

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

Б1.Б.04 Экономическая безопасность в системе национальной безопасности

Направление подготовки 38.04.01 Экономика

Профиль подготовки Экономическая безопасность

Квалификация (степень) выпускника магистр

Форма обучения очная

Оренбург 2016г.

СОДЕРЖАНИЕ

1. Конспект лекций	4
1.1 Лекция № 1 Теоретико-методологические основы обеспечения безопасности субъектов хозяйствования	4
1.2 Лекция № 2 Основные положения закона «О безопасности» и Концепции национальной безопасности.....	8
1.3 Лекция № 3 Методологические основы обеспечения экономической безопасности в реальном секторе экономики	9
1.4 Лекция № 4 Условия безопасности перехода на инновационный путь развития экономики России	11
1.5 Лекция № 5 Конкурентоспособность, открытость и безопасность российской экономики	13
1.6 Лекция № 6 Основные положения финансовой безопасности.....	15
1.7 Лекция № 7 Устойчивость фондового рынка и экономическая безопасность	17
1.8 Лекция № 8 Экономическая безопасность и конвертируемость национальной валюты.....	19
1.9 Лекция № 9 Внешнеэкономические связи - ключевая составляющая в стратегии экономической безопасности России.....	22
1.10 Лекция № 10 Использование платежного баланса страны для оценки состояния экономики и прогнозирования ее развития с точки зрения защиты национальных интересов.....	23
1.11 Лекция № 11 Тенденции регионализации экономики страны в аспекте обеспечения экономической безопасности.....	25
1.12 Лекция № 12 Критерии и пороговые параметры оценки уровня безопасности и кризисных ситуаций в регионе.....	27
1.13 Лекция № 13 Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности.....	28
1.14 Лекция № 14 Систематизация и оценка угроз в социальной сфере.....	30
1.15 Лекция № 15 Безработица как социальный индикатор экономической безопасности страны.....	32
1.16 Лекция № 16 Цели, задачи и инструменты экономической безопасности фирм и корпоративных образований.....	34
1.17 Лекция № 17 Оценка внутренних и внешних угроз корпорации.....	37
1.18 Лекция № 18 Использование индикаторов экономической безопасности при определении направлений социально-экономического развития страны.....	39
1.19 Лекция № 19 Цели, задачи, инструменты и стимулы формирования международной экономической безопасности.....	41
2. Методические указания по проведению практических занятий	43
2.1. Практическое занятие № ПЗ-1 Теоретико-методологические основы обеспечения безопасности субъектов хозяйствования	43
2.2. Практическое занятие № ПЗ-2 Основные положения закона «О безопасности» и Концепции национальной безопасности	43
2.3 Практическое занятие № ПЗ-3 Методологические основы обеспечения экономической безопасности в реальном секторе экономики	44
2.4. Практическое занятие № ПЗ- 4 Условия безопасности перехода на инновационный путь развития экономики России	44
2.5. Практическое занятие № ПЗ-5 Конкурентоспособность, открытость и безопасность российской экономики	44
2.6. Практическое занятие № ПЗ- 6 Основные положения финансовой безопасности	45
2.7. Практическое занятие № ПЗ- 7 Устойчивость фондового рынка и экономическая	

безопасность	45
2.8. Практическое занятие № ПЗ- 8 Экономическая безопасность и конвертируемость национальной валюты.....	46
2.9. Практическое занятие № ПЗ- 9 Внешнеэкономические связи - ключевая составляющая в стратегии экономической безопасности России.....	46
2.10. Практическое занятие № ПЗ- 10 Использование платежного баланса страны для оценки состояния экономики и прогнозирования ее развития с точки зрения защиты национальных интересов.....	47
2.11. Практическое занятие № ПЗ- 11 Тенденции регионализации экономики страны в аспекте обеспечения экономической безопасности.....	47
2.12. Практическое занятие № ПЗ- 12 Критерии и пороговые параметры оценки уровня безопасности и кризисных ситуаций в регионе.....	47
2.13. Практическое занятие № ПЗ- 13 Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности.....	48
2.14. Практическое занятие № ПЗ- 14 Систематизация и оценка угроз в социальной сфере.....	48
2.15. Практическое занятие № ПЗ- 15 Безработица как социальный индикатор экономической безопасности страны.....	49
2.16. Практическое занятие № ПЗ- 16 Цели, задачи и инструменты экономической безопасности фирм и корпоративных образований.....	49
2.17. Практическое занятие № ПЗ- 17 Оценка внутренних и внешних угроз корпорации.....	50
2.18. Практическое занятие № ПЗ- 18 Использование индикаторов экономической безопасности при определении направлений социально-экономического развития страны.....	50
2.19. Практическое занятие № ПЗ- 19 Цели, задачи, инструменты и стимулы формирования международной экономической безопасности.....	51

1. Конспект лекций

1.1 Лекция № 1 (1 час)

Тема: «Теоретико-методологические основы обеспечения безопасности субъектов хозяйствования»

1.1.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Сущность категории «безопасность».
- 1.2. Безопасность социальных организаций.
- 1.3. Идеология разработки механизма управления системой безопасности общества.

1.1.2. Краткое содержание вопросов

1. Сущность категории «безопасность».

Стремление к безопасности в различной степени характерно для всех биологических систем, однако только люди способны на основе анализа возможности изменения характера и содержания опасности выбрать соответствующие способы, приемы, методы трудовой деятельности, защищающие от угрозы или направленные на ее ликвидацию, а если нужно, то создать принципиально новый механизм ее предотвращения, непосредственно связанный с трудовыми процессами.

Именно **механизм осуществления безопасности людей** (способы восприятия угроз и меры обеспечения защищенности) **определяет грань, отделяющую социальное от биологического, и проявляет безопасность в обществе как социально-экономическое явление.** Безопасность как отношение между социумом любого уровня и окружающей средой является и исторически, и логически исходным отношением при формировании конкретной системы социальных и экономических отношений.

Стремление к безопасности в социуме превращает ее в социальное (общественное) явление. Именно **благодаря безопасности**, основу которой составляет трудовая деятельность, то или иное **сообщество может жить, изменяться и развиваться.** А социальное, как известно, - это все то, что связано с движением общества, классов, групп людей и развитием отдельных личностей. Но социальное базируется в основном на экономическом, т.е. на том, что связано с созданием и движением продукта труда.

Тесная взаимосвязь в обеспечении безопасности социального и экономического означает, что сама **безопасность в обществе представляет собой** объективно необходимое **социально-экономическое явление и в этом смысле выступает предметом экономической теории.**

Понятие «безопасность» всегда достаточно широко использовалось или как характеристика **защищенности какого-либо объекта** от воздействия внешних и внутренних угроз, или, напротив, как **защищенность от воздействия какого-либо объекта.**

В толковом словаре СИ. Ожегова слово «безопасность» трактуется как «состояние, при котором не угрожает опасность, есть защита от опасности», а В.И. Даль определяет безопасность как «отсутствие опасности, сохранность, надежность».

В настоящее время под безопасностью понимаются состояние и тенденции развития защищенности жизненно важных интересов социального организма и его структур от внешних и внутренних негативных факторов (активностей).

В законе РФ «О безопасности» декларируется: «Безопасность - состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз». Однако здесь упущен очень важный уровень формирования специфических интересов и отношений - в нем даже не говорится о безопасности коллективов, хозяйствующих звеньев, предприятий и предпринимателей, т.е. основных субъектов хозяйствования и носителей рыночных отношений.

Категория «безопасность» является общеисторической и общесоциальной, охватывающей всю историю и все будущее человечества, имеет определяющее значение для существования как отдельной личности, так и социальных общностей любого уровня. С этим выводом согласны многие ученые. «Установлено, что потребность в безопасности относится к числу первостепенных, основных мотивов деятельности людей и сообществ». В соответствии с концепцией иерархии потребностей безопасность - первичная потребность человека, требующая первостепенного удовлетворения.

Осуществление безопасности людей и общества в целом не может происходить без налаживания рациональных связей и отношений между людьми, между людьми и природой, а также без учета природных и других внешних воздействий на людей.

2. Безопасность социальных организаций.

Логический результат первых социальных взаимодействий – объединение людей в социальные общности. В основе любой из них, как правило, лежит стремление к тем преимуществам, которые дает солидарность, объединение усилий. Социальная общность, начиная с ее первичной формы – социальной группы, характеризуемая прежде всего кооперацией труда, повышает эффективность индивидуальных действий членов общности, лучше обеспечивает защиту интересов каждого, т.е. путем преодоления угроз, опасностей создает условия выживания индивида (чаще речь идет о социальном выживании, т.е. сохранении и поддержании его социального статуса, а в экстремальных ситуациях и физиологического), что определяет сущность безопасности группы и личности.

Важнейшее качество деятельности любой социальной организации - **ее социальная направленность** (включая трудовую, производственную, товарную, рыночную кооперации) - **зависит не только от целей (для чего делает), но в значительной мере и от средств достижения этих целей (как делает)**. Поэтому любая ассоциация объединяет тех, для кого способы совместных действий столь же приоритетны в мотивации их участия в совместном труде, как и сформулированные и принятые цели объединяющей их социальной организации (в том числе наемный труд в любой сфере общественно полезной деятельности), поскольку отвечают внутренним побуждениям, накопленному социальному опыту и личностным оценкам каждого члена этой ассоциации.

В каждом из элементов этих оценок присутствует аспект осознания безопасности- личной и совместной.

В настоящее время происходит нарастание изменения характера и содержания хозяйственной жизни общества - рыночные отношения становятся все более определяющими, расширяется сфера охвата ими явлений жизни общества, социальных структур и отдельных людей. **Безопасность также становится товаром**, и спрос на нее растет. Многое, обостряющее этот спрос, со временем уйдет (прежде всего факты, противоречащие нормам развития цивилизованных обществ, - рэкет, мошенничество, недобросовестная конкуренция, теневая экономика, криминальный бизнес). В настоящее время в связи с отмеченными обстоятельствами наибольшим спросом на рынке безопасности пользуются услуги по обеспечению физической и технической защиты. Однако по мере становления товарного рынка будет снижаться спрос на эти два вида безопасности и будет расти спрос на общую экономическую безопасность, защиту от риска в сугубо коммерческой (предпринимательской) деятельности, на технологии и методики защиты коммерческой тайны, услуги информационной безопасности. Будут также меняться носители функции обеспечения безопасности. Если сейчас, в связи со спецификой спроса, эту функцию в основном осуществляют специальные, внешние по отношению к объекту защиты организации, то в перспективе эта тенденция изменится. Очевидно, что число чисто охранных предприятий и самостоятельных служб безопасности, занятых экономической безопасностью, будет уменьшаться вследствие

создания соответствующих структурных подразделений внутри предприятий и организаций.

Логика взаимодействия категорий «безопасность» и «эффективность» проста. Известно, что экономическое благополучие и могущество любого предприятия базируется на двух опорах: стабильности и перспективе. Прибыль выступает основным условием текущего и перспективного функционирования предприятия, а безопасность - исходным условием, определяющим эффективность этого функционирования. При этом следует понимать, что безопасность предприятия - это сбалансированное состояние его правовых, экономических и производственных отношений, а также материальных, интеллектуальных и информационных ресурсов, которое выражает способность предприятия к текущему стабильному функционированию и перспективному развитию, чем создаются предпосылки дальнейшего повышения эффективности и роста прибыльности, что вызывает необходимость создания системы безопасности более высокого уровня.

В условиях рыночных отношений обеспечение экономической безопасности негосударственного предприятия - это своевременное выявление и нейтрализация угроз его экономическому благополучию.

Факторы, влияющие на уровень безопасности предприятия, могут быть внутренними и внешними, экономическими и внеэкономическими, объективными и субъективными. Сегодня эффективная безопасность обеспечивается соответствующими ресурсами для защиты от:

- нарушений нормального хода собственно воспроизводственного процесса;
- преступного мира;
- нарушений закона, с тем чтобы самим не попасть под санкции;
- недобросовестной конкуренции;
- некомпетентных и противоправных действий собственных сотрудников.

Основная внутренняя угроза безопасной деятельности предприятия – некомпетентность сотрудников (их преднамеренно враждебные действия свидетельствуют о приоритете каких-то иных ценностей, лежащих вне интересов хозяйственной структуры, в которой занят этот работник). Существует три внешних источника угрозы функционированию любой социальной структуры.

Первый источник - экономическая политика государства, в ряде случаев противоречащая производственной, коммерческой и финансовой политике предприятия. Реальную опасность для предприятия представляют попытки администрирования на местах, необоснованное вмешательство в производственную, финансовую и коммерческую деятельность хозяйствующих звеньев, различные формы посягательства на собственность предприятия и т. п.

Второй источник внешней угрозы для коммерческой деятельности предприятия - действия иных хозяйствующих субъектов. Прежде всего речь идет о недобросовестной конкуренции, к которой относятся:

- нарушения прав конкурентов на промышленную собственность (систематическое скрытое использование наименований конкурента, несанкционированное воспроизводство продукции конкурента, раскрытие секретов торговли и производства конкурента, промышленный шпионаж);
- подрыв репутации конкурента (распространение ложных сведений, дискредитирующих предприятие, продукцию, торговую деятельность конкурента; сравнительная, мошенническая и обманная реклама);
- дезорганизация производства конкурентов путем сманивания и подкупа их рабочих и служащих для завладения секретами торговли и производства;
- прочие недобросовестные действия (дискриминация конкурентов, бойкот, демпинг).

Третий источник внешней угрозы объединяет криминальные способы воздействия на поведение хозяйствующего субъекта. Их используют как представители криминала, так

и недобросовестные конкуренты. Основные методы физического подавления самостоятельной хозяйствующей структуры и морального террора руководителей и коллективов в целом включают:

- организацию ограблений, разбойных нападений, поджогов, взрывов, аварий в офисах, производственных, складских помещениях, порчу оборудования, транспортных средств и т.п.;
- незаконный (однако юридически оформленный) захват собственности, материальных ценностей и недвижимости конкурентов;
- физическое устранение руководителей, захват заложников, всевозможные формы морального давления;
- вербовку сотрудников, работников правоохранительных и других административных органов, членов семей руководства, иногда самих руководителей для совершения ими противоправных действий, снижающих уровень конкурентоспособности объекта агрессии.

3. Идеология разработки механизма управления системой безопасности общества.

При существующем законодательстве, не имеющем четких критериев правовой защиты национальных интересов, часто бывает трудно квалифицировать нарушение безопасности государства (особенно это касается экономической сферы) как факт или следствие конкретных преступных деяний. Поэтому в управлении народным хозяйством совершались и совершаются такого рода действия, которые имеют куда более значимые негативные последствия для экономики, ее безопасности, а также для дальнейшего углубления ее криминогенности, чем тривиальные экономические преступления.

Безопасность государства складывается из значительного числа отдельных ее направлений, но базисным, обеспечивающим и в основном определяющим жизнестойкость, жизнеспособность и дееспособность всех остальных элементов, составляющих общую безопасность общества и государства, является защищенность экономической сферы. Она представляет собой такое состояние народнохозяйственного комплекса, которое, во-первых, позволяет добиться устойчивого и эффективного экономического развития, достаточного для формирования необходимой обороноспособности, своевременного и прогрессивного технологического перевооружения хозяйствующих субъектов, охраны окружающей среды, во-вторых, обеспечивает рациональную занятость, реализацию потребностей людей в образовании и повышении квалификации, сохранение здоровья нации, благосостояние людей, решение комплекса социально-культурных и социально-бытовых проблем.

Управление экономической защищенностью государства в настоящее время должно представлять собой специально разработанную и целенаправленно осуществляемую (в рамках общей стратегии и наряду с реализацией других видов безопасности общества) государственную политику воздействия на финансово-кредитную сферу, социально-трудовые отношения, инвестиционные процессы, научно-технический потенциал, активизацию производительного предпринимательства. Цель этой политики - приведение экономического потенциала страны к уровню, достаточному для поддержания безусловной экономической, а следовательно, политической независимости страны, обеспечивающему выживание в существующих обстоятельствах и дальнейшее развитие социальной сферы, сферы труда, культуры, окружающей природной среды.

1.2 Лекция № 2 (1 час)

Тема: «Основные положения закона «О безопасности» и Концепции национальной безопасности»

1.2.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Цели и объекты государственной стратегии экономической безопасности РФ. Угрозы экономической безопасности РФ.
- 1.2. Критерии и параметры состояния экономики, направленные на обеспечение экономической безопасности РФ.
- 1.3. Меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

1.2.2. Краткое содержание вопросов

1. Цели и объекты государственной стратегии экономической безопасности РФ. Угрозы экономической безопасности РФ.

Обеспечение национальной безопасности страны требует централизованного управления. Поэтому уже 5 марта 1992 г. был принят закон Российской Федерации «О безопасности» № 2446-1 (впоследствии трижды уточненный: 25 декабря 1992 г., 25 июля 2002 г. и 28 декабря 2010 г.). Этот закон определяет безопасность как состояние защищенности жизненно важных интересов личности, общества и государства от внутренних и внешних угроз.

В середине 1992 г. был принят Указ Президента Российской Федерации от 3 июня 1992 г. № 547 «Об образовании Совета Безопасности Российской Федерации». Этими документами было установлено, что Совбез РФ – конституционный орган, координирующий всю работу в стране по обеспечению ее национальной безопасности. **Совбез РФ должен был формировать единую государственную политику в области национальной безопасности страны.**

Была определена и организационная структура Совбеза РФ. Ее постоянные члены назначались Президентом Российской Федерации: это Председатель Правительства Российской Федерации, Секретарь Совета Безопасности, министры иностранных дел, обороны, руководители федеральных министерств и ведомств: экономики, финансов, юстиции, внутренних дел, здравоохранения и др. Председателем Совбеза РФ является Президент Российской Федерации.

Крайне важным явилось образование в качестве рабочих органов Совбеза РФ межведомственных комиссий по отдельным аспектам национальной безопасности. В их числе были межведомственные комиссии по оборонной безопасности, по оборонно-промышленному комплексу, информационной безопасности, конституционной безопасности, пограничной политике, экономической безопасности, экологической безопасности, общественной безопасности, борьбе с преступностью и коррупцией. Тем самым были определены круг задач и направления деятельности Совета Безопасности.

Принципиально то, что этот круг задач выходит далеко за рамки оборонных проблем и включает такие вопросы, как экономическая, экологическая, информационная безопасность и др. Это определило характер всей дальнейшей работы по обеспечению национальной безопасности страны и всех государственных документов по этой проблематике, подготовленных в последующие годы. Перечень межведомственных комиссий за эти годы сохранился практически неизменным с некоторыми уточнениями.

2. Критерии и параметры состояния экономики, направленные на обеспечение экономической безопасности РФ.

Национальные интересы страны в области экономики включают в себя:

- способность экономики функционировать в режиме расширенного воспроизводства;

- приемлемый уровень жизни населения;
- устойчивость финансовой системы;
- рациональная структура внешней торговли;
- поддержание научного потенциала страны;
- сохранение единого экономического пространства и двусторонних международных экономических отношений;
- создание экономических условий, исключающих криминализацию общества;
- определение и обеспечение необходимого государственного регулирования экономических процессов.

3. Меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

Включают в себя следующие положения:

- важнейшие элементы механизма обеспечения экономической безопасности - мониторинг и прогнозирование факторов, определяющих угрозы экономической безопасности;
- разработка для реализации Стратегии количественных параметров пороговых значений экономической безопасности, выход за пределы которых вызывает угрозу национальным интересам страны в сфере экономики;
- учет проблем экономической безопасности в ходе разработки прогнозов и программ социально-экономического развития страны, государственных бюджетов, а также законодательных и иных нормативно-правовых актов по финансовым и хозяйственным вопросам.

Указом Президента Российской Федерации от 17 декабря 1997 г. № 1300 была утверждена **Концепция национальной безопасности Российской Федерации**, отражающая национальные интересы и угрозы во всех сферах жизнедеятельности - политической, экономической, социальной, военной, техногенной, экологической, информационной и иной.

В настоящее время Концепция национальной безопасности РФ утратила свою силу. 12 мая 2009 г. вышел новый Указ Президента РФ № 537 «**О стратегии национальной безопасности РФ до 2020 года**» с изменениями и дополнениями от 01.07.2014 г.

Настоящая Стратегия является базовым документом по планированию развития системы обеспечения национальной безопасности РФ, в котором излагаются порядок действий и меры по обеспечению национальной безопасности.

Основная задача настоящей Стратегии состоит в формировании и поддержании силами обеспечения национальной безопасности внутренних и внешних условий, благоприятных для реализации стратегических национальных приоритетов.

Данная Стратегия включает 6 разделов:

1. Общие положения.
2. Современный мир и Россия: состояние и тенденции развития.
3. Национальные интересы РФ и стратегические национальные приоритеты.
4. Обеспечение национальной безопасности.
5. Организационные, нормативные правовые и информационные основы реализации настоящей Стратегии.
6. Основные характеристики состояния национальной безопасности.

1.3 Лекция № 3 (2 часа)

Тема: «Методологические основы обеспечения экономической безопасности в реальном секторе экономики»

1.3.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Экономическая сущность реального сектора экономики.
- 1.2. Основные контуры и методология обеспечения экономической безопасности

реального сектора экономики.

1.3. Концептуальные основы системы безопасности реального сектора экономики.

1.3.2. Краткое содержание вопросов

1. Экономическая сущность реального сектора экономики.

Экономическая безопасность в реальном секторе экономики основывается на традиционной триаде: интересы - угрозы - защита.

Интересы - это только часть широкого спектра объектов национальной безопасности, причем субъективно выделяемая и динамично связанная с реализуемой экономической и социальной политикой, которая во многом – результат влияния отдельных групп людей и партий (на базе социально-политических предпочтений), к тому же это достаточно динамичная категория, которая может либо революционно преобразовываться, либо эволюционировать.

Угрозы - это один из многочисленных деструктивных факторов безопасности, который имеет широкий диапазон негативных проявлений, в частности опасность, кризис, кризисная ситуация, катастрофа, деструкция, деформационные процессы и др. Угрозы в контексте триады безопасности постоянно трансформируются: в течение короткого времени они могут превращаться из реальных в потенциально деструктивные и наоборот.

Защита - часть мер, связанная с обеспечением стабильного и нормального развития экономики. С некоторым допущением можно утверждать, что любые механизмы и инструменты, ориентированные на обеспечение устойчивого развития экономики, могут рассматриваться как меры по защите экономической безопасности.

В качестве глобального проекта нового века, можно использовать следующую схему проекта: **стратегические объекты жизнеустойчивости общества, экономики, государства - деструктивно-негативные тенденции развития ключевых сфер жизнеустойчивости - позитивная деятельность по отладке механизмов и инструментов регулирования централизованного развития общества и государства.**

При относительной аморфности данной схемы в широком плане она отражает реальный спектр отношений в развитии экономики и общества, ориентированный на снижение уровня потенциальных угроз цивилизованному развитию, а также на ликвидацию возможных и требующих оперативной реакции деструктивных отклонений в развитии экономики и государства.

2. Основные контуры и методология обеспечения экономической безопасности реального сектора экономики.

В настоящее время Россия участвует в «конкурсе цивилизационных проектов», один из которых - обеспечение безопасности. Центральное звено этого проекта - **реальный сектор экономики**, ибо стабильность и цивилизация «спрятаны» не в процветании спекулятивно-финансового сектора, а в реальном производстве благ, эффективной работе, занятости населения, удовлетворении его потребностей и сохранности жизни.

Взяв курс на построение цивилизованного демократического государства, Россия проводит реформы, в идеале ориентированные на обеспечение жизненно важных национальных интересов. В ходе реформ экономика должна приобрести способность функционировать в режиме расширенного воспроизводства, в стране должны быть достаточно развиты отрасли и производства, имеющие жизненно важное значение для функционирования государства как в обычных, так и в экстремальных условиях, обеспечивающие воспроизводство независимо от внешнего воздействия.

Реформы должны привести к реальному и цивилизованному вхождению в мировое экономическое сообщество, созданию рациональной структуры внешней торговли, обеспечивающей доступ отечественных товаров перерабатывающей промышленности на

внешний рынок, максимально допустимому уровню удовлетворения внутренних потребностей за счет импорта (с учетом региональных особенностей).

Сложнейшая общественно-политическая и социальная обстановка, сложившаяся в России на рубеже веков, диктует необходимость рассматривать макроэкономические и межрегиональные тенденции и пропорции в плоскости их влияния на экономическую безопасность страны, прежде всего ее реального сектора.

Применительно к реальному сектору экономики в трактовку понятия экономической безопасности целесообразно включить следующие критерии: совокупность условий и факторов, обеспечивающих **устойчивость, конкурентоспособность, эффективное использование потенциала, способность к динамичному экономическому подъему и характеризующих экономический суверенитет страны**. Представленный комплекс критериев достаточно полно отражает содержание такой сложной категории, какой является экономическая безопасность реального сектора страны.

3. Концептуальные основы системы безопасности реального сектора экономики.

Проблема разработки концептуальных основ системы безопасности реального сектора как элемента социально-экономического переориентирования (целеориентирования) важнейших макроэкономических и финансовых процессов представляется достаточно сложной и многогранной, так как процесс проходит, **во-первых**, в условиях значительной неопределенности и, **во-вторых**, является методологически и программно слабообеспеченным.

Целевая функция обеспечения экономической безопасности реального сектора иерархична и имеет следующие уровни:

- концептуальное изложение целевой функции с указанием направлений, задач и ограничительных условий;
- системы частных программ (отраслевого и функционального уровня);
- конкретные проекты, информация;
- региональный уровень реализации территориально ориентированных программ обеспечения безопасности.

Механизм эффективной реализации концепций безопасного и устойчивого развития предусматривает некоторые общие для всех сфер реального сектора составляющие: систему государственной поддержки стратегически ориентированных отраслей; разнообразные формы и источники непрямого стимулирования; максимальное стимулирование инновационно-инвестиционного потенциала.

1.4. Лекция № 4 (1 час)

Тема: «Условия безопасности перехода на инновационный путь развития экономики России»

1.4.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Экономическая сущность инновационной экономики, необходимость к ее переходу.
- 1.2. Инвестиционные критерии безопасности перехода к инновационной экономике.
- 1.3. Критерии безопасности при переходе к инновационной экономике.

1.4.2. Краткое содержание вопросов

1. Экономическая сущность инновационной экономики, необходимость к ее переходу.

Вступая в XXI в., мировая экономика устремляется к грандиозным переменам, которые ориентированы на рост качества жизни и социального благосостояния общества,

совершенствование структуры экономики и повышение качества воспроизводимого богатства, ускорение темпов накопления высокоинтеллектуального человеческого капитала и расширение высокотехнологичных форм воспроизводства основного капитала путем ускорения инноваций, главным инструментом которых становится новая инвестиционная политика по переходу к инновационной экономике, которую сегодня начали реализовать все развитые страны мира.

Перед Россией, как и перед мировой экономикой, в XXI в. возникли новые макроэкономические проблемы, в первую очередь в области реализации новой инвестиционной политики по формированию инновационной экономики.

Главное условие выхода России из экономической стагнации - это активизация инвестиционной и инновационной деятельности для повышения экономической безопасности и создания предпосылок для дальнейшего устойчивого развития социально ориентированной инновационной экономики.

Инвестиционная безопасность рассматривается в качестве подсистемы экономической безопасности. Она обеспечивает экономически безопасное обновление и воспроизводство основного капитала и интеллектуального человеческого капитала с ориентацией на рост экономических результатов, на повышение эффективности производства, качества выпускаемых товаров и услуг, уровня жизни населения.

Между инвестициями и экономической динамикой существуют прямые и обратные системные связи: рост инвестиций в реальную хозяйственную деятельность способствует экономическому росту и, наоборот, снижение инвестиций может обусловить экономический спад.

2. Инвестиционные критерии безопасности перехода к инновационной экономике.

На длительную перспективу предстоит определить структурные приоритеты развития инновационной экономики и создать механизмы государственного стимулирования эффективного вложения инвестиционных ресурсов в наукоемкие производства с учетом научно обоснованных критериев экономической и инвестиционной безопасности..

Обобщающий, комплексный индикатор экономической и инвестиционной безопасности - доля накопления валовых инвестиций в ВВП. Эта доля в России не превышает в среднем 15-16%. Вместе с тем в структуре экономики преобладают капиталоемкие отрасли, в первую очередь топливно-сырьевые. Развитие наукоемких отраслей промышленности потребует еще большего увеличения капиталоемкости, в том числе в машиностроении на порядок. Поэтому долю накопления в ВВП, расходуемую на инвестиции, необходимо постепенно увеличивать до 30%.

Макроэкономический индикатор инвестиционной безопасности – отношение темпов роста инвестиций к темпу роста ВВП.

В современной экономике России этот индикатор характеризует превышение темпов прироста инвестиций над темпами прироста ВВП и должен иметь положительное значение при положительной экономической динамике. Согласно оценкам Центра инвестиций и инноваций ИЭ РАН, каждые 3% прироста инвестиций влекут за собой более 1% (до 2%) прироста ВВП, а 3% падения инвестиций приводят к спаду производства ВВП примерно на 1-2%². Чем быстрее будут развиваться в структуре экономики наукоемкие и обрабатывающие отрасли промышленности, тем выше темп прироста инвестиций для увеличения ВВП на 1%.

Макроэкономический индикатор инвестиционной безопасности - уровень обновления основного капитала путем инвестирования выбытия основных фондов. Его следует применять на мезоуровне в отраслях и регионах, а также на микроуровне - на государственных предприятиях, в компаниях и корпорациях. Если отношение инвестиций в обновление основного капитала к инвестициям в выбытие (списание) по причине

предельного старения имеет значение выше единицы, то такой индикатор свидетельствует об обновлении основного капитала, а в противном случае - о его отсутствии.

Индикаторы инвестиционных рисков - предельные показатели инвестиционной безопасности, отражающие воздействие экономических факторов. Индикаторы инвестиционных рисков должны соответствовать критериям инвестиционной безопасности и определять ее параметры на макроуровне - для экономики в целом, на мезоуровне - в регионах и отраслях экономики, на микроуровне - на предприятиях, в компаниях и корпорациях с учетом факторов инвестиционных рисков.

3. Критерии безопасности при переходе к инновационной экономике.

В соответствии с результатами научных исследований Центра инвестиций и инноваций ИЭ РАН для перевода экономики на инновационный путь развития в перспективе на 10-15 лет следует ввести индикаторы инновационной деятельности в виде предельно необходимого:

- прироста производительности труда на единицу прироста экономического результата (чистого дохода), который должен быть не ниже 1,5-кратной, а для наукоемких отраслей машиностроения не менее 2,0-кратной величины;
- прироста фондоотдачи на единицу прироста экономического результата (обратного показателю снижения капиталоемкости), который должен быть не ниже 5% для наукоемких производств и минимум 10% для остальных сфер экономики;
- снижения ресурсоемкости на единицу прироста экономического результата - не менее 10% для всех отраслей реального сектора экономики.

Указанные индикаторы следует устанавливать на основе разработки концепции и долгосрочной стратегии перехода к инновационной экономике (индикаторы ориентированы на среднегодовой прирост ВВП 7-8%). Достижение этих индикаторов хозяйствующими субъектами необходимо стимулировать путем снижения налогов (на прибыль и НДС), а также путем предоставления налогового кредита. А невыполнение установленных индикаторов должно сопровождаться повышенным налогообложением пассивных предпринимателей в пользу активных инноваторов.

1.5. Лекция № 5 (1 час)

Тема: «Конкурентоспособность, открытость и безопасность российской экономики»

1.5.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Безопасность и устойчивость. Пределы открытости экономики.
- 1.2. Конкурентоспособность - важнейший фактор стратегии национальной экономической безопасности.
- 1.3. Глобальная экономическая безопасность в условиях присоединения России к ВТО.

1.5.2. Краткое содержание вопросов

1. Безопасность и устойчивость. Пределы открытости экономики.

Устойчивость и безопасность - важнейшие характеристики экономики как единой системы. Их не следует противопоставлять, каждая из них по своему характеризует состояние экономики. Устойчивость экономики отражает прочность и надежность ее элементов, вертикальных, горизонтальных и других связей внутри системы, способность выдерживать внутренние и внешние нагрузки, «восстанавливать установившееся нормальное состояние после внезапного его нарушения каким-либо внешним или внутренним фактором»

Чем более устойчивы экономическая система (например, межотраслевая структура), соотношения производственного и финансово-банковского капитала и т.д., тем жизнеспособнее экономика, а значит, и оценка ее безопасности будет достаточно высокой. Нарушение пропорций и связей между разными компонентами системы ведет к

ее дестабилизации и является сигналом перехода экономики от безопасного к опасному состоянию. Чем устойчивее развитие, тем меньше вероятность угроз. Вместе с тем устойчивость не есть стагнация или жизнь в бедности, устойчивость не может быть вне развития.

Переход к устойчивому развитию означает решение следующих задач: достижение экономического роста, стабильное развитие социума, сбалансированность реального и финансового секторов экономики, отраслей старой и новой экономики, высоких технологий; обеспечение стабилизации экологической ситуации; становление социального рыночного хозяйства и широкое распространение экологически ориентированных методов управления; введение хозяйственной деятельности в пределы емкости экосистемы на основе массового внедрения энерго- и ресурсосберегающих технологий, целенаправленных изменений структуры личного и общественного потребления; создание правовой основы перехода к устойчивому развитию; формирование эффективной системы пропаганды устойчивого развития и создание соответствующей системы воспитания и обучения.

Конкурентоспособность и безопасность национальной экономики зависят от ее открытости, т.е. от вовлеченности в мировую экономику. При этом только сильная в экономическом отношении страна может успешно конкурировать на мировых рынках, и степень открытости должна соответствовать уровню конкурентоспособности. Несоразмерная открытость национальной экономики наносит ей значительный ущерб в виде свертывания внутреннего производства и прямых потерь в результате занижения курса национальной валюты для повышения конкурентоспособности из-за снижения экспортных цен. Сегодня открытость российской экономики не соответствует уровню ее конкурентоспособности, а внешнеэкономическая сырьевая ориентация закрепляет ее низкую конкурентоспособность и развитие ее внутреннего рынка.

2. Конкурентоспособность - важнейший фактор стратегии национальной экономической безопасности.

Конкурентоспособность и экономическая безопасность - органично связанные категории. Если субъект рынка не обеспечил свою экономическую безопасность, он не сможет удержать конкурентные преимущества, а следовательно, неизбежно потеряет конкурентоспособность.

На разных уровнях хозяйственной организации субъекты рынка обеспечивают конкурентоспособность и безопасность по-разному. Чем выше уровень хозяйственной организации, тем сложнее повысить конкурентоспособность и обеспечить безопасность. Самая сложная задача - обеспечить экономическую безопасность на макроуровне, т.е. на уровне национальной экономики.

Из всех факторов конкурентоспособности - ресурсных, операционных и стратегических - наиболее важны в настоящее время стратегические. Именно с их помощью решается и проблема обеспечения безопасности. Без разработки конкурентной стратегии нельзя добиться ее серьезного и длительного повышения и удержания на высоком уровне. Особенно важна эта группа факторов на макроуровне. От успешного повышения конкурентоспособности на макроуровне во многом зависит конкурентоспособность отдельных предприятий и фирм и соответственно товаров данной страны. Отсутствие в России общенациональной конкурентной стратегии серьезно осложняет ее положение, как на мировом, так и на внутреннем рынке.

3. Глобальная экономическая безопасность в условиях присоединения России к ВТО.

Для российской экономики особенно важна разработка стратегии повышения конкурентоспособности в момент нахождения ее в составе ВТО.

Такое нахождение без нанесения экономике страны серьезных потерь может быть осуществлено только на основе продуманной долгосрочной стратегии и соответствующей промышленной политики, включающей решение проблем экономического, социального, научно-технического и юридического характера.

Освоение операционной (технологической) конкурентоспособности сложно и для многих стран практически неразрешимо. Но Россия имеет шанс, поскольку все еще обладает необходимыми для этого ресурсами, прежде всего квалифицированными научными кадрами, образованной рабочей силой, научным и технологическим потенциалом (в настоящее время по 17 из 100 научных направлений Россия находится на мировом уровне или выше). Главное в решении трех задач состоит:

- **в правильном использовании ресурсного потенциала** (от экспорта сырьевых ресурсов в одночасье отказаться невозможно);
- **в переходе к операционной (технологической) конкурентоспособности**, сопровождающемся поиском новых технологических ниш, т.е. в создании нововведений, по которым Россия сможет стать технологическим лидером;
- **в выстраивании собственной конкурентной стратегии**, охватывающей весь спектр социокультурных и геополитических проблем, оказывающих влияние на внутреннее состояние экономики страны и на ее положение в мире.

1.6. Лекция № 6 (1час)

Тема: «Основные положения финансовой безопасности»

1.6.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Основные положения финансовой безопасности.
- 1.2. Содержание понятия «финансовая безопасность».
- 1.3. Роль финансовой системы в национальной безопасности страны.

1.6.2 Краткое содержание вопросов

1. Основные положения финансовой безопасности.

Практически нет ни одного аспекта национальной безопасности страны, который бы непосредственно не зависел от уровня ее финансовой безопасности.

В то же время уровень самой финансовой безопасности в значительной мере зависит от уровня других аспектов национальной безопасности. Рассмотрение взаимосвязей и взаимозависимостей между различными аспектами национальной безопасности позволяет найти меры по недопущению или преодолению угроз национальным интересам страны.

Зависимость всех аспектов национальной безопасности страны от ее финансовой безопасности на первый взгляд крайне проста: отсутствие финансовых средств приводит к недофинансированию подчас самых неотложных нужд в различных сферах экономики и представляет угрозу национальной безопасности. Вместе с тем эта внешне простая, самая общая взаимосвязь находит конкретное выражение в различных по своему экономическому характеру явлениях и процессах.

Имеется обратная связь между финансовой безопасностью страны и ее национальной безопасностью в целом. Безусловно, обострение угроз по другим аспектам национальной безопасности влияет на уровень угроз финансовой безопасности. Так, изменения в политическом курсе ведущих западных стран могут обострить проблему внешнего долга России, а осложнение военной ситуации в какой-либо горячей точке - вызвать необходимость увеличения соответствующих расходов и повысить уровень угроз финансовой безопасности. Важно учитывать тесную взаимосвязь различных аспектов национальной безопасности страны и ключевую роль финансовой безопасности в преодолении угроз национальным интересам России.

2. Содержание понятия «финансовая безопасность».

В схеме обеспечения национальной безопасности одно из ведущих мест занимает финансовая безопасность. Финансовая система наиболее уязвима в плане защиты интересов российских производителей на рынке, учитывая, что правовое обеспечение финансовой системы - наиболее отсталая сфера российского законодательства, слабо согласованная с мировой практикой.

Финансовая безопасность - это обеспечение такого развития финансовой системы и финансовых отношений и процессов в экономике, при котором создаются необходимые условия для финансовой стабильности развития страны, сохранения целостности финансовой системы для нейтрализации угроз в финансово-кредитной сфере.

Основные сегменты финансовой безопасности страны: бюджетно-налоговый, валютно-денежный, кредитно-банковский, внебюджетный. Учитывая сложность системы обеспечения финансовой безопасности, устранение угроз в отдельных сегментах должно решаться в комплексе взаимосвязанных мер в других сферах. Диспропорции в движении финансовых ресурсов обостряют критические ситуации в экономике, нарушая нормализацию жизнедеятельности общества.

В настоящих условиях перед экономикой стоит проблема стратегии финансовой безопасности, способной обеспечить безопасное функционирование всех элементов финансово-экономического механизма страны. К основным мерам обеспечения финансовой безопасности относятся: концептуально-методические (системный подход, использование зарубежного опыта и др.), финансово-экономические (законодательные гарантии, контроль за выполнением обязательств, страхование рисков и др.), организационно-технологические (надежность технологических процессов, реструктуризация кредитно-банковской системы, прозрачность финансовых рынков и др.). Финансовое оздоровление предприятий и организаций - главное условие выхода российской экономики на траекторию активного развития, для чего необходимо замкнуть кругооборот финансовых ресурсов в экономике, прекратить утечку капиталов, развернуть финансовые потоки в сторону реального сектора.

3. Роль финансовой системы в национальной безопасности страны.

Роль и значение финансовой сферы в последние десятилетия кардинально изменились. Из скромного механизма обслуживания экономических процессов финансы превратились в «могучего джинна» современного развития экономики и общества, а в условиях растущей глобализации роль финансов в мировых экономических и политических отношениях все больше усиливается. Финансы все больше становятся достаточно самостоятельным сегментом экономики, обладающим колоссальным потенциалом. Финансовая сфера проделала достаточно длительный путь, а новым в ней в современных условиях являются масштабы, формы и механизмы, а также уровень влияния на жизнь общества. Практически финансовая сфера, финансовый капитал в течение истекшего века превратились из посредника, обслуживающего воспроизводство, в его ключевое звено.

Одним из основных факторов усиления роли финансов стал активный и быстрый рост товарно-денежных отношений, в которые были втянуты многие сферы человеческой деятельности, до этого не коммерциализированные (творчество, политика и др.). В западной экономической литературе изменения, происходящие в сфере финансов, объясняются в основном (преимущественно) колоссальными достижениями в технологиях, информатике и системах коммуникации. Практически технический прогресс обусловил невиданный доселе спрос на финансовые средства, следствием чего стало вовлечение в финансовую орбиту все новых дополнительных ресурсов.

Однако вовлечение этих ресурсов происходит крайне неравномерно, порождая как периоды, так и секторы их нехватки, что обуславливает угрозы

разрушения или ущерба в отдельных отраслях и сегментах деятельности или в экономических субъектах. Диспропорции в концентрации финансовых ресурсов также обостряют критические ситуации в экономике, нарушая нормальную жизнедеятельность общества.

Особую роль в активизации сферы финансов играет процесс глобализации, связанный с падением уровня государственного регулирования и ограничений, обусловленных интересами отдельных национально-экономических структур. Процессы дерегулирования и глобализации, дополняя друг друга, особенно активно влияют как на негативные, так и на позитивные процессы в финансовой сфере, преобразуя их и модифицируя, обеспечивая колоссальную концентрацию финансового капитала, не стесненного рамками национальных границ.

1.7. Лекция № 7 (1 час)

Тема: «Устойчивость фондового рынка и экономическая безопасность»

1.7.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Понятие национального фондового рынка.
- 1.2. Национальный фондовый рынок, его эффективность и утрата им информационной автономии.
- 1.3. Российские инвесторы на мировом рынке.

1.7.2. Краткое содержание вопросов

1. Понятие национального фондового рынка.

Развитие фондового рынка в экономике переходного типа играет принципиальную роль для успеха преобразований. Вместе с тем повышение эффективности национального фондового рынка и сопряженная с этим процессом его открытость вовне приводят к установлению функциональной информационной зависимости местного рынка от мирового. Это означает, что массовые решения на нем принимаются под воздействием сигналов с мирового рынка в равной или даже в большей мере, чем под воздействием местной информации.

2. Национальный фондовый рынок, его эффективность и утрата им информационной автономии.

Один из теоретически и практически значимых парадоксов переходной экономики в том, что в условиях национальной изоляции недостижима эффективность рынка акций, логически связанная с его замкнутостью как системы. Эффективным в информационном отношении становится лишь такой финансовый рынок, который условно можно рассматривать как закрытую систему, однако на практике выстроить такую систему в отдельном сегменте мирового рынка невозможно, поскольку высокие национальные барьеры порождают ситуацию арбитража, несовместимую с эффективностью рынка. В 1990-е гг. в мире появилась обширная литература по проблемам развивающихся фондовых рынков, свидетельствующая, что для них состояние информационной неэффективности естественно и наблюдается повсеместно.

Вспомним определение эффективного фондового рынка:

- *более слабая форма*: фондовый рынок, эффективный в информационном отношении, - это такой рынок, на котором текущие цены (значения доходности) содержат всю информацию, заключенную в предшествовавших значениях цен (доходности);
- *более сильная форма*: информационно-эффективный рынок - это рынок, на котором текущие цены (значения доходности) содержат в себе всю *публично доступную* информацию (включая информацию, заключенную в прошлых значениях цен или доходности).

3. Российские инвесторы на мировом рынке.

К началу XXI в. международная миграция капитала приняла значительные масштабы.

При этом наблюдался сложный период с 1914 по 1945 гг. (до конца второй мировой войны), сопровождавшийся мировым экономическим кризисом 1929--1933 гг., когда иностранные инвестиции в целом увеличились только на 1/3. После второй мировой войны начался динамичный рост иностранных инвестиций. За 10-летний период (с 1946 по 1955 гг.) они возросли в 2 раза, впоследствии их увеличение вдвое происходило примерно каждые 6 - 7 лет. С 1981 по 1990 гг. иностранные инвестиции возросли примерно в 4 раза. В итоге к 1990 г. прямые накопленные иностранные инвестиции составили 1,76 трлн. долл., а к началу XXI в. они уже достигли уровня 4,77 трлн. долл. - примерно 1/7 мирового ВВП.

В XX в. произошли кардинальные сдвиги в географическом распределении экспорта капитала. В колониальную эпоху основными объектами вывоза капитала являлись преимущественно колонии и зависимые страны. После распада колониальной системы направление потоков капитала изменилось: начался интенсивный капиталобмен между промышленно развитыми странами. В 80-х гг. даже существовали опасения, что развивающиеся страны окажутся на обочине международного движения капитала.

К началу XXI в. рейтинги стран - крупнейших экспортеров и импортеров капитала (по накопленным прямым иностранным инвестициям) выглядели следующим образом:

- а) страны - экспортеры капитала (США, Великобритания, Япония, Германия, Франция, Нидерланды, Швейцария, Италия, Гонконг, Канада);
- б) страны — импортеры капитала (США, Великобритания, Китай, Германия, Франция, Канада, Австралия, Нидерланды, Испания, Бельгия).

Повышение уровня экономического развития и качества подготовки рабочей силы в освободившихся странах в 90-х годах, а также фундаментальные сдвиги в мировом хозяйстве привели к значительному увеличению перетока частного капитала на периферию мирового хозяйства. Тем не менее, приток частного капитала увеличивается только в те страны, где ему может быть найдено прибыльное использование, с приемлемой степенью риска, поэтому, в государствах Тропической Африки, суммарные прямые частные инвестиции на начало XXI в. составили всего 54 млрд. долл. Для сравнения: в экономику Сингапура было на ту же дату вложено свыше 79 млрд. долл.

Однако целый ряд развивающихся стран (например, Гонконг, другие новые индустриальные страны) выступают в роли крупных экспортеров капитала, осуществляя весьма выгодные вложения за рубежом. Так, доходы Кувейта от заграничных вложений превысили 40 % суммарного экспорта этой страны. В абсолютных размерах накопленный объем вывезенного из развивающихся стран капитала в 90-е гг. XX в. увеличился более чем на 358 млрд. долл.

Роль стран с переходной экономикой (к числу которых относится и Россия) в мировом инвестиционном процессе остается скромной. Однако в 90-е гг. значительно активизировалось привлечение иностранного капитала в страны Центральной и Восточной Европы (прежде всего в Венгрию, Польшу и Чехию). По накопленным прямым иностранным инвестициям этот регион обогнал развивающиеся страны Африки (что служит косвенным подтверждением того, что современное производство требует не только благосклонного отношения государства к иностранным инвестициям, но прежде всего квалифицированной рабочей силы).

Глобализация мировой экономики в начале XXI в. придала новый импульс перемещению капиталов между странами (ежегодный приток иностранного капитала вплотную подошел к отметке 1 трлн. долл.).

В целом, несмотря на неравномерность распределения вывоза капитала между различными регионами мира и отдельными странами формируется более целостный

(интегрированный) мировой рынок капиталов, который становится глобальной системой аккумуляции свободных денежных ресурсов и их предоставления в распоряжение деловых структур и государственных органов различных стран на принципах конкуренции.

1.8. Лекция № 8 (1 час)

Тема: «Экономическая безопасность и конвертируемость национальной валюты»

1.8.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Валюта: понятие, ее классификация. Валютный курс.
- 1.2. Сущность валютной системы и ее основные элементы.
- 1.3. Валютная система, ее эволюция.
- 1.4. Валютный рынок, как элемент валютной системы.

1.8.2. Краткое содержание вопросов

1. Валюта: понятие, ее классификация. Валютный курс.

Валюта – не новый вид денег, а особый способ их функционирования, когда национальные деньги опосредуют международные торговые, кредитные, расчетно-платежные операции.

Классификация валют:

а) по способу конвертируемости:

- свободно конвертируемая (СКВ), обладающая неограниченной внутренней и внешней полной обратимостью и может использоваться для оформления валютных резервов;
- частично конвертируемая, к которой применяются валютные ограничения и которая обменивается не на все иностранные валюты;
- замкнутая (неконвертируемая), функционирующая только в пределах одной страны и не обменивается на другие валюты на мировом валютном рынке.

б) по статусу:

- национальная (законодательно установленная денежная единица данной страны);
- иностранная (банкноты, монеты и требования, выраженные в валютах других стран);
- международная (СПЗ);
- региональная (ЭКЮ, с 1 января 1999 г. – евро);
- евровалюта (валюта, участвующая в расчетах третьих стран и не контролируемая финансовыми органами страны-эмитента)

в) по степени интернационализации:

- ключевая валюта - исполняет за рубежом ряд денежных функций в значительных масштабах (российский рубль);
- резервная валюта - используется в официальных резервах других стран (швейцарский франк);
- ведущая валюта (валюта-посредник) - применяется во внешнеторговых и валютнообменных сделках, где для каждой из сторон не является национальной (евро, японская йена);
- доминирующая валюта - выполняет в международном обороте большинство функций денег в значительно более крупном объеме, чем другие ключевые валюты (доллар США).

Валютный курс – цена денежной единицы данной страны, выраженная в денежной единице другой страны или международных счетных валютных единицах. Валютный паритет – соотношение между двумя валютами, устанавливаемое в законодательном порядке.

Классификация форм валютных курсов:

1. Фиксированные валютные курсы - предполагают, наличие официально зарегистрированных паритетов, лежащих в основе валютных курсов и поддерживаемых государством. Они могут быть:

- реально фиксированные, опираются на золотой паритет, отклоняются в пределах «золотых точек»;
- договорно-фиксированные - опираются на согласованный эталон, условно установленную официальную цену золота, согласованный размер пределов допустимых соглашений рыночных котировок от паритетов.

2. Гибкие валютные курсы - предполагают отсутствие официального паритета. Они могут быть:

- плавающие (свободно колеблющиеся) - изменяются в зависимости от спроса и предложения;
- колеблющиеся - изменяются в зависимости от спроса и предложения, но корректируются валютными интервенциями центральных банков.

2. Сущность валютной системы и ее основные элементы.

Национальная валютная система - форма организации валютных отношений страны, сложившаяся исторически и закреплённая национальным законодательством, а также обычаями международного права.

Функции национальной валютной системы:

- формирование и использование валютных ресурсов;
- обеспечение внешнеэкономических связей страны;
- обеспечение оптимальных условий функционирования национального хозяйства.

Региональная валютная система - форма организации валютных отношений ряда государств, закреплённая в межгосударственных соглашениях и в создании межрегиональных финансово-кредитных институтов.

Мировая валютная система - глобальная форма организации валютных отношений в рамках мировой экономики, закреплённая многосторонними межгосударственными соглашениями и регулируемая международными валютно-кредитными и финансовыми организациями.

Функции мировой валютной системы:

- опосредование международных экономических связей;
- обеспечение платёжно-расчётного оборота в рамках мировой экономики;
- обеспечение необходимых условий для нормального воспроизводственного процесса и бесперебойной реализации производимых товаров;
- регламентация и координация режимов национальных валютных систем;
- унификация и стандартизация принципов валютных отношений.

3. Валютная система, ее эволюция.

Критерии	Парижская валютная система с 1867 г.	Генуэзская валютная система с 1922 г.	Бреттон-Вудская валютная система с 1944 г.	Ямайская валютная система с 1976- 1978 гг.	Европейская валютная система с 1979 г.
1. База	Золотоманетный стандарт	Золотодевизный стандарт	Золотодевизный стандарт	Стандарт специальных прав заимствования (СДР)	Стандарт ЭКЮ (с 1979-1988 гг.); евро (с 1999 г.)
2.Использование	Конвертируемость валют и золото. Золотые паритеты.			Официальная	Объединение 20 % официальных

золота как мировых денег	Золото как резервное и платежное средство.			демонетизация золота	золотодолларовых резервов. использование золота для обеспечения эмиссии ЭКЮ, переоценка золотых резервов по рыночной цене
3.Режим валютно-го курса	Свободно колеблющиеся курсы в пределах золотых точек	Свободно колеблющиеся курсы без золотых точек	Фиксированные паритеты и курсы (+,-0,75 – 1 %)	Свободный выбор режима валютного курса	Совместно плавающий валютный курс в пределах +,-2,25 - 15 % с августа 1993 г. («европейская валютная змея») только для 4 стран, не присоединившихся к зоне евро
4.Институциональная структура	Конференция	Конференция, совещание	МВФ – орган межгосударственного валютного регулирования	МВФ, совещания «в верхах»	Европейский фонд валютного сотрудничества (ЕФВС) (1979-1993 гг.); Европейский валютный институт (ЕВИ) (1994-1998 гг.); Европейский центральный банк (ЕЦБ) (с 1 июля 1998 г.)

4. Валютный рынок, как элемент валютной системы.

Валютный рынок – система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей. На современном этапе представляет собой совокупность национальных, региональных и мировых рынков, грани между которыми практически стерты.

Субъекты валютного рынка – ТНБ, коммерческие банки, торгово-промышленные и финансовые компании, центральные банки, биржи, международные и региональные организации, частные лица и др.

Цели субъектов валютного курса:

- непрерывное осуществление международных расчетов (предприятия-клиенты банков);
- изменение структуры валютных резервов и их пополнение (коммерческие, центральные банки);
- получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческие банки, предприятия);
- хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков;
- проведение валютной политики (центральные банки, Федеральная резервная система, казначейство);
- получение кредитов (банки и их клиенты).

1.9. Лекция № 9 (2 часа)

Тема: «Внешекономические связи - ключевая составляющая в стратегии экономической безопасности России»

1.9.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Внешекономическая безопасность России: экономическая сущность.
- 1.2. Неолиберальная модель мирового экономического порядка и внешнеэкономическая безопасность России.
- 1.3. Оценка российского экспортно-импортного потенциала с позиции реализации внешнеэкономической стратегии страны.

1.9.2. Краткое содержание вопросов

1. Внешекономическая безопасность России: экономическая сущность.

Мирохозяйственные позиции любой страны, в том числе России, в решающей мере определяются международной конкурентоспособностью национальной экономики. Быть конкурентоспособным во внешнеторговом обмене - значит обеспечивать оптимальный уровень защиты интересов национальных товаропроизводителей, т.е. добиваться оптимальной национальной экономической безопасности во внешнеторговой сфере.

Современная Россия располагает масштабным промышленным потенциалом. Однако большинство отраслей ее обрабатывающей промышленности недостаточно конкурентоспособны. Вследствие этого она и в текущем десятилетии будет выступать в международном товарном обмене в роли поставщика сырья и потребителя готовой продукции. Сложившиеся экономическая и внешнеторговая структуры России не позволяют обеспечить устойчивое хозяйственное развитие и заметно укрепить ее экономическую безопасность, в том числе во внешнеэкономической сфере.

2. Неолиберальная модель мирового экономического порядка и внешнеэкономическая безопасность России.

Неолиберальная модель глобализации построена на жесткой монетаристской основе. Стихийный рыночный механизм провозглашен в качестве основного регулятора развития, а национально-хозяйственный суверенитет и значительная часть функций государства по регулированию экономики считаются ее основоположниками отмирающими категориями. Сделав ставку на неолиберальный вариант развития мирового хозяйства, экономически сильные державы постарались обеспечить для себя господствующие позиции в системе формируемых под их руководством мирохозяйственных отношений. Акцент делается на поощрение радикальной либерализации хозяйственной жизни стран, входящих в мировое хозяйство.

На первый план выдвигаются жесткие монетаристские требования сбалансировать бюджет и обеспечить устойчивость денежного обращения путем сжатия денежной массы. Вместо концепций развития импортозамещающей национальной промышленности всячески пропагандируются идеи экспортоориентированного развития, преимущественно с участием западных ТНК. В результате вместо всестороннего хозяйственного прогресса постсоветским странам навязываются неолиберальные принципы и теории догоняющего развития.

Согласно неолиберальным концепциям право на существование имеют только конкурентоспособные по международным стандартам предприятия, которых в постсоветском мире очень мало. Вместе с тем конкурентоспособные российские предприятия (РАО «Газпром», РАО «ЕЭС России» и др.) западные неолибералы предлагают разукрупнить, чтобы снизить их конкурентоспособность на мировом рынке.

Такое развитие чревато многочисленными проблемами для постсоветских стран. Сильнее, чем при других моделях развития, растут социально-экономическое расслоение,

маргинализация и обнищание основной части населения. Об их судьбе неолибералы умалчивают. Правда, иногда они предельно откровенно объявляют эту часть общества лишней для перспективного развития мировой экономики. К примеру, для России, по их мнению, достаточно иметь и 50 млн. жителей. По-видимому, с точки зрения западных неолибералов, такое количество российского населения критически необходимо для обслуживания энергетического и сырьевого комплекса, который обеспечивал бы жизненно важные потребности Запада.

3. Оценка российского экспортно-импортного потенциала с позиции реализации внешнеэкономической стратегии страны.

Сложившаяся за годы реформ модель участия РФ в международной торговле характеризуется обменом главным образом топлива и сырья на изделия обрабатывающей промышленности потребительского и производственного назначения. Для такой модели характерна, как правило, тенденция к замедлению экономического роста и стагнации экспорта, которые находятся в прямой и тесной взаимосвязи. Главная причина закрепления этой негативной тенденции - прогрессирующее отставание РФ в научно-технической сфере и обновлении производственной базы, отсутствие позитивных сдвигов в структуре национальной экономики и экспорта.

При нынешней структуре отечественного экспорта РФ не имеет возможностей идти в ногу с передовым миром в динамике товарного обмена.

Даже в продукции химической промышленности РФ не имеет широкого ассортимента, экспортируя в основном удобрения. Все это оборачивается рядом негативных последствий как для внешней торговли, так и всей экономики страны:

- усиливается перекос в отечественной промышленности в пользу отраслей по добыче и первичной обработке сырья в ущерб обрабатывающим отраслям;
- ухудшаются условия торговли для России ввиду более быстрого роста мировых цен на готовые изделия, чем на сырье, при этом импортируемые товары оплачиваются растущим количеством (невозобновляемого в большинстве своем) топлива и сырья;
- усиливается отставание темпов внешнеторгового обмена РФ от мировых показателей;
- растет реальная угроза российской экономике в результате ее высокой уязвимости в связи с постоянными изменениями внешнеэкономической конъюнктуры и колебаниями цен на мировом рынке нефти; фактически судьба российского экспорта, федерального бюджета и темпы экономического роста страны стали существенно зависеть от единственного экспортного ресурса.

Структура российского импорта также существенно отличается от структуры импорта развитых и многих развивающихся стран. По ввозу продовольствия и сельскохозяйственного сырья Россия превышает удельный вес в импорте развитых держав почти в 2 раза. За счет импорта продовольствия Россия формирует практически половину ресурсов розничного товарооборота продовольственных товаров.

Анализ структуры экспорта и импорта РФ показывает, что ее торговля с внешним миром сводится к обмену сырья и полуфабрикатов на готовую продукцию и продукты питания. Такой товарообмен характерен для тех развивающихся стран, которые еще не завершили этап индустриализации.

1.10. Лекция № 10 (1 час)

Тема: «Использование платежного баланса страны для оценки состояния экономики и прогнозирования ее развития с точки зрения защиты национальных интересов»

1.10.1 Вопросы лекции:

1.1 Понятие платежного баланса страны.

1.2. Виды платежных балансов.

1.10.2. Краткое содержание вопросов

1. Понятие платежного баланса страны.

Платежный баланс (ПБ) - обобщающий показатель платежеспособности страны. По определению МВФ: «Платежный баланс представляет собой статистический отчет, в котором в систематизированном виде приводятся суммарные данные о внешнеэкономических операциях данной страны с другими странами мира за определенный период времени» [10, с. 21]¹. Определение Госкомстата России несколько отличается от определения МВФ: «Платежный баланс представляет собой статистический отчет, в котором отражаются все внешнеэкономические операции данной страны с другими странами мира за определенный период времени (отчетный период)» [7]. Представляется, что определение ПБ, даваемое МВФ, точнее, так как отражает специфику данного понятия как обобщающего и суммирующего показателя платежеспособности страны. ПБ можно рассматривать как алгебраическую сумму платежных ресурсов (отражаемых со знаком «+») и потребностей (отражаемых со знаком «-») страны. Соответственно результат сложения - это сальдо ПБ. Поскольку алгебраическую сумму величин платежных ресурсов и потребностей можно дезагрегировать на более дробные составляющие, ПБ удобно представить в виде иерархически организованной таблицы. Видов таких таблиц (представлений ПБ) несколько. Они отличаются способом группировки и отражения внешнеэкономических операций. Основным является нейтральное представление, в котором последовательно отражаются одноименные статьи платежных ресурсов, платежных потребностей и их сальдо.

2. Виды платежных балансов

Международные расчеты отражаются в виде балансов, фиксирующих процесс изменения соотношения финансовых требований и обязательств, денежных поступлений одной страны по отношению к другим странам. К таким балансам относятся:

1. расчетный баланс;
2. платежный баланс;
3. баланс международной задолженности.

Расчетный баланс – это соотношение денежных требований и обязательств данной страны, возникших в результате ее торговых и иных связей с другими странами, за определенный период (например, за год) и на определенную дату (например, на начало года).

Расчетный баланс охватывает требования и обязательства в денежном выражении независимо от того, когда наступают платежи по ним, в отличие от платежного баланса, который включает только произведенные в течение определенного периода платежи.

Расчетный баланс включает в качестве отдельных элементов:

- баланс внешней торговли;
- операции по ввозу и вывозу золота;
- баланс международных услуг (фрахт, страхование, комиссия и пр.);
- доходы от иностранного туризма в РФ и расходы российских туристов за рубежом;
- доходы от российских заграничных инвестиций и уплату доходов по иностранным инвестициям в РФ и др.

Эти статьи включаются и в текущие статьи платежного баланса с той разницей, что в расчетный баланс входят полностью стоимость экспорта и импорта товаров, стоимость услуг, вне зависимости от того, предоставлены они в кредит или по ним произведены платежи.

Торговый баланс – это соотношение между суммой цен товаров, вывезенных какой-либо страной или группой стран, и суммой цен товаров, ввезенных ими за

определенный период (например, за год, квартал, месяц). Если стоимость вывоза данной страны превышает стоимость ввоза, то торговый баланс является активным, если же стоимость ввоза превышает стоимость вывоза – пассивным; в случае совпадения стоимости вывоза и ввоза образуется нетто-баланс. Страна, имеющая пассивный торговый баланс, должна покрывать дефицит путем расходования различных поступлений платежного баланса, в частности доходов от перевозок на своих средствах транспорта или через свою территорию иностранных товаров, процентов и дивидендов от капиталовложений за границей, притока иностранных капиталов, иностранных кредитов, использования резерва иностранных валют и вывоза золота. Состояние торгового баланса в значительной степени характеризует экономическое положение данной страны, являясь одним из важных показателей степени зависимости ее экономики от внешних рынков, от состояния конъюнктуры, международной конкуренции, а также политической зависимости от других государств. Для правильной оценки состояния торгового баланса данной страны и его сальдо необходимо учитывать способы оценки экспортных и импортных товаров, различия в условиях сбыта и поступления их в страну. В торговом балансе подавляющего большинства стран стоимость экспорта учитывается на базе цен франко-государственная граница или FOB порт отгрузки, т.е. без учета транспортных расходов за границей и страхования товаров в пути, а стоимость импорта – на базе цен СИФ, т.е. с включением в цену товара расходов по доставке его в страну (фрахт) и по страхованию. Платежи и поступления по внешней торговле и их сальдо включаются в качестве одной из статей в платежный баланс. Как правило, в публикуемых платежных балансах стоимость импорта определяется на базе цен FOB. Торговый баланс дает соотношение стоимости экспортных и импортных товаров, перешедших через границу страны за отчетный период. Если товар продан в кредит, сроки платежа не совпадают с переходом его через границу. В этом случае полученные или предоставленные кредиты увеличивают активы или пассивы данной страны по ее расчетному балансу, в который включается все сальдо торгового баланса.

1.11. Лекция № 11 (1 час)

Тема: «Тенденции регионализации экономики страны в аспекте обеспечения экономической безопасности»

1.11.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Регионализация экономики и экономическое районирование страны.
- 1.2. Типология регионов в зависимости от их социально-экономического положения. Основы типологизации регионов.
- 1.3. Тенденции усиления межрегиональной дифференциации как угроза экономической безопасности.

1.11.2. Краткое содержание вопросов

1. Регионализация экономики и экономическое районирование страны.

Развитие экономики сопровождается все более интенсивным разделением труда вообще и территориальным разделением труда в частности, закрепляющим различные производства за определенными районами страны. Взаимосвязи и взаимодействие различных видов хозяйственной деятельности образуют структуру народного хозяйства. Объективную основу территориального разделения труда создают территориальная дифференциация и неравномерное распределение по территории природных, экономических, демографических и других хозяйственно-используемых ресурсов, условий и факторов развития, их неповторимое сочетание и взаимосвязь на отдельных частях экономического пространства. Отдельные виды хозяйственной деятельности, производство определенных продуктов не получают повсеместного распространения,

концентрируются в ограниченном числе районов, обслуживающих более обширные рынки. Эти виды деятельности определяют хозяйственную специализацию районов, их экономический профиль. Специализация районов сочетается с интеграцией хозяйственной деятельности на территории, обеспечивающей системную упорядоченность воспроизводственных процессов в составе региональных хозяйственных комплексов.

2. Типология регионов в зависимости от их социально-экономического положения. Основы типологизации регионов.

Типологизация регионов для обоснования региональной политики и обеспечения экономической безопасности складывается:

1. По текущему состоянию экономики
 - динамика материального производства;
 - кризисные ситуации;
 - финансовая обеспеченность.
2. По природно-географическим условиям:
 - геополитическое положение;
 - природно-климатические условия;
 - транспортно-географическое положение.
3. По уровню экономического развития:
 - высокоразвитые (сформировавшиеся);
 - активно развивающиеся (формирующиеся);
 - слаборазвитые.

Типология регионов для прогнозирования формируется исходя из трехмерного представления факторов: первый аспект отражает экономический потенциал (специализация хозяйства, возможности действующих предприятий, мощности, инфраструктуры, транспортные связи региона, научный и кадровый потенциал, профилирующие направления), второй – ресурсные предпосылки (население и трудовые ресурсы, промышленные запасы основных видов минерально-сырьевых и топливных ресурсов, земельные, лесные, водные ресурсы, климатический потенциал), третий – геополитическое положение и рыночные предпосылки (условия для развития международных экономических связей, транспортное положение, перспективы развития рынков профилирующих видов продукции - российских и мировых, уровень развития рыночной инфраструктуры – банковская система, биржи, страховые компании).

3. Тенденции усиления межрегиональной дифференциации как угроза экономической безопасности.

Наиболее существенными предпосылками экономического развития регионов России в посткризисный период явились: значительный рост эффективности экспортных операций (в первую очередь по видам продукции традиционного сырьевого экспорта); снижение прибыльности импорта потребительских товаров массового спроса и отдельных видов продукции производственно-технического назначения. На этом фоне, с одной стороны, к настоящему времени общий уровень изношенности основных фондов как в сырьевых, так и в обрабатывающих отраслях народного хозяйства достиг уже критического уровня - до 70% и выше. С другой стороны, в начальный период (2-3 года после резкого падения курса рубля) сохранялась возможность наращивания объемов производства на действующих производственных мощностях путем повышения степени их загрузки при минимальных дополнительных капитальных вложениях. Последнее обстоятельство в большей мере относится к отраслям обрабатывающей промышленности (машиностроение и металлообработка, легкая, пищевая и др.).

Указанные выше факторы в целом обусловили сохранение и даже увеличение перекоса в структуре инвестиций в сторону сырьевых отраслей, в наибольшей степени ориентированных на внешний рынок. Рост поставок сырья и топливно-энергетических

ресурсов за рубеж одновременно сопровождался относительным снижением объемов их поступления на перерабатывающие предприятия. По этой причине, например, произошло ухудшение социально-экономического положения тех субъектов РФ, в структуре экономики которых заметную роль играет нефтеперерабатывающая промышленность (Ярославская, Волгоградская, Пермская, Оренбургская, Омская области, Республика Башкортостан и др.).

1.12. Лекция № 12 (1 час)

Тема: «Критерии и пороговые параметры оценки уровня безопасности и кризисных ситуаций в регионе»

1.12.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Условия возникновения кризисных ситуаций в регионе.
- 1.2. Кризисные ситуации - главный источник угроз экономической безопасности регионов.
- 1.3. Преодоление региональных кризисных процессов – стратегическая задача государственной политики.

1.12.2. Краткое содержание вопросов

1. Условия возникновения кризисных ситуаций в регионе.

Кризисные ситуации, охватывающие обширные территории, как правило, связаны с процессами макроэкономического или политического характера, такими как стихийные сдвиги в структуре экономики страны и регионов, происходящие под воздействием кризисных процессов и различной степени неконкурентоспособности отдельных предприятий, непоследовательности проведения экономической реформы, приводящей к монополизму и отсутствию конкурентных отношений в ведущих базовых отраслях, других подобных макроэкономических и политических причин, отражающихся на состоянии экономики не только страны, но в различной мере и ее регионов.

Локальные и местные кризисы образуются также под воздействием причин, связанных с территориальными особенностями развития отдельных отраслей и инфраструктурных систем, со структурной перестройкой хозяйства и экономических отношений, с изменением цен и экономической конъюнктуры на отдельные виды продукции, с истощением отдельных месторождений и региональными экологическими бедствиями, нарушающими равновесие в природных системах, в том числе вследствие техногенных нагрузок.

В силу сохранения национального принципа в государственном устройстве существует угроза саморазрушения России, подобного произошедшему с СССР. Поэтому одна из задач нейтрализации региональных кризисных ситуаций - обеспечение сбалансированности специфических, прежде всего экономических, интересов национально-государственных образований Федерации и страны в целом, в том числе краев и областей с преобладанием русского этноса.

Характер региональных кризисных ситуаций и их влияние на экономическую и национальную безопасность страны во многом зависят от того, на какой стадии цикла находится экономика региона. При преобладании в экономике регионов производств, пораженных кризисными процессами, сокращается жизнеспособность экономики не только их хозяйства, но и страны. Если же глубоким кризисом поражены основные регионы сосредоточения научно-технического и производственного потенциала, то появляется реальная угроза стратегическим интересам страны, потери устойчивости экономики, ее суверенитета и даже распада единой системы.

2. Кризисные ситуации - главный источник угроз экономической

безопасности регионов.

Кризисная ситуация начала складываться до реформирования экономики России. В переходный период скрытое течение кризисных процессов повсеместно переросло в открытую форму глубокого системного кризиса, угрожающего экономической безопасности страны и ее регионов. Под региональной кризисной ситуацией понимаются негативные изменения в воспроизводственных процессах экономики, социальной сфере и экологии региона, угрожающие качеству жизни населения, политической стабильности общества и жизнеспособности хозяйства региона и страны. Кризисная ситуация в регионе может возникнуть под влиянием как одного, так и нескольких факторов. Оценка глубины кризиса в хозяйстве региона связана с рассмотрением всех составляющих его социально-экономического комплекса. Она не может ограничиваться анализом сложившегося положения, а должна включать рассмотрение возможных вариантов развития событий в перспективе.

Региональная экономическая безопасность- способность субъектов Федерации противостоять кризисным ситуациям, обеспечивать достойные условия жизни населения, социально-экономическую стабильность общества. Кризисные ситуации - главный источник угроз экономической безопасности регионов. При поражении кризисными процессами профилирующих отраслей хозяйства сокращается не только конкурентоспособность экономики региона, но и всей страны. Если же глубоким кризисом поражаются основные регионы сосредоточения научно-технического и производственного потенциала, то появляется угроза стратегическим интересам страны.

3. Преодоление региональных кризисных процессов – стратегическая задача государственной политики.

Возникающие под влиянием многочисленных факторов кризисные состояния хозяйства регионов, угрожающие экономической безопасности, можно предотвратить или нейтрализовать. Меры по нейтрализации региональных кризисных ситуаций включают макроэкономическое регулирование (налоговое и бюджетно-финансовое), институциональное регулирование (приватизация и акционирование, санация убыточных предприятий, формирование Фонда поддержки предпринимательства и др.), государственное территориальное регулирование (поддержка районов Крайнего Севера, регулирование транспортных тарифов, реализация федеральных территориально-ориентированных целевых программ).

Коренное изменение в политическом устройстве, геополитическом положении, экономических отношениях, кризисные процессы привели к обострению ранее сложившихся и появлению новых региональных проблем, вызвавших угрозу сепаратизма и экономического распада России. В числе этих проблем - дифференциация и дезинтеграция социально-экономического пространства России. На протяжении ряда лет осуществлялась регрессивная дивергенция экономического пространства, не имеющая аналогов в мире. Эта тенденция все еще не преодолена. Устранение этих проблем - центральная задача федеральной региональной политики.

1.13. Лекция № 13 (2 часа)

Тема: «Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности»

1.13.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности.
- 1.2. Систематизация пороговых уровней дифференциации регионов.
- 1.3. Направления нейтрализации кризисных ситуаций.

1.13.2. Краткое содержание вопросов

1. Методы и механизмы нейтрализации угроз экбезопасности.

Система методов нейтрализации региональных кризисных ситуаций, использовавшихся на начальном этапе рыночных реформ, включала: субвенции и дотации региональным бюджетам; льготы по импортным и экспортным пошлинам для хозяйствующих субъектов; региональные квоты по отдельным видам экспортной продукции; поставки (по линии госзаказа) в регионы важнейших видов продукции; применение особого порядка образования валютных фондов в отдельных регионах; специальные решения по льготному недропользованию; реализация федеральных территориально ориентированных целевых программ.

Современная система механизмов нейтрализации угроз экономической безопасности включает прямые и косвенные методы государственного регулирования территориального развития. К прямым методам относятся: размещение государственных заказов на поставку продукции для общегосударственных нужд; прямое финансирование инвестиционных проектов в регионах; федеральные целевые программы регионального характера; методы административно- правового регулирования, определяющие межбюджетные и другие экономические отношения; к косвенным - налогообложение хозяйствующих субъектов и применение территориально-локализованных экономических льгот.

2. Систематизация пороговых уровней дифференциации регионов.

К числу важнейших факторов, обуславливающих территориальную дифференциацию пороговых характеристик кризисных процессов, относятся:

- различия регионов по общему уровню их экономического развития;
- территориальные различия в динамике изменения интенсивности кризисных социально-экономических процессов;
- характер сочетания в регионе различных кризисных процессов в экономике и социальной сфере с учетом воздействия мультипликативного эффекта;
- территориальная дифференциация возможностей диверсификации хозяйственной деятельности;
- сложившаяся система экономических взаимоотношений и характер распределения прав и ответственности между федеральным центром и субъектами Федерации по регулированию социально-экономического развития;
- политическая ориентация и отношение к проводимым реформам региональных органов власти и большинства населения.

В соответствии с зарубежной практикой нейтрализации угроз экономической безопасности отбор нуждающихся в государственной помощи регионов, как правило, осуществляется на основе групп показателей, характеризующих: уровень жизни населения; уровень безработицы среди экономически активного населения; привлекательность регионов для предпринимательства; состояние окружающей природной среды.

3. Направления нейтрализации кризисных ситуаций.

В разных странах, как правило, нейтрализация кризисных ситуаций в регионах осуществляется через предоставление прямой финансовой помощи в виде субсидий, льготных займов и налоговых льгот в основном для того, чтобы заинтересовать частный бизнес. В крупных государствах такая помощь осуществляется на базе разработанных государственных региональных программ (США).

В России, особенно на первом этапе перехода к рынку, также использовались субвенции и дотации местным бюджетам (в Мордовии, Республике Алтай, Удмуртии, Кабардино-Балкарии - для поддержки транспортной инфраструктуры; в Новгородской области - для реконструкции объектов производственной инфраструктуры и др.). Кроме того, предоставлялись льготы в области геологоразведки (Республика Алтай), снижения

таможенных пошлин, в том числе освобождение от экспортной пошлины, выручка от которой шла на обеспечение импорта товаров народного потребления, медикаментов, оборудования (Новгородская область и др.). Использовались льготы *в области международных связей* - вводились региональные квоты на топливно-энергетические ресурсы и деловую древесину, разрабатывались программы привлечения иностранных инвестиций и создания объектов рыночной инфраструктуры (Северная Осетия, Удмуртия, Кабардино-Балкария, Чувашская Республика, Марий Эл, Дагестан). Принимались решения о *приоритетных поставках отдельных видов продукции* в такие регионы, как Мордовия (сахар-сырец). Новгородская область (газ), Республика Алтай (зерно для нужд населения и животноводства). Северная Осетия (медицинское оборудование), Удмуртия (зерно и основные продукты питания и др.). Чукотский автономный округ (нефтепродукты), Тыва (закупки продукции для развития республики). Брянская область (снабжение экологически чистыми продуктами), Калмыкия (лимиты водопотребления и др.).

Разрабатывался *особый порядок образования и создания валютных фондов* отдельных регионов, при котором часть средств оставалась в распоряжении предприятия и администрации (например, в Удмуртии от реализации нефти) или в распоряжении администрации (Мурманская область - от приграничной торговли, Якутия - от реализации алмазов и золота, Башкортостан - 75% валютной выручки от экспорта, Бурятия и Хакасия - от реализации золота).

В качестве специального механизма можно рассматривать особые *распоряжения по использованию недр* таких регионов, как Республика Алтай, Удмуртия (предоставлено право на участие в формировании объемов добычи нефти и размещения их по предприятиям). Курильские острова (то же в части вылова рыбы и морепродуктов), Якутия (право на закупку части золота и ювелирных алмазов), Бурятия (право на закупку золота в аффинированном виде), Хакасия (то же плюс право приобретать золото сверх квоты для формирования залогового фонда), Тыва (право на организацию разработок полезных ископаемых и на закупку части золота).

Большинство региональных программ, которые поддерживает Правительство РФ, также во многом нацелены на нейтрализацию региональных кризисных ситуаций. Они становятся одним из важнейших методов решения данной проблемы. Одним из способов разрешения конфликтных ситуаций в России являются Указы Президента РФ и постановления Правительства РФ, которые посвящены поддержке приоритетных регионов *через выделение из федерального бюджета целевых капитальных вложений на приоритетные объекты, предоставление региональных экспортных квот, кредитных ресурсов, различных льгот в сфере экспортных и импортных операций.*

1.14. Лекция № 14 (1 час)

Тема: «Систематизация и оценка угроз в социальной сфере»

1.14.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Угрозы экономической безопасности в социальной сфере наиболее остро проявившиеся в годы экономического реформирования.
- 1.2. Индикаторы измерения дифференциации населения по уровню доходов.
- 1.3. Индикаторы для измерения уровня безработицы и какая между ними разница.

1.14.2. Краткое содержание вопросов

1. Угрозы экономической безопасности в социальной сфере наиболее остро проявившиеся в годы экономического реформирования.

Наиболее острые угрозы экономической безопасности России в период экономического реформирования проявились в социальной сфере. В этой сфере

действуют три крупных блока угроз национальным интересам страны в области экономики.

Это блок угроз, связанных с низким уровнем денежных доходов населения, угрозой сохранения высокого уровня бедности населения, угрозой крайне резкой имущественной дифференциации населения. Второй блок угроз - угрозы, определяемые финансовым состоянием предприятий и организаций, а также платежной системы страны (угрозы, определяемые положением, складывающимся с задержками в выплате заработной платы, сохраняющейся задолженностью по заработной плате). Третий блок угроз экономической безопасности в социальной сфере вызван процессами, происходящими в ЖКХ, образовании и здравоохранении. Есть угроза возникновения у большей части населения острого жилищного «голода» на фоне строительства шикарных особняков и приобретения многокомнатных квартир немногими. Наглядная резкая имущественная дифференциация населения в жилищной сфере может стать серьезным фактором социальной нестабильности. Возникает угроза усиливающихся аварийных рисков и дальнейшего ухудшения качества услуг ЖКХ. Вполне вероятна угроза расслоения населения и по уровню образования: бедные в большинстве своем не смогут получить высшего образования, его будут получать в основном богатые.

Российское общество стоит перед угрозой формирования устойчивого и многочисленного социального слоя бедных с низкими денежными доходами, не обеспечивающими достойного уровня жизни, обреченного на плохие жилищно-коммунальные условия, отлученного от качественного медицинского обслуживания и высшего образования. В настоящее время наметилась тенденция роста реальных денежных доходов, но темпами, недостаточными для преодоления бедности в необходимые сроки.

2. Индикаторы измерения дифференциации населения по уровню доходов.

Реальные располагаемые денежные доходы населения - это денежные доходы за вычетом налогов, скорректированные на темп инфляции

Об уровне достаточности среднедушевых денежных доходов населения можно судить на основе их сопоставления с величиной прожиточного минимума. Стоимость прожиточного минимума периодически пересматривается. Ежеквартально величина прожиточного минимума корректируется на темп инфляции. В этом случае изменяется не физическая величина прожиточного минимума, а ее стоимостное выражение. С периодичностью 1 раз в 3-5 лет пересматривается сама потребительская корзина. Происходит реальное изменение величины прожиточного минимума. Официально устанавливаемый в России прожиточный минимум характеризуется весьма низкими нормами потребления всех благ.

3. Индикаторы для измерения уровня безработицы и какая между ними разница.

Постоянно существует опасность увеличения безработицы. Задачи, стоящие перед реальным сектором экономики по повышению его конкурентоспособности, в том числе и по снижению издержек производства, потребуют существенного повышения производительности труда, что может вызвать массовое высвобождение работников. Поэтому позитивная динамика уровня безработицы, проявившаяся после кризиса 1998 г., когда одним из эффектов девальвации рубля и импортозамещения был экономический рост, не должна успокаивать. Угроза безработицы продолжает оставаться достаточной реальной.

1.15. Лекция № 15 (1 час)

Тема: «Безработица как социальный индикатор экономической безопасности страны»

1.15.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Экономическая сущность безработицы, формы, условия их возникновения и социально-экономические последствия.
- 1.2. Экономические, финансовые и социальные издержки безработицы.
- 1.3. Методы измерения безработицы и их использование при оценке состояния рынка труда.

1.15.2. Краткое содержание вопросов

1. Экономическая сущность безработицы, формы, условия их возникновения и социально-экономические последствия.

Феномен безработицы стал неотъемлемым атрибутом российской экономики. Несмотря на низкие темпы реструктуризации занятости, по масштабам и уровню открытой безработицы Россия довольно быстро догнала ведущие европейские страны и в настоящее время относится международным сообществом к группе стран с высокой безработицей.

Отсутствие целостной государственной политики занятости, ее отрыв от качественных изменений в характере социально-трудовых отношений не только обусловили высокие социальные издержки трансформационных процессов, но и отразились на глубине, направленности и темпах экономических реформ.

Наименее болезненна как с индивидуальной, так и с общественной точки зрения **фрикционная безработица**, возникающая при поиске оптимального рабочего места. Именно к этой разновидности безработицы, как правило, апеллируют при обосновании ее позитивной роли в рационализации структуры рабочей силы, достижении наиболее полного соответствия потребностей основных агентов рынка труда – работодателей и работников. Сокращение фрикционной безработицы может быть достигнуто в результате улучшения системы информации о рынке труда и обучения безработных эффективным методам поиска работы.

Общая причина **структурной безработицы** - расхождение структур спроса на труд и его предложения. В результате работодатели испытывают трудности при заполнении вакантных рабочих мест, так как безработные либо не обладают необходимым набором качественных характеристик, либо сконцентрированы на территориях, удаленных от очагов спроса. Структурная безработица, как правило, длительная и может приобретать застойную форму. Снижению структурной безработицы способствуют проведение грамотной промышленной политики, а также принятие специальных мер по переподготовке безработных и стимулированию миграции.

Роль «барометра» состояния экономики выполняет преимущественно **циклическая безработица**, растущая во время экономического спада в связи с сокращением совокупного спроса на труд и уменьшающаяся в период экономического роста. На эту часть безработицы можно воздействовать в рамках макроэкономического регулирования, в том числе через бюджетно-налоговую и денежно-кредитную политику.

2. Экономические, финансовые и социальные издержки безработицы.

Специфику безработных как потенциально производительного населения обуславливает тот факт, что безработица сопряжена с широким кругом издержек, выходящих за рамки прямых расходов на поддержку безработных, и предполагает экономические, финансовые, социальные, а в ряде случаев также и психологические издержки. Многомерность издержек безработицы связана с тем, что это явление

затрагивает экономически активное население. Отсюда проистекают экономические издержки, равные величине ВВП, недополученного в результате недоиспользования трудового потенциала экономически активного населения. В условиях РФ экономические издержки безработицы составляют 15-20% ВВП.

Финансовые издержки безработицы включают, *во-первых*, расходы на программы помощи безработным (предоставление пособий и других видов материальной помощи, реализация активных программ содействия занятости, содержание инфраструктуры), *во-вторых*, вмененные издержки, величина которых измеряется суммой недополученных налогов. Работодатели также несут финансовые издержки, равные величине выплачиваемого ими выходного пособия.

Безработные - единственная социально уязвимая категория, с которой сопряжены экономические и вмененные финансовые издержки. Специфика безработных как потенциально производительного населения обуславливает расширение масштабов социальных издержек безработицы. Индивидуальные экономические издержки безработицы, связанные с потерей дохода от занятости и ухудшением материального положения не только самих безработных, но и членов их семей, трансформируются на уровне общества в социальные издержки. Это также ведет к фактическому перераспределению дополнительной иждивенческой нагрузки на занятое население, что особенно актуально для России, пережившей затяжной экономический спад на фоне негативных социально-демографических тенденций.

В случае длительной безработицы палитра сопряженных с ней индивидуальных и общественных издержек существенно расширяется. Прежде всего появляются дополнительные экономические издержки, связанные с утратой квалификационного потенциала и навыков регулярной трудовой деятельности, а следовательно, обесценением рабочей силы, как индивидуальной, так и совокупной. В подавляющем большинстве случаев длительная безработица сопряжена также с серьезными психологическими издержками, которые обычно не возникают, если период безработицы невелик. О серьезном ухудшении психологического состояния длительно безработных свидетельствуют и данные статистики, фиксирующие рост заболеваемости среди безработных, высокую долю самоубийств, рост числа преступлений, совершаемых безработными гражданами.

3. Методы измерения безработицы и их использование при оценке состояния рынка труда.

В настоящее время в мировой практике применяются 2 основных **метода измерения безработицы**, в основе которых лежат различные, независимые друг от друга источники информации - административная статистика ГСЗ о зарегистрированных безработных и общенациональные выборочные обследования домохозяйств, которые проводят национальные комитеты по статистике.

Предпочтение обычно отдается одному из них. В США, Канаде, Японии, Австралии и большинстве Скандинавских стран - выборочным обследованиям, которые проводятся ежемесячно и служат основным источником информации об уровне, динамике, структуре, длительности и других параметрах безработицы, в большинстве европейских стран - данным соответствующих служб о регистрируемых безработных. Каждый из методов имеет достоинства и недостатки.

Выборочное обследование населения позволяет выявить практически все категории безработных, в том числе и те, которые по каким-либо причинам оказались вне поля зрения государственных органов занятости. Кроме того, данные обследований хорошо приспособлены для межстрановых сопоставлений.

Преимущества **учета безработицы на основе данных административной статистики** состоят в следующем:

- этот метод не требует значительных финансовых затрат;

- отчетность имеет сплошной и непрерывный характер, а потому позволяет достаточно легко отделить сезонные колебания занятости, безработицы и других параметров рынка труда от долговременных тенденций их изменения;
- сплошная статистика дает возможность подробно анализировать ситуацию в каждом регионе и положение безработных по отдельным категориям, так как в данном случае дезагрегирование не снижает достоверности.

Вместе с тем в странах, опирающихся на регистрационный (административный) метод, растет понимание того, что собираемая информация неполна, так как представляет собой лишь побочный продукт органа социальной защиты (служб занятости), ориентированного на помощь определенному контингенту населения (безработным, обратившимся в службу занятости). Информация о числе зарегистрированных безработных, имеющих право на пособие, неизбежно отсекает тех лиц, не имеющих работы, которые, например, предпочитают искать работу самостоятельно, либо не удовлетворяют критериям регистрации в службе занятости, либо нарушили правила пребывания в качестве зарегистрированных безработных и были лишены этого статуса.

Кроме того, несопоставимость показателей регистрируемой безработицы по странам обусловлена различиями в критериях предоставления пособий по безработице в разных странах, при установлении которых существенную роль играют политические соображения. Изменение расстановки политических сил, смена приоритетов в социальной сфере могут привести к ужесточению или, наоборот, к смягчению условий предоставления пособий по безработице. В Великобритании, например, это происходит всякий раз, когда консервативное правительство сменяется лейбористским, и наоборот. В результате число регистрируемых безработных меняется просто потому, что те или иные категории населения теряют (либо приобретают) право на пособие.

В России заложены основы комплексной системы учета безработных, принятой в международном сообществе. Однако элементы этой системы развиты неравномерно. Единственным аккуратно собираемым и регулярно доступным источником информации до недавнего времени были данные административной отчетности служб занятости о зарегистрированных незанятых и безработных.

При этом основной источник информации о параметрах и тенденциях развития безработицы в России - общенациональное обследование населения по проблемам занятости Госкомстатом России.

1.16. Лекция № 16 (1 час)

Тема: «Цели, задачи и инструменты экономической безопасности фирм и корпоративных образований»

1.16.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Сущность и основные понятия экономической безопасности фирм и корпоративных образований.
- 1.2. Повышение устойчивости бизнеса крупной корпорации.
- 1.3. Оценка внутренних и внешних угроз корпорации.

1.16.2. Краткое содержание вопросов

1. Сущность и основные понятия экономической безопасности фирм и корпоративных образований.

Российские предприятия и корпоративные образования вынуждены адаптироваться к условиям политической и социально-экономической нестабильности и вести поиск адекватных решений сложнейших проблем и путей снижения угроз своему функционированию. Катастрофическое старение производственного аппарата и технологий, нехватка финансовых ресурсов, особенно оборотных средств, разрыв

кооперационных связей поставили на грань выживания многие экономические субъекты, в том числе корпоративные образования. К тому же острой проблемой для многих компаний стала высокая криминализация общества и экономики.

Перед подавляющим большинством экономических субъектов РФ стоит проблема создания системы экономической безопасности, способной обеспечить снижение уровня угроз деятельности компаний в ключевых финансово-экономических сферах.

Экономическая безопасность компании - это обеспечение наиболее эффективного использования корпоративных ресурсов для предотвращения угроз и создания условий стабильного функционирования основных ее элементов. Экономическая безопасность компании - результат комплекса составляющих, ориентированных на преодоление финансово-экономических угроз компании. К источникам угроз экономической безопасности компании относятся негативные воздействия, связанные с состоянием финансовой конъюнктуры на рынках, научные открытия и технологические инновации, форс-мажорные обстоятельства.

Главная цель экономической безопасности корпорации - обеспечение ее устойчивого и максимально эффективного функционирования в настоящих условиях, создание высокого потенциала развития и роста корпорации в будущем. Эффективное использование корпоративных ресурсов, необходимых для данного бизнеса, достигается путем предотвращения угроз негативных воздействий на экономическую безопасность корпорации и обеспечения:

- финансовой устойчивости и независимости корпорации;
- высокой конкурентоспособности технологического потенциала корпорации;
- оптимальности и эффективности организационной структуры корпорации;
- правовой защищенности деятельности корпорации;
- защиты информационной среды корпорации, коммерческой тайны;
- безопасности персонала корпорации, ее капитала, имущества и коммерческих интересов.

Обеспечение экономической безопасности - это непрерывный, системно-обеспечивающий процесс, имеющий целью предотвращение возможных ущербов. Важнейший этап обеспечения экономической безопасности – стратегическое планирование, направленное на определение качественных параметров использования корпоративных ресурсов, а также некоторых количественных ориентиров, составляющих экономическую безопасность корпорации.

2. Повышение устойчивости бизнеса крупной корпорации.

Устойчивость- это понятие, отражающее прочность и надежность функционирования корпорации в режиме принятой стратегии. Потеря устойчивости, т.е. выход из режима принятой стратегии, уже сигнализирует о наличии пока только угрозы экономической безопасности корпорации.

Экономическая безопасность- это понятие, отражающее способность корпорации к выживанию и функционированию в режиме противостояния внешним и внутренним угрозам.

Исходя из этого экономически безопасным можно считать такое состояние экономики корпорации, при котором обеспечивается надежная защита от внешних и внутренних факторов, угрожающих ее функционированию и существованию, а экономически устойчивым - возможность функционировать в режиме, принятом стратегическим планом.

Различие в понятиях «экономическая безопасность» и «устойчивость» не столько качественное, сколько количественное. Устойчивости и экономической безопасности угрожают одни и те же факторы. До определенного количественного предела негативные явления в функционировании корпорации представляют собой нарушение ее устойчивости, не вызывая угроз экономической безопасности. Однако эти нарушения,

достигнув определенного количественного уровня, превращаются в нарушение экономической безопасности.

Важная характеристика экономической безопасности - способность корпорации противодействовать негативным внешним и внутренним угрозам. Угроза экономической безопасности - это совокупность внешних и внутренних факторов, создающих опасность нормальному функционированию корпорации и ее существованию. Такие угрозы обычно целенаправленно воздействуют на различные объекты в составе корпорации, в частности:

- на отдельные ее структурные подразделения;
- на качественные характеристики ресурсов или имущества, например состояние основных и оборотных фондов;
- на отдельные виды деятельности корпорации;
- на состояние коллектива корпорации.

3. Оценка внутренних и внешних угроз корпорации.

При оценке угроз экономической безопасности корпорации обычно эти угрозы классифицируются:

- по источникам возникновения - на внешние и внутренние;
- по функциональной принадлежности - на производственно-технологические, финансовые, маркетинговые, социальные и т.д.

Каждая угроза имеет комплексный характер, в котором задействованы признаки разных классификационных групп.

Первая и главная внешняя угроза экономической безопасности корпорации - *утеря своей ниши на рынке товара*, т.е. невозможность сбыта своего товара с необходимой для обеспечения нормального воспроизводственного процесса прибылью.

Вторая внешняя угроза экономической безопасности корпорации- *изменение финансовой ситуации в стране*, существенно и в худшую сторону меняющее условия функционирования корпорации. Здесь также действует множество факторов, вызывающих эти негативные изменения. Одним из таких факторов может служить изменение налоговой и таможенной политики. Строго говоря, этот фактор должен быть достаточно стабильным или хорошо прогнозируемым. Бизнес может эффективно функционировать только в условиях стабильных налоговых и таможенных норм и правил. В РФ пока еще не обеспечена такая стабильность. Идет постоянный поиск эффективных мер налоговой и таможенной политики.

Один из внешних источников угроз экономической безопасности корпорации - *фондовый рынок*, где происходит снижение стоимости собственных акций, т.е. снижение капитализации корпорации, обесценение всех ее материальных активов, затормаживается приток инвестиций.

Большое влияние на устойчивость функционирования корпорации оказывают *условия кредитования* (ставки рефинансирования, применяемые ЦБ РФ). Снижение ставки рефинансирования делает кредит доступным для корпораций, работающих в реальной экономике, способствует росту инвестиций, особенно в воспроизводство элементов основного капитала, что на данном этапе крайне необходимо.

Серьезной **угрозой экономической безопасности корпораций** может быть платежная *недисциплинированность покупателей*.

В отличие от внешних главные и наиболее вероятные **внутренние угрозы экономической безопасности корпораций** лежат не в финансовой, а в производственной сфере.

Это прежде всего угроза *массового выбытия устаревших элементов основного капитала, их невосполнение и утеря из-за этого производственного потенциала*.

Весьма значимой может быть угроза *отставания техники и технологии*, применяемых в корпорации. Эта угроза, если она не предотвращена, лишает корпорацию конкурентоспособности на рынке и возможности нормально функционировать.

Что касается внешней угрозы снижения цен, то ее можно рассматривать как внутреннюю *угрозу высоких издержек производства*. Эта угроза тесно связана с предыдущей. В мире постоянно возникают технические новшества, позволяющие снижать издержки производства, что, естественно, может привести и к снижению цен. Если корпорация постоянно не работает над снижением издержек производства, то всегда есть угроза потерять конкурентоспособность на рынке.

1.17. Лекция № 17 (2 часа)

Тема: «Оценка внутренних и внешних угроз корпорации»

1.17.1 Вопросы лекции:

- 1.1. Определение теневой экономики и ее структура.
- 1.2. Основные факторы, определяющие величину теневой экономики.
- 1.3. Методы статистической оценки масштабов теневой экономики. Их достоинства и недостатки.
- 1.4. Сущность метода товарных потоков.
- 1.5. Масштабы теневой экономики в России и других странах.
- 1.6. Влияние масштабов теневой экономики на экономическую безопасность страны.

1.17.2. Краткое содержание вопросов

1. Определение теневой экономики и ее структура.

Под теневой экономикой понимается экономическая деятельность вне рамок закона.

В СССР теневая экономика включала три соответствующих сектора: - неофициальную экономику - легальные виды экономической деятельности, в рамках которых имело место не фиксируемое официальной статистикой производство товаров и услуг, сокрытие этой деятельности от налогов;

- подпольную экономику - все запрещенные законом виды экономической деятельности;

- фиктивную экономику - экономику приписок, спекулятивных сделок, взяточничества и всякого рода мошенничеств, связанных с получением и передачей денег; сегодня сюда следует включать и деятельность, направленную на получение необоснованных выгод и льгот субъектами хозяйствования на основе организованных коррупционных связей.

В настоящее время теневая экономика - предмет значительного числа научных работ и публикаций, она стала частью учебных программ многих высших учебных заведений. Однако единого, общепринятого универсального понятия теневой экономики не сформулировано. *Криминальная, подпольная, черная, серая, вторая, незаконная, параллельная, неофициальная, деструктивная, неучтенная - вот далеко не полный перечень ее синонимов.* Это многообразие обусловлено, как правило, различиями в характере решаемых авторами теоретических и прикладных задач, а также в методологии и методике исследования.

2. Основные факторы, определяющие величину теневой экономики.

- 1) степень четкости и однозначности определения того, что именно является нарушением обязательств;
- 2) степень сложности измерения сторон и свойств деятельности агента, величина издержек такого измерения;
- 3) возможность применения предусмотренных законом (правилом) санкций к нарушителю, определяемая как пропускной способностью контрольной системы и органов, осуществляющих наказание, так и социальными нормами, ограничивающими эту возможность.

Первый фактор связан с качеством проработки формальных правил (законов, контрактов) и может регулироваться государством, которое в принципе способно формулировать правила поведения экономических агентов, включающие четкие описания требований к ним.

Второй фактор лишь частично поддается регулированию со стороны государства, поскольку трудности измерения зависят не только от уровня развития методов измерения и качества работы системы мониторинга, но и от свойств и особенностей деятельности различных экономических агентов. Издержки измерения, зависящие как от первой (управляемой), так и от второй (неуправляемой) группы причин, объективно направляют интерес контролирующих государственных служб в те секторы экономики, где деятельность экономических агентов и ее результаты могут быть оценены и измерены с наименьшими для государства затратами.

Третий фактор - наличие социальных ограничений на применение наказания к выявленным нарушителям - вносит вклад в ухудшающий отбор другого типа. Речь идет о таких явлениях, как социальная неприемлемость закрытия крупных градообразующих предприятий, одновременное привлечение к уголовной ответственности сотен тысяч незарегистрированных торговцев и т.п. В первом случае у нарушителя возникает чувство безнаказанности, способствующее продолжению оппортунистического поведения, во втором случае у отдельных зафиксированных нарушителей формируется ощущение несправедливости, ибо другие схожие нарушения не фиксируются.

3. Методы статистической оценки масштабов теневой экономики. Их достоинства и недостатки.

Большинство методов можно разделить на прямые и косвенные.

Прямые методы позволяют получить детальную и высококачественную информацию. Они базируются на различного рода обследованиях (домашних хозяйств, рабочей силы и т.д.) и результатах налогового аудита. Широко применяются обследования для измерения масштабов как теневой экономики в целом, так и ее отдельных составляющих.

Косвенные методы представлены:

- методами статистических расхождений;
- анализ рынка труда;
- монетарные методы;
- методы оценки между произведенными и потребленными национальными доходами, доходами и расходами домохозяйств;
- досчет по экспорту;
- досчет по потреблению электроэнергии;
- метод товарных потоков.

4. Сущность метода товарных потоков.

Смысл этого метода заключается в том, что товарный поток, т.е. движение стоимости от производства до использования, строится не для макропоказателей, а для отдельных важнейших продуктов или товарных групп. Метод применяется не столько для построения какой-то специфической балансовой модели, хотя и это важно, сколько для обнаружения слабых мест в имеющейся информационной базе.

Метод товарных потоков довольно широко применяется во многих европейских странах, в том числе и в России, где, используя его, удалось дать количественную характеристику целому виду экономической деятельности - внешнеторговому посредничеству. С одной стороны, были данные (стоимостные и в натуральных измерителях) от предприятий об отправке продукции на экспорт, с другой - имелись данные таможи о количестве товаров, пересекающих границу. По натуральным

показателям эти данные почти совпали, а по стоимостным данные таможи оказались значительно выше.

5. Масштабы теневой экономики в России и других странах.

В той или иной мере теневая экономическая деятельность существует в любой стране. Однако ее доля в ВВП каждой страны различна.

Особое значение данная проблема имеет для стран с переходной экономикой и развивающихся стран, в экономике которых большой удельный вес занимает неформальное производство в рамках сектора «домашние хозяйства».

Переходная экономика, как правило, характеризуется значительными и очень быстрыми институциональными изменениями, разрушением традиционной системы экономических отношений, образованием большого числа малых предприятий, неустоявшейся налоговой системой и быстро меняющимся законодательством. Все это создает ситуацию, при которой сознательное и вынужденное уклонение от налогообложения и любого государственного учета может принять массовый характер. Существование развитого неформального производства в секторе «домашние хозяйства» характерно для экономики преимущественно аграрного направления.

Пока сложно определить точные размеры теневой экономики. Тем не менее согласно докладу 15 стран - членов ЕС можно разделить на три категории: те, в которых теневая экономика минимальна (5-10% ВВП), такие, как Скандинавские страны, Ирландия, Австрия и Нидерланды; те, в которых она составляет более 20% ВВП, такие, как Греция и Италия, и средняя категория, включающая Бельгию, Германию, Францию и Великобританию.

Обращает на себя внимание довольно большая (до 13%) разница в оценках доли теневой экономики этих стран.

6. Влияние масштабов теневой экономики на экономическую безопасность страны.

Скрытая от непосредственного наблюдения теневая экономика привела к появлению различных методов, применяемых для расчетов ее масштабов. Большинство методов можно разделить на прямые и косвенные. Прямые методы базируются на различного рода обследованиях (домашних хозяйств, рабочей силы и т.д.) и результатах налогового аудита, косвенные - на расхождениях в официальных статистических данных между производством и потреблением.

В настоящее время все публикуемые Госкомстатом России макроэкономические показатели, в том числе на уровне регионов и отраслей, содержат необходимые поправки на неформальную деятельность домашних хозяйств, на скрываемую экономическую деятельность экономических единиц других секторов, а также на деятельность, не охваченную в полной мере статистическим наблюдением. При этом нелегальная экономическая деятельность учитывается Госкомстатом России лишь в экспериментальном порядке.

В макроэкономических расчетах при построении ВВП поправки делаются тремя методами: производственным и методами доходов и расходов. При использовании производственного метода - одного из основных для Госкомстата России - для каждой из отраслей досчеты выполняются по оригинальной методике.

1.18. Лекция № 18 (2 часа)

Тема: «Использование индикаторов экономической безопасности при определении направлений социально-экономического развития страны»

1.18.1 Вопросы лекции:

1.1. Понятие критерий оценки социально-экономической ситуации.

1.2 Пороговые значения экономической безопасности.

1.3. Показатели экономической безопасности.

1.18.2. Краткое содержание вопросов

1. Понятие критерий оценки социально-экономической ситуации.

Экономическая безопасность в реальном секторе экономики основывается на традиционной триаде: интересы - угрозы - защита. Обеспечение безопасности реального сектора экономики реализуется в диапазоне выживаемость- стабильное развитие, при этом ввиду сложности категории «экономическая безопасность реального сектора» она разделяется на такие сегменты, как внешнеэкономическая безопасность (безопасность экономических субъектов на мировом рынке) и внутриэкономическая безопасность (в структурной политике, инвестиционной, научно-технической сферах, в техногенных аспектах безопасности). К этому надо добавить такие функционально- ориентированные виды безопасности, как энергетическая, продовольственная и информационная.

Безопасность реального сектора анализируется в аспекте двух ключевых категорий - «устойчивость» и «безопасность», так как они, дополняя друг друга, ориентированы на реализацию нормального воспроизводственного цикла с использованием аналитической ретрооценки ситуации, оперативного выявления, прогнозирования и стратегической оценки угроз. Угрозы безопасности реальному сектору подразделяются на внутренние и внешние, причем классификация угроз усложняется их делением на прямые и опосредованные. По каждому виду комплексных угроз должна разрабатываться типовая схема снижения их уровня, например кризисное падение объемов производства, падение инвестиционно-инновационной активности и др.

2. Пороговые значения экономической безопасности.

Важнейший инструмент контроля за уровнем безопасности – пороговые значения (индикаторы) безопасности реального сектора и организация их мониторинга. Данные индикаторы отражают критическое значение экономических показателей безопасности. К важнейшим из них относятся объем ВВП, доля добывающей промышленности в общем объеме промышленной продукции, доля затрат в ВВП на оборону, инвестиции в основной капитал, уровень износа основного капитала. Должна быть реализована схема «мониторинг - программа действий по нейтрализации угроз», включающая контроль и анализ данных, активное наблюдение за ситуацией и ее оперативная оценка, предварительное определение путей преодоления негативных воздействий на экономику, меры по нейтрализации угроз.

При этом имеется в виду разработка детально проработанных схем нейтрализации угроз (основных) с обоснованием использования целенаправленных механизмов и инструментов в зависимости от сферы и специальных угроз экономической безопасности.

3. Показатели экономической безопасности.

Ориентировочный перечень пороговых значений экономической безопасности реального сектора:

- объем ВВП;
- объем промышленной продукции;
- сбор зерна;
- доля добывающей промышленности в общем объеме промышленной продукции;
- доля затрат в ВВП на оборону;
- инвестиции в основной капитал;
- отношение прироста запасов полезных ископаемых к объемам погашения запасов в недрах по:
 - нефти;

- каменному углю;
- природному газу;
- железной руде;
- золоту и драгоценным металлам;
- доля инновационной продукции во всей промышленной продукции (в %);
- уровень использования производственных мощностей;
- показатели уровня производства на градообразующих предприятиях, характеризующие степень обеспечения нормальной жизни города;
- уровень износа основного капитала и особенно оборудования, угрожающего массовым выходом производственных мощностей из оборота;
- уровень технологического отставания производства;
- уровень конкурентоспособности продукции;
- оценка серьезных перебоев в поставках извне сырья, топлива и электроэнергии и повышения цен на них;
- наличие квалифицированных кадров работников в главных отраслях производства.

1.19. Лекция № 19 (1 час)

Тема: «Цели, задачи, инструменты и стимулы формирования международной экономической безопасности»

1.19.1 Вопросы лекции:

- 1.1 Сущность и системы международной экономической безопасности.
- 1.2. Стабильность мировой экономической системы.
- 1.3. Международные экономические конфликты.

1.19.2. Краткое содержание вопросов

1. Сущность и системы международной экономической безопасности.

Международная экономическая безопасность (МЭБ) представляет собой такое состояние мирового хозяйства и международных экономических отношений, при котором обеспечивается стабильное экономическое развитие государств и создаются условия для взаимовыгодного экономического сотрудничества, исключающие противоправное применение экономической силы.

Система МЭБ призвана оградить государства от трех угроз:

- 1) стихийного ухудшения условий мирового экономического развития;
- 2) нежелательных последствий экономических решений, принятых без согласования между странами;

3) сознательной экономической агрессии со стороны других государств. Отсюда вытекают три задачи по обеспечению МЭБ. Первая задача заключается в поддержании стабильности мирового хозяйства, в создании условий, способствующих росту производства, науки и благосостояния всех государств, в ограничении стихийных колебаний на глобальном рынке, в недопущении их перерастания в глобальные экономические кризисы, в ликвидации последствий кризисов. Выполнение этой задачи осложняется в связи с тем, что на глобальном рынке сочетаются два явления - принципиальная неустойчивость рыночного механизма и анархическая по природе структура международной системы, основанная на национальном (государственном) суверенитете. Если в пределах отдельных государств сбой рыночного механизма (провалы рынка) компенсируются государством, то в масштабах планеты такая возможность отсутствует.

2. Стабильность мировой экономической системы.

В условиях глобализации усиливается угроза дестабилизации мирового хозяйства. Это связано в основном с деятельностью ТНК и появлением глобальных рынков, не подконтрольных национальным правительствам. В связи с этим страны принимают меры к установлению совместного контроля над международной торговой и финансовой системами как на двустороннем, так и на многостороннем уровне.

На глобальном уровне стабильность международной торговой системы обеспечивается ВТО, поддерживающей и развивающей кодекс правовых норм, распространяющихся на сферу международного обмена товарами, услугами и предметами интеллектуальной собственности. Деятельность ВТО, как заявлено самой организацией, направлена на обеспечение справедливой конкуренции на мировом рынке и создание благоприятных условий для международного обмена товарами и услугами.

3. Международные экономические конфликты.

История экономики свидетельствует о том, что все войны, споры и конфликтные ситуации между странами и народами, которые якобы имеют религиозные, политические, социальные и другие предпосылки, в основном имеют экономическую подоплеку.

Несмотря на глобализационные процессы и формирование единого хозяйственного пространства, стирание национальных границ хозяйственных процессов, появление единой валюты, повышение мобильности рабочей силы, прежние механизмы хозяйственного взаимодействия между государствами вызывают разного рода конфликты, в том числе и экономические.

Экономический конфликт - прежде всего, конфликт по поводу присвоения, распоряжения и использования средств производства, а также организации и управления производством материальных благ и их распределением.

Непосредственной **причиной развертывания конфликтов становятся** самые разные факторы: таможенные, территориальные, ценовые, политические, социально-экономические, санитарные, экологические и др. В рамках торгово-экономических группировок возникают противоречия между отдельными странами, перерастающие в торговые конфликты. Как правило, страны - участницы конфликтов не стремятся доводить их до крайности, они разрешаются путем длительных переговоров, консультаций, обращениями с жалобами в международные организации.

Конкуренция на международном рынке - это экономический процесс взаимодействия, взаимосвязи и борьбы продуцентов (стран – производителей) и поставщиков при реализации продукции, соперничество между отдельными производителями или поставщиками товаров и услуг за наиболее выгодные условия производства и сбыта.

Для решения экономических конфликтов между странами и создаются международные экономические организации. Международная экономическая организация - система образований различного вида, создаваемых на основе договоров (соглашений) между правительствами или государственными органами, хозяйственными организациями заинтересованных стран для координации их действий (решений), кооперирования или совместной производственно-хозяйственной деятельности в определенных областях экономики, науки и техники. К наиболее важным и серьезным международным экономическим организациям относятся: Международная торговая палата, Всемирная торговая организация, ООН - в которых создаются органы, непосредственно занятые разрешением споров. Кроме того, существуют специализированные судебные инстанции, к ним можно отнести: экономический суд СНГ, Международный суд ООН, Международный арбитражный суд, которые тщательно рассматривают экономические споры между странами, проверяют экономические договоры, следят за их соблюдением, проводят судебные процессы, комментируют нормы международного права и следят за выполнением судебных решений и предписаний.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

2.1 Практическое занятие № 1 (1 час).

Тема: «Теоретико-методологические основы обеспечения безопасности субъектов хозяйствования»

2.1.1 Задание для работы:

1. История осмысления проблемы безопасности общества и личности.
2. Сущность категории «безопасность».
3. Безопасность социальных организаций.
4. Идеология разработки механизма управления системой безопасности общества

2.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания.

С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.1.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил основные теоретические концепции безопасности.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.2 Практическое занятие № 2 (1 час).

Тема: «Основные положения закона «О безопасности» и Концепции национальной безопасности»

2.2.1 Задание для работы:

1. Цели и объекты государственной стратегии экономической безопасности РФ.
2. Угрозы экономической безопасности РФ.
3. Критерии и параметры состояния экономики, направленные на обеспечение экономической безопасности РФ.
4. Меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.
5. Другие документы, определяющие основы обеспечения национальной безопасности РФ.

2.2.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания.

С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.2.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил цели и объекты государственной стратегии экономической безопасности РФ; угрозы экономической безопасности РФ; критерии и параметры состояния экономики, направленные на обеспечение экономической безопасности РФ; меры и механизмы экономической политики, направленные на обеспечение экономической безопасности.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой;

формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.3 Практическое занятие № 3 (1 час).

Тема: «Методологические основы обеспечения экономической безопасности в реальном секторе экономики»

2.3.1 Задание для работы:

1. Экономическая сущность реального сектора экономики.
2. Основные контуры и методология обеспечения экономической безопасности реального сектора экономики.
3. Концептуальные основы системы безопасности реального сектора экономики.

2.3.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания.

С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.3.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил основные контуры и методологию обеспечения экономической безопасности реального сектора экономики.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.4. Практическое занятие № 4 (1 час)

Тема: «Условия безопасности перехода на инновационный путь развития экономики России»

2.4.1 Задание для работы:

1. Экономическая сущность инновационной экономики, необходимость к ее переходу.
2. Инвестиционные критерии безопасности перехода к инновационной экономике.
3. Критерии безопасности при переходе к инновационной экономике.

2.4.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.4.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил экономическую сущность инновационной экономики, необходимость к ее переходу

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.5. Практическое занятие № 5 (1 час)

Тема: «Конкурентоспособность, открытость и безопасность российской экономики»

2.5.1 Задание для работы:

1. Безопасность и устойчивость.
2. Пределы открытости экономики.
3. Глобальная экономическая безопасность в условиях присоединения России к ВТО.

4. Конкурентоспособность как механизм обеспечения экономической безопасности.
5. Конкурентоспособность - важнейший фактор стратегии национальной экономической безопасности.
6. Конкурентоспособность российской экономики в 21 веке.
7. Россия в системе международных рейтинговых оценок конкурентоспособности.
8. Конкурентоспособность и глобализация. Выбор эффективной стратегии и неуклонное следование ей.

2.5.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.5.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил основные понятия: конкурентоспособность, открытость и безопасность российской экономики.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.6. Практическое занятие № 6 (1 час)

Тема: «Основные положения финансовой безопасности»

2.6.1 Задание для работы:

1. Основные положения финансовой безопасности.
2. Содержание понятия «финансовая безопасность».
3. Роль финансовой системы в национальной безопасности страны.

2.6.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.6.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил основные положения финансовой безопасности.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.7. Практическое занятие № 7 (1 час)

Тема: «Устойчивость фондового рынка и экономическая безопасность»

2.7.1 Задание для работы:

1. Экономическая сущность финансового и фондового рынков.
2. Роль финансовых и фондовых рынков в обеспечении экономической безопасности.
3. Понятие устойчивости финансовых и фондовых рынков.
4. Повышение устойчивости финансовых и фондовых рынков.

2.7.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.7.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил экономическую сущность финансового и фондового рынков, их влияние на экономическую безопасность страны.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.8. Практическое занятие № 8 (1 час)

Тема: «Экономическая безопасность и конвертируемость национальной валюты»

2.8.1 Задание для работы:

1. Валюта: понятие, ее классификация. Валютный курс.
2. Сущность валютной системы и ее основные элементы.
3. Валютная система, ее эволюция.
4. Валютный рынок, как элемент валютной системы.
5. Понятие конвертируемости национальной валюты.
6. Функции национальной валютной системы.
7. Национальная валюта, ее значимость в условиях российско-украинских экономических отношений.

2.8.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.8.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил взаимосвязь между экономической безопасностью и конвертируемостью национальной валюты.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.9. Практическое занятие № 9 (1 час)

Тема: «Внешнеэкономические связи - ключевая составляющая в стратегии экономической безопасности России»

2.9.1 Задание для работы:

1. Внешнеэкономическая безопасность России: экономическая сущность.
2. Неолиберальная модель мирового экономического порядка и внешнеэкономическая безопасность России.
3. Оценка российского экспортно-импортного потенциала с позиции реализации внешнеэкономической стратегии страны.

2.9.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.9.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил влияние ВЭС на экономическую безопасность страны.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой;

формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.10. Практическое занятие № 10 (1 час)

Тема: «Использование платежного баланса страны для оценки состояния экономики и прогнозирования ее развития с точки зрения защиты национальных интересов»

2.10.1 Задание для работы:

- 1 Понятие платежного баланса страны.
2. Виды платежных балансов.
3. Использование платежного баланса страны для оценки состояния экономики и прогнозирования ее развития с точки зрения защиты национальных интересов

2.10.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.10.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил платежный баланс.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.11. Практическое занятие № 11 (3 часа)

Тема: «Тенденции регионализации экономики страны в аспекте обеспечения экономической безопасности»

2.11.1 Задание для работы:

1. Регионализация экономики и экономическое районирование страны.
2. Типология регионов в зависимости от их социально-экономического положения.
3. Основы типологизации регионов.
4. Тенденции усиления межрегиональной дифференциации как угроза экономической безопасности.

2.11.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.11.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил тенденции регионализации экономики страны в аспекте обеспечения экономической безопасности

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.12. Практическое занятие № 12 (2 часа)

Тема: «Критерии и пороговые параметры оценки уровня безопасности и кризисных ситуаций в регионе»

2.12.1 Задание для работы:

1. Условия возникновения кризисных ситуаций в регионе.
2. Кризисные ситуации - главный источник угроз экономической безопасности регионов.

3. Преодоление региональных кризисных процессов – стратегическая задача государственной политики.
4. Методы государственного регулирования территориального развития.

2.12.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.12.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил критерии и пороговые параметры оценки уровня безопасности и кризисных ситуаций в регионе.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.13. Практическое занятие № 13 (3 часа)

Тема: «Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности»

2.13.1 Задание для работы:

1. Методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности.
2. Систематизация пороговых уровней дифференциации регионов.
3. Направления нейтрализации кризисных ситуаций.

2.13.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.13.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил методы и механизмы нейтрализации угроз экономической безопасности.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.14. Практическое занятие № 14 (2 часа)

Тема: «Систематизация и оценка угроз в социальной сфере»

2.14.1 Задание для работы:

1. Угрозы экономической безопасности в социальной сфере наиболее остро проявившиеся в годы экономического реформирования.
2. Индикаторы измерения дифференциации населения по уровню доходов.
3. Что отражают индикаторы прожиточного минимума и отношения его к среднему денежному доходу?
4. Как влияет на уровень экономической безопасности в социальной сфере состояние ее отраслей?
5. Индикаторы для измерения уровня безработицы и какая между ними разница.

2.14.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.14.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил систематизацию и оценку угроз в социальной сфере.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.15. Практическое занятие № 15 (2 часа)

Тема: «Безработица как социальный индикатор экономической безопасности страны»

2.15.1 Задание для работы:

1. Экономическая сущность безработицы, формы, условия их возникновения и социально-экономические последствия.
2. Экономические, финансовые и социальные издержки безработицы.
3. Структура безработицы в России и ее особенности.
4. Методы измерения безработицы и их использование при оценке состояния рынка труда.
5. Причины несовпадения показателей безработицы, выявляемой административной статистикой, и показателей, полученных на основе данных национальных обследований рабочей силы.
6. Влияние различных показателей безработицы на выработку политики занятости в России.

2.15.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.15.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил влияние безработицы на экономическую безопасность страны.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.16. Практическое занятие № 16 (3 часа)

Тема: «Цели, задачи и инструменты экономической безопасности фирм и корпоративных образований»

2.16.1 Задание для работы:

1. Сущность и основные понятия экономической безопасности фирм и корпоративных образований.
2. Повышение устойчивости бизнеса крупной корпорации.
3. Оценка внутренних и внешних угроз корпорации.

2.16.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.16.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил инструменты экономической безопасности фирм и корпоративных образований.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.17. Практическое занятие № 17 (3 часа)

Тема: «Оценка внутренних и внешних угроз корпорации»

2.17.1 Задание для работы:

1. Налоговая и бюджетная сферы.
2. Эффективность макроэкономической политики.
3. Денежно-кредитная сфера.
4. Экономический рост и инвестиционный процесс.
5. Конкуренция и эффективность рыночного механизма.
6. Роль теневой экономики в переходных экономиках.
7. Социально-экономические последствия теневой экономики.

2.17.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.17.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил оценку внутренних и внешних угроз корпорации.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.18. Практическое занятие № 18 (3 часа)

Тема: «Использование индикаторов экономической безопасности при определении направлений социально-экономического развития страны»

2.18.1 Задание для работы:

1. Понятие «Социально-экономическая ситуация».
2. Оценка социально-экономической ситуации.
3. Политическая стабильность-основа Экономического роста.
4. Понятие критерий оценки социально-экономической ситуации.
5. Пороговые значения экономической безопасности.
6. Показатели экономической безопасности.

2.18.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.18.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил использование индикаторов экономической безопасности при определении направлений социально-экономического развития страны.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой;

формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.19. Практическое занятие № 19 (3 часа)

Тема: «Цели, задачи, инструменты и стимулы формирования международной экономической безопасности»

2.19.1 Задание для работы:

1. Сущность и системы международной экономической безопасности.
2. Стабильность мировой экономической системы.
3. Международные экономические конфликты.
4. Примеры.

2.19.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия. При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания. С помощью устного опроса оценить уровень усвоения студентами изученного материала.

2.19.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент усвоил сущность и системы международной экономической безопасности.

Студентами осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных на лекциях и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.