

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»
Кафедра «Коммерции и организации экономической деятельности»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

Б1.В.ДВ.01.01 Мировая экономика и международная политика

Направление подготовки 38.03.06 Торговое дело

Профиль подготовки Коммерция в АПК

Форма обучения очная

Оренбург 201_ г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Конспект лекций	
1.1 Лекция № 1 Сущность, структура и механизм мировой экономики	
1.2 Лекция № 2 Особенности развития современного мирового хозяйства	
1.3 Лекция № 3 Международная экономическая интеграция.....	
1.4 Лекция № 4 Международные экономические отношения: формы, механизмы и направления реализации	
1.5 Лекция № 5 Международная торговля товарами и услугами: основные характеристики и показатели	
1.6 Лекция № 6 Международная миграция населения и трудовых ресурсов.....	
1.7 Лекция № 7 Международное движение капитала.....	
1.8 Лекция № 8 Мировая валютная система.....	
1.9 Лекция № 9 Развивающиеся страны в мировой экономике.....	
1.10 Лекция № 10 Место России в современной системе мирового хозяйства.....	
2. Методические указания по проведению семинарских занятий	
2.1 Семинарское занятие № С-1 Сущность, структура и механизм мировой экономики	
2.2 Семинарское занятие № С-2 Особенности развития современного мирового хозяйства	
2.3 Семинарское занятие № С-3 Международная экономическая интеграция.....	
2.4 Семинарское занятие № С-4 Международная торговля товарами и услугами: основные характеристики и показатели.....	
2.5 Семинарское занятие № С-5 Международная миграция населения и трудовых ресурсов.....	
2.6 Семинарское занятие № С-6 Международное движение капитала	
2.7 Семинарское занятие № С-7 Мировая валютная система.....	
2.8 Семинарское занятие № С-8 Индустриальные страны в мировой экономике ...	
2.9 Семинарское занятие № С-9 Развивающиеся страны в мировой экономике	

1.1 Лекция № 1 (2 часа).

Тема: «Сущность, структура и механизм мировой экономики»

1.1.1 Вопросы лекции:

1. Сущность и субъекты мирового хозяйства.
2. Экономический потенциал мирового хозяйства и его структура.
3. Международное разделение труда, его формы.

1.1.2 Краткое содержание вопросов:

1. Сущность и субъекты мирового хозяйства.

Мировое хозяйство – это

– система межнациональных, межгосударственных экономических связей, выходящих за пределы данного государства.

– весь комплекс мирохозяйственных связей и национальных экономик, но не простая их сумма, а единое многоукладное хозяйство.

– совокупность национальных хозяйств, находящихся в постоянной динамике (развитии), обладающих растущими взаимосвязями и взаимоявлениями.

Структуры мирового хозяйства:

I. Отраслевая.

II. Территориальная.

I. *Отраслевая структура* – совокупность отраслей, характеризующихся определёнными количественными соотношениями и взаимосвязями.

Отраслевая структура состоит из отраслей материального и нематериального производства.

Производственную сферу образуют отрасли

– непосредственно создающие материальный продукт (промышленность, строительство, сельское и лесное хозяйства);

– доставляющие материальный продукт потребителю (транспорт, связь);

– связанные с продолжением процесса производства в сфере обращения (торговля, материально-техническое снабжение).

Непроизводственная сфера включает отрасли услуг:

– ЖКХ;

– бытовое обслуживание;

– образование;

– здравоохранение;

– наука;

- кредитование;
- страхование.

В отраслевой структуре присутствуют *межотраслевые сочетания* - совокупность однородных производств, в рамках одной отрасли. Примером является агропромышленный комплекс, который включает 3 сферы деятельности:

1. Промышленность производящая средства производства для сельского хозяйства.
2. Непосредственно сельское хозяйство.
3. Отрасли по заготовке и переработке сельскохозяйственной продукции.

Отраслевая структура хозяйства определяется по удельному весу отрасли в общем объеме производства продукции, а также по численности занятых и стоимости основных производственных фондов.

Основной показатель отраслевой структуры – объем производимой продукции, позволяющей судить о соотношении отраслей и их взаимосвязи.

II. *Территориальная структура* – деление территории по территориальным образованиям.

Уровни территориальной структуры хозяйства:

1. *Региональный*: охватывающий самые обширные территориальные части мирового хозяйства. Этому уровню соответствуют такие территориальные образования, как регион, субрегион, страна.

Регион – самое крупное территориальное образование, состоящее из нескольких стран, расположенных на одной территории и объединенных рядом признаков.

Субрегион – крупная часть региона, отличающаяся от других своеобразной историей, природными и экономическими условиями развитием производственных сил.

Страна – территория, граница которой обусловлена суверенитетом государства с характерными условиями развития, специализацией и структурой хозяйства.

2. *Районный*: связан с территорией каждой отдельной страны.

Основополагающие принципы деления территории на экономические районы:

1. Экономические
2. Национальные
3. Административные

Механизм мировой экономики – это система экономических инструментов, организация мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей.

2. Экономический потенциал мирового хозяйства и его структура.

Функционирование мировой экономики основывается на экономических ресурсах (факторах производства), к которым относятся природные, трудовые, капитальные ресурсы, а также предпринимательские и научные ресурсы.

Природно-ресурсный потенциал мирового хозяйства многообразен. К нему относятся:

- земельные, водные,
- лесные ресурсы,
- ресурсы минерального сырья и топлива.

Из мирового топлива наиболее богаты запасы угля. Крупнейшие месторождения угля находятся в США, Китае, России, ЮАР, Германии.

Одними из наиболее значимых и экономичных энергоносителей в настоящее время являются нефть и природный газ. В основном запасы нефти сосредоточены в Саудовской Аравии (около 25%), Ираке, ОАЭ, Кувейте, Иране, Венесуэле, России. Крупнейшие разведанные запасы природного газа находятся в России (около 40%).

Ресурсы железной руды, как основы для производства чёрных металлов, расположены в Бразилии, Австралии, Канаде, России, Китае. Бокситы, как основа для производства алюминия, сосредоточены в Австралии, Бразилии, Венесуэле. Медные руды преимущественно добываются в Индии, Зимбабве, Замбии, Конго, США, России и Канаде, а никелевые руды – в Австралии, Канаде и России.

Земельные ресурсы, используемые для сельскохозяйственных целей, включают пашни, пастбища, луга и сады. Наибольшие размеры пашни принадлежат США, Индии, России, Китаю, Канаде, Казахстану и Украине. Используя земельные угодья, развитые страны производят около 40% пшеницы и 50% кукурузы.

Лесные ресурсы, используемые в различных сферах хозяйственной деятельности, одновременно являются «лёгкими Земли». Леса покрывают Землю на площади более чем 40 млн. км², в том числе в России – 8 млн. км², в Бразилии – 3 млн. км², в Канаде – 2,5 млн. км², в США – 2 млн. км². По запасам древесины Россия занимает первое место в мире (около 25%).

Одной из глобальных проблем современности является существенное сокращение площади лесных массивов. За последние 30 лет это сокращение составило около 15%. В условиях истощения естественных ресурсов Земли важной задачей человечества является повышение эффективности использования всех минеральных, земельных, водных и

лесных ресурсов на основе применения ресурсосберегающих технологий, а также ведение экологически чистых производств. Эта тенденция характерна для высокоразвитых стран.

Природные ресурсы неравномерно распределены между странами. Но несмотря на богатство запасов минерального сырья и других природных ресурсов в России, США, Канаде, Австралии, Китае, ЮАР, ни одна страна не может обойтись без импорта тех или иных видов ресурсов. Развитые страны в целом располагают около 40% общемировых запасов минеральных ресурсов, но в большинстве из них ввозимые объемы минеральных ресурсов составляют большую долю от совокупной массы используемых минеральных ресурсов. Так, страны ЕС импортируют до 80% от необходимого объема минеральных ресурсов, а Япония – до 95%.

Также между странами мира неравномерно распределены трудовые ресурсы. Экономически активное население составляет около 48% от совокупного населения планеты, то есть около 3 млрд. человек из более чем 6 млрд. общего населения Земли. Основная доля трудовых ресурсов приходится на Восточную и Юго-Восточную Азию (35%), а так же Южную Азию (20%). В отраслевой структуре общемировой рабочей силы продолжает сокращаться доля и абсолютная численность занятых в сельском хозяйстве и одновременно увеличивается доля занятых в сфере услуг. В большинстве развитых стран доля занятых в этой сфере является преобладающей.

Наиболее глобализированным фактором производства являются финансовые ресурсы, перемещающиеся по миру посредством предоставления кредитов, путём продажи акций, облигаций, валюты и т. п. Подавляющая часть финансовых ресурсов сосредоточена в финансовых центрах, расположенных, как правило, в ведущих странах мира (США, Великобритания, Германия, Япония, Швейцария) и государствах, находящихся на пересечении торговых и туристических путей (Сингапур, Гибралтар, Кипр, Багамские острова и т. д.).

Предпринимательские ресурсы мира проявляют себя прежде всего в тех странах, где созданы благоприятные условия для предпринимательской деятельности: отсутствие бюрократических барьеров, где установлены низкие налоги, где глубокие корни имеет предпринимательская этика и культура, а также, где высоко развита рыночная инфраструктура. Такими характеристиками обладают прежде всего высокоразвитые страны, а также новые индустриальные страны Восточной и Юго-Восточной Азии.

Основные научные ресурсы мира сосредоточены в небольшом числе развитых стран и в России. Причём около 50% общемировых расходов на НИОКР приходится на долю США.

Неравномерность размещения минеральных ресурсов в недрах Земли, а также различная обеспеченность стран земельными, водными, лесными, трудовыми, предпринимательскими и научными ресурсами способствует развитию международного разделения труда, международной специализации и международных экономических отношений.

3. Международное разделение труда, его формы.

Международное разделение труда (МРТ) – это устойчивая концентрация производства за определенными странами отдельных видов товаров, работ, услуг. МРТ определяет:

- обмен товарами и услугами между странами;
- движение капитала между странами;
- миграцию рабочей силы;
- интеграцию.

Для развития МРТ важное значение имеют:

- сравнительные преимущества;
- государственная политика;
- концентрация производства;
- растущий импорт страны;
- развитие транспортной инфраструктуры.

Основные черты МРТ в современных условиях:

1. Под влиянием НТР важнейшие позиции для выбора направления участия в МРТ занимают технико-экономические факторы. Чем выше степень технико-экономического развития стран, тем больше у них возможностей стать поставщиками на мировой рынок готовых товаров.

2. Изменения в структуре МРТ. В современных условиях развивающиеся страны специализируются на производстве тех или иных конечных промышленных товаров. При этом сокращение в структуре промышленного производства в развитых странах доли традиционных отраслей (легкой, обувной, химической промышленности и т. д.) компенсируется их ростом в развивающихся странах, особенно со средним уровнем развития. В свою очередь новые индустриальные страны повысили свою роль в производстве телекоммуникационного оборудования, офисное оборудование, транспортные средства и т. д.

3. В настоящее время ведущие страны мира находятся на постиндустриальном этапе экономического развития, одной из характерных черт которого является возрастание роли

сферы услуг, развивающейся динамичнее сферы материального производства. И эта особенность определяет более активное включение услуг в международную деятельность.

4. Стремительно расширяется роль мировой науки. Сегодня ни одна страна мира не в состоянии быть лидером по всем направлениям НТП, а это ведет к интенсивному процессу формирования международного интеллектуального разделения труда.

5. Современное многоцелевое оборудование позволяет повысить гибкость производственных программ и сделать эффективным одновременный выпуск многих модификаций одного изделия, что предполагает повышение степени и скорости удовлетворения дифференцированного спроса на определенном сегменте рынка. В этих условиях характерной чертой современного этапа МРТ является производство и обмен между странами схожими по своим характеристикам, но не идентичными товарами, в том числе, обмен различными марками и моделями автомобилей, одежды, бытовой техники и т. д.

Международное разделение труда – важная ступень развития общественного территориального разделения труда между странами. Оно опирается на экономически выгодную специализацию производства стран на тех или иных видах продукции, ведущую к взаимному обмену результатами производства между ними в определенных количественных и качественных соотношениях. В современную эпоху международное разделение труда способствует развитию мировых интеграционных процессов.

МРТ играет все возрастающую роль в осуществлении процессов расширенного воспроизводства в странах мира, обеспечивает взаимосвязь этих процессов, формирует соответствующие международные пропорции в отраслевом и территориально-страновом аспектах.

1.2 Лекция №2 (2 часа).

Тема: «Особенности развития современного мирового хозяйства»

1.2.1 Вопросы лекции:

1. Тенденции развития и противоречия мирового хозяйства.
2. Интернационализация и глобализация современного мирового хозяйства.
3. Мировой рынок: основные характеристики (структура, конъюнктура)
4. Транснациональные корпорации в современном мире.

1.2.2 Краткое содержание вопросов:

1. **Тенденции развития и противоречия мирового хозяйства.**

В настоящее время мировому хозяйству присущи следующие основные черты и тенденции развития:

1. Глобализации мировой экономики. Это многоплановый процесс, проявляющийся в превращении мирового хозяйства в единый рынок товаров, услуг, капиталов, рабочей силы, знаний и технологий, в формировании всемирной сети информационных и инвестиционных потоков. Глобализация – это такое состояние мировой экономики, когда политические и экономические процессы, происходящие в одних регионах Земли, в одних странах или одних сферах, неизбежно проявляются в других регионах, странах и в других сферах. В этих условиях усиливается роль и значение международных экономических организаций, призванных осуществлять координацию действий многочисленных субъектов (ВТО, МВФ, Всемирный Банк, МОТ и других).

2. Международная экономическая интеграция. Она выражается в тесном слиянии национальных экономик и в создании региональных интеграционных группировок. В рамках группировок происходит согласование экономических политик нескольких государств, и на определенном этапе образуются единые наднациональные органы, которым делегируются определенные функции от национальных органов. Международная экономическая интеграция на межгосударственном уровне предполагает создание единого экономического пространства и единые меры по регулированию экономических процессов.

2. Интернационализация и глобализация современного мирового хозяйства.

Международное разделение труда определило процесс интернационализации мирового хозяйства. Термин «Интернационализация хозяйственных связей/жизни» означает усиление участия страны в мировом хозяйстве.

Интернационализация хозяйственной жизни – процесс нарастающего взаимодействия между отдельными странами от первых проявлений международного разделения труда до современной сложной многоуровневой системы международных связей и взаимозависимостей в самых разных пространственных масштабах – от двустороннего до регионального и глобального уровней.

На уровне частных фирм интернационализация реализуется через транснационализацию производства, которая выражается в международной специализации и кооперировании производства и нашла свое воплощение в создании транснациональных корпораций (ТНК). Интернационализация хозяйственных связей во многом обусловлена логикой развития производительных сил, которые, перерастая национальные рамки, подводят сначала к необходимости интернационализации

производства, а затем ведут к глобализации мировой экономики, когда само производство, создающее международный продукт.

Достигнутый уровень интернационализации национальной экономики измеряется следующими показателями:

- экспортная квота, импортная квота;
- число предприятий, осуществляющих внешнеэкономическую деятельность;
- политическая стабильность;
- инвестиционный климат;
- процент прибыльных предприятий в стране, ВВП страны.

Интернационализация экономического развития – процесс разрастания рынка товаров и факторов производства (с 50-60 гг. XX века), а также денежного рынка до мирового уровня, в результате чего все формы экономических взаимодействий субъектов рынка принимают международный характер. Основные формы интернационализации:

- создание международных организаций (ВТО, МВФ, ООН и т. д.);
- активизация международного производства, увеличение и значение ТНК;
- появление и быстрое развитие и усиление региональных экономических объединений (ЕС, НАФТА, ЕАСТИ, СНГ, АТР и др.);
- трансформация национальных экономических систем в открытые экономические системы, обеспечивающие ту или иную степень свободы в движении товаров, факторов производства, а также превращение национального денежного рынка в мировой.

Глобализация современного мирового хозяйства – процесс роста экономической интеграции на основе ускорения технического прогресса и перехода к информационному обществу, а также дерегулирования и либерализации международной торговли и движения капитала.

3. Мировой рынок: основные характеристики (структура, конъюнктура)

Мировой рынок (МР) – это

- сфера устойчивых товарно-денежных отношений между странами мира, основанных на МРТ, на свободе предпринимательства, на свободе миграции товаров, услуг, капиталов и других факторов производства.
- совокупность рынков отдельных стран, объединенных между собой устойчивым товарообменом.

МР оптимизирует использование факторов производства, информируя производителей об отраслях и регионах мира, в которых они могут быть наиболее эффективно применены.

Одной из черт мирового рынка является конъюнктура. Конъюнктура рынка – это совокупность всех факторов и условий, влияющих на спрос, предложение, конкуренцию и другие рыночные процессы, это комплекс факторов, влияющих на поведение субъектов рынка (продавцов и покупателей, экспортеров и импортеров).

Изучение конъюнктуры товарных рынков позволяет получить ответы на следующие вопросы: смогут ли быть реализованы, в каком количестве и на каких условиях те товары, которые экспортер предполагает поставить. При импорте изучение рынка с помощью каталогов, прейскурантов, рекламы дает возможность обосновать выбор продавца (поставщика), уточнить условия продажи, которые будут наиболее приемлемы для покупателя.

Виды конъюнктуры:

- общехозяйственная;
- конъюнктура товарных рынков.

Общехозяйственная конъюнктура характеризует состояние всего мирового хозяйства на конкретный период времени. При анализе конъюнктуры товарных рынков изучаются текущие изменения и колебания в сфере производства и сбыта отдельных товаров.

Факторы, влияющие на конъюнктуру мирового рынка, представлены на рисунке 1:

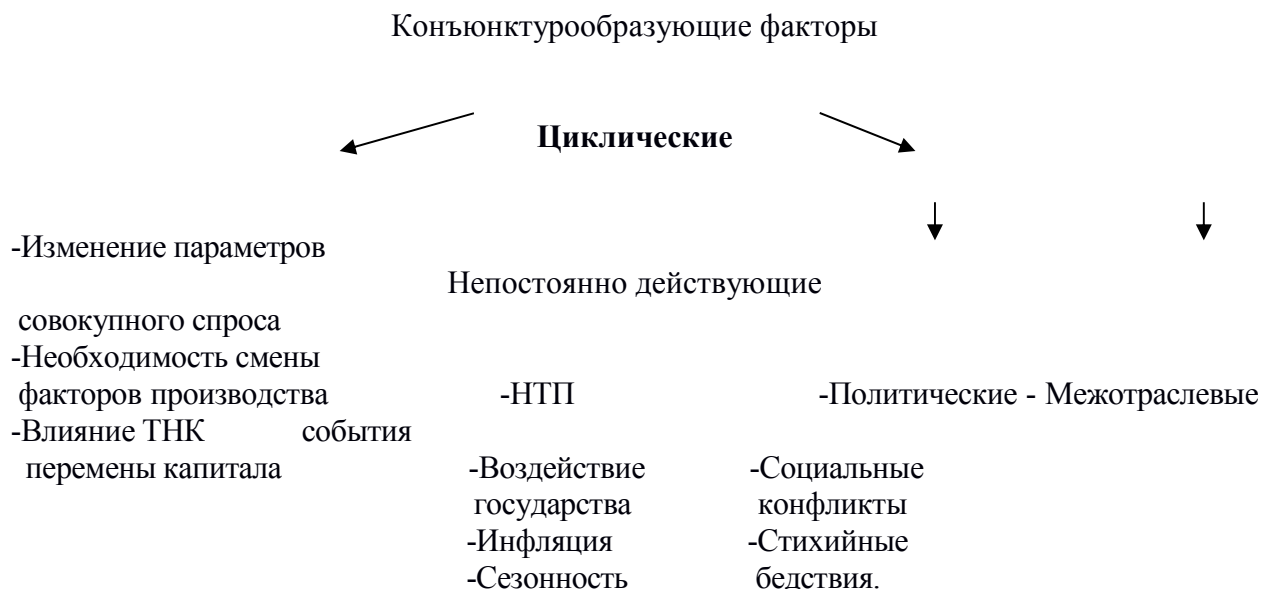


Рисунок 1 – Факторы, влияющие на конъюнктуру мирового рынка

При исследовании конъюнктуры мировых товарных рынков анализируются показатели сферы материального производства, показатели внутреннего товарооборота на национальных рынках, показатели внешней торговли, показатели финансово-кредитной сферы (в том числе индекс Доу-Джонса (Dow Jones), индекс НАЗДАГ (NASDAQ) и

НИККЕЙ (NIKKEI), курсы акций, учетная ставка процента), параметры банкротств и слияний-поглощений, объёмы капиталовложений, данные о заказах и, наконец, изменение цен.

Мировой рынок неоднороден. Различают следующие сегменты МР:

1. Мировой рынок товаров и услуг.
2. Мировой рынок капиталов.
3. Мировой рынок рабочей силы.

4. Транснациональные корпорации в современном мире.

Главной силой в непосредственных производственных связях в рамках мировой системы хозяйства выступают транснациональные корпорации (ТНК). Термин «транснационализация» означает перемещение хозяйственной деятельности фирмы за пределы национальных границ.

ТНК – это международные по охвату своей деятельности и, как правило, национальные по составу функционирующего капитала компании, которые имеют филиалы в различных странах.

В состав ТНК входят хозяйственные единицы как производственного характера, так и занимающиеся кредитованием, сбытом и транспортировкой продукции. По организационной структуре ТНК – это диверсифицированные концерны. По масштабам своего оборота крупнейшие ТНК мира нередко превосходят общественный продукт целого ряда развивающихся стран и даже некоторых промышленно развитых стран. Глобализация деятельности ТНК позволяет им переводить из страны в страну, исходя из своих стратегических интересов, огромные капиталы. Их финансовая мощь может использоваться на подрыв экономического положения других государств, их хозяйственных структур, а также на подкуп ведущих должностных лиц государств.

На рубеже 20-21 века в мире функционировало около 60 тысяч ТНК, которые имели почти 500 тысяч зарубежных филиалов. ТНК занимают ведущее место в мировой экономике. Под их контролем находится более 30% всех производственных активов мирового хозяйства, около половины мирового промышленного производства, более 60% мировой торговли и приблизительно 80% патентов и лицензий на новую технику, технологии и ноу-хау.

Как правило, ТНК – это многопрофильные по охвату деятельности компании. Их активы не ограничиваются лишь размещением в базовых отраслях. Для повышения прибыльности, для лучшего использования ресурсов различных стран, для повышения устойчивости и приспособляемости к изменениям конъюнктуры мирового рынка

инвестиции вкладываются и в непрофильные активы. Исходя из своей стратегии максимизации прибыли, ТНК могут переводить свои капиталы из одной страны в другую, из одной отрасли в другую, закрывая или снижая производство в одних подразделениях и расширяя хозяйственную деятельность в других.

Наиболее крупные ТНК принадлежат ведущим странам мира. Из первой сотни крупнейших ТНК: 1/3 часть – американские, 1/5 – японские, по 1/10 – германские и французские, 7 фирм – английские, 5 фирм – швейцарские и т. д.

Анализ отраслевой структуры 100 ведущих ТНК показывает, что главными сферами их деятельности являются – электроника и электротехническая промышленность, автомобилестроение, нефтедобыча и нефтепереработка, химическая и пищевая промышленность. В основном активы размещаются в отраслях высоких технологий (Таблица).

Таблица 1 – Крупнейшие ТНК по сферам деятельности

ТНК	Страна	Сфера деятельности	ТНК	Страна	Сфера деятельности
Дженерал Электрик	США	Электроника	Нестле	Швейцария	Пищевая пром.
Роял Датч-Шелл	Велико-британия/ Нидерланды	Нефтяная промышленность	АББ - Аsea Браун Бовери	Швейцария/ Швеция	Электроника / электротехника
Форд	США	Автомобилестроение	Эльф Акитен	Франция	Нефтедобыча и переработка
Экссон	США	Нефтедобыча и переработка	Байер АГ	Германия	Химическая промышленность
Дженерал Моторс	США	Автомобилестроение	Хёхстаг	Германия	Химическая промышленность
IBM	США	Компьютеры	Ниссан Мотор	Япония	Автомобилестроение
Тойота	Япония	Автомобилестроение	Фиат	Италия	Автомобилестроение

Фольксваген	Германия	Автомобилестроение	Юнилевер	Великобритания / Нидерланды	Пищевая промышленность
Мицубиси	Япония	Диверсифицированная деятельность	Даймлер-Бенц	Германия	Автомобилестроение
Мобил	США	Нефтедобыча и переработка	Филипс электроникс	Нидерланды	Электроника

Более 90% всех ТНК имеют штаб-квартиры в промышленно развитых странах. Во главе ТНК находится головная компания, которая принимает решения стратегического характера, такие как:

- решения о слиянии с другой ТНК;
- решения о приобретении новых и ликвидации неэффективных подразделений;
- решения о долгосрочной инвестиционной, производственной и финансовой политике, об осуществлении контроля над финансами и НИОКР.

Характерной чертой развития ТНК является развитие отношений между различными подразделениями ТНК, расположенными в различных странах. Внутрикorporативный торговый обмен между различными подразделениями ТНК в значительной степени ограждает их от влияния международной конкуренции. позволяет избегать тарифных барьеров при импорте товаров в страну своего базирования, в том числе ТНК нередко освобождаются от уплаты пошлин на ранее вывезенные материалы, получают немалые преимущества от того, что во внутрикorporативной торговле используются трансфертные цены. Как правило, трансфертные цены существенно ниже обычных мировых цен на подобные товары. Трансфертные цены позволяют увеличивать прибыль ТНК и их позиции на мировом рынке.

1.3 Лекция №3 (2 часа).

Тема: «Международная экономическая интеграция»

1.3.1 Вопросы лекции:

1. Сущность, причины и цели международной экономической интеграции.
2. Последствия международной экономической интеграции.
3. Формы международной экономической интеграции.

1.3.2 Краткое содержание вопросов:

1. Сущность, причины и цели международной экономической интеграции.

Международная экономическая интеграция (МЭИ) – это высшая ступень интернационализации хозяйственной жизни, которая предусматривает заключение и действие специальных соглашений и формирование особой организационной структуры, состоящей из различных наднациональных образований.

Международная экономическая интеграция проявляется как на микроуровне, так и на макроуровне. На микроуровне МЭИ выражается в тесном сотрудничестве между хозяйствующими единицами различных стран и во взаимодействии их капиталов при функционировании отдельных самостоятельных хозяйствующих ячеек, таких как ТНК и совместные предприятия. На макроуровне МЭИ – процесс срастания экономик отдельных стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их хозяйствующими субъектами.

На межгосударственном уровне МЭИ предполагает наличие следующих важных черт:

1. Высокий уровень хозяйственной кооперации, интенсивный обмен товарами, услугами, капиталами и рабочей силой.
2. Благоприятные условия для многостороннего сотрудничества путем устранения различного рода барьеров на обменные операции между странами.
3. Согласованная политика в различных областях (в том числе в области регулирования сельского хозяйства, в налоговой, валютной, внешнеторговой, научно-технической и других областях).
4. Постоянное расширение сфер сотрудничества путем заключения новых соглашений и осуществления новых проектов.

Экономические причины МЭИ:

- углубление международного разделения труда;
- повышение степени открытости экономик;
- растущая интернационализация экономик стран мира;
- ускорение темпов НТП;
- желание получить доступ на зарубежный рынок сбыта для отечественных производителей;
- приобщение к более дешевым производственным ресурсам;
- улучшение условий торговли;
- сокращение издержек на масштабах производства;
- обеспечение устойчивого экономического роста;

- привлечение прямых зарубежных инвестиций;
- приобщение к экономическому и технологическому опыту более развитых соседей.

Цели МЭИ:

- налаживание более дружественных взаимоотношений со странами-соседями;
- укрепление сотрудничества в культурной, научной, социальной и политической областях;
- увеличение своего влияния на мировой политической и экономической арене.

Интеграционный процесс охватывает отдельные звенья целостной системы:

- сферу обращения;
- собственно производство;
- сферу принятия решений.

2. Последствия международной экономической интеграции.

Благоприятные условия для взаимодействующих сторон:

- более широкий доступ к разного рода ресурсам в масштабах всего региона, позволяет производить продукцию в расчете на емкий рынок всей группировке;
- экономическое сближение стран в региональных рамках создает привилегированные условия для фирм стран-участниц экономической интеграции;
- интеграционное взаимодействие позволяет его участникам совместно решать наиболее острые социальные проблемы (выравнивание условий развития отсталых районов, смягчение положения на рынке труда, предоставление социальных гарантий малообеспеченным слоям населения, развитие системы здравоохранения, охраны труда и социального обеспечения);
- усиление конкуренции между странами, расширение торговли.

Отрицательные последствия:

- отток ресурсов в более отсталых странах, их перераспределение в пользу более сильных партнеров;
- возможен сговор между ТНК стран-участниц;
- вероятен эффект потерь от увеличения масштабов производства

Основное противоречие МЭИ – противоречие между национальными и интернациональными экономическими интересами

3. Формы международной экономической интеграции.

1. *Зона свободной торговли*, в рамках которой отменяются торговые ограничения между странами-участницами. В отношении третьих лиц таможенные пошлины и нетарифные ограничения сохраняются.

2. *Таможенный союз*, предусматривающий наряду с функционированием зоны свободной торговли установление единого внешнеторгового тарифа и проведение единой внешнеторговой политики в отношении третьих стран.

3. *Общий рынок*, обеспечивающий наряду с функционированием таможенного союза свободу передвижения капиталов и рабочей силы и согласование экономической политики.

4. *Экономический и полный экономический союзы*, совмещающий все вышеперечисленные формы с проведением общей экономической и валютно-финансовой политики.

1.4 Лекция №4 (2 часа).

Тема: «Международные экономические отношения: формы, механизмы и направления реализации»

1.4.1 Вопросы лекции:

1. Мировая экономика и мировое хозяйство. Международные экономические отношения.
2. Формы международных экономических отношений.
3. Глобализация как общемировой процесс и ее основные проблемы

1.4.2 Краткое содержание вопросов:

1. Мировая экономика и мировое хозяйство. Международные экономические отношения.

Мировая экономика – это

- совокупность взаимодействующих между собой всех национальных экономик мирового хозяйства при должном обеспечении национальных интересов и приоритетов;
- совокупность национальных экономик всех стран мира, связанных между собой международными экономическими отношениями и участвующих в международном разделении труда.

Мировое хозяйство – совокупность взаимозависимых национальных экономик, включая их ресурсы (природные, трудовые, капитальные, информационные) и продукты

экономической деятельности (товары и услуги), тесно взаимосвязанных системой экономических отношений, участниками которых выступают институциональные единицы (правительства, финансовые и нефинансовые предприятия, некоммерческие организации, домохозяйства), а также их международные объединения.

Отличительные признаки мировой экономики:

1. Иная система ценообразования.
2. Специфика валютно-расчетных отношений.
3. Отсутствие свободного перемещения капиталов, товаров и услуг, рабочей силы, идей и информации, которое есть на национальном уровне.
4. Отсутствие политической надстройки.

Международные экономические отношения (МЭО) – система устойчивых экономических связей между субъектами мирового хозяйства.

Структура МЭО:

- международное разделение труда;
- международная торговля товарами и услугами;
- международное движение капиталов;
- международная миграция рабочей силы;
- международный обмен технологиями;
- международные валютно-финансовые и кредитные отношения;
- международная экономическая интеграция.

1. Формы международных экономических отношений.

Основными формами МЭО являются:

1. Международная торговля товарами и услугами.
2. Международная миграция капитала.
3. Международная миграция рабочей силы.
4. Международные валютные отношения.

Международная торговля – это совокупный оплачиваемый товарооборот между всеми государствами мира.

Международная торговля товарами и услугами является древнейшей формой международных экономических отношений. Она предшествовала становлению самого мирового хозяйства.

Международная миграция капитала – это пересечение капиталом государственных границ.

Движение капитала в современных условиях является признаком динамично развивающейся экономики. Вывоз капитала осуществляется в двух формах: производительного (предпринимательского) и ссудного.

Международная миграция рабочей силы – территориальные перемещения экономически активного населения через государственные границы, вызванное причинами экономического и иного характера. Выделяют два вида международной миграции рабочей силы – международная переселенческая миграция и международная трудовая миграция.

Международные валютные отношения – составная часть международных экономических отношений, представляющая валютно-денежные и расчетно-кредитные связи между странами.

3. Глобализация как общемировой процесс и ее основные проблемы.

Глобализация – процесс движения к мировому экономическому, финансовому, информационному и гуманитарному пространству, обуславливающему преодоление государственных барьеров на пути движения информации, капиталов, товаров и услуг и возрастание роли наднациональных институтов регулирования экономики.

Глобализация означает углубление интернационализации производства и капитала, расширение экономического влияния ТНК, интенсификацию международной торговли, усиление межстрановой миграции рабочей силы и создание мирового рынка труда, обострение конкуренции в мировом масштабе, конвергенцию экономических систем, усиление процессов интеграции, создание информационного общества.

Основные *признаки* глобализации:

- качественно новый уровень международного обмена товарами и услугами;
- глобализация мировых рынков капиталов и валют;
- колоссальный рост международного кредита, при котором проблема государственного долга приобрела глобальный характер;
- беспрецедентный характер транснационализации мирового производства и обмена. ТНК – главный субъект мировой экономики;
- глобализировались основные проблемы человечества — это проблемы ограниченности ресурсов, быстрых темпов роста численности населения, загрязнения окружающей среды, растущей дифференциации в уровне жизни между богатыми и бедными странами;
- формирование новых единых стандартов в организации национальных экономик и мировой экономики;

- изменение роли и места суверенных государств и национальных экономик;
- углубление международного разделения труда в рамках интеграционных группировок;
- резкое обострение конкурентной борьбы в мировом масштабе.

Основные *направления* глобализации:

- 1) глобальная локализация;
- 2) образование стратегических союзов ТНК со сменой формы собственности;
- 3) образование стратегических союзов ТНК без смены формы собственности.

Глобальные *проблемы* современной экономики:

1. Проблемы бедности и отсталости.
2. Проблема роста численности населения.
3. Экологическая проблема.
4. Проблема природных ресурсов.
5. Продовольственная проблема.

1.5 Лекция №5 (2 часа).

Тема: «Международная торговля товарами и услугами: основные характеристики и показатели»

1.5.1 Вопросы лекции:

1. Международная торговля как форма мирового хозяйства: общая характеристика.
2. Особенности современной мировой торговли.
3. Формы международной торговли.
4. Регулирование международной торговли.

1.5.2 Краткое содержание вопросов:

1. Международная торговля как форма мирового хозяйства: общая характеристика.

Международная торговля – это совокупный оплачиваемый товарооборот между всеми государствами мира.

Международная торговля базируется на международном разделении труда и складывается из экспортно-импортных операций.

Экспорт – вывоз из страны товаров, услуг и капиталов с целью их реализации на внешнем рынке.

Импорт – ввоз товаров, услуг, капитала из-за границы с целью их реализации (размещения) на внутреннем рынке страны-импортера.

Мировой товарооборот – сумма стоимостей экспорта и импорта.

Показатели мировой торговли и внешнеторгового оборота:

1. Внешнеторговый оборот (В) – сумма стоимостей экспорта (Э) и импорта (И) страны:

$$В = Э + И. \quad (1)$$

2. Баланс внешней торговли (Б):

$$Б = Э — И. \quad (2)$$

Отрицательное сальдо торгового баланса – пассивный торговый баланс.
Положительное сальдо – активный торговый баланс страны.

3. Темпы роста мирового экспорта ($T_э$):

$$T_э = (Э_1 : Э_2) \times 100\%, \quad (3)$$

где $Э_1$ – экспорт текущего периода,

$Э_2$ – экспорт базисного периода.

4. Экспортная квота ($K_э$):

$$K_э = (Э : ВВП) \times 100\%, \quad (4)$$

где Э – стоимость экспорта,

ВВП – валовой внутренний продукт страны за год.

5. Импортная квота ($K_{и}$):

$$K_{и} = (И : ВВП) \times 100\%, \quad (4)$$

где И – стоимость импорта.

Во внешнеэкономической деятельности каждая страна проводит свою внешнеторговую политику, являющуюся одной из составляющих экономической политики государства.

Внешнеторговая деятельность делится по товарной специализации на:

- торговлю готовой продукцией,
- торговлю сырьем,
- торговлю машинами и оборудованием,
- торговлю услугами.

В географическом распределении мировой торговли преобладают промышленно развитые страны: США — Западная Европа — Япония.

2. Особенности современной мировой торговли.

Мировая торговля в современном мире развивается высокими темпами. На стабильный, устойчивый рост мировой торговли оказывают влияние следующие факторы:

- углубление международного разделения труда и интернационализация производства;
- НТР, способствующая созданию новых отраслей экономики и ускоряющая реконструкцию старых;
- активная деятельность транснациональных компаний на мировом рынке;
- либерализация международной торговли;
- развитие процессов торгово-экономической интеграции, устранение межстрановых барьеров, формирование зон свободной торговли и др.

Современной мировой торговле присущи следующие особенности:

- небывалый размах международного товарного обмена под воздействием НТР и углубление его интернационализации. Рост объема международной торговли вызван различными факторами, в числе которых коренная ломка структуры энергетического баланса развитых промышленных стран, увеличение потребления нефтепродуктов, возросший спрос на машинные средства труда в связи с индустриализацией сельского хозяйства, а также увеличение темпов промышленного, транспортного и энергетического строительства в развивающихся странах. Этому способствовало и расширение внешнеторгового обмена между промышленно развитыми странами, что в немалой степени связано с созданием региональных торгово-экономических блоков в результате процесса интеграции;

- прогрессирующие изменения в географическом распределении международной торговли, что проявляется в увеличении удельного веса развивающихся стран в международной торговле;

- динамичность развития международной торговли;

- изменение торговой структуры экспорта под воздействием НТР, которая ускорила объективный процесс международного разделения труда и вызвала рост обмена наукоемкой продукцией, готовыми изделиями и услугами. В целом изменения в структуре товарного экспорта характеризуются тем, что в последние годы неуклонно увеличивается доля готовых изделий, удельный вес которых составляет более 2/3 стоимости мирового товарооборота;

- появление новых отраслей и производств, что вызвало растущую зависимость ряда стран от импорта некоторых видов сырья, особенно цветных металлов, нефти, газа;

- установление под воздействием НТР глубоких и устойчивых технологических связей между предприятиями разных стран по выпуску изделий машиностроительной, химической, электротехнической и электронной промышленности.

Наряду с товарами мировая торговля включает в себя обмен услугами транспорта, связи, туризма, строительства, страхования и т.п. Обмен услугами на мировом рынке растет в два раза быстрее, чем обмен товарами.

3. Формы международной торговли.

Международная торговля осуществляется в различных формах:

- биржевая торговля;
- аукционная торговля;
- международные торги;
- клиринговая торговля;
- внутрикорпоративная торговля.

Биржевая торговля. Современные международные товарные биржи представляют собой особый вид постоянно действующего рынка, на котором совершаются сделки купли-продажи товаров массового производства (как правило, сырьевых и продовольственных), обладающим типичными родовыми признаками. На бирже, как правило, товар отсутствует и покупается без предъявления и осмотра согласно установленным стандартам и образцам. Заключение сделок происходит на основе типовых биржевых контрактов, которые жестко регламентируют качество и сроки поставки товаров. Таким образом, на бирже продаются и покупаются именно биржевые контракты. Самые крупные мировые товарные биржи расположены в США (Чикаго, Нью-Йорк), Англии (Лондон), Японии (Токио). На долю этих трёх стран приходится до 98% биржевого оборота.

На современных биржах сделки в значительной степени носят спекулятивный характер. В настоящее время спекулятивные операции по многим товарам превышают 70% стоимостного объёма биржевых сделок. Через биржевые торги осуществляется примерно 20% торговых операций сырьевыми ресурсами, и цены во внебиржевой торговле, как правило, устанавливаются, ориентируясь на биржевые цены. На товарных биржах осуществляются сделки как на уже произведённый товар, так и на товар, который только будет получен в будущем.

Аукционная торговля. Международные торговые аукционы – это специально организованные, периодически действующие в определенных местах рынки, на которых путём публичных торгов в заранее обусловленное время и в специальном месте

производится продажа предварительно осмотренных покупателем товаров, переходящих в собственность того покупателя, который предлагает наиболее высокую цену. Международные аукционы сегодня являются крупными компаниями (организациями), которые монополизировали торговлю определенным видом товаров. Как правило, они осуществляют торговлю ограниченным кругом товаров, прежде всего пушниной, животными (в значительной степени скаковыми лошадьми), произведениями искусства (аукционы Кристи, Сотби) и другими товарами. Наиболее крупные аукционы находятся в Лондоне, Ливерпуле, Нью-Йорке. В России функционируют международный аукцион лошадей в Москве и международный пушной аукцион в Санкт-Петербурге.

Международные торги. Международные торги – это способ закупки товаров, размещения заказов и выдачи подрядов, который предполагает привлечение к определенному заранее установленному сроку предложений от нескольких поставщиков или подрядчиков разных стран. Заключение контракта производится с тем из них, предложение которого наиболее выгодно организаторам торгов (по цене, техническим условиям, срокам поставки, форме платежа и т. д.). В современных условиях торги стали распространенным способом размещения заказов на поставки машин и оборудования, выполнение научных проектов и изыскательских работ, сооружение промышленных и социально-культурных объектов. На долю развивающихся стран приходится до 80% общего числа проводимых в зарубежных странах торгов на машины и оборудование. Значительная часть импорта через международные торги осуществляется государственными организациями, которые сами и предпринимают действия по организации этих международных торгов.

Международные торги могут быть открытыми (объявления о проведении таких торгов даются в Интернете и в специальных публикациях) и закрытыми (участие в таких торгах принимают только определенные фирмы, которым рассылаются специальные приглашения). На закрытых торгах размещаются заказы на сложное, уникальное, специальное оборудование.

Клиринговая торговля. Клиринг – система безналичного расчета за товары, услуги и ценные бумаги, основанная на зачёте взаимных требований и обязательств. Чаще всего используется в мировой торговле двусторонний клиринг, который представляет собой соглашение, заключенное между правительствами двух стран о взаимном зачете встречных требований через их центральные банки. Реже используется многосторонний клиринг. Клиринговая торговля применяется для урегулирования торговых сделок и имеет значение в условиях отсутствия у тех или иных стран

необходимых золотовалютных резервов. Клиринговая торговля – устаревшая форма международной торговли, и доля её в мировой торговле незначительна.

4. Регулирование международной торговли.

Одной из важных черт современной международной торговли является её регулирование как со стороны национальных правительств, так и со стороны международных организаций.

Внешнеторговая политика государства – это комплекс мер правового, организационного и экономического характера, направленных на регулирование экспорта и импорта товаров и услуг.

Внешнеторговая политика главным образом направлена на регулирование и развитие торговых связей с другими странами, группами стран для утверждения позиций страны на мировом рынке, она осуществляет решение ряда экономических проблем. В состав внешнеторговой политики входит стратегия и инструменты ее реализации. Внешнеторговая политика государства должна учитывать тенденции формирования мировой торговли, обстановку на внутреннем рынке страны. Вследствие этого она включает в себя две формы:

- протекционизм;
- либерализацию (свободная торговля или фритредерство).

Протекционизм – это

- политика ограничения свободы передвижения товаров и услуг через границы государств;
- политика, направленная на ограждение внутреннего рынка от иностранной конкуренции и поддержку своего отечественного производителя.

Протекционизм представляет собой политику, которая устремлена на охрану национальных производителей на внутреннем и внешнем рынках от заграничной конкуренции, их поощрение.

Фритредерство – это внешнеторговая политика, при которой снимаются все барьеры на пути движения товаров и услуг через границы. Это политика невмешательства государства в частно-хозяйственную деятельность, связанную с экспортом и импортом.

Ориентация государства на применение той или иной формы внешнеторговой политики не случайна. Это зависит от ряда факторов:

- а) уровня экономического развития страны;
- б) степени конкурентоспособности товара;
- в) внешнеэкономической стратегии государства.

Как правило, политики фритредерства придерживаются государства-лидеры мирового хозяйства, а, следовательно, государства с высоким экспортным потенциалом. В свою очередь политики протекционизма по преимуществу придерживаются развивающиеся страны. Его необходимость объясняется рядом обстоятельств.

Во-первых, протекционизм используется для защиты стратегически важных отраслей народного хозяйства, а, следовательно, для обеспечения экономической и военной безопасности (сельское хозяйство, добывающие отрасли, военно-промышленный комплекс, металлургия).

Во-вторых, протекционизм важен для защиты молодых развивающихся отраслей экономики, чтобы дать им время для налаживания выпуска конкурентоспособной продукции.

В-третьих, протекционизм имеет значение для защиты работников тех или иных отраслей народного хозяйства.

В современных условиях кроме протекционизма, используемого отдельными государствами, имеет место, так называемый, региональный протекционизм. Региональный протекционизм связан с функционированием интеграционных группировок. В данном случае внутри интеграционной группировки проповедуются свободная торговля, а в отношении стран, не входящих в данную интеграционную группировку, возводятся протекционистские барьеры.

Протекционистские меры выражаются в тарифном и нетарифном регулировании экспорта и импорта.

Тарифное регулирование предполагает использование таможенных тарифов как систематизированного перечня экспортируемых и импортируемых товаров с указанием ставок таможенных пошлин на них.

Таможенные пошлины – это вид косвенного налога на провозимые через границу товары, который прямо поступает в доход государства.

В последние годы важное место во внешнеторговой политике государств занимают меры нетарифного регулирования. К инструментам нетарифного регулирования относят:

- а) экспортные и импортные квоты (и связанное с ними лицензирование);
- б) антидемпинговые правила;
- в) дополнительные стандарты;
- г) экспортные субсидии и другие.

Экспортные и импортные квоты – это количественные ограничения на экспорт и импорт тех или иных товаров. В рамках этих квот выдаются лицензии на осуществление экспортно-импортных операций. Импортная квота ограничивает ввоз товара и,

следовательно, является защитной мерой для аналогичного товара отечественного производства. Экспортная квота может преследовать несколько целей:

во-первых, ограничение экспорта может проводиться для защиты природных ресурсов от чрезмерного хищнического их использования и вывоза за границу;

во-вторых, квотирование экспорта может использоваться для приоритетного снабжения ресурсами и товарами собственных отечественных производителей и населения;

в-третьих, если экспортёр является стратегическим поставщиком данных товаров на мировом рынке, то экспортная квота может существенно повлиять на уровень мировых цен (повышение экспортной квоты является фактором понижения мировой цены и наоборот).

Демпинг – это один из способов проникновения фирм на рынки других стран, когда фирма – экспортёр существенно занижает цену на свой товар по сравнению с ценой, которую она использует на других рынках (как правило, на своём отечественном рынке).

Демпинг – это международная дискриминация в ценах. Если демпинг доказан, то государство-импортёр имеет право вводить антидемпинговые пошлины и тем самым защищать своего отечественного производителя аналогичного товара.

Антидемпинговые пошлины, как правило, устанавливаются в размере разницы между средней ценой мирового рынка по данному товару и демпинговой ценой фирмы-экспортёра. Следовательно, при введении антидемпинговых пошлин фирма, которая применяет демпинг, теряет преимущества от использования заниженных цен.

Дополнительные стандарты. В каждой стране функционируют свои национальные стандарты, либо государство придерживается международных стандартов. В ряде случаев правительства тех или иных стран вводят дополнительные стандарты по качеству, по экологической чистоте продукта, предъявляют дополнительные требования к маркировке импортируемого товара, что служит средством ограничения импорта, а, следовательно, и защиты отечественного производителя.

Экспортные субсидии – это одна из мер финансового поощрения экспорта. Используя экспортные субсидии, правительство поддерживает свои отечественные фирмы – экспортёры, ставя их в привилегированные условия по сравнению с конкурентами на мировом рынке. Поэтому ВТО рассматривает экспортные субсидии как форму нечестной конкуренции и требует от государств, которые являются её членами, их отмены и разрешает стране – импортёру вводить компенсационные пошлины.

Одной из важных черт современного этапа развития международной торговли является её регулирование со стороны международных организаций. Это регулирование осуществляется на отраслевом, на региональном и на глобальном уровне.

Регулирование на отраслевом уровне осуществляется путём регулирования тех или иных мировых товарных рынков. Это может происходить посредством заключения международных соглашений по торговле теми или иными товарами, а также посредством функционирования международных отраслевых организаций. Крупнейшей международной отраслевой организацией является организация стран-экспортёров нефти (ОПЕК).

Регулирование международной торговли на региональном уровне осуществляется в рамках интеграционных группировок. В данном случае по преимуществу снимаются барьеры на пути движения товаров и услуг между странами, входящими в данную интеграционную группировку, и принимаются согласованные решения в отношении торговли с третьими странами, то есть со странами, не входящими в интеграционное объединение.

Регулирование международной торговли на глобальном уровне в настоящее время осуществляет Всемирная Торговая Организация (ВТО).

ВТО представляет собой организационно-правовую основу системы международной торговли.

Функции ВТО :

- а) контроль за выполнением соглашений и договорённостей пакета документов Уругвайского раунда;
- б) проведение многосторонних торговых переговоров и консультаций между заинтересованными странами-членами;
- в) разрешение торговых споров;
- г) мониторинг национальной торговой политики;
- д) техническое содействие развивающимся странам по вопросам, входящим в компетенцию ВТО;
- е) сотрудничество с международными специализированными организациями.

Основополагающие принципы и правила ВТО:

- предоставление режима наибольшего благоприятствования (РНБ) в торговле на безусловной основе;
- взаимное предоставление национального режима товарам и услугам иностранного происхождения;
- регулирование торговли преимущественно тарифными методами;
- отказ от использования количественных ограничений и других нетарифных мер;

- разрешение торговых споров путём консультаций.

Главной задачей ВТО является либерализация мировой торговли путём её регулирования преимущественно тарифными методами при последовательном сокращении уровня импортных пошлин, а также путём действия антидемпингового кодекса, путём устранения различных нетарифных барьеров, количественных ограничений и других препятствий в международном обмене товарами и услугами.

Преимущества, которые даёт странам членство в ВТО, заключаются в следующем:

- создание более благоприятных условий доступа на мировые рынки товаров и услуг на основе предсказуемости и стабильности развития торговых отношений со странами-членами ВТО;
- доступ к механизму ВТО по разрешению споров, обеспечивающему защиту национальных интересов, если они ущемляются партнёрами;
- использование ВТО в качестве средства реализации своих торгово-экономических интересов.

Деятельность ВТО по оценкам специалистов приносит мировой экономике около 250 млрд. долларов дополнительного дохода ежегодно. ВТО регулирует более 90% мировых товаропотоков.

1.6 Лекция №6 (2 часа).

Тема: «Международная миграция населения и трудовых ресурсов»

1.6.1 Вопросы лекции:

1. Понятие, виды, масштабы и направления международной миграции трудовых ресурсов.
2. Последствия международной миграции трудовых ресурсов.
3. Государственное регулирование трудовой миграции.

1.6.2 Краткое содержание вопросов:

1. Понятие, виды масштабы и направления международной миграции рабочей силы.

Международная миграция трудовых ресурсов – это переселение трудоспособного населения из одних государств в другие для поиска работы сроком более одного года, которое может быть вызвано причинами экономического, политического, этнического, культурного, семейного и иного характера.

Межстрановая миграция населения и трудовых ресурсов появляется при наличии значительного контраста в уровнях экономического и социального развития и темпах естественного демографического прироста стран, которые принимают и отдают рабочую силу.

Международная трудовая миграция – явление сложное и неоднозначное. Это связано с тем, что в отличие от товарообмена или движения капиталов и информации в миграционные процессы вовлечены люди с их личными судьбами и проблемами.

Причины миграции рабочей силы определены воздействием ряда факторов экономического и неэкономического характера.

К *неэкономическим факторам* относятся:

- политико-правовые,
- национальные,
- религиозные,
- расовые,
- семейные.

В последние десятилетия серьезное влияние на развитие миграционных процессов стали оказывать также экологические, образовательно-культурные, психологические и этнические факторы.

Причины экономического характера таятся в многообразном экономическом уровне развития отдельных стран. Происходит перемещение рабочей силы из стран с низким уровнем жизни в страны с более высоким уровнем.

К *экономическим факторам*, определяющим миграцию рабочей силы, относятся следующие:

- различные уровни экономического развития стран, что влечет и различную стоимость рабочей силы, и поиск более высокого заработка;
- состояние национального рынка труда. В слаборазвитых и густонаселенных странах национальный рынок развивается в условиях хронической безработицы, что толкает людей к поиску работы в других странах;
- структурная перестройка экономики. Так, переход России к рыночной экономике сопровождался либерализацией внешнеэкономической деятельности, что привело к увеличению международного миграционного оборота в России в 1990 г. в 6 раз по сравнению с 1980 г.;
- развитие научно-технического прогресса, который сопровождается ростом потребностей в квалифицированной рабочей силе;
- вывоз капитала, функционирование ТНК.

Все перемещения населения относительно каждой территории складываются из двух потоков:

- эмиграционных;
- иммиграционных.

Эмиграция – это выбытие за границу.

Иммиграция – прибытие из-за границы.

Вместе с тем существует и более специфическая разновидность международной миграции – *реэмиграция*, т. е. возврат на родину ранее эмигрировавшего населения.

Согласно классификации ООН *постоянными трудящимися-мигрантами* считаются лица, прибывающие в страну для того, чтобы найти оплачиваемую работу на срок, превышающий один год. В соответствии с разработанной Международной организацией труда (МОТ) классификацией современная международная трудовая миграция подразделяется на 5 основных типов:

- *работающие по контракту*, в котором ясно установлен срок пребывания в принимающей стране. Это, прежде всего, сезонные рабочие, которые приезжают на уборку урожая, а также неквалифицированные или малоквалифицированные работники;

- *профессионалы*, отличающиеся высоким уровнем подготовки, наличием соответствующего образования и практического опыта работы;

- *нелегальные иммигранты* – это иностранцы с просроченной или туристической визой, занимающиеся трудовой деятельностью;

- *беженцы* – лица, эмигрировавшие из своих стран из-за какой-либо угрозы их жизни и деятельности;

- *переселенцы* – это переезжающие на постоянное местожительство. Данная группа мигрантов ориентирована прежде всего на выезд в промышленно развитые страны.

2. Последствия международной миграции трудовых ресурсов.

Общие глобальные последствия миграции рабочей силы имеют двойственный характер.

С одной стороны, она снабжает перераспределение трудовых ресурсов в соответствии с нуждами стран, делает возможным изучение новых регионов, устремляет огромные массы наиболее активного и энергичного населения в экономических центрах, содействует изменению экономического, социального и культурного положения людей, ломая рутинные традиции форм жизни.

С другой стороны, миграция трудовых ресурсов способствует быстрому росту крупных городов, усугублению экологической ситуации, обезлюдению села, возбуждает проблемы, связанные со сложностью приспособления мигрантов к новым условиям жизни.

Следовательно, международная миграция рабочей силы выявляет как положительное, так и отрицательное воздействие на экономическое и социальное развитие стран-доноров (экспортеров рабочей силы) и стран-реципиентов (импортеров рабочей силы).

Позитивные последствия для экономики в целом:

1) вследствие притока иностранных рабочих, обладающих высокой мобильностью, облегчаются структурные, отраслевые и другие изменения в экономике. Иммигранты способствуют омоложению нации, так как эмигрирует обычно самая мобильная часть населения в наиболее трудоспособном возрасте;

2) достигается существенная экономия средств на обучение принимаемых рабочих и специалистов. Так, например, США за период с 1965 по 1990 гг. на сфере образования и науке сэкономили не менее 15 млрд долларов;

3) иммигранты расширяют емкость внутреннего рынка, а собранные на их счетах деньги используются для развития экономики;

4) временно свободные денежные средства иммигрантов, хранящиеся на счетах в банках, могут быть использованы для финансирования экономики принимающей страны;

5) иммигранты улучшают демографическую ситуацию, особенно в промышленно развитых странах Западной Европы, которые характеризуются старением коренного населения;

6) иностранные рабочие часто играют роль определенного амортизатора в случае кризисов и безработицы, так как их первыми могут уволить с работы.

Они не обеспечиваются пенсиями, медицинским страхованием и не учитываются при реализации социальных программ.

Позитивные последствия для отдельной фирмы: импорт рабочей силы способствует повышению конкурентоспособности товаров принимающей страны вследствие уменьшения издержек производства, связанных с более низкой оплатой труда иностранных рабочих.

Негативные последствия:

1) целые отрасли экономики (сфера услуг, торговля, строительство) при длительном использовании иностранных рабочих попадают в зависимость от их труда. Это ведет к сокращению количества рабочих мест среди коренного населения, увеличивает безработицу, в целом ухудшает ситуацию на национальном рынке труда;

2) происходит снижение цены на национальную рабочую силу, так как растет предложение рабочих на рынке труда, которые заполняют вакансии на низкооплачиваемую, неквалифицированную работу;

3) провоцируются конфликты между коренным населением и иммигрантами;

4) иммигранты довольно долго и болезненно адаптируются к новым условиям жизни и трудовой деятельности в стране пребывания.

Последствия для стран эмиграции рабочей силы.

Позитивные для экономики в целом:

1) эмиграция облегчает положение на национальном рынке труда, так как экспорт рабочей силы уменьшает давление избыточных трудовых ресурсов;

2) экспорт рабочей силы – это бесплатное для страны-донора обучение работников-эмигрантов новым профессиональным навыкам, повышение их квалификации, приобщение к новым технологиям, передовой организации труда;

3) экспорт рабочей силы – важный источник поступления валюты в страны эмиграции через переводы мигрантами валютных средств из-за рубежа на поддержку своих семей и родственников, что в целом способствует улучшению их экономического положения;

4) при возвращении на родину мигранты привозят с собой материальные ценности и сбережения, составляющие примерно такую же сумму, что и их денежные переводы.

Негативные последствия:

1) страна теряет часть трудовых ресурсов в наиболее трудоспособном возрасте, в результате чего происходит старение трудовых ресурсов;

2) теряются средства, связанные с общеобразовательной и профессиональной подготовкой эмигрантов.

Таким образом, наличие положительных и отрицательных последствий международной миграции рабочей силы приводит к необходимости выработки мер, позволяющих обеспечить нормальное функционирование национальной экономики этих стран, т. е. государственной миграционной политики.

3. Государственное регулирование трудовой миграции.

Проблемы, которые несет МТМ, привели к созданию широкой системы государственного и международного регулирования. Приоритет в регулировании отдается национальным миграционным службам.

Направления регулирования трудовой миграции:

- иммиграционная политика;

- эмиграционной политика.

Целью иммиграционной политики является защита национального рынка труда от неконтролируемого притока иностранной рабочей силы.

Большинство принимающих стран используют селективный подход при регулировании иммиграции. Его смысл заключается в том, что государство не препятствует въезду тех категорий работников, которые нужны в данной стране, ограничивая въезд всем остальным. Перечень «желательных» иммигрантов варьируется от страны к стране, но обычно они относятся к одной из следующих категорий:

- работники, готовые за минимальную оплату выполнять тяжелую, вредную, грязную и неквалифицированную работу (строительные, подсобные, сезонные, вахтенные, муниципальные рабочие);
- специалисты для новых и перспективных отраслей – программисты, узкоспециализированные инженеры, банковские служащие;
- представители редких профессий – огранщики алмазов, реставраторы картин, врачи, практикующие нетрадиционные методы лечения;
- специалисты с мировым именем – музыканты, артисты, ученые, врачи, спортсмены, писатели;
- крупные бизнесмены, переносящие свою деятельность в принимающую страну, инвестирующие капитал и создающие новые рабочие места.

Проблемами трудовой иммиграции занимаются государственные институты принимающих стран, действующие на основе национального законодательства, а также подписанных двусторонних и многосторонних соглашений.

Страны - импортеры трудовых ресурсов, которые постоянно испытывают потребности в привлечении рабочей силы, свою иммиграционную политику основывают на мерах регулирования численности и качественного состава прибывающих трудящихся-иммигрантов.

В качестве инструмента регулирования численности иммигрантов используется показатель иммиграционной квоты, которая ежегодно рассчитывается и утверждается в стране-импортёре. При определении квоты учитываются потребности страны в иностранной рабочей силе, и в том числе по отдельным категориям привлекаемого населения. Также принимается во внимание состояние национального рынка труда, жилья, политическая и социальная обстановка в стране-импортёре. Иммиграционная квота может предусматривать определенные пропорции между различными категориями иммигрантов.

Требования, предъявляемые к качеству рабочей силы:

- необходимость прохождения процедуры признания имеющихся у мигранта документов об образовании или профессиональной подготовки, имеющегося опыта работы по специальности;

- возрастной ценз (разрешение на въезд в страну чаще получают более молодые претенденты);

- хорошее состояние здоровья у иммигранта (не допускаются наркоманы, психически больные и зараженные вирусом СПИДа);

- профессиональные дополнительные требования, которые имеют отношение к ряду специальностей или профессий;

- ограничения личностного и психологического плана;

- чаще всего законодательно запрещено иммигрировать лицам, ранее судимым за уголовные преступления, членам террористических и профашистских организаций.

Значение того или иного признака при отборе иммигрантов не является постоянным и изменяется в пользу других приоритетов. Вместе с тем по ряду важнейших характеристик (возрастной ценз, наличие трудового сертификата, овладение определенной профессией) требования достаточно устойчивы во времени.

Эмиграция трудовых ресурсов способствует сокращению безработицы, поступлению от трудящихся-эмигрантов валютных средств, которые используются для сбалансированности экспортно-импортных операций.

Большинство стран демонстрируют своей эмиграционной политикой уважение прав своих граждан на свободное перемещение. Некоторые страны проводят политику сдерживания эмиграции (особенно высококвалифицированных специалистов) при нехватке квалифицированной рабочей силы, а также при неблагоприятной демографической ситуации. Предусматривается защита прав трудящихся-эмигрантов путем использования двусторонних соглашений и контрактной формы найма рабочей силы для работы за границей. Она призвана обеспечить определённые экономические и социальные гарантии (по заработной плате, оплате проезда, жилью, медицинскому обслуживанию).

Для обеспечения защиты интересов граждан вводится порядок обязательного государственного лицензирования деятельности тех компаний, которые занимаются наймом граждан для работы за границей. Целью лицензирования является наделение правом посредничества для трудоустройства за границей только тех организаций, которые обладают квалифицированными специалистами, опытом работы, располагают надёжными международными связями и способны нести материальную и юридическую ответственность за результаты своей деятельности.

Международное регулирование миграционных процессов осуществляется через заключение двусторонних соглашений и через деятельность международных организаций, таких как МОТ (Международная организации труда), МОМ (Международная организация по миграции) и других.

1.7 Лекция №7 (2 часа).

Тема: «Международное движение капитала»

1.7.1 Вопросы лекции:

1. Сущность и формы международного движения капитала.
2. Последствия международного движения капитала.
3. Мировой рынок капитала. Классификация международного движения ссудного капитала.
4. Прямые и портфельные иностранные инвестиции.

1.7.2 Краткое содержание вопросов:

1. Сущность и формы международного движения капитала.

Международное движение капитала –

- движение стоимости в денежной и (или) товарной форме из одной страны для получения более высокой прибыли в стране-импорте капитала;
- встречное движение капиталов между странами, приносящее их собственникам соответствующий доход.

Вывоз капитала представляет собой процесс изъятия части капитала из национального оборота в данной стране и перемещение его в товарной или денежной форме в производственный процесс и обращение другой страны.

Причинами вывоза капитала является относительный избыток капитала в данной стране, его перенакопление. Важнейшими из них являются:

- несовпадение спроса на капитал и его предложение в различных звеньях мирового хозяйства;
- возможность освоения местных товарных рынков;
- наличие в странах, куда экспортируется капитал, более дешевого сырья и рабочей силы;
- стабильная политическая обстановка и в целом благоприятный инвестиционный климат в принимающей стране, льготный инвестиционный режим в специальных экономических зонах;

– более низкие экологические стандарты в принимающей стране, нежели в стране-доноре капитала;

– стремление окольным путем проникать на рынки третьих стран, установившие высокие тарифные или нетарифные ограничения на продукцию той или иной международной корпорации.

Факторы, способствующие вывозу капитала и стимулирующие его:

– растущая взаимосвязь и взаимоувязка национальных экономик;

– международная промышленная кооперация;

– экономическая политика промышленно развитых стран, стремящихся с помощью привлечения иностранного капитала дать существенный импульс для своего экономического развития;

– международные финансовые организации, направляющие и регулирующие поток капитала;

– международное соглашение об избежании двойного налогообложения доходов и капиталов между странами способствует развитию торгового, научно-технического сотрудничества.

Субъекты движения капитала в мировом хозяйстве и источники его происхождения:

- частные коммерческие структуры;
- государственные, международные экономические и финансовые организации.

Формы движения и использования капитала:

- 1) прямые инвестиции в промышленные, торговые и другие предприятия;
- 2) портфельные инвестиции;
- 3) среднесрочные и долгосрочные международные кредиты ссудного капитала промышленным и торговым корпорациям, банкам и другим финансовым учреждениям;
- 4) экономическая помощь;
- 5) бесплатные (льготные) кредиты.

2. Последствия международного движения капитала.

Международное движение капитала занимает ведущее место в МЭО, оказывает огромное влияние на мировую экономику. Оно:

- 1) способствует росту мировой экономики;
- 2) углубляет международное разделение труда и международное сотрудничество;
- 3) увеличивает объемы взаимного товарообмена между странами, в том числе промежуточными продуктами, между филиалами международной корпораций, стимулируя развитие мировой торговли.

Последствием для стран, экспортирующих капитал, является вывоз капитала за рубеж без адекватного привлечения иностранных инвестиций, что ведет к замедлению экономического развития вывозящих стран. Вывоз капитала отрицательно сказывается на уровне занятости в стране-экспортере, а перемещение капитала за границу неблагоприятно сказывается на платежном балансе страны.

Положительные последствия для стран, ввозящих капитал:

- регулируемый импорт капитала (способствует экономическому росту страны-реципиента капитала);
- привлекаемый капитал (создает новые рабочие места);
- иностранный капитал (приносит новые технологии);
- эффективный менеджмент (способствует ускорению в стране научно-технологического прогресса);
- приток капитала (способствует улучшению платежного баланса страны-реципиента).

Отрицательные последствия привлечения иностранного капитала:

- приток иностранного капитала смещает местный либо пользуется его бездействием и вытесняет из прибыльных отраслей;
- бесконтрольный импорт капитала может сопровождаться загрязнением окружающей среды;
- импорт капитала часто связывается с проталкиванием на рынок страны-реципиента товаров, уже прошедших свой жизненный цикл, а также снятых с производства из-за выявленных недоброкачественных свойств;
- импорт ссудного капитала ведет к увеличению внешней задолженности страны;
- использование международными корпорациями трансфертных цен ведет к потерям страны-реципиента в налоговых поступлениях и таможенных сборах.

3. Мировой рынок ссудных капиталов. Классификация международного движения ссудного капитала.

Мировой рынок ссудных капиталов – это

- рынок, где происходит аккумуляция и перераспределение ссудного капитала;
- совокупность спроса и предложения на ссудный капитал заемщиков и кредитов разных стран;
- система отношений, обеспечивающих перемещение (миграцию) и перераспределение капиталов между странами в рамках МХ.

Функции международного кредита:

- перераспределительная;
- содействия экономии издержек обращения;
- ведет к концентрации и централизации производства.

Принципы международного кредита:

- возвратность;
- срочность;
- платность;
- обеспеченность.

Субъекты мирового рынка ссудного капитала:

- ТНК и банки;
- финансовые компании;
- фондовые биржи;
- внебиржевой рынок;
- государственные органы;
- международные организации.

Классификация форм международного кредита:

1. По видам:

- товарный;
- валютный.

2. По валюте займа:

- кредиты в валюте страны-должника;
- кредиты в валюте страны-кредитора;
- кредиты в валюте третьей страны;
- кредиты в международной счетной единице (SDR).

3. По срокам:

- сверхсрочные – до трех месяцев;
- краткосрочные – до одного года;
- среднесрочные – от одного года до пяти лет;
- долгосрочные – свыше пяти лет.

4. По обеспеченности:

- обеспеченные (товарными документами, векселями, ценными бумагами и др.);
- бланковые – под обязательства должника.

5. По форме предоставления кредита:

- наличные, зачисляемые на счет и в распоряжение должника;

– в безналичной форме (переводные векселя, депозитные сертификаты, облигационные займы и др.).

4. Прямые и портфельные иностранные инвестиции.

Иностранными инвестициями называют перемещение капитала, преследующее цель установления контроля и участия в управлении компанией в стране, принимающей капитал. Различают прямые и портфельные иностранные инвестиции.

Прямые иностранные инвестиции (ПИИ) – это либо создание собственного предприятия за границей, либо покупка контрольного пакета акций зарубежного предприятия.

Основные формы прямых иностранных инвестиций:

- открытие за рубежом предприятий, в том числе создание дочерних компаний или открытие филиалов;
- создание совместных предприятий на контрактной основе;
- создание совместных разработок природных ресурсов;
- покупка или аннексия (приватизация) предприятий страны, принимающей иностранный капитал.

Цель ПИИ – получение дохода от предпринимательской деятельности за рубежом.

Портфельные инвестиции (ПФИ) – это покупка акций предприятия в объеме, который не предоставляет права участвовать в управлении данной компанией. Иностранному инвестору принадлежит менее 10% уставного капитала предприятия за рубежом.

Формы ПФИ:

- инвестиции в акционерные ценные бумаги;
- инвестиции в долговые ценные бумаги (облигации).

1.8 Лекция №8 (2 часа).

Тема: «Мировая валютная система»

1.8.1 Вопросы лекции:

1. Мировая валютная система и ее структура.
2. Эволюция валютной системы.
3. Валютный курс и его виды.

1.8.2 Краткое содержание вопросов:

1. Мировая валютная система и ее структура.

Мировая валютная система (МВС) – это

- совокупность экономических отношений в мировой хозяйственной сфере, связанных с функционированием валюты;
- система отношений, учреждений по урегулированию курсов валют;
- мировая денежная система всех стран, в рамках которой формируются и используются валютные ресурсы и осуществляется международный платежный оборот.

Цель МВС – обеспечение эффективности международной торговли товарами и услугами.

МВС объединяет:

- определенный набор международных платежных средств;
- режим обмена валют, включая валютные курсы;
- условия конвертируемости, механизм обеспечения валютно-платежными средствами международного оборота;
- регламентацию форм международных расчетов;
- режим международных рынков валюты и золота;
- статус межгосударственных институтов, регулирующих валютные отношения;
- сеть международных и банковских учреждений, осуществляющих международные расчетные и кредитные операции, связанные с внешнеэкономической деятельностью.

2. Эволюция валютной системы.

Мировая валютная система в своем развитии прошла следующие этапы:

1. Парижская валютная система (1816-1914 гг.)

В ее основу был положен золотомонетный стандарт.

Золотомонетный стандарт – это форма стандарта, связанная с использованием золота и золотых монет в качестве денежного товара. Действовал с 1816 по 1914 г. В основу Парижской валютной системы был положен в 1867 г.

Характерные черты Парижской валютной системы:

1. Денежные единицы имели золотое содержание.
2. Золото выполняло функцию мировых денег.
3. Золото являлось единственным средством платежа.
4. В обращении находились банкноты, которые могли обмениваться на золото.
5. Курсы валют отклонялись на 1%.

6. Свободно разменивался на золото только английский фунт.

Парижская валютная система признала золото единственной формой мировых денег. Банки свободно меняли банкноты на золото. При этом в развитых странах законодательно фиксировалось золотое содержание национальной денежной единицы, т. е. золотой паритет.

Золотой паритет – соотношение денежных единиц различных стран по их официальному золотому содержанию. Он служил основой формирования валютных курсов и был отменен МВФ в 1978 г.

Позднее введен золотослитковый стандарт, предусматривающий обмен кредитных денег на слитки золота весом 12,5 кг. Действовал с 1914 по 1941 г.

II. Генуэзская валютная система (1922-1944 гг.).

Оформлена на международной экономической конференции в 1922 г., закрепила переход к золотодевизному стандарту, основанному на золоте и ведущих валютах, которые конвертируются в золото. Появились «девизы» — платежные средства в иностранной валюте, предназначенные для международных расчетов.

Характерные черты Генуэзской валютной системы:

1. Наличие двух валют (девизов).
2. Другие валюты разменивались на золото косвенно.
3. Имели место свободно плавающие курсы.

Кризис 1933 г. разрушил эту систему. Доллар девальвировал на 41%.

III. Бреттон-Вудская валютная система (1944-1976 гг.). Официально оформлена на Международной валютно-финансовой конференции ООН, проходившей с 1 по 22 июля 1944 г. в г. Бреттон- Вудсе (США).

Характерные черты Бреттон-Вудской валютной системы:

1. Золото сохранило мировую ценность.
2. Две резервные валюты – доллар и фунт.
3. Только США могли разменивать через доллар любую валюту на золото (35 долл. = 31,3 г золота, 1 долл. = 0,88571 г золота).
4. Валютный паритет и в золоте, и в долларах.
5. Отклонение от золотого паритета (+, –1 %).
6. Наличие Международного валютного фонда и Международного банка реконструкции и развития.
7. Платежные балансы регулируются золотом.

IV. Ямайская мировая валютная система (1978 г. – по настоящее время). Оформлена соглашением стран – членов МВФ в г. Кингстоне (январь 1978 г.).

Характерные принципы этой системы:

1. Страны могут использовать любую систему валютного курса по своему выбору — фиксированный курс или плавающий, установленный в одностороннем порядке или на основе многосторонних соглашений.

2. МВФ получил полномочия осуществлять жесткий надзор за развитием валютных курсов и соглашений об их установлении, за развитием между народной валютной системы в целом.

3. Отменена официальная цена золота. Оно перестало играть роль официального средства платежа между членами Фонда. МВФ и страны-члены продают официальные золотые резервы на золотых аукционах.

4. Как дополнительный резервный актив эмитируются Специальные права заимствования (СДР), решение о создании которых было принято еще в 1970 г.

Эти принципы за некоторыми изменениями действуют и по сей день.

Современная валютная система не подчиняется каким-либо жестким правилам функционирования. По своему характеру это девизная система с комбинацией фиксированных и плавающих курсов, регулируемая как на двусторонней основе — через соглашения между странами, так и на многосторонней — через механизмы МВФ.

Режим валютного курса страны могут выбирать самостоятельно. Однако МВФ сохранил три основных принципа валютной политики:

- запрет на манипуляции валютным курсом или валютной системой в целях уклонения от регулирования;
- обязательное проведение валютных интервенций (индивидуальных или коллективных) в случае дестабилизации финансового рынка;
- необходимость учета в национальной политике интересов стран-партнеров, особенно тех, чьи валюты используются во время интервенций.

Достоинства системы плавающих курсов следующие:

- плавающий курс определяется рынком без вмешательства государства;
- невозможность извлечения прибыли за счет макроэкономических ошибок денежных властей (как при директивном установлении курса), если финансовые рынки высокоэффективны, а валютный курс находится в свободном плавании;
- отсутствие проблемы асимметричного положения резервной валюты, так как все страны вынуждены регулировать свой платежный баланс;
- свободное балансирование на рыночных условиях спроса и предложения национальной валюты по отношению к иностранной. На внутренние денежные агрегаты не воздействуют внешние потоки капиталов, а национальная (внутренняя) денежно-

кредитная политика может проводиться независимо от целей внешней стабильности и без учета денежно-кредитной политики других стран.

Основные недостатки системы плавающих курсов следующие:

- на практике финансовые рынки не обладают высокой эффективностью. Всегда существует риск долгосрочного отклонения валютного курса от своего фундаментального макроэкономического значения;
- неопределенность изменения валютного курса в перспективе создает трудности в планировании и ценообразовании для участников рынка. Это ограничивает развитие мировой торговли и инвестиций. Страхование (хеджирование) валютных рисков с помощью производных финансовых инструментов (дериватов) увеличивает издержки;
- сохраняется возможность проведения спекуляций на изменениях валютного курса, что негативно влияет на внутреннее и внешнее равновесие. Нарушение равновесия на внутреннем денежном рынке в условиях плавающих курсов имеет более тяжелые последствия, чем в условиях фиксированного курса;
- власти могут злоупотреблять свободой действий при проведении денежно-кредитной политики (например, проводить про- инфляционную политику). Это означает падение дисциплины при проведении осмысленной денежно-кредитной политики.

В результате интеграции экономик в марте 1979 г. между странами Европейского экономического сообщества (ныне Европейский союз (ЕС)) была создана Европейская валютная система (ЕВС). Ключевым моментом являлось создание европейской валютной единицы – ЭКЮ, курс которой устанавливался на базе корзины 12 валют стран – членов Европейской валютной системы.

В июне 1996 г. были определены новые параметры Европейской валютной системы, которая вступила в силу с 1 января 1999 г. одновременно с началом функционирования Валютного союза. В странах Европейского союза была введена единая коллективная валюта евро.

3. Валютный курс и его виды.

Валютный курс – это

- цена денежной единицы определенной страны, выраженная в денежной единице другой страны или в коллективной валюте;
- это специфическая цена, ибо в конечном итоге она связывает цены на товары и услуги в одной и в другой стране.

В условиях либерализации ценообразования и либерализации внешнеэкономических связей валютный курс выражает паритеты покупательной способности тех или иных национальных валют.

Установление валютного курса называется валютной котировкой. Валютная котировка может осуществляться как в прямой, так и в обратной (косвенной) форме. Большинство государств мира используют прямую котировку.

Виды валютных курсов:

- фиксированный;
- плавающий.

Фиксированные валютные курсы – система валютных курсов, при которой Центральный банк фиксирует валютный курс по отношению к какой-либо валюте или «корзине» валют и берет на себя обязательство поддерживать неизменным его уровень.

Плавающие валютные курсы – такой режим валютного курса, при котором значению валюты разрешено колебание в зависимости от валютного рынка.

Достоинства системы плавающих курсов:

- плавающий курс определяется рынком без вмешательства государства;
- невозможность извлечения прибыли за счет макроэкономических ошибок денежных властей (как при директивном установлении курса), если финансовые рынки высокоэффективны, а валютный курс находится в свободном плавании;
- отсутствие проблемы асимметричного положения резервной валюты;
- свободное балансирование на рыночных условиях спроса и предложения национальной валюты по отношению к иностранной.

Основные недостатки системы плавающих курсов :

- всегда существует риск долгосрочного отклонения валютного курса от своего фундаментального макроэкономического значения;
- неопределенность изменения валютного курса в перспективе создает трудности в планировании и ценообразовании для участников рынка. Это ограничивает развитие мировой торговли и инвестиций. Страхование (хеджирование) валютных рисков с помощью производных финансовых инструментов (дериватов) увеличивает издержки;
- сохраняется возможность проведения спекуляций на изменениях валютного курса, что негативно влияет на внутреннее и внешнее равновесие;
- власти могут злоупотреблять свободой действий при проведении денежно-кредитной политики (например, проводить проинфляционную политику). Это означает падение дисциплины при проведении осмысленной денежно-кредитной политики.

1.9 Лекция №9 (2 часа).

Тема: «Развивающиеся страны в мировой экономике»

1.9.1 Вопросы лекции:

1. Общая характеристика развивающихся стран.
2. Классификация развивающихся стран.
3. Место и роль Китая в мировой экономике.

1.9.2 Краткое содержание вопросов:

1. Общая характеристика развивающихся стран.

Данная группа охватывает более 130 развивающихся стран и территорий (страны «третьего мира»), которые различаются по доходу на душу населения, по структуре экономики, по социальной структуре общества.

Признаки стран, включенных в группу развивающихся стран и территорий:

- наличие многоукладной экономики с различными формами собственности;
- относительно низкий уровень развития производительных сил, производительности труда;
- зависимое от притока капитала положение в мировом хозяйстве;
- преимущественно аграрно-сырьевая направленность в экономическом развитии и монокультурность экспорта;
- высокие темпы роста населения;
- высокий и растущий уровень безработицы;
- низкий уровень производимого ВВП, в том числе и на душу населения, бедность, нищета значительной части населения.

На долю развивающихся стран приходится менее 30% мирового ВВП, 30% мирового экспорта, 76% населения, около 20% мировой торговли.

Отсталость развивающихся стран порождает большую специфику их экономических и социальных проблем, решение которых предполагает особые подходы.

2. Классификация развивающихся стран.

1. По регионам:

- Африка (50 стран);
- Азия (30 стран);
- Ближний Восток и Европа (18 стран Ближнего Востока, а также Мальта, Турция, Кипр);
- Западное полушарие (34 страны Центральной и Латинской Америки).

2. По основному экономическому товару:
 - страны энергоэкспортеры (18 стран), у которых доля топлива в структуре экспорта превышает 50%.
3. По темпам экономического развития:
 - Новые индустриальные страны (НИС) – страны, в которых за последние десятилетия произошел качественный скачок социально-экономических показателей (Гонконг, Южная Корея, Сингапур, Тайвань, Бразилия, Мексика).
4. По уровню экономического развития:
 - страны с высоким уровнем развития;
 - страны со средним уровнем развития;
 - наименее развитые страны.

Уровни развивающихся стран:

1. *Верхний уровень* составляют страны, в которых государственный, иностранный и частный капитал образовал интегрированные системы (Аргентина, Уругвай, Чили, новые индустриальные страны).
2. *Средний уровень* образуют страны с дуальной экономикой (Турция, Таиланд, Египет, Катар, Кувейт, Бахрейн, Саудовская Аравия, Ливия, ОАЭ, Индия, Пакистан и др.).
3. *Нижний уровень* – наименее развитые страны (44 страны).

1.10 Лекция №10 (2 часа).

Тема: «Место России в современной системе мирового хозяйства»

1.10.1 Вопросы лекции:

1. Ресурсный потенциал России на рубеже XX-XXI веков.
2. Конкурентные преимущества и слабости России.
3. Внешнеторговая политика России.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ СЕМИНАРСКИХ ЗАНЯТИЙ

2.1 Семинарское занятие №1 (2 часа).

Тема: «Сущность, структура и механизм мировой экономики»

2.1.1 Вопросы к занятию:

1. Сущность и субъекты мирового хозяйства.
2. Экономический потенциал мирового хозяйства и его структура.
3. Международное разделение труда, его формы.

2.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

В процессе занятия студенты выясняют, кто является субъектами мирового хозяйства; каковы структура и экономический потенциал мирового хозяйства. В ходе обсуждения вопроса «Международное разделение труда» уделяется внимание международной специализации и международной кооперации производства.

2.2 Семинарское занятие №2 (2 часа).

Тема: «Особенности развития современного мирового хозяйства»

2.2.1 Вопросы к занятию:

1. Тенденции развития и противоречия мирового хозяйства.
2. Интернационализация и глобализация современного мирового хозяйства.
3. Мировой рынок: основные характеристики (структура, конъюнктура)
4. Транснациональные корпорации в современном мире.

2.2.2 Краткое описание проводимого занятия:

В ходе занятия акцентируется внимание студентов на следующих вопросах:

1. Каково соотношение интернационализации и глобализации мирового хозяйства?
2. Конъюнктура мирового рынка.
3. Какую играют роль транснациональных корпораций в современном мире?

2.3 Семинарское занятие №3 (2 часа).

Тема: «Международная экономическая интеграция»

2.3.1 Вопросы к занятию:

1. Сущность, причины и цели международной экономической интеграции.
2. Последствия международной экономической интеграции.
3. Основные интеграционные группировки в мировом хозяйстве.

2.3.2 Краткое описание проводимого занятия:

В процессе занятия студенты выясняют причины, цели и последствия международной экономической интеграции; проводят сравнительную характеристику известных интеграционных объединений, в том числе ЕС, АСЕАН, АТЭС, ЕврАзЭС. В конце занятия работа с тестовыми заданиями.

2.4 Семинарское занятие №4 (2 часа).

Тема: «Международная торговля товарами и услугами: основные характеристики и показатели»

2.4.1 Вопросы к занятию:

1. Международная торговля как форма мирового хозяйства: общая характеристика.
2. Особенности современной мировой торговли.
3. Формы международной торговли.
4. Регулирование международной торговли.

2.4.2 Краткое описание проводимого занятия:

В ходе обсуждения вопросов занятия акцентируется внимание на выяснении особенностей современной мировой торговли и внешнеторговой политике государства, средствам ее проведения. В конце занятия работа с тестовыми заданиями, ситуациями.

2.5 Семинарское занятие №5 (2 часа).

Тема: «Международная миграция населения и трудовых ресурсов»

2.5.1 Вопросы к занятию:

1. Понятие, виды, масштабы и направления международной миграции трудовых ресурсов.
2. Последствия международной миграции трудовых ресурсов.
3. Государственное регулирование трудовой миграции.

2.5.2 Краткое описание проводимого занятия:

В процессе занятия студенты выясняют причины, цели и последствия международной миграции трудовых ресурсов. Особое внимание на занятии уделяется обсуждению направлений государственного регулирования трудовой миграции, деятельности миграционной службы. В конце занятия работа с ситуациями.

2.6 Семинарское занятие №6 (2 часа).

Тема: «Международное движение капитала»

2.6.1 Вопросы к занятию:

1. Сущность и формы международного движения капитала.
2. Последствия международного движения капитала.
3. Мировой рынок капитала.
4. Прямые и портфельные иностранные инвестиции.

2.6.2 Краткое описание проводимого занятия:

В ходе обсуждения вопросов занятия акцентируется внимание на следующих вопросах:

1. Мировой рынок ссудных капиталов.
2. Субъекты международного движения ссудного капитала.
3. Формы прямых иностранных инвестиций.

2.7 Семинарское занятие №7 (2 часа).

Тема: «Мировая валютная система»

2.7.1 Вопросы к занятию:

1. Мировая валютная система и ее структура.
2. Эволюция валютной системы.
3. Валютный курс и его виды.

2.7.2 Краткое описание проводимого занятия:

В процессе занятия студенты выясняют структуру мировой валютной системы, ее эволюцию. Особое внимание уделяется валютному курсу, обсуждаются положительные и отрицательные последствия для развития экономики плавающего валютного курса. В конце занятия работа с тестовыми заданиями, ситуациями.

2.8 Семинарское занятие №8 (2 часа).

Тема: «Индустриальные страны в мировой экономике»

2.8.1 Вопросы к занятию:

1. Социально-экономические модели развитых стран.
2. Общая характеристика промышленно развитых стран.
3. Место и роль национального хозяйства США в мировой экономике.

2.8.2 Краткое описание проводимого занятия:

В ходе обсуждения вопросов занятия акцентируется внимание на следующих вопросах:

1. Критерии включения страны в группу развитых стран.
2. Характерные черты промышленно развитых стран.
3. Роль национального хозяйства США в мировой экономике.

2.9 Семинарское занятие №9 (2 часа).

Тема: «Развивающиеся страны в мировой экономике»

2.9.1 Вопросы к занятию:

1. Неравномерность экономического развития и дифференциация развивающихся стран мира.
2. Основные тенденции экономического развития новых индустриальных стран.
3. Место и роль Китая в мировой экономике.

2.9.2 Краткое описание проводимого занятия:

В ходе обсуждения вопросов занятия акцентируется внимание на следующих вопросах:

1. Критерии включения страны в группу развивающихся стран.
2. Характерные черты развивающихся стран.
3. Классификация развивающихся стран.

В конце занятия работа с тестовыми заданиями, ситуациями.