гарантии:

1) иностранный инвестор может участвовать в приватизации объектов государственной и муниципальной собственности путем приобретения прав собственности на государственное и муниципальное имущество или доли, долей (вклада) в уставном (складочном) капитале приватизируемой организации.

2) гарантия предоставления иностранному инвестору права на земельные участки, другие природные ресурсы, здания, сооружения и иное недвижимое имущество.

Так, субъекты РФ и органы местного самоуправления в пределах своей компетенции могут осуществлять финансирование и оказывать иные формы поддержки инвестиционного проекта, осуществляемого иностранным инвестором, за счет средств бюджетов субъектов Российской Федерации и местных бюджетов, а также внебюджетных средств.

Статьей 13 ФЗ № 39-ФЗ «Об инвестиционной деятельности в РФ, осуществляемой в форме капитальных вложений» определяется порядок принятия решений, касающихся государственных капитальных вложений.

Решения принимаются органами государственной власти в соответствии с законодательством Российской Федерации.

Основная масса мировых инвестиций (75 %) направляются в США, Европу и прочие развитые страны, а в развивающиеся и другие страны – 25 %. Главная роль в вывозе капитала принадлежит США, ЕЭС и Японии. Растет вывоз капитала и из новых индустриальных быстро развивающихся стран Азии и Латинской Америки. Большая часть инвестиций приходится на ТНК, а также международные финансовые организации

(МБРР, МВФ, МБ, МФК, ЕБРР и др.), крупные коммерческие банки и банковские консорциумы, национальные фонды экономического сотрудничества с зарубежными странами и др. В современном мире экспорт капитала осуществляется как по государственной, так и по частной линии, на двусторонней и многосторонней основе, на коммерческих и льготных условиях. По целевому назначению это может быть государственная помощь развитию экономики, кредиты на осуществление инвестиционных проектов, техническая помощь, экспортные кредиты, облигационные займы и др. Международная практика показывает, что более жесткие условия займов и кредитов предполагают частные банки и государственные организации при кредитовании экспортных поставок. С точки зрения обычных коммерческих условий (срок кредита, уровень процентной ставки) наиболее предпочтительными являются кредиты международных финансовых организаций. С учетом этого и осуществляется политика России по привлечению инвестиций.

Государственное регулирование инвестиций включает в себя как национальный, так и международный аспекты.

В современных условиях инвестиционный процесс представляет собой единое целое, состоящее из двух основных частей – национальной и международной. Этому соответствует и его правовое регулирование, при котором инвестиционное право включает в себя национальное и международное право. Цель государственного регулирования внутренних и иностранных инвестиций состоит прежде всего в том, чтобы создать благоприятные условия для инвесторов. Однако в настоящее время российские банки слабо участвуют в инвестиционном кредитовании реальной экономики.

Показательно, что отношение капитала, активов и кредитов к ВВП в нашей стране значительно ниже, чем в развитых странах. Так, отношение темпа роста капиталов в российских банках к ВВП в 4-5 раз ниже, чем в развитых странах, отношение роста активов банков к ВВП соответственно ниже в 2,5-5 раз, а отношение кредитов частному сектору к ВВП ниже в 4,5-7 раз. [5, с. 2] В данных условиях возрастает роль иностранных инвестиций в экономику страны.

Поскольку в России отсутствует своя научно обоснованная система оценки инвестиционного климата в стране и ее отдельных регионах, то иностранные инвесторы в основном ориентируются на оценки зарубежных консалтинговых фирм, осуществляемые по международным стандартам.

ЛЕКЦИЯ 14: МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА

Вопросы лекции

1. Международное движение капитала: сущность, характерные черты и особенности, цели и причины.
2. Классификация международной миграции капитала.
3. Динамика и структура иностранных инвестиций в мировой экономике.
4. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.
5. Инвестиционный климат страны.

Краткое содержание вопросов

1. Международное движение капитала: сущность, характерные черты и особенности, цели и причины.

Международная миграция капитала – перемещение за национальную границу относительно избыточных в данный момент средств в товарно-материальной или денежной форме.

Цель – извлечение предпринимательской прибыли или получение процентов на вложенный капитал.

Мотивация по привлечению капитала:

- сочетание капитала, технологий и ноу-хау; заимствование производственных и управленческих навыков; обеспечение занятости, налоговые поступления; эффект мультипликации, вызывающий рост производства в смежных отраслях; долгосрочное вложение средств непосредственно в создание и развитие производственного аппарата, способствующее экономической стабильности; обеспечение развития высокотехнологичных секторов в приоритетных отраслях экономики; реструктуризация промышленности; развитие экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью; импортозамещение, улучшение баланса платежей в международных расчетах; создание предпосылки для сокращения бегства капитала и возврата ранее вывезенных за границу капиталов.

Недостатки привлечения капитала:

- перенос в ряде случаев устаревших технологий; привлечение зарубежных специалистов в ущерб национальным; обострение экопроблемы; деструктивное влияние на некоторые стратегические отрасли, предприятия (оборонный сектор, энергетика, транспорт); конкуренция с национальными компаниями, ущерб развитию собственного производства; вывоз прибылей; в ряде случаев рост безработицы.

2. Классификация международной миграции капитала.

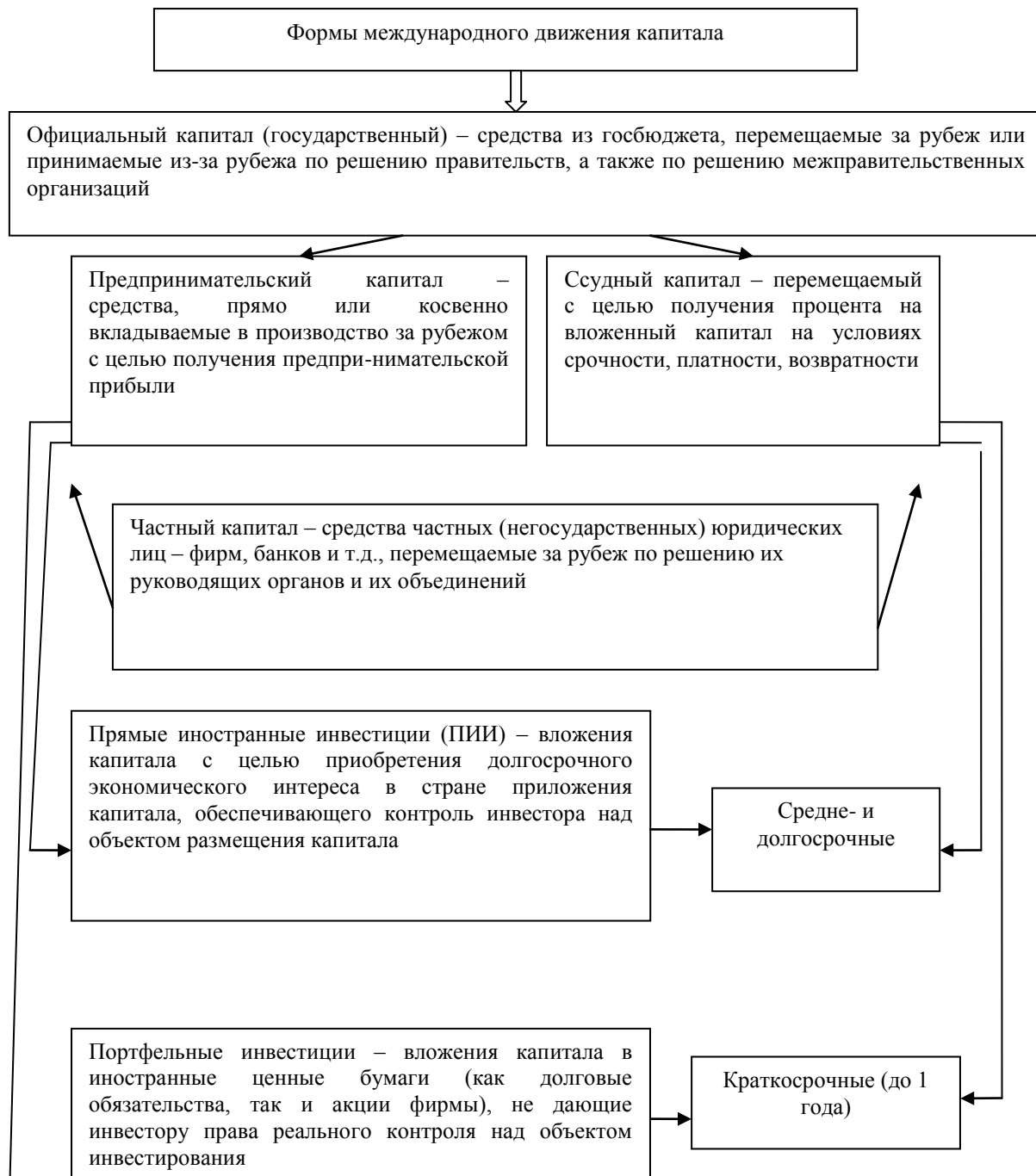


Рисунок 11 - Формы международного движения капитала

3. Динамика и структура иностранных инвестиций в мировой экономике.

К началу XXI в. международная миграция капитала приняла значительные масштабы.

При этом наблюдался сложный период с 1914 по 1945 гг. (до конца второй мировой войны), сопровождавшийся мировым экономическим кризисом 1929--1933 гг., когда иностранные инвестиции в целом увеличились только на 1/3.

После второй мировой войны начался динамичный рост иностранных инвестиций. За 10-летний период (с 1946 по 1955 гг.) они возросли в 2 раза, впоследствии их увеличение вдвое происходило примерно каждые 6 - 7 лет. С 1981 по 1990 гг. иностранные инвестиции возросли примерно в 4 раза. В итоге к 1990 г. прямые накопленные иностранные инвестиции составили 1,76 трлн. долл., а к началу XXI в. они уже достигли уровня 4,77 трлн. долл. - примерно 1/7 мирового ВВП.

В XX в. произошли кардинальные сдвиги в географическом распределении экспорта капитала. В колониальную эпоху основными объектами вывоза капитала являлись преимущественно колонии и зависимые страны. После распада колониальной системы направление потоков капитала изменилось: начался интенсивный капиталобмен между промышленно развитыми странами. В 80-х гг. даже существовали опасения, что развивающиеся страны окажутся на обочине международного движения капитала.

К началу XXI в. рейтинги стран - крупнейших экспортеров и импортеров капитала (по накопленным прямым иностранным инвестициям) выглядели следующим образом:

- а) страны - экспортеры капитала (США, Великобритания, Япония, Германия, Франция, Нидерланды, Швейцария, Италия, Гонконг, Канада);
- б) страны — импортеры капитала (США, Великобритания, Китай, Германия, Франция, Канада, Австралия, Нидерланды, Испания, Бельгия).

4. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.

Учитывая огромные масштабы международного движения капитала и растущую степень его воздействия на национальные экономики стран мира, данный процесс не может быть стихийным, должны применяться соответствующие меры и инструменты его регулирования.

В реальной практике существуют два вида регулирования международного движения капитала: государственное и международное.

Основу государственного регулирования международного движения капитала составляют национальные законы (например, об иностранных инвестициях), постановления правительств и различного рода административные процедуры. Для решения задач привлечения иностранных инвестиций государство предоставляет иностранным инвесторам национальный режим принимающей стороны. Это значит, что условия хозяйственной деятельности для иностранных инвесторов и их предприятий должны быть не хуже, чем для хозяйствующих субъектов (резидентов) данной страны.

Однако иностранные инвестиции на практике нередко связаны с особыми,

дополнительными политическими и коммерческими рисками, расходами, с которыми не сталкиваются резиденты - хозяйствующие субъекты страны, принимающей капитал.

Международное многостороннее регулирование. Помимо двусторонних соглашений по иностранным инвестициям осуществляются и различные формы многостороннего регулирования, связанные с подписанием и реализацией соответствующих универсальных соглашений или конвенций.

Уже в 1965 г. в Международном центре по урегулированию инвестиционных споров МБРР была принята так называемая Вашингтонская конвенция - «О разрешении инвестиционных споров между принимающими государствами и иностранными частными инвесторами». В 1985 г. была принята Сеульская конвенция о создании Международного агентства по страхованию иностранных частных инвестиций МБРР.

Развитые формы многостороннего регулирования иностранных инвестиций используются в деятельности региональных интеграционных группировок и торгово-экономических союзов, таких как ЕС, НАФТА и др. Здесь формируются или уже сформированы единообразные или сопоставимые инвестиционные режимы.

5. Инвестиционный климат страны.

Инвестиционная привлекательность конкретной страны определяется целым комплексом параметров, которые называют инвестиционным климатом.



Рис. 12 - Классификация факторов инвестиционного климата страны

2. Методы регулирования платежного баланса.

Платежным балансам присуща неуравновешенность, проявляющаяся в длительном и крупном дефиците у одних стран и чрезмерном активном сальдо у других. Поэтому платежный баланс является объектом государственного регулирования.

Государственное регулирование платежного баланса – это совокупность экономических мероприятий государства, направленных на формирование основных статей платежного баланса, а также на покрытие сложившегося сальдо. В распоряжении государства имеется разнообразный набор средств регулирования платежного баланса, направленных либо на стимулирование, либо на ограничение внешнеэкономических операций в зависимости от валютно-экономического положения и состояния международных расчетов страны.

К таким мероприятиям относят:

- ограничение инфляции в целях сокращения внутреннего спроса;
- девальвация национальной валюты;
- валютные ограничения в виде блокирования валютной выручки экспортеров, лицензионная продажа иностранной валюты импортерам;
- манипулирование учетной ставкой;
- таможенно-тарифное регулирование экспортно-импортных операций.

ЛЕКЦИЯ 15: ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС

Вопросы лекции

1. Понятие и структура платежного баланса.
2. Методы регулирования платежного баланса.

Краткое содержание вопросов

1. Понятие и структура платежного баланса.

Платежный баланс - балансовый счет международных операций — это стоимостное выражение всего комплекса внешнеэкономических и международных связей страны в форме соотношения показателей вывоза и ввоза товаров, услуг, капиталов.

Платежный баланс является одним из объектов государственного регулирования. Это обусловлено следующими причинами:

- платежным балансам присуща неуравновешенность, проявляющаяся в длительном и крупном дефиците у одних стран и чрезмерно активном сальдо у других. Нестабильность баланса оказывает влияние на динамику валютного курса, миграцию капиталов, состояние экономики. Например, покрывая дефицит текущих операций платежного баланса национальной валютой, США способствовали экспорту инфляции в другие страны, созданию избытка долларов в международном обороте, что подорвало Бреттон-Вудскую систему в середине 70-х годов;

- после отмены золотого стандарта в 30-х годах XX в. стихийный механизм выравнивания платежного баланса путем ценового регулирования действует слабо. Поэтому выравнивание платежного баланса требует целенаправленных государственных мероприятий;

- в условиях интернационализации хозяйственных связей повысилось значение платежного баланса в системе государственного регулирования экономики. Задача его уравнивания входит в круг основных задач экономической политики государства наряду с обеспечением темпов экономического роста, сдерживанием инфляции и безработицы.

Материальной основой регулирования платежного баланса служат:

- государственная собственность, в том числе официальные золотовалютные резервы;
- возрастание доли национального дохода (до 40-50%), перераспределяемого через государственный бюджет;
- непосредственное участие государства в международных экономических отношениях как экспортера капиталов кредитора, гаранта, заемщика;
- регламентация внешнеэкономических операций с помощью нормативных актов и органов государственного контроля.

Государственное регулирование платежного баланса — это совокупность экономических, в том числе валютных, финансовых, денежно-кредитных мероприятий государства, направленных на формирование основных статей платежного баланса, а также покрытие сложившегося сальдо.

Существует разнообразный арсенал методов регулирования платежного баланса, направленных либо на стимулирование экспорта, либо на ограничение внешнеэкономических операций в зависимости от валютно-экономического положения и состояния международных расчетов страны.

Важным объектом регулирования является торговый баланс. В современных условиях государственное регулирование охватывает не только сферу обращения, но и сферу производства экспортных товаров. Стимулирование экспорта на стадии реализации товаров осуществляется путем воздействия на цены (предоставление экспортерам налоговых, кредитных льгот, изменение валютного курса и т.д.). Для создания долгосрочной заинтересованности экспортеров в вывозе товаров и освоении внешних рынков государство предоставляет целевые экспортные кредиты, страхует их от экономических и политических рисков, вводит льготный режим амортизации основного капитала, предоставляет им иные финансово-кредитные льготы в обмен на обязательство выполнять определенную экспортную программу.

В целях регулирования платежей и поступлений по «невидимым» операциям платежного баланса принимаются следующие меры:

- ограничение нормы вывоза валюты туристами данной страны;
- прямое или косвенное участие государства в создании туристической инфраструктуры в целях привлечения иностранных туристов;
- содействие строительству морских судов за счет бюджетных средств для уменьшения расходов по статье «Транспорт»;
- расширение государственных расходов на научно-исследовательские работы в целях увеличения поступлений от торговли патентами, лицензиями, научно-техническими знаниями и т.д.;
- регулирование миграции рабочей силы. В частности, ограничение въезда иммигрантов для сокращения переводов, осуществляемых иностранными рабочими;
- регулирование движения капиталов направлено, с одной стороны, на поощрение внешнеэкономической экспансии национальных монополий, а с другой — на уравнивание платежного баланса путем стимулирования притока иностранных и репатриации национальных капиталов. Этой цели подчинена деятельность государства как экспортера капиталов, создающая благоприятные условия для частных заграничных инвестиций и вывоза товаров. Правительственные гарантии по инвестициям обеспечивают страхование коммерческого и политического риска.

При активном платежном балансе государственное регулирование направлено на устранение нежелательного чрезмерного активного сальдо. С этой целью финансовые, кредитные, валютные и другие методы, а также ревальвация валют используются для расширения импорта и сдерживания экспорта товаров, увеличения экспорта капиталов (в том числе кредитов и помощи развивающимся странам) и ограничения импорта

капиталов. Обычно применяется компенсационное регулирование платежного баланса, основанное на сочетании двух противоположных комплексов мероприятий: рестрикционных (кредитные ограничения, в том числе повышение процентных ставок, сдерживание роста денежной массы, импорта товаров и др.) и экспансионистских (стимулирование экспорта товаров, услуг, движения капиталов, девальвация и т.д.). Государство осуществляет регулирование не только отдельных статей, но и сальдо платежного баланса.

2. Методы регулирования платежного баланса.

Потоки финансовых ресурсов, отражающиеся в платежном балансе, никогда не балансируются полностью: импорт товаров и услуг и отток финансовых ресурсов никогда не бывают в точности равны экспорту товаров и услуг и притоку финансовых ресурсов. Возникающее при этом сальдо платежного баланса может быть положительное или отрицательное. И профицит, если он длительный, и дефицит платежного баланса, если он не носит случайного характера, отрицательно влияют на валютный курс и экономику в целом. Поэтому государство стремится обеспечить равновесие платежного баланса с помощью специальных мер денежно-кредитной политики. Однако если дефицит платежного баланса является следствием внутреннему неравновесия, необходимы структурные изменения в экономике и изменение экономической политики страны.

Структура платежного баланса, соотношение разделов и статей прямо зависят от структуры внутренней экономики страны, уровня ее развития. Существует множество ситуаций, когда для финансирования дефицита счета текущих операций нереально постоянно использовать частные и официальные ресурсы. Следовательно, для достижения устойчивой внешней платежеспособности страны (состояния, при котором дефицит товаров и услуг может финансироваться частными и официальными трансфертами, притоком частного капитала и резервными активами) важно рассчитать возможные регулирующие меры. К таким мерам относятся изменения валютного курса, налоговые меры и денежно-кредитная политика. Представим равенство (6.8) в следующем виде:

$$S - I = CAB = TB + SIB + TRANB = NKA + RT \quad (6.9)$$

- TB — торговый баланс;
- SIB — баланс услуг и дохода;
- $TRANB$ — баланс текущих трансфертов.

Масштабы необходимого регулирования платежного баланса в определенной степени зависят от структуры баланса по текущим операциям. Например, страна имеет устойчивый торговый дефицит, который частично финансируется займами из частных и официальных источников. В такой ситуации наиболее вероятен и дефицит по балансу услуг и дохода, в котором отражается обслуживание этого долга. Часть дефицита, возникающего по торговым операциям, услугам и перечислению доходов, может быть покрыта положительным сальдо по счету текущих трансфертов, на котором учитываются частные и официальные переводы средств. Если предполагается, что такие поступающие переводы носят устойчивый характер и могут с уверенностью покрыть часть или весь дефицит других составляющих счета текущих операций, степень необходимого регулирования платежного баланса может быть существенно меньшей.

Однако даже при незначительном вмешательстве необходимо иметь полную информацию относительно того, что внешний долг должен быть оплачен в будущем. Таким образом, график погашения задолженности страны является важным фактором суждения относительно устойчивости состояния платежного баланса. Если в ближайшем будущем предстоят крупные выплаты в погашение долга, а ожидаемого притока финансовых средств недостаточно для покрытия обязательств, чтобы избежать кризиса платежного баланса, потребуются принять превентивные регулирующие меры.

Если дефицит счета текущих операций не является устойчивым, одной из регулирующих мер может быть понижение обменного курса национальной валюты. Такое обесценение может быть необходимым для компенсации роста внутренних цен относительно внешних, что удорожает экспорт и поощряет импорт, ухудшая торговый баланс. В той степени, в какой обесценение национальной валюты повышает цены торгуемых товаров (т.е. экспорта и импорта) по сравнению с неторгуемыми товарами и услугами, обесценение будет создавать благоприятные условия для замены импортных товаров внутренним производством и стимулировать внешний спрос на внутреннюю продукцию. Однако улучшение конкурентоспособности страны, вызванное изменением валютного курса, будет полностью или частично размыто, поскольку обесценение будет сопровождаться ростом внутренних цен в ответ на рост цен импортных товаров и услуг, рост экспорта и производства внутренних заменителей импорта. Такое развитие ситуации подчеркивает важность того, что регулирование валютного курса необходимо дополнить рестриктивной денежно-кредитной и налоговой политикой, чтобы усилить сдвиг в относительных ценах.

Необходимость таких действий можно увидеть из равенства (6.9), показывающего, что любое улучшение состояния текущего счета должно быть уравнено соответствующим позитивным изменением в разности внутренних сбережений и инвестиций. Снижение валютного курса само по себе может вызвать такое изменение в желаемом направлении. В частности, если денежно-кредитная политика не изменяется, вызванный обесценением рост спроса увеличит спрос на деньги. При неизменном денежном предложении повышение спроса на деньги приведет к повышению номинальной и реальной внутренней процентной ставки. В результате чувствительные к процентной ставке расходы будут подавлены, и это будет позитивный импульс к внутренним сбережениям. Однако только такого воздействия на разрыв между сбережениями и инвестициями недостаточно для достижения желаемого улучшения текущего счета, особенно в условиях полной занятости. Следовательно, регулирование валютного курса будет необходимо дополнить мерами по сокращению уровня внутренних расходов через ужесточение денежно-кредитной и налоговой политики с тем, чтобы высвободить ресурсы для расширения экспортных и импортозамещающих производств.

Дефицит налоговых поступлений является одной из возможных причин внешнего неравновесия. Изменения в государственных расходах и налогообложении можно использовать для достижения необходимого сокращения разрыва между сбережениями и инвестициями в той части, в какой снижение валютного курса не вызвало достаточной реакции со стороны общих внутренних сбережений и инвестиций. Однако здесь важно, чтобы фискальные меры достигли нужных результатов и не усугубили проблем регулирования. Например, урезание инвестиций в инфраструктуру может оказать на платежный баланс положительное краткосрочное влияние. Однако в долгосрочном плане, особенно если расходы сокращаются в таких сферах, как транспортировка, такое сокращение будет иметь обратный результат, ухудшая поставки в страну и энергообеспечение. Более того, увеличение налоговых ставок может иметь нежелательный побочный эффект в виде сокращения частных сбережений и снижения намерений вообще инвестировать в данной стране. Таких нежелательных последствий можно избежать, если сокращать или отменять субсидии неэффективным государственным и частным предприятиям.

Если рассматривать мировую экономику в целом, то совокупный платежный баланс всех стран равен нулю. Однако сумма зарегистрированных балансовых позиций всех стран нулю не равна. Это связано с проблемами учета операций платежного баланса в странах.

Когда экономика не имеет дефицита счета текущих операций и ее частные требования к остальному миру растут, это свидетельствует о превышении совокупных внутренних сбережений над внутренними инвестициями. Если бюджетные расходы

превышают поступление налогов (бюджетный дефицит), сбережения частного сектора превышают инвестиции. Размещение части внутренних сбережений в иностранные активы отражает, по-видимому, тот факт, что доходность этих активов для инвесторов более привлекательна, чем инвестиционные возможности внутренней экономики. Запасы ресурсов за пределами страны в форме увеличившихся чистых требований к нерезидентам будут в значительной части результатом эффективного размещения сбережений внутренней экономики до тех пор, пока увеличение чистых требований отражает действие рыночных сил.

Если корректировка валютного курса не приносит желаемого результата, используются резервные активы. Резервные активы — это высоколиквидные международные активы страны, находящиеся под контролем ее денежных властей или правительства, которые в любой момент могут быть использованы ими для финансирования дефицита платежного баланса и регулирования курса национальной валюты.

В платежный баланс включают только реально существующие активы. Например, кредитная линия между национальным центральным банком и центральным банком страны-контрагента в резервные активы не включается, а отданные нерезидентам под залог национальные активы — включаются. Основным критерий отнесения актива в категорию резервных — возможность правительства или центрального банка осуществлять реальный и прямой контроль над ним.

Резервные активы обычно инвестируются в высоколиквидные и максимально надежные денежные инструменты на мировом финансовом рынке — казначейские векселя, акции крупных компаний, размещаются на депозиты в иностранных банках.

В целом резервные активы (в платежном балансе «под чертой» — их изменение) представляют собой сумму следующих активов:

1. монетарное золото — золото пробы не ниже 995/1000 в хранилищах центрального банка или правительства, которое в любой момент можно продать за иностранную валюту на мировом рынке золота или международным организациям. Немонетарное золото может находиться в распоряжении любого резидента и резервным активом не считается;

2. специальные права заимствования (СДР) — эмитируемый Международным валютным фондом искусственный резервный актив, который можно использовать для приобретения иностранной валюты, предоставления займов и осуществления платежей. Страны могут приобретать СДР друг у друга, использовать их как плату.

Но СДР составляют не более 3% резервных активов мировой экономики и в практических целях большого значения не имеют;

3. резервная позиция страны в МВФ рассчитывается как сумма резервной доли (транши) страны в Международном валютном фонде и долга Фонда этой стране. Резервная доля составляет 25% квоты страны в капитале МВФ и может быть получена страной без каких-либо условий. Покупка иностранной валюты за национальную в пределах резервного транша (что не считается кредитом МВФ) и получение кредита Фонда приводят к увеличению резервных активов покупающей страны;

4. валютные активы — наиболее значимая часть международных активов. Они включают в себя требования к нерезидентам в форме: иностранной валюты; банковских депозитов; правительственных ценных бумаг; финансовых дериватов; акций частных предприятий; требований, возникающих в результате соглашений между национальными и иностранными центральными банками, правительственными органами;

5. прочие требования — все остальные требования в иностранной валюте (наличная валюта или депозиты) или в ценных бумагах, которые могут быть включены в определение международных активов центрального банка.

Во многих странах, и достаточно часто, складываются ситуации, когда предстоящие платежи по поставкам товаров и услуг и по прошлой задолженности

оказываются больше текущего притока капитала и имеющихся резервных активов. Это означает, что страна не в состоянии платить по своим внешним обязательствам.

Возникающий кризис называется кризисом платежного баланса. Аналитически он отражается как отрицательное сальдо платежного баланса в целом, которое не может быть перекрыто в текущем году за счет сокращения запасов резервных активов: либо резервных активов просто недостаточно, либо их невозможно использовать на эти цели законодательно. В такой ситуации страны могут прибегать к исключительному финансированию (exceptional financing).

Исключительное финансирование — это операции, проводимые страной в условиях кризиса платежного баланса по согласованию и при поддержке ее зарубежных партнеров в целях снижения отрицательного сальдо платежного баланса до уровня, который может быть перекрыт традиционными средствами. Меры исключительного финансирования направлены на восстановление платежеспособности страны и стабилизации курса ее валюты. Операции в рамках исключительного финансирования могут осуществляться по любым статьям платежного баланса и в отдельную группу не выделяются.

К числу наиболее существенных операций в рамках исключительного финансирования относятся:

- аннулирование долга (debt forgiveness) — добровольный отказ кредитора от всей суммы долга или ее части, зафиксированный в соответствующем межгосударственном двустороннем соглашении. В платежном балансе аннулирование долга отражается как капитальный трансферт по счету движения капитала (финансовому счету);
- переоформление задолженности (debt resheduling) — изменение условий действующего договора или заключение нового соглашения с изменением первоначальных сроков и условий платежей;
- обмен задолженности на акции (debt/equity swap) — обмен просроченных долгов на акции компаний страны-должника. Такой обмен производится обычно по заниженным ценам. Поскольку обмен задолженности производится между двумя государствами, к такому обмену могут предлагаться только пакеты акций государственных предприятий или доли государства в приватизированных (бывших государственных) компаниях;
- заимствования для урегулирования платежного баланса (credits for balance of payment needs) — займы, получаемые денежными властями от других стран для финансирования платежного баланса в исключительных случаях. К этой группе относятся и кредиты Международного валютного фонда. Все эти займы отражаются «под чертой»;
- привлечение средств из-за рубежа другими секторами экономики (кроме правительства и центрального банка). Такое привлечение поощряется государством путем субсидирования процентных ставок или регулирования валютного курса;
- просрочка платежей по долгам (arrear). Это крайняя мера, способ, при котором страна, с согласия или без согласия кредиторов, просто не платит по внешним обязательствам. Подобные действия правительства подрывают доверие к стране и ее резидентам и имеют чрезвычайно тяжелые последствия для ее экономики.

Показатели, воздействующие на платежный баланс

Из числа основных макроэкономических показателей, воздействующих на платежный баланс, можно выделить следующие:

- национальный доход;
- уровень процентных ставок;
- объем денежной массы.

Национальный доход представляет собой общую сумму начисленной заработной платы, дивидендов, процентов и ренты, которые получают резиденты данной страны. Спрос на товары и услуги прямо зависит от уровня доходов резидентов. Рост доходов увеличивает спрос на национальные товары и одновременно стимулирует увеличение

спроса на импорт. Рост спроса на импорт стимулирует увеличение потребности в иностранной валюте, что ухудшает состояние платежного баланса.

ЛЕКЦИЯ 16: ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ

Вопросы лекции

1. Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.
2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.
3. Валюта и ее классификация. Валютный курс.
4. Валютный рынок как элемент валютной системы.
5. Европейская валютная система

Краткое содержание вопросов

1. Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.

Валюта (от ит. *valuta* — ценность) - представляет собой денежные единицы отдельных стран, а также международные денежные единицы, участвующие в международных экономических отношениях, связанных с расчетами и сделками. На практике валюта в международных расчетах используется в виде банкнот, чеков, тратт, переводов, записей на счетах и других платежных средств и кредитных инструментов.

Таблица 1. - Основные элементы национальной и мировой валютной системы

Национальная валютная система	Мировая валютная система
Национальная валюта	Резервные валюты, международные счетные единицы
Условия конвертируемости национальной валюты	Условия взаимной конвертируемости валют
Паритет национальной валюты	Унифицированный режим валютных паритетов
Режим курса национальной валюты	Регламентация режимов валютных курсов
Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль	Межгосударственное регулирование валютных курсов
Национальное регулирование международной валютной ликвидности (МВЛ)	Межгосударственное регулирование МВЛ
Регламентация использования международных кредитных средств обращения	Унификация использования международных кредитных средств обращения
Регламентация международных расчетов страны	Унификация основных форм международных расчетов
Режим национального валютного рынка и рынка золота	Режим мировых валютных рынков и рынков золота
Национальные органы, регулирующие валютные отношения страны	Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование



Рисунок 13. - Мировая, региональная и национальная валютные системы: сущность и функции

2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.

Критерии	Парижская валютная система с 1867 г.	Генуэзская валютная система с 1922 г.	Бреттон-Вудская валютная система с 1944 г.	Ямайская валютная система с 1976- 1978 гг.	Европейская валютная система с 1979 г.
1. База	Золотоманетный стандарт	Золотодевизный стандарт	Золотодевизный стандарт	Стандарт специальных прав заимствования (СДР)	Стандарт ЭКЮ (с 1979-1988 гг.); евро (с 1999 г.)
2. Исползование золота как мировых денег	Конвертируемость валют и золото. Золотые паритеты. Золото как резервное и платежное средство.			Официальная демонетизация золота	Объединение 20 % официальных золотодолларовых резервов. использование золота для обеспечения эмиссии ЭКЮ, переоценка золотых резервов по рыночной цене
3. Режим валютного курса	Свободно колеблющиеся курсы в пределах золотых точек	Свободно колеблющиеся курсы без золотых точек	Фиксированные паритеты и курсы (+,-0,75 – 1 %)	Свободный выбор режима валютного курса	Совместно плавающий валютный курс в пределах +,-2,25 - 15 % с августа 1993 г. («европейская валютная змея») только для 4 стран, не присоединившихся к зоне евро
4. Институциональная структура	Конференция	Конференция, совещание	МВФ – орган межгосударственного валютного регулирования	МВФ, совещания «в верхах»	Европейский фонд валютного сотрудничества (ЕФВС) (1979-1993 гг.); Европейский валютный институт (ЕВИ) (1994-1998 гг.); Европейский центральный банк (ЕЦБ) (с 1 июля 1998 г.)

3.Валюта и ее классификация. Валютный курс.

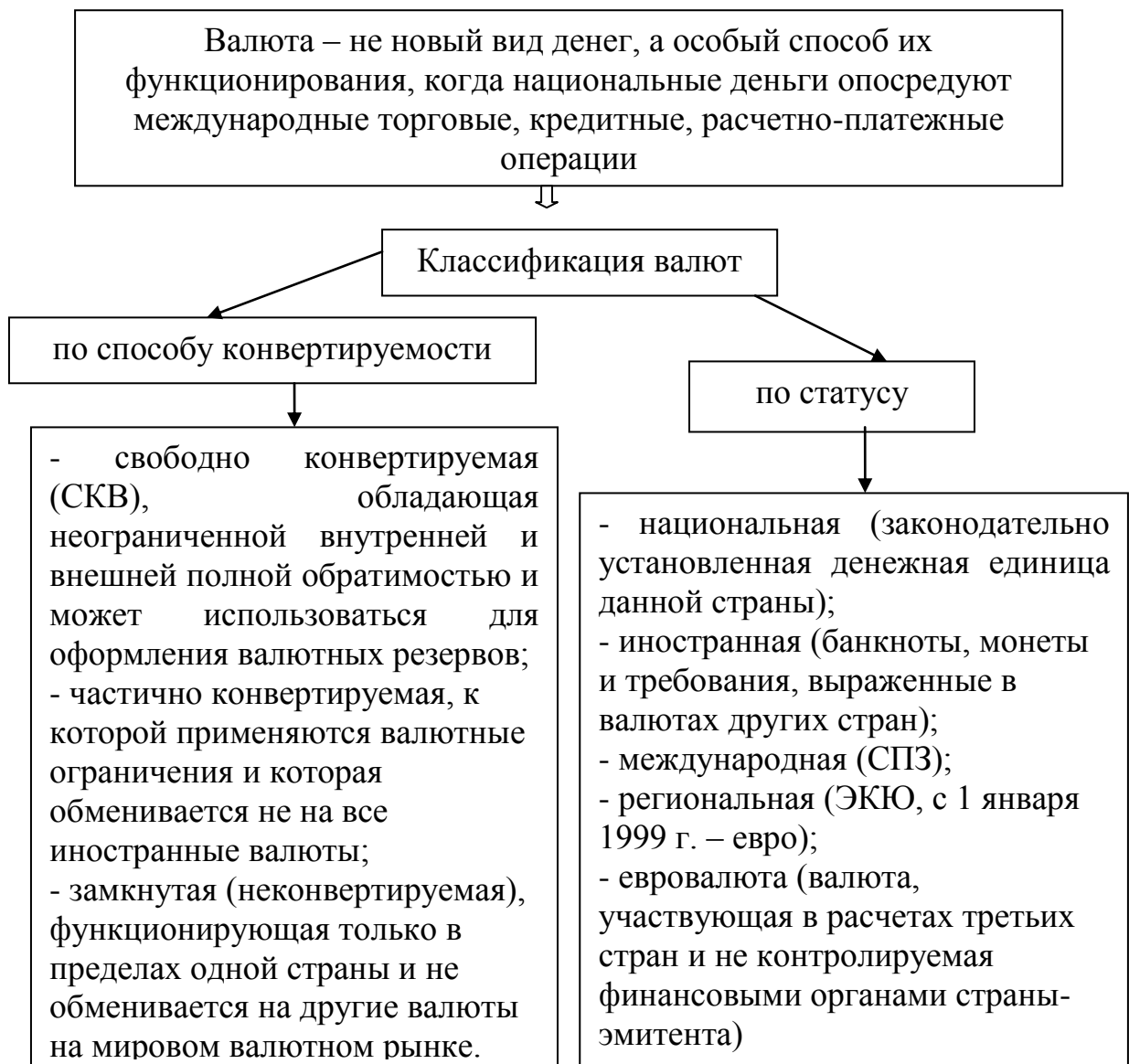


Рисунок 14. – Классификация валюты

Валютной выручкой называют поступления иностранной валюты в качестве платы за продукты или услуги, экспортированные за границу или реализованные на внутреннем рынке за иностранную валюту.

Основные формы валюты:

- свободно конвертируемая валюта;
- частично конвертируемая валюта;

- замкнутая (или необратимая) валюта.

В ходе контроля экономической деятельности, связанного с регулированием обращения национальной и иностранных валют, правительство прибегает к определенной валютной политике. Среди основных целей подобного типа политики в большинстве государств — поддержка стабильности национальной валюты и достижение ее конвертируемости.

В рамках осуществления валютной политики может проводиться валютный таможенный контроль, т. е. осуществление таможенными органами необходимых действий, направленных на ограничение провоза валюты и валютных ценностей через границу государства.

Свободно конвертируемая валюта (СКВ) (от лат. *convertere* — изменять, превращать) — валюта, которую можно свободно обменять на любую другую иностранную валюту или международную денежную единицу. СКВ обладает полной внутренней и внешней обратимостью, т. е. одинаковым режимом обмена для неакцептов (физических и юридических лиц дантой страны) и для нерезидентов (иностраннх физических и юридических лиц). К СКВ в настоящее время относят следующие виды валют: доллар США, канадский доллар, евро, иену, фунт стерлингов, швейцарский франк.

Частично конвертируемая валюта ~ это валюта отдельных стран, в которых применяются ограничения для резидентов, а также по отдельным видам международных расчетов. Подобную валюту свободно можно обменять лишь на отдельные иностранные валюты.

К замкнутым валютам относятся валюты стран, в которых существуют ограничения по всем валютным операциям как для резидентов, так и для нерезидентов.

В случае, когда государство решает достигнуть концентрации валютных ресурсов под своим контролем, выравнивания платежного баланса страны или поддержания валютного курса на определенном уровне, оно может прибегнуть к валютным ограничениям, т. е. определенной совокупности административных правил и законодательных норм, регламентирующих операции физических и юридических лиц с иностранными валютами. Чем больше степень конвертируемости валюты определенной страны, тем меньше в ней валютных ограничений.

Валютной корзиной именуется набор валют, на который ориентируются финансовые органы, устанавливающие фиксированный курс национальной валюты. Метод валютной корзины особенно активно используется при создании международных счетных денежных единиц.

Постоянное изменение курса валют и возможность в связи с этим определенных валютных потерь ведет к появлению валютного риска. В ряде случаев валютный риск для одного из контрагентов международной сделки может обернуться непредусмотренным доходом ввиду повышения курса валюты, находящейся у него на руках.

4. Валютный рынок как элемент валютной системы.

Валютный рынок – система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей. На современном этапе представляет собой совокупность национальных, региональных и мировых рынков, грани между которыми практически стерты.



Субъекты валютного рынка – ТНБ, коммерческие банки, торгово-промышленные и финансовые компании, центральные банки, биржи, международные и региональные организации, частные лица и др.



Цели субъектов валютного курса

- Непрерывное осуществление международных расчетов (предприятия-клиенты банков)
- Изменение структуры валютных резервов и их пополнение (коммерческие, центральные банки)
- Получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческие банки, предприятия)
- Хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков
- Проведение валютной политики (центральные банки, Федеральная резервная система, казначейство)
- Получение кредитов (банки и их клиенты)

Рисунок 15 - Валютный рынок как элемент валютной системы

5. Европейская валютная система

В рамках Европейского союза с 1979 г. по инициативе глав французского и западногерманского государств создана Европейская валютная система.

Организационный механизм Европейской валютной системы включал в себя следующие основные элементы:

- европейскую расчетную денежную единицу — ЭКЮ;
- регулирование валютных курсов и интервенций;
- регулирование кредитных потоков.

ЭКЮ (ECU, European currency unit) — экс-европейская валютная единица. Безналичное (подобно СДР) международное денежное средство (введено в обращение в 1979 г.), курс которого формировался как средневзвешенное значение курсов валют стран — членов Европейского союза (при появлении ЭКЮ курс базировался на основе валют 6 стран, затем — 12 стран). Вес валюты страны в общей «корзине валют» ЭКЮ зависел от доли государства в экспорте Европейского союза и от величины его валового национального продукта. Самыми значительными компонентами ЭКЮ являлись: немецкая марка (30,4%), французский франк (19,3%), английский фунт стерлингов (12,6%).

В конце 80-х гг. были приняты общие требования к валютам, входящим в корзину ЭКЮ: уровень инфляции в странах хождения этих валют не должен был превышать 8% в

год, а дефицит госбюджета — быть не выше 3% ВВП. ЭКЮ использовался для взаимных расчетов между странами Европейского союза, при оценке уставных фондов европейских международных организаций, как валюта банковских депозитов и кредитов, еврооблигаци-онных займов. Был заменен в обращении на евро.

В 1993 г. странами — членами ЕС было ратифицировано Маастрихтское соглашение, согласно которому начался процесс создания европейской единой валюты — **евро**, включающий организацию европейского Центробанка (начал функционировать в 1998 г.; штаб-квартира находится во Франкфурте-на-Майне). Уставный фонд Евроцентробанка — 5 млрд. евро.

В 1999-2001 гг. евро находился в обращении в качестве безналичной валюты, заменив ЭКЮ; с 2002 г. евро существует и в форме наличного платежного средства.

Целями введения единой наличной европейской валюты является укрепление стабильности стран Евросоюза, борьба с инфляцией, повышение конкурентоспособности «соединенных штатов Европы» в торговой и финансовой войне против США и стран Восточной Азии. В настоящее время в обращении находятся купюры достоинством в 500,200,100, 50,20,10 и 5 евро; монеты достоинством 2 и 1 евро, 50, 20, 10,5, 2 и 1 евроцент.

ЛЕКЦИЯ 17: ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

Вопросы лекции

1. Национальная валютная система России.
2. Особенности становления и функционирования валютного рынка в России.
3. Организация международных расчетов.

Краткое содержание вопросов

1. Национальная валютная система России

Национальная валютная система России образована с учетом структурных принципов мировой валютной системы, так как страна интегрируется в международные финансовые механизмы, и вступила в 1992 г. в МВФ, и вышла на международный валютный рынок. Признание устава Фонда налагает на нее определенные обязательства, касающиеся устройства ее валютной системы.

Валютная система - совокупность двух понятий - валютного механизма и валютных отношений.

Валютный механизм - правовые нормы и представляющие их инструменты как на национальном, так и на международном уровнях.

Валютные отношения - денежные связи при осуществлении внешней торговли, оказании экономической и технической помощи, совершении сделок по покупке валюты и т.д.

Различают национальную, мировую и региональную валютные системы.

Национальная валютная система - часть денежной системы страны, в рамках которой формируются и используются валютные ресурсы, осуществляется международный платежный оборот.

Национальная валютная система сформировалась в рамках национальной денежной системы, которая регламентировала порядок денежных расчетов данной страны с другими государствами. Постепенно она обособилась от денежной системы.

Национальная валютная система характеризуется некоторыми основными элементами. Рассмотрим их подробно.

Основу национальной валютной системы составляет установленная законом денежная единица государства - национальная валюта.

Назначение национальной денежной единицы (НДЕ) - обслуживать внутренний платежный оборот страны. Национальные валюты небольшой группы промышленно наиболее развитых государств используются одновременно и в международных

экономических отношениях, выполняя в качестве иностранных валют функции международного платежного и резервного средства для всех других стран мира.

Именно эти валюты (доллары США, немецкие марки, английские фунты стерлингов, японские иены, французские франки) вместе с золотом составляют основу официальных резервов, сосредоточенных в центральном банке и финансовых органах страны. Страны - члены МВФ дополняют свои официальные золотые и валютные резервы счетом в СДР (специальные права заимствования).

Перечисленные компоненты являются важнейшим качественным показателем международной валютной ликвидности, под которой понимают способность страны (или группы стран) погашать свои международные денежные обязательства приемлемыми для кредитора платежными средствами. Количественным показателем валютной ликвидности служит отношение официальных резервов к объему подлежащих погашению обязательств страны, прежде всего по импорту, а также по полученным займам и кредитам.

Степень, или условия, конвертируемости национальной валюты, т.е. их размена (обратимости) на иностранные валюты, является следующим элементом национальной валютной системы.

Конвертируемость НДЕ - правовая проблема. Вопрос о возможности обмена национальной валюты одного государства на валюту другого и валюты этого другого государства на валюту первого государства или валюту третьей страны решается в первую очередь по законодательству заинтересованных государств. В Уставе МВФ, который вплоть до его второго изменения в 1976 г. содержал определение понятия «конвертируемость» валюты, больше этого определения нет. С одной стороны, это было связано с тем, что не всегда конвертируемость де-юре совпадала с конвертируемостью де-факто; с другой стороны, это было предопределено массовым отказом от системы фиксированных валютных паритетов.

В зависимости от условий конвертируемости, определенной и закрепленной нормативными документами государства с учетом валютного регулирования в стране, различают:

свободно конвертируемые валюты (СКВ), которые без ограничений обмениваются на иностранные валюты в любой форме и во всех видах операций;

ограниченно (или частично) конвертируемые валюты (ОКВ) - это валюты стран, где валютное регулирование и валютный контроль ограничивают операции с иностранными валютами главным образом резидентов и по отдельным видам обменных операций;

неконвертируемые (или замкнутые) валюты - это валюты стран, где существует запрет обмена НДЕ на иностранные валюты, используются ограничения или вообще запрещается ввоз и вывоз национальной валюты, а также установлены ограничения по другим видам операций с иностранной валютой и золотом.

Паритет НДЕ представляет собой официально установленное соотношение между двумя валютами (например, 1 доллар США = 4 литовских лита; 1 марка ФРГ = 8 эстонских крон) и является основой валютного курса.

Режим валютного курса является одним из самых важных элементов национальной валютной системы. Некогда единый для всех стран - членов МВФ ($\pm 1\%$ вокруг валютного паритета), в настоящее время режим валютного курса самостоятельно определяется валютными органами страны. Различают фиксированные курсы, которые колеблются в узких пределах; плавающие курсы, которые колеблются в зависимости от рыночных условий без установленных пределов, и их отдельные разновидности.

Важной характеристикой национальной валютной системы является наличие (или отсутствие) валютных ограничений. Уставом МВФ допускается возможность для стран - членов фонда в отдельных случаях вводить валютный контроль для преодоления затруднений с платежным балансом. Правда, одновременно подчеркивается, что валютные ограничения противоречат природе текущих платежей и движению капиталов и

по своему характеру являются исключением. С одной стороны, в Уставе МВФ запрещается практика ограничения текущих международных платежей, множественности валютных курсов и дискриминационных мер в области валютного регулирования, а с другой стороны, страны - члены Фонда наделены правом сохранять на переходный период те ограничения, которые у этих стран существовали до вступления в МВФ.

В число элементов национальной валютной системы входит регламентация правил использования аккредитивной и инкассовой форм расчетов, банковских гарантий, кредитных средств обращения и платежа, с которыми неразрывно связаны международные расчеты и финансирование внешней торговли.

Режим национальных рынков валют и золота, операций с драгоценными камнями как элемент национальной валютной системы определяется нормами валютного законодательства страны и находится в прямой зависимости от характера валютного регулирования и контроля.

Важным институциональным элементом национальной валютной системы является система национальных органов, обслуживающих и регулирующих валютные и расчетные отношения страны с зарубежными государствами. Как правило, ведущую роль играет центральный банк страны; в ряде государств валютный контроль наряду с центральным осуществляют уполномоченные банки, а также министерство финансов, министерство торговли или специально созданные государственные органы.

Национальная валютная система базируется на национальной валюте. Национальная валюта - денежная единица страны.

По мере интернационализации хозяйственных связей на основе национальных валютных систем формируются механизмы межгосударственного регулирования международных и валютных отношений - мировая (МВС) и региональная валютные системы.

Исторически существовало четыре системы МВС. Первая была создана в 1867 г. Парижским соглашением, вторая МВС явилась результатом соглашения 30 стран на Генуэзской международной экономической конференции 1922 г., третья МВС была оформлена в результате Бреттон-Вудских соглашений 1944 г. Ныне действует четвертая МВС, основы которой были заложены в 1976 г.

Основные элементы мировой и региональной валютных систем :

- международные платежные средства, выполняющие роль мировых денег;
- условия и режимы обратимости валют;
- механизм и режим валютных курсов;
- формы международных расчетов;
- кредитные орудия обращения и порядок их использования в международных расчетах;
- международные ликвидные активы и порядок их регулирования;
- режим международных валютных и золотых рынков и межгосударственные институты, регулирующие валютные отношения.

Основной элемент любой валютной системы - международные платежные средства, выполняющие в рамках данной системы роль мировых денег. В условиях господства неразменных кредитных отношений роль мировых денег берут на себя резервные валюты - полностью конвертируемые валюты стран, в которых практически отсутствуют валютные ограничения по всем видам операций для всех держателей валюты.

Помимо полностью конвертируемой валюты, различают частично конвертируемые (в странах, где сохраняются ограничения по отдельным видам операций и для отдельных держателей валюты) и неконвертируемые (в странах, где действуют практически все виды ограничений, и прежде всего запрет на покупку-продажу иностранной валюты, ее хранение, вывоз и ввоз) валюты.

От эффективности валютного механизма, степени вмешательства государственных и международных валютно-финансовых организаций в деятельность валютных, денежных

и золотых рынков во многом зависит экономическое развитие, внешнеэкономическая стратегия промышленно-развитых стран. Рост значения валютной системы заставляет промышленно-развитые страны совершенствовать старые и искать новые инструменты и методы государственно-монополистического регулирования валютной сферы на национальных и наднациональных уровнях.

2. Особенности становления и функционирования валютного рынка в России.

Платежный баланс Российской Федерации на протяжении 1991 — 1996 гг. всегда сводился с дефицитом, который покрывался внешними займами. Однако в 1997-1998 гг. состояние платежного баланса России резко ухудшилось, что было вызвано ухудшением мировой конъюнктуры сырьевых рынков, прежде всего нефти и нефтепродуктов, значительно сократившим приток валюты в страну, а также азиатским валютным кризисом. На состояние баланса оказало негативное влияние и изменение инвесторами оценок инвестиционных рисков российской экономики. Это привело к увеличению процентных выплат нерезидентам, росту спроса на иностранную валюту и ее отток из России. Кроме того, произошел отток иностранных портфельных инвестиций, которые в 1998 г. перестали быть фактором балансирования текущей платежного баланса.

Во II и III кварталах 1997 г. и в первом полугодии 1998 г. сальдо по счету текущих операций платежного баланса было отрицательным. В целом по итогам 1998 г. дефицит по счету текущих операций составил около 0,8 млрд долл. Это вызвало сокращение золотовалютных резервов Банка России. При этом сальдо по счету операций с капиталом и финансовыми инструментами оставалось положительным, что определялось масштабным получением кредитов. Однако приток кредитов в условиях невозможности обслуживания внешнего долга окончательно подорвал доверие инвесторов к Российской Федерации, и процесс развития кризиса стал необратимым.

Рост цен на энергоносители в 1999-2001 гг. наряду со значительным падением курса национальной валюты способствовал выходу экономики России из кризиса, быстрому росту валютных резервов и решению проблем платежного баланса. Уже через несколько лет проблемой Российской Федерации стал не дефицит, а положительное сальдо платежного баланса. Возрастающие поступления экспортной выручки (преимущественно в долларах) национальная экономика была не в состоянии использовать. Постоянный профицит платежного баланса позволил накопить огромные официальные валютные резервы, однако и вызвал значительный рост денежной массы, так как основным покупателем экспортной выручки был Банк России. В ответ на избыток иностранной валюты началось укрепление реального и номинального курса рубля. В настоящее время идет обратный процесс. Обычно для снижения дефицита платежного баланса, вызванного ростом национального дохода и «перегревом» экономики, и поддержания курса национальной валюты центральные банки проводят валютные интервенции на внутреннем рынке за счет валютных резервов страны. Однако эти меры не дают однозначного результата, так как отрицательное сальдо баланса по текущим операциям может нейтрализоваться притоком капитала, как происходит в США на протяжении многих лет.

Рост процентных ставок рассматривается инвесторами как возможность получения дополнительного дохода. Относительно более высокие ставки в данной стране при прочих равных условиях вызывают приток капитала, что увеличивает положительное сальдо платежного баланса.

Изменение объема денежной массы непосредственно влияет на состояние платежного баланса. Увеличение предложения денег снижает процентную ставку, расширяет кредитование и ведет к росту цен на национальные товары. Соответственно, увеличивается импорт, растет отток капитала (или сокращается его приток) и ухудшается состояние платежного баланса.

3. Организация международных расчетов

Понятие «расчеты» экономистами и практиками трактуются неоднозначно, что обусловлено всей историей развития расчетных отношений в советский и постсоветский период. Международные расчеты следует рассматривать как одну из разновидностей понятия расчетов вообще, вторым элементом которых являются внутренние (национальные) расчеты. По этой причине целесообразным дать понятие «расчеты», а затем дать понятие «международные расчеты» с указанием их особенностей.

По мнению проф. Ю.И. Меликова, которое разделяется и рядом других экономистов (в том числе Ануреевым С.В.), «Расчеты в народном хозяйстве представляют собой совокупность экономических (товарно-денежных) отношений, связанных с возникновением и урегулированием взаимных требований и обязательств субъектов рынка (государства, предприятий, организаций, населения, рабочих и служащих) в процессе осуществления хозяйственных операций».

Нередко в экономической литературе под расчетами понимаются не товарно-денежные, а чисто денежные отношения. При этом понятие расчетов и денежного платежа практически отождествляется. Такая трактовка была приемлемой в условиях командно-административной экономики, когда платеж производился, как правило, только после отгрузки товара, выполнения работ, оказания услуг и фактически завершал расчеты. В современных условиях рыночной экономики, при широком развитии авансирования или предоплаты, завершением расчетов нередко является получение покупателем ранее оплаченного товара. Таким образом, в одних случаях расчеты начинаются с движения товара и завершаются движением денежных средств, в других - начинаются с движения денежных средств и завершаются движением товара. Однако при всех обстоятельствах они считаются завершенными только тогда, когда поставщик получил деньги, а покупатель - товар. Расчетные отношения включают следующие элементы: участники расчетов - поставщик и грузополучатель, плательщик и получатель средств; объект расчетной сделки (операции) - товарно-материальные ценности, оказанные услуги, выполненные работы, ценные бумаги, финансовые требования и обязательства, а также денежные (валютные) средства; органы, осуществляющие платежи - банковская система (коммерческие банки и расчетно-кассовые центры, а также клиринговые учреждения); посредники в расчетах - факторинговые компании и фирмы, а также гаранты.

В зависимости от особенностей организации расчетов в них может принимать участие разное количество контрагентов (рис.1). При совпадении в одном лице поставщика и получателя денежных средств, покупателя (грузополучателя) и плательщика в расчетах принимают участие два контрагента;

Объектом расчетной операции могут быть:

- денежные средства (Д - Д; Д - Д'),
- валютные средства (конвертация) (Д - В; В - Д),
- ценные бумаги (покупка векселя и т.п.) (ЦБ - Д; Д - ЦБ),
- товарно-материальные ценности (бартер) (Т - Т),
- товарно-денежные расчеты (Т - Д и Д - Т).

Преобладающая часть расчетов осуществляется по товарным операциям (за товары, услуги, выполненные работы).

В зависимости от местонахождения участников расчеты могут быть однородными и иногородними. Первые проводятся в рамках одного города (расчетно-кассового центра), вторые - между контрагентами, находящимися в разных населенных пунктах и обслуживаемых разными РКЦ, кроме того расчеты могут осуществляться между предприятиями резидентами и предприятиями - нерезидентами, находящимися в разных странах.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 1 (ПЗ-1) ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ

1. Задания для работы
Вопросы к занятию:
 1. Основные этапы развития мировой экономики.
 2. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства.
 3. Социально-экономическое положение стран мира.
 4. Неравномерность экономического развития и дифференциация стран в мировой экономике.
2. Краткое описание проводимого занятия
1. С помощью устного опроса и (или) тестирования оценить уровень усвоения студентами изученного материала.
3. Результаты и выводы
Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 2 (ПЗ-2) МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА

1. Задания для работы
Вопросы к занятию:
 1. Трансформация международных экономических отношений в конце XX-начале XXI столетия.
 2. Глобализация мирового хозяйства и ее воздействие на международные экономические отношения.
 3. Особенности положения России в системе международных экономических отношений.
2. Краткое описание проводимого занятия
1. С помощью устного опроса и (или) тестирования оценить уровень усвоения студентами изученного материала.
3. Результаты и выводы
Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 3 (ПЗ-3) РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)

1. Задания для работы
Вопросы к занятию:
 1. Причины появления ТНК.
 3. Этапы развития ТНК.
 4. Структура и типы ТНК.
 5. Место России в международном движении капитала.
 2. Краткое описание проводимого занятия
1. Устный опрос с целью закрепления знаний.
3. Результаты и выводы
Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 4 (ПЗ-4) ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.
2. Особенности процесса глобализации на современном этапе.
3. Россия и глобализация.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.
3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 5 (ПЗ-5) РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства (запасы, экономический рост и потребление).
2. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира (рождаемость, смертность, естественное воспроизводство).
3. Возрастная проблема в динамике и структуре населения мира.
4. Процессы урбанизации в мировой экономике.
5. Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости.
6. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства (тенденции развития и перспективы).
7. Прорыв в информационных и коммуникационных технологиях, тенденции формирования единого информационного пространства в мировой экономике

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.
3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 6 (ПЗ-6) ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Место и роль современной промышленности в мировом хозяйстве.
2. Отраслевая структура современной промышленности, динамика её развития:
 - а) машиностроение;
 - б) химическая;
 - в) чёрная, цветная металлургия;
 - г) лесная и деревообрабатывающая;
 - д) лёгкая;
 - е) пищевая;

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 7 (ПЗ-7) ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. АПК: тенденции и особенности его развития в различных группах стран.
2. Государственное регулирование в аграрном секторе.
3. Перерабатывающая промышленность в России.
4. Транспорт в мировой экономике конца 20 века
2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 8 (ПЗ- 8) ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Интеграционные объединения в Азии.
2. Интеграционные объединения в Африке.
3. Интеграционные объединения в Южной Америке.
4. Интеграционные объединения в Северной Америке.
5. Интеграционные процессы на постсоветском пространстве.
6. Международные торгово-финансовые организации.
7. Организация международного сотрудничества и развития.
9. ООН: цели, принципы, структура.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 9 (ПЗ-9) ТЕОРИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Рассмотреть теорию предпочтения сходства.
2. Рассмотреть взаимодействие предложения и спроса в международной торговле.
3. Основные факторы, отраженные в теории конкурентных преимуществ Майкла

Портера.

4.Электрическая теория Грубеля-Ллойда.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 10 (ПЗ-10) СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Значение внешней торговли для экономики России.
2. Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли России.
3. Внешняя торговля стран Западной Европы.
4. Внешняя торговля США.
5. Внешняя торговля Китая Типовые тесты (для контроля знаний)

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.
- 3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 11 (ПЗ-11) МЕТОДЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Прямой, косвенный и кооперативный методы международной торговли.
2. Методы встречной торговли.
3. Электронный метод.
2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.
- 3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 12 (ПЗ-12) ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА И МЕТОДЫ РЕГУЛИРОВАНИЯ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Формирование внешнеторговой политики и внешнеторгового законодательства.
2. Либерализация внешней торговли и протекционизм в международной торговле.

3. Закон РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».
4. Таможенный кодекс Российской Федерации.
5. Нетарифные ограничения и защитные меры внешней торговли.

2. Краткое описание проводимого занятия

- 1.Устный опрос по теме занятия.
- 3.Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 13 (ПЗ-13) ИНОСТРАННЫЕ ИНВЕСТИЦИИ В РОССИИ, ИХ РЕГУЛИРОВАНИЕ

1.Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Формы участия иностранного капитала в экономике России.
2. Создание и функционирование предприятий с участием иностранного капитала.
3. Привлечение иностранного капитала в освоение природных ресурсов.
4. Роль свободных экономических зон в привлечении иностранных инвестиций в Россию.

5. Глобализация как процесс и как новое качественное состояние мировой экономики. Проблемы аграрного сектора экономики.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.

2. Решение задач по теме занятия.

3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 14 (ПЗ-14) МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Масштабы, динамика и географическое распределение потоков капитала в глобальной экономике.

2. Необходимость государственного и межгосударственного регулирования международного движения капитала.

3. Международное движение капитала и проблемы внешнего долга в современной мировой экономике.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.

2. Решение задач по теме занятия.

3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 15 (ПЗ-15) ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Факторы влияющие на платежный баланс.

2. Основные методы регулирования платежного баланса.

3. Что такое платежный баланс и с какой целью он составляется?

4. Основные принципы составления платежного баланса.

5. Какие операции регистрируются по кредиту и по дебету баланса?

6. Основные источники информации для составления платежного баланса.

7. Какие существуют методы определения сальдо платежного баланса?

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.

2. Решение задач по теме занятия.

3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 16 (ПЗ-16) ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.

2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.

3. Европейская валютная система

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.

2. Решение задач по теме занятия.

3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 17 (ПЗ-17) ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ

1. Задания для работы

Вопросы к занятию:

1. Национальная валютная система России.
2. Особенности становления и функционирования валютного рынка в России.
3. Организация международных расчетов.

2. Краткое описание проводимого занятия

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

3. Результаты и выводы

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

ЛАБОРАТОРНАЯ РАБОТА 1 (ЛР-1) ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИК. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ.

1. Интеграционные объединения в Азии.
2. Интеграционные объединения в Африке.
3. Интеграционные объединения в Южной Америке.
4. Интеграционные объединения в Северной Америке.
5. Интеграционные процессы на постсоветском пространстве.