

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.Б.14 Мировая экономика и
международные экономические отношения**

Специальность: **38.05.01 Экономическая безопасность**

Специализация: **Экономико-правовое обеспечение экономической
безопасности**

Форма обучения **очная**

1. КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

1.1 ЛЕКЦИЯ №1 (2 часа).

Тема: «ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ. МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА»

1.1.1 Вопросы лекции:

1. Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.
2. Субъекты мирового хозяйства.
3. Основные типы государств в мировой экономике.
4. Система показателей, характеризующих экономический и аграрный потенциал стран.
5. Международное разделение труда и его формы.
6. Этапы развития международного разделения труда.

1.1.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Мировое хозяйство, его сущность. Специфика аграрного сектора экономики.

Мировая экономика – дисциплина, изучающая экономические отношения, возникающие в процессе производства, потребления, реализации сельскохозяйственной продукции в мировом масштабе.

Предмет мировой экономики включает:

1. изучение состояния мирового аграрного производства;
2. изучение отраслей мирового сельского хозяйства, их структуры, специфики и их значимости в различных группах стран;
3. изучение мирового рынка сельскохозяйственной продукции;
4. возможности экспорта и импорта продовольствия и сельскохозяйственного сырья в мире;
5. изучение закономерностей развития мирового сельского хозяйства;
6. перспективы развития отрасли;
7. выявление состояния продовольственной безопасности в мире и остроты продовольственной проблемы;
8. оценка ресурсного потенциала мирового сельского хозяйства;
9. обеспеченность ресурсами различных стран;
10. изучение механизма государственного воздействия на сельское хозяйство;
11. место и роль различных групп стран в мировом аграрном секторе;
12. изучение места и роли нашей страны в мировом сельском хозяйстве.

Главной причиной развития экономических связей между странами являются различия в обеспеченности стран экономическими ресурсами. Вследствие этого различные страны производят ограниченный набор продукции, достигая при этом высокой производительности труда в её изготовлении, но одновременно они вынуждены обменивать свою продукцию для удовлетворения потребностей. Таким образом, складывается система международного аграрного разделения труда, которое является основой развития мирового сельского хозяйства.

Остальные понятия перекликаются с проблемами мировой экономики в целом.

Составными частями современной системы мирового хозяйства являются: национальные экономики; транснациональные корпорации; интеграционные объединения; международные экономические организации.

Совокупность взаимодействующих между собой национальных рынков отдельных стран, связанных международными экономическими отношениями, формирует мировой рынок. Реализацией мирового рынка в XVII веке стало международное разделение труда в форме торговых соглашений между отдельными странами, обусловившее возникновение и развитие мирового хозяйства. В современных условиях оно все больше приобретает черты целостности, объективными обстоятельствами которых являются:

Основные этапы становления и развития мировой экономики.

Основные этапы становления мировой экономики

XV – XVI вв. Великие географические открытия.

XVII – первая половина XIX в. Формирование мирового капиталистического рынка.

Середина XIX – XX вв. Промышленная революция.

- 1910 – 30-е гг. – Первая мировая война, социалистическая революция, мировой экономический кризис («Великая депрессия»), тенденции к автаркии;

- 1930 – 40-е гг. – Вторая мировая война, создание мировой социалистической системы хозяйства (новая ломка структуры МХ), сворачивание мирохозяйственных связей в сочетании с их частичным восстановлением;

- 1950 – 60-е гг. – распад мировой колониальной системы;

- 1990-е гг. – распад мировой социалистической системы и СССР, усиление экономического взаимодействия и взаимозависимости стран.

1990-е годы. Новый (современный) этап мирового развития связан с глобализацией мировой экономики и переходом ключевых позиций в ее развитии к ТНК и ТНБ. Глобализация рынков.

Мировая аграрная экономика является одним из направлений мировой экономики.

2. Наименование вопроса № 2. Субъекты мирового хозяйства.

Субъекты мирохозяйственных связей – юридические и физические лица, занятые осуществлением международных экономических операций национальные государства, осуществляющие международную хозяйственную деятельность

Объектами мировой экономики выступают товары и услуги

Механизм мировой экономики – система экономических инструментов, организационных мер и институтов, обеспечивающих осуществление мирохозяйственных связей. Определяется спецификой мировой экономики (международный характер связей, территориальная удаленность, использование специальных валютно-финансовых инструментов).

3. Наименование вопроса № 3. Основные типы государств в мировой экономике.

В международной практике все страны мира подразделяются на три основные группы:

- 1) промышленно развитые страны;
- 2) страны с переходной экономикой;
- 3) развивающиеся страны.

4. Наименование вопроса № 4. Система показателей, характеризующих экономический и аграрный потенциал стран

Основными показателями, характеризующими участие страны в международном разделении труда, являются:

- 1) доля экспортируемой продукции в общем объеме производства;
- 2) объем внешней торговли в отношении к национальному продукту;

- 3) удельный вес страны, подсистемы в международной торговле, в том числе в торговле отдельными товарами;
- 4) внешнеторговый оборот на душу населения;
- 5) валовой внутренний продукт на душу населения;
- 6) валовой национальный продукт на душу населения;
- 7) чистый доход.

5. Наименование вопроса № 5. Международное разделение труда и его формы.

В мировой аграрной экономике используются следующие основные категории:

1. международное аграрное разделение труда;
2. мировой продовольственный рынок;
3. мировая аграрно-продовольственная.

Международное разделение труда (МРТ) — высшая ступень развития общественного территориального труда, базирующаяся на специализации производства отдельных субъектов мирового хозяйства по определенным видам продукции, которыми они обмениваются.

Основными формами МРТ являются международная специализация и Кооперация производства. МРТ подразделяется на *общее, частное и единичное*.

Международная производственная кооперация — форма организации совместного или взаимосогласованного производства с участием нескольких хозяйствующих субъектов мировой экономики. Основой международного производственного кооперирования является повышение уровня развития производительных сил.

Международная специализация производства — рост концентрации однородного производства товаров и услуг сверх внутренних потребностей страны на основе их прогрессирующей дифференциации.

Международная специализация производства развивается по двум направлениям: производственному и территориальному.

Международное аграрное разделение труда — это специализация стран на производстве определённых сельскохозяйственных товаров.

Развитие мирохозяйственных связей привело к формированию мирового продовольственного рынка, т.е. рынка, на котором осуществляется купля-продажа продовольствия по мировым ценам. Мировой продовольственный рынок сформировался на основе функционирования трёх групп стран — развитых, развивающихся и стран с переходной экономикой.

Мировая аграрно-продовольственная система — многоотраслевой, многофункциональный комплекс отраслей, связанных с производством, переработкой, хранением и реализацией сельскохозяйственной продукции. Сюда входят все звенья АПК стран мира.

Особенности основных мировых аграрных рынков (зерно, сахар, мясо, растительное масло, кофе, овощи и фрукты, корма), волатильность цен, монокультурное сельское хозяйство, мировая биржевая торговля агропродовольственными товарами, особенности аграрного фрахта.

Особенности основных мировых аграрных рынков (динамика торговли отдельными видами сельскохозяйственной продукции - пшеница, кормовое зерно, сахар, мясо, молочные продукты, кофе).

Снижение цен на мировых рынках на сельскохозяйственное сырьё. Причины (темпы роста спроса, отстающие от темпов роста предложения, низкая эластичность самого спроса по доходу, рост предложения из развивающихся стран в связи с потерей валютной выручки из-за снижения цен).

Влияние национальных политик и международных соглашений на аграрные рынки.

6. Наименование вопроса № 6. Этапы развития международного разделения труда.

Международная специализация производства прошла несколько этапов развития.

В 30-е гг. XX в. характерным было общее разделение труда в мире с преобладанием *международной межотраслевой специализации*. Развитые страны специализировались на производстве продукции обрабатывающих отраслей, а развивающиеся — на продукции добывающих отраслей. Производился обмен продукцией одной комплексной отрасли на продукцию другой.

В 50-60-е гг. XX в. ведущее место продолжала занимать межотраслевая специализация, но усиливается значение *внутриотраслевой специализации, основанной на частном разделении труда* (автомобиле- и тракторостроение, производство синтетических красителей, обуви, часов и т. д.).

В 70-80-е гг. XX в. на первый план выходит *внутриотраслевая специализация, основанная на единичном разделении труда*, и соответствующий международный обмен товарами-аналогами, стимулируя подетальную и технологическую специализацию. Большое значение в мировом хозяйстве приобретает обмен комплектующими и полуфабрикатами.

С 90-х гг. по настоящее время сохраняется значение единичной специализации (предметная, подетальная и технологическая), которая определяет развитие *производственной кооперации*. Лидирующие позиции занимают наукоемкие технологии, способствуя глобализации экономики и обуславливая развитие нового типа МРТ, ориентированного на информационные технологии.

Для нынешнего этапа развития МРТ характерно *международное разделение производственного процесса (МРПП)*, которое вышло не только за рамки отдельных предприятий, но и за пределы национальных экономик, стало развиваться не только в межфирменном, но и в международном хозяйственном пространстве. Участники такого транснационального производственного процесса, как бы далеко ни находились друг от друга, согласованно трудятся над изготовлением того или иного конкретного изделия, работая по единому конструкторскому и дизайнерскому замыслу, соблюдая единые стандарты, заданный ритм и другие условия совместного производства, как если бы они были подразделениями одного предприятия.

1.2 ЛЕКЦИЯ № 2 (2 часа)

Тема: «РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ)»

1.2.1 Вопросы лекции:

1. Сущность, признаки и классификация ТНК.
2. Причины появления ТНК.
3. Этапы развития ТНК.
4. Структура и типы ТНК.
5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

1.2.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1. Сущность, признаки и классификация ТНК.

Транснациональные корпорации – наиболее активные участники международного движения предпринимательского капитала.

Осуществление прямых зарубежных инвестиций непосредственно связано с деятельностью многонациональных фирм.

Многонациональная корпорация – это, как правило, акционерное общество, уставный капитал которого не имеет определенной национальной принадлежности, то есть владельцами компании являются резиденты разных стран. В связи с существованием международного рынка ценных бумаг, акции фирмы может приобрести гражданин любой страны.

Примером многонациональных корпораций могут служить англо-голландский химико-пищевой концерн "Юнилевер ", англо-голландский нефтяной концерн "Ройял Датч Шелл", англо-франко-итало-бельгийская компания по производству сахара "Компани эропеенд "Индустри сукр " и другие.

Транснациональные корпорации - это корпорации, которые являются международными по характеру своей деятельности. Они имеют достаточно определенную национальную принадлежность, но их филиалы и дочерние предприятия расположены в разных странах.

В настоящее время практически все крупные компании -транснациональные. Причем некоторые компании почти 100% деятельности ведут в своих зарубежных филиалах. Деление на МНК и ТНК весьма условно, так как в настоящее время наибольшее значение имеет не национальная принадлежность капитала фирмы, а глобальный характер ее деятельности (то есть реализации товара, инвестирования и извлечения прибыли). Поэтому в современной отечественной литературе термин транснациональная корпорация (ТНК) часто употребляется как для транснациональных, так и для многонациональных корпораций.

Под ТНК понимают крупное финансово-производственное, научно-технологическое, торгово-сервисное объединение, которое осуществляет свои операции во многих зарубежных странах. Ее отличает сложная организационно- управленческая структура, включающая в себя собственно производственную, банковскую, инвестиционную, торгово-рекламную деятельность, проведение научно-исследовательских работ, подготовку кадров.

2. Наименование вопроса № 2. Причины появления ТНК.

Причины возникновения транснациональных корпораций весьма разнообразны, но все они в той или иной степени связаны с несовершенством рынка, существованием ограничений на пути развития международной торговли, сильной монопольной властью производителей, валютным контролем, транспортными издержками, различиями в налоговом законодательстве.

3. Наименование вопроса № 3.Этапы развития ТНК

На *первом этапе* транснационализации деятельности крупных промышленных фирм они инвестировали прежде всего, в сырьевые отрасли иностранных государств, а также создавали в них собственных распределительные и сбытовые подразделения. Последнее вызывалось не только тем, что создание собственных зарубежных распределительных и сбытовых подразделение требовало существенно меньше инвестиций, чем создание за границей производственных предприятий, но и возможным негативным влиянием новых производственных мощностей на способность поддерживать эффективный уровень загрузки мощностей на домашних предприятиях фирмы.

Второй этап эволюции стратегии транснациональных корпораций связан с усилением роли зарубежных производственных подразделений транснациональных корпораций и интеграции зарубежных производственных и сбытовых операций. При этом производственные зарубежные отделения специализировались в основном на производстве продукции, которая на предыдущих стадиях производственного цикла производилась материнскими фирмами.

Прямые зарубежные инвестиции в послевоенные годы росли очень быстро и их рост напрямую связан с деятельностью транснациональных корпораций. Крупнейшей инвестирующей страной были США, а направлялись инвестиции преимущественно в развивающиеся страны. Однако с начала 70-х гг. рост прямых зарубежных инвестиций замедлился, изменилась их направленность - они стали направляться в основном в страны Западной Европы.

На *современном этапе* стратегия транснациональных корпораций характеризуется стремлением к образованию сетей внутрифирменных связей регионального, а нередко и глобального масштаба, в рамках которых интегрируются научные исследования и разработки, материальное обеспечение, производство, распределение и сбыт. Проявляется, в частности, тенденция к распространению инновационной активности транснациональных корпораций, которая ранее базировалась в материнских фирмах, в принимающие страны.

В результате транснациональные корпорации, развитие которых стимулировалось процессами региональной экономической интеграции, становятся все более важным фактором ее дальнейшего углубления.

4. Наименование вопроса № 4. Структура и типы ТНК.

Региональные системы управления подразделяются на три основных вида:

- *главные региональные управления*, ответственные за все виды деятельности концерна в соответствующем регионе. Они наделены всеми правами по координации и контролю деятельности всех филиалов в соответствующем регионе;
- *региональные производственные управления*, координирующие деятельность предприятий по линии движения продукта, т.е. соответствующей производственной цепочке. Такие управления отвечают за обеспечение эффективной деятельности соответствующих предприятий, бесперебойное функционирование всей технологической цепочки, подчинены непосредственно главному региональному управлению концерна.
- *функциональные региональные управления* обеспечивают специфические виды деятельности концерна: сбыт, снабжение, обслуживание потребителей после продажи им товара, научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы и т.д.

В настоящее время принято выделять следующие типы транснациональных корпораций:

- *горизонтально интегрированные* корпорации с предприятиями, выпускающими большую часть продукции.
- *вертикально интегрированные* корпорации, объединяющие при одном собственнике и под единым контролем важнейшие сферы в производстве конечного продукта.
- *диверсифицированные* транснациональные корпорации, которые включают в себя национальные предприятия с вертикальной и горизонтальной интеграцией.

5. Наименование вопроса № 5. Роль ТНК в международной хозяйственной деятельности: плюсы и минусы.

В таблице отражены наиболее типичные плюсы и минусы для принимающей страны и для страны, вывозящей капитал.

Таблица 1 - Плюсы и минусы появления ТНК

	Принимающая страна (ПС)	Страна, вывозящая капитал
Выгода	получение дополнительных ресурсов (капитал, технологии, управленческий опыт, квалифицированный труд);	зарубежные инвестиции более эффективны, чем аналогичные внутренние;

	стимулирование развития нац. экономики, увеличение объема производимого продукта и дохода, ускорение экономического роста и развития; получение налогов от деятельности ТНК;	
Проблемы	представители ПС не допускаются к участию в проведении НИОКР; усиленная эксплуатация и установление внешнего контроля со стороны ТНК; ТНК могут манипулировать ценами с целью ухода от налогов	государственное регулирование иностранных инвестиций: запрет на инвестирование в отдельных отраслях, особые условия инвестирования (использование местных полуфабрикатов, обучение местных кадров, проведение НИОКР в принимающей стране, расширение экспорта производимой продукции), потери в торговом балансе; риск конфискации инвестиций

1.3 ЛЕКЦИЯ № 3 (2 часа).

Тема: «РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ»

1.3.1 Вопросы лекции:

1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства.
2. Человеческие ресурсы в мировом хозяйстве.
3. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства.

1.3.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства.

1. Природные ресурсы и их роль в мировой экономике.

Природно-ресурсный потенциал (природные ресурсы) являются необходимым (но не обязательным) условием развития экономики.

Природные ресурсы мирового хозяйства многообразны. Они включают: энергетические, земельные и почвенные, водные, лесные, биологические (растительный и животный мир), минеральные (полезные ископаемые), климатические рекреационные ресурсы (курорты, национальные парки и т.д.).

В мировой экономике сложились значительные различия между имеющимися в отдельных странах людскими и природными ресурсами и объемами потребления минерального сырья и топлива в различных странах. Основная часть минеральных ресурсов потребляется в промышленно развитых странах, которые располагают всего 40 % их запасов.

Неравномерность размещения минеральных ресурсов в недрах земли, а также различная обеспеченность стран земельными и лесными ресурсами способствуют развитию международного разделения труда и на этой основе – международных экономических отношений.

2. Ресурсы минерального сырья и топлива.

Наиболее часто природно-сырьевые ресурсы отождествляются с минеральными ресурсами (такими полезными ископаемыми, как уголь, нефть, природный газ, металлические руды, неметаллическое сырье – фосфаты, калийные соли, асбест и т.д.).

Несмотря на осуществление многими странами политики ресурсосбережения, спрос на минеральное сырье в мире быстро возрастает.

3. Земельные ресурсы.

Общая площадь мирового земельного фонда составляет 134 млн. км². В структуру мирового земельного фонда входят: 11 % - обрабатываемые земли (пашня, сады, виноградники), 23 % - луга и пастбища, 30 % - леса, 3 % - антропогенные ландшафты (населенные пункты, промышленные зоны), 33 % - малопродуктивные земли.

В мире отмечается ухудшение, или деградация земель. Серьезную угрозу земельному фонду представляет опустынивание, прежде всего возделываемых земель.

4. Водные ресурсы.

Общие запасы воды на Земле составляют 1386 млн. км³, но 96,5 % водных ресурсов планеты приходится на соленые воды Мирового океана и 1 % - на соленые подземные воды. На пресные воды приходится всего 2,5 % общего объема гидросферы, а если исключить из расчета полярные льды, то остается лишь 0,3 % общего количества воды на земле.

Главными источниками пресной воды остаются реки. Главными потребителями воды в мире являются: сельское хозяйство – 69 %, затем промышленность – 21 %, коммунальное хозяйство – 6 % и водохранилища.

В качестве основных резервов повышения эффективности использования водных ресурсов выступают: сокращение потребления воды за счет внедрения водосберегающих технологий и оборотного водоснабжения, ликвидация потерь воды при ее транспортировке, устранение нерационального потребления воды в быту.

5. Лесные ресурсы.

Данный вид ресурсов входит в группу биологических ресурсов. мировые лесные ресурсы характеризуются прежде всего показателями лесистости, лесной площади и запаса древесины на корню.

Показатель лесной площади отражает размер территории, покрытой лесами, в том числе на душу населения.

Лесистость показывает отношение площади лесов к общей территории страны.

Запасы древесины на корню обычно определяются умножением среднего количества древесины (м³) с 1 м² на площадь, занятую лесами.

Несмотря на кажущиеся огромные запасы древесины в России, Северной Америке, Северной Европе и Южной Америке, возможности экстенсивной эксплуатации лесных ресурсов в настоящее время близки к исчерпанию. Поэтому обеспечить как потребности экономики, так и требования по охране природы можно лишь путем перехода к ресурсосберегающим технологиям в лесном комплексе мирового хозяйства.

2. Наименование вопроса № 2. Человеческие ресурсы в мировом хозяйстве.

1. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира (рождаемость, смертность, естественное воспроизводство населения, коэффициенты естественного воспроизводства). Типы и особенности воспроизводства населения в различных группах стран и регионах.

Совокупность всех людей, живущих на планете (человечество) или на определенной территории – материка, страны, республики, области, отдельного населенного пункта – называется населением. Разнообразные события, которые непрерывно совершаются с людьми, складывающиеся в определенные процессы, изучает специальная наука – демография.

Население постоянно находится в движении, количественном и качественном изменении, воспроизводится посредством смены поколений, а также за счет территориальных перемещений. Население Земли формирует демографическую ситуацию, то есть состояние демографических процессов (роста и воспроизводства населения, изменение его состава, миграционной подвижности).

Быстрый рост мирового населения, большая часть которого приходится на развивающиеся страны с отсталой экономикой и неразвитой социальной сферой, которые не в состоянии обратить этот рост во благо своего развития, создает глобальную демографическую проблему.

2. Возрастно-половая проблема в динамике и структуре населения мира.

Возрастная структура населения мира влияет на долю и численность экономически активного населения. Выделяются два основных типа возрастной структуры.

Первый тип, который характерен для большинства развивающихся стран, отличается очень высокой долей детских возрастов и небольшой долей людей пожилого возраста (65 лет и старше).

Второй тип, характерный для промышленно развитых стран и государств с переходной экономикой, отмечен, наоборот, пониженной долей детских возрастов и высокой долей пожилых людей.

Как демографическое омоложение населения (первый тип воспроизводства), так и демографическое старение (второй тип воспроизводства) влекут за собой ряд негативных последствий для динамики трудовых ресурсов. Ввиду чрезвычайно высокой доли детей и подростков в населении развивающихся стран для этих стран характерен низкий удельный вес лиц трудоспособного населения.

3. Трудовые ресурсы в мировой экономике. Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости.

Под трудовыми ресурсами понимают часть населения, обладающую достаточным физическим развитием, умственными способностями и знаниями, необходимыми для осуществления полезной деятельности в общественном производстве. К трудовым ресурсам относят население в трудоспособном возрасте; работающих лиц пенсионного возраста; работающих подростков моложе трудоспособного возраста.

Экономически активное население включает занятых и ищущих работу, то есть это лишь основная часть ресурсов, так как остальное трудоспособное население учится, занято только домашним хозяйством или служит в вооруженных силах.

В промышленно развитых странах доля экономически активного населения составляет около 70 % всего трудоспособного населения. Подобная ситуация связана прежде всего с безработицей. В развивающихся странах удельный вес экономически активного населения составляет – 45-55 %, что связано с общей экономической отсталостью, недостатком рабочих мест, трудностью вовлечения женщин в производство при преобладании многодетных семей и т.д.

4. Соотношение городского и сельского населения. Процессы урбанизации в мировой экономике.

Урбанизация – исторический процесс повышения роли городов в развитии общества, который охватывает социально-профессиональную, демографическую структуру населения, его образ жизни, культуру, размещение производительных сил, расселение и т.д. урбанизация оказывает огромное влияние на развитие различных социально-экономических формаций и государств, именно с городами связаны основные достижения цивилизации.

5. Международная миграция рабочей силы (понятие, виды, экономические последствия).

Международная миграция рабочей силы – это процесс перемещения трудовых ресурсов из одной страны в другую с целью трудоустройства на более выгодных

условиях, чем в стране происхождения, определяющихся соотношением спроса и предложения на рынке труда.

Основными причинами международной миграции рабочей силы являются: различия в уровне экономического развития отдельных стран, наличие национальных различий в размерах заработной платы, наличие безработицы, международное движение капитала и функционирование международных корпораций

Государственное регулирование внешней трудовой миграции.

3. Наименование вопроса № 3. Научно-технический и информационный потенциал мирового хозяйства

1. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства.

Научные ресурсы (научно-технический потенциал, наука) определяют возможности той или иной страны осуществлять у себя научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы (НИОКР).

Научно-технический прогресс (НТП)- это непрерывный процесс открытия новых знаний и применения их общественном производстве, позволяющий по-новому соединять и комбинировать имеющиеся ресурсы в интересах увеличения выпуска высококачественных конечных продуктов при наименьших затратах.

В широком смысле под НТП понимается создание и внедрение новой техники, технологий и материалов, а также применение прогрессивных методов организации и управления производством.



Рисунок 1 - Государственное регулирование миграционных процессов

2. Показатели, характеризующие научные ресурсы отдельных стран и группы стран. Результативность сферы НИОКР.

К числу высоких технологий чаще всего относят пять важнейших направлений технологического развития: информационные технологии; технологии, основанные на использовании новых материалов; космические технологии; ядерные технологии.

3. Важнейшие научно-технические центры мира.

Научные ресурсы мировой экономики сосредоточены в небольшом числе стран. На долю США приходится около половины всех выделяемых на НИОКР финансовых ресурсов. Среди остальных центров следует отметить находящиеся в Западной Европе, Японии и России.

Малые развитые страны (Швеция, Швейцария, Нидерланды и др.) входят в число лидеров лишь на отдельных, сравнительно узких направлениях научно-технического прогресса, при этом нередко в кооперации с фирмами других стран. Некоторые новые развитые страны (Южная Корея) и ключевые развивающиеся страны (Индия) прорываются на отдельных направлениях в число лидирующих.

В период перехода к рыночной экономике в России значительно снизились ассигнования на науку (менее 1 % ВВП в 1996-1997 гг.), примерно вдвое уменьшилась численность специалистов, занятых в науке и в научном обслуживании.

Научные ресурсы мира: основные показатели



- Доля расходов на НИОКР в ВВП, %
- Расходы на НИОКР на душу населения
- Доля бюджетных ассигнований на НИОКР в общих расходах государственного бюджета
- Численность специалистов, занятых в науке и научном обслуживании, и их доля в общей численности населения данной страны
- Количество международных премий (прежде всего Нобелевских) за выдающиеся научные достижения
- Индекс цитирования (частота ссылок в научных трудах на работы исследователей данной страны)
- Доля наукоемкой продукции в ВВП и промышленной продукции
- Доля данной страны на мировом рынке высоких технологий.

Рисунок 2 - Научные ресурсы мира

4. Объекты, субъекты и формы информационно-технологического обмена

Специфической составной частью международного рынка услуг является международный рынок технологий, отличающийся большим разнообразием и динамизмом развития.

Международная торговля технологиями - это предоставление на коммерческой основе иностранному контрагенту результатов научно-технической деятельности, имеющих не только научную, но и прикладную ценность (освоение на их основе производства новых видов коммерческих услуг).

Объектами международной торговли технологиями являются результаты интеллектуальной деятельности в овеществленной и не овеществленной форме, причем четкой границы между этими формами нет.

1.4 ЛЕКЦИЯ №4 (2 часа).

Тема: «ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА»

1.4.1 Вопросы лекции:

1. Место и роль современной промышленности в мировой экономике.
2. Структурные изменения и динамика развития промышленности на рубеже 20-21 веков. Отраслевая структура современной промышленности.
3. ТЭК, его структура и динамика развития.
4. Агропромышленный комплекс: понятие, тенденции и особенности развития в различных группах стран.

1.4.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Место и роль современной промышленности в мировой экономике.

Промышленность – главная, ведущая отрасль материального производства, в которой создается преобладающая часть валового внутреннего продукта и национального дохода.

С началом перехода к постиндустриальному обществу доля промышленности в мировом ВВП и занятости экономически активного населения уменьшается. В промышленное производство направляются большие инвестиции, с ним связаны крупные затраты на научно-исследовательские и опытно-конструкторские работы.

Добывающая промышленность представляет собой целый комплекс отраслей и подотраслей, включающий в себя не только горнодобывающую, но и лесозаготовительную промышленность. К нему относят также морской промысел, водоснабжение, охотничье-промысловое хозяйство.

Обрабатывающая промышленность — в структурном отношении гораздо более сложный комплекс, включающий более 300 различных отраслей и подотраслей, которые принято подразделять на четыре блока: 1) производство конструкционных материалов и химических продуктов; 2) машиностроение и металлообработка; 3) легкая промышленность; 4) пищевая промышленность.

Самой быстрорастущей отраслью мирового машиностроения была и остается электронная и электротехническая промышленность, доля которой во всей продукции обрабатывающей промышленности уже выросла до 1/10. Для общего машиностроения в целом характерен умеренный рост, причем в его структуре тоже происходят изменения: уменьшается производство сельскохозяйственных, текстильных машин и оборудования, а увеличивается — дорожно-транспортных машин, и в особенности роботов, конторского оборудования и т. п. Доля транспортного машиностроения в структуре обрабатывающей промышленности в целом остается относительно стабильной, но за этим также кроются внутренние различия: сокращается доля судостроения, подвижного железнодорожного состава, но в целом сохраняется доля автомобилестроения.

2. Наименование вопроса № 2. Структурные изменения и динамика развития промышленности на рубеже 20-21 веков. Отраслевая структура современной промышленности.

Всемирное хозяйство с точки его отраслевой структуры подразделяется на три сектора: первичный (сельское и лесное хозяйство), вторичный (промышленность) и третичный (услуги). В экономике развитых стран на этапе постиндустриального развития ведущую роль играет сектор услуг (свыше 60% ВВП), а доля промышленности и строительства постепенно снижается; доля первичного сектора достигла, видимо, минимального уровня. В экономике большинства постсоциалистических стран промышленность постепенно теряет ведущую роль, а в новых развитых и новых индустриальных странах ее роль в отраслевой структуре ВВП растет.

Под воздействием научно-технического прогресса в отраслевой структуре промышленности продолжает снижаться доля добывающих отраслей и расти доля обрабатывающих, особенно машиностроения и химической промышленности.

В обрабатывающей промышленности развитых стран происходит перемещение центра тяжести капиталоемких и материалоемких отраслей (металлургия, химическая промышленность) к наукоемким (электроника).

Структурные сдвиги в мировом хозяйстве происходят в основном внутри сложившихся отраслевых комплексов и проявляются наиболее сильно в изменении внутриотраслевых пропорций.

В химической промышленности мира происходит перемещение традиционных производств (минеральных удобрений, кислот). Развитые страны все более специализируются на выпуске наукоемкой продукции высокой степени обработки (лекарств, конструкционных пластмасс).

Мировая черная и цветная металлургия все больше концентрируется в новых развитых, новых индустриальных и постиндустриальных странах.

В машиностроении значительно усиливаются позиции стран Восточной и Юго-Восточной Азии, которые наращивают выпуск автомобилей и бытовой электротехники, тогда как развитые страны концентрируют свои усилия на развитии наукоемких производств.

Характерной чертой мирового военно-промышленного комплекса являются заметные сдвиги в структуре военного производства, соотношении сил и возможностей, основных военно-промышленных центров.

3. Наименование вопроса № 3. ТЭК, его структура и динамика развития.

Отрасли ТЭК относятся к капиталоемким отраслям. В промышленно развитых странах, где представлены все отрасли ТЭК, обычно основные капиталовложения в пределах до 85 % приходятся на нефтегазодобывающую промышленность и электроэнергетику (примерно в равных долях) и до 15 % - на нефтепереработку и угольную промышленность.

В нефтяной и газовой промышленности основные направления НИОКР следующие: в области разведки на нефть и газ НИОКР направлены на совершенствование методов трехмерной сейсмической разведки в труднодоступных регионах мира со сложным геологическим строением; в области бурения НИОКР направлены на совершенствование проводки горизонтальных скважин, широкое использование которых позволяет повысить эффективность разработки нефтяных и газовых месторождений.

Деловая активность в нефтяной промышленности носит циклический характер, такой характер развития обусловлен тем, что решения об увеличении капиталовложений в нефтяную промышленность принимаются в тот период, когда на рынках отмечается нехватка нефти, сопровождающаяся ростом цен и прибыли. Обычно в этот период все участники нефтяного бизнеса, включая финансовые структуры, стремятся оживить инвестиционный процесс в этой отрасли, а отдача от капиталовложений в виде увеличения объемов добычи начинает сказываться примерно через 10 лет. На рынках нефти появляется избыток предложения нефти над спросом, цены начинают снижаться, что также сопровождается уменьшением объема инвестиций до тех пор, пока исчезнет избыток нефти.

Газ является наиболее экологически чистым видом органического топлива, ресурсная база газодобычи на ближайшие десятилетия не вызывает особых опасений.

4. Наименование вопроса № 4. Агропромышленный комплекс: понятие, тенденции и особенности развития в различных группах стран.

АПК - представляет собой единую систему сельскохозяйственных и промышленных предприятий, объединенных тесными и стабильными производственными и коммерческими связями, основанными на отношениях собственности или договорах.

АПК охватывает всю производственную цепочку и включает три сферы:

- сфера 1- промышленность, производящая средства производства для сельского хозяйства, а также осуществляющая производственно-техническое обслуживание этой отрасли;
- сфера 2 – собственно сельское хозяйство (земледелие и животноводство);
- сфера 3- отрасли по транспортировке, переработке и сбыту продовольствия и сельскохозяйственного сырья.

1.5 ЛЕКЦИЯ № 5 (2 часа).

Тема: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ»

1.5.1 Вопросы лекции:

1. Понятие международной экономической интеграции и интеграционных объединений.
2. Формы международной экономической интеграции.
3. Основные факторы международной экономической интеграции
4. Интеграционные объединения мира.

1.5.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Понятие международной экономической интеграции и интеграционных объединений.

Международная экономическая интеграция – это процесс срастания экономик соседних стран в единый хозяйственный комплекс на основе устойчивых экономических связей между их компаниями.

Цель создания интеграционного союза – уменьшение, а в перспективе и полное устранение барьеров, преграждающих свободное движение товаров, услуг, капиталов и рабочей силы

Объекты МЭИ - товары и услуги, материально-денежные и трудовые ресурсы, являющиеся предметом производственного и научно-технического сотрудничества и обмена

Субъекты МЭИ –экономически обособленные стороны, осуществляющие международное производственное и научно-техническое сотрудничество и обмен

Мотивы МЭИ:

Повышение благосостояния в интегрирующихся странах благодаря росту доходов и образованию новых торговых потоков, а также снижению издержек производства и цен на ряд товаров и услуг

Усиление экономических позиций стран-членов интеграционных блоков в отношениях с третьими странами

Развитие регионального политического сотрудничества и усиление политических позиций стран-членов интеграционных блоков с третьими странами

2. Наименование вопроса № 2. Формы международной экономической интеграции.

Классические формы (этапы) международной экономической интеграции включают в себя:

- *зона свободной торговли*, когда отменяются торговые ограничения между странами – участниками интеграционного объединения и, прежде всего, снижаются или отменяются вообще таможенные пошлины;

- *таможенный союз*, когда наряду с отменой внешнеторговых ограничений устанавливается единый таможенный тариф и проводится единая внешнеторговая политика в отношении третьих стран;

- *общий рынок*, знаменующийся подписанием договора, охватывающего «четыре свободы» пересечения государственных границ – для товаров, услуг, капитала и людей;

- *экономический и валютный союз*, когда договоры о зоне свободной торговли, таможенном союзе и общем рынке дополняются соглашениями о проведении общей

экономической и валютной политики, а также вводятся национальные институты управления интеграционным объединением.

- *политический союз*, предусматривающий создание единого рыночного пространства, что предполагает не просто согласование, но и проведение общей унифицированной, фактически единой экономической политики, полную унификацию законодательной базы. На этом этапе постепенно формируется новый многонациональный субъект международных экономических и политических отношений, происходит движение к созданию единого федеративного или конфедеративного государства.

3. Наименование вопроса № 3. Интеграционные объединения мира.

Международная экономическая интеграция – характерная особенность современного этапа развития мировой экономики. В настоящее время в мире насчитываются десятки интеграционных объединений.

Таблица 2. - Наиболее значимые интеграционные экономические организации в основных регионах мирового хозяйства

п/п	Наименование интеграционного блока	Кол-во стран-участниц	Год создания
.	Европейский Союз (ЕС). Первоначально – Европейское экономическое сообщество (ЕЭС).	25	1958/1992
.	Европейская ассоциация свободной торговли (ЕАСТ).	4	1960
.	Зона свободной торговли в Центральной Европе (СЕФТА).	7	1992
.	Содружество независимых государств (СНГ).	12	1991
.	Черноморское экономическое сотрудничество.	11	1992
.	Североамериканское соглашение о свободной торговле (НАФТА).	3	1994
.	Азиатско-Тихоокеанское экономическое сотрудничество (АТЭС).	21	1989
.	Ассоциация государств Юго-Восточной Азии (АСЕАН).	10	1967
.	Ассоциация регионального сотрудничества Юго-Восточной Азии (СААРК).	7	1985
0.	Латиноамериканская ассоциация интеграции (ЛАИ, ранее ассоциация свободной торговли – ЛААСТ).	11	1980/1960
1.	Андская группа (Андский пакт).	5	1969
2.	Карибское сообщество и Карибский общий рынок.	14	1973
3.	Общий рынок стран Южного конуса (МЕРКОСУР).	4	1991
4.	Экономическое сообщество государств Западной Африки (ЭКОВАС).	16	1976
5.	Общий рынок Восточной и Южной Африки (КОМЕСА).	20	1994
6.	Южноафриканское сообщество развития (САДК).	11	1992
7.	Таможенный и экономический союз Центральной Африки (ЮДЕКА).	6	1966
8.	Совет арабского экономического единства (САЭЕ).	12	1964

9.	Совет сотрудничества арабских государств Персидского залива (ССАГПЗ).	6	1981
----	---	---	------

4. Наименование вопроса № 4. Основные принципы создания и функционирования международных экономических организаций, эффективность их деятельности.

Новые международные организации создаются на основе согласованного волеизъявления государств, зафиксированного либо в международном договоре, либо в решении уже существующей международной организации. Дата вступления в силу учредительного документа (устава, конвенции, статуса и т.д.) считается датой создания организации. В учредительных документах определяется состав органа, его компетенции и функции.

Авторитет международных организаций во многом является производной двух факторов: степени участия в их работе государств, определяющих мировую политику, и их готовности обеспечивать средствами выдвигаемые ими инициативы.

Первый фактор проявляется в том, что изменение расстановки сил, существовавший на момент создания международной организации, лабильность национальных государственных интересов и приоритетов неизбежно ведут к смещению акцентов в ее деятельности, ослаблению позиций одних стран и усилению других, а в конечном итоге - к изменению роли и значения этой организации в мировой экономике.

Второй фактор означает, что международные организации (несмотря на завершение о равноправии государств-участников) по сути, не могут действовать против интересов тех стран, которые фактически финансируют ее деятельность. Так, действующая в МВФ система представительства обеспечивает пяти странам (США, Японии, Германии, Франции и Великобритании) 40 % голосов, поэтому-то МВФ реально не может оказывать сколько-нибудь существенного воздействия на промышленно развитые страны (ЕС, США, Канаду, Японию).

1.6 ЛЕКЦИЯ № 6 (2 часа).

Тема: «ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

1.6.1 Вопросы лекции:

1. Классические теории международной торговли.
2. Современные (альтернативные) теории международной торговли.

1.6.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Классические теории международной торговли.

Впервые критерии рациональности развития международной торговли и выгоды, которые она несет ее участникам, сформулировал А.Смит в концепции, получившей название теории абсолютных преимуществ. Она положила начало развитию классической теории, обосновавшей необходимость и важность свободного внешнеторгового товарообмена между странами.

Абсолютные преимущества в международной торговле - это способность страны производить товар с меньшими производственными затратами, чем это возможно в других странах. Теория абсолютных преимуществ А. Смита отражена в книге «Исследование о природе и причинах богатства народов» - страна должна строить свою внешнюю торговлю, ориентируясь на присущие ей абсолютные преимущества в производстве определенных товаров, т.е. экспортировать те товары, затраты на производство которых у нее ниже, чем за рубежом, т.е. она имеет по ним абсолютные преимущества, и импортировать те товары в производстве которых она не располагает

абсолютными преимуществами, т.е. издержки на производство которых в данной стране выше, чем в других странах.

Д. Рикардо в работе «Начала политической экономии и налогового обложения» сделал вывод, что в стремлении получить выгоду в международной торговле страны должны специализироваться на экспорте продукции, в производстве которой они обладают относительными преимуществами.

Теория Хекшера-Олина исследует влияние на внешнеторговую специализацию отдельных стран не только труда, подобно теориям А.Смита и Д.Рикардо, но и капитала, которым эти страны располагают. Расширение числа рассматриваемых факторов производства не только преодолеть определенную ограниченность, но и сделать выводы соответствующие действительности.

Суть теории Хекшера-Олина заключается в том, что каждая страна должна специализироваться в производстве тех товаров, создание которых требует относительно больше факторов производства, которыми она располагает. А избыток ресурса всегда означает дешевизну.

Вое развитие теория Хекшера-Олина получила в теореме Рыбчинского: если при неизменных ценах и наличии только двух факторов производства происходит рост одного из факторов производства, то это неизбежно ведет к увеличению производства того товара, который является более емким по отношению к избыточному фактору и, соответственно, сокращается производство в отрасли, менее емкой к данному фактору.

В. Леонтьев путем исследований доказал, что условия теории Хекшера-Олина на практике не соблюдаются. В парадоксе В.Леонтьева появился новый фактор – наукоемкость. Согласно парадокса Леонтьева – трудонасыщенные страны экспортируют капиталоемкую продукцию, тогда как капиталонасыщенные – трудоемкую.

2. Наименование вопроса № 2. Современные (альтернативные) теории международной торговли.

1. Теория, связанная с действием «эффекта масштаба». «Эффект масштаба» способствует снижению издержек производства и повышению трудоспособности. Происходит рост объемов производства, страна наталкивается на узкий внутренний рынок – возникает избыток, не поглощенный внутренним рынком, следовательно, появляется необходимость выхода на внешний рынок.

Рост объема производства => Узкий внутренний рынок => Избыток => Выход на внешний рынок.

2. Теория жизненного цикла товара. Эта теория позволяет объяснить, почему страна, прежде экспортирующая товар, отказывается от производства и начинает его импортировать. Согласно этой теории, товар в своем развитии проходит четыре стадии:

- рождение;
- рост;
- зрелость;
- умирание (спад).

3. Теория технологического разрыва. Если страны занимают различные ступени в техническом прогрессе и эти отношения устойчивы, то в этих странах складываются следующие торговые отношения: из преуспевающей страны в отстающую идет поток товаров. Как правило, экспортируется устаревший товар, который вышел из обращения в стране-лидере.

1.7 ЛЕКЦИЯ № 7 (2 часа).

Тема: «СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

1.7.1 Вопросы лекции:

1. Международная торговля в системе международных экономических отношений.
2. Географическая и товарная структура международной торговли.
3. Торговля услугами и классификация услуг.
4. Торговля результатами интеллектуальной деятельности.

1.7.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Международная торговля в системе международных экономических отношений.

Международная торговля – это процесс купли – продажи, осуществляемый между покупателями, продавцами и посредниками разных стран. Международная торговля включает экспорт и импорт товаров, соотношение между которыми называют торговым балансом.

Международная торговля – реальный и ощутимый фактор воспроизводственного процесса, удовлетворения потребностей населения и любой хозяйственной деятельности. Каждый шестой товар или услуга попадают к потребителю через мировую торговлю. Вместе с тем это реальный фактор развития интеграционного типа мирохозяйственных отношений. Количественные и качественные характеристики современных международных экономических отношений показывают усиление взаимосвязи и взаимозависимости национальных экономик; повышение значения внешнеэкономического роста, предопределяя преимущества международного интеграционного развития (связанного с формированием и развитием структуры международных рынков труда).

2. Наименование вопроса № 2. Географическая и товарная структура международной торговли.

Товарная структура мировой торговли изменяется под воздействием НТР, углубления международного разделения труда. В настоящее время наибольшее значение в мировой торговле имеет продукция обрабатывающей промышленности. Особенно быстро растет доля таких видов продукции, как машины, оборудование, транспортные средства, химическая продукция. Доля продовольствия, сырья и топлива составляет примерно ¼. Наиболее динамично развивается торговля наукоемкими товарами и высокотехнологической продукцией, что стимулирует обмен услугами между странами.

Для географического распределения мировой торговли характерно преобладание стран с развитой рыночной экономикой, промышленно развитых стран. Развитые страны торгуют больше всего друг с другом. Торговля развивающихся стран ориентирована в основном на рынки промышленно развитых стран. Их доля в мировой торговле составляет около 25 % мирового товарооборота. Значение в мировой торговле стран-экспортеров нефти в последние годы снижается; все заметнее становится роль так называемых новых индустриальных стран, особенно азиатских.

3. Наименование вопроса № 3. Торговля услугами и классификация услуг.

Услуги — это комплекс разнообразных видов деятельности, в том числе и предпринимательской, связанных с удовлетворением совокупности потребностей людей. Поскольку это очень общее определение, различают понятие «услуги» в широком и узком смысле слова. В широком смысле услуги — это комплекс многообразных видов деятельности и разнообразных коммерческих занятий человека, посредством которых он общается с другими людьми. В узком смысле под услугами понимаются конкретные

акции, мероприятия, которые одна сторона (партнер) может предложить другой стороне.

Услуги составляют так называемый третичный сектор экономики, на который приходится 2/3 мирового ВВП. Их преобладание в экономике США и других, промышленно развитых государств, а также в большинстве развивающихся стран и стран с переходной экономикой — абсолютно.

Роль услуг в мировой и национальной экономиках и торговле быстро растет. Это объясняется следующими причинами:

- научно-технический прогресс, включающий развитие технологий в целом и, в частности, бурный рост информационных технологий, что значительно расширяет предложение различного вида услуг;

- развитие международных экономических связей в процессе транснационализации и глобализации мировой экономики, расширяющее международный обмен услугами;

- повышение доходов и платежеспособности населения во многих странах мира. Это относится не только к индустриально развитым странам, но и многим развивающимся государствам.

Почти все виды услуг можно разделить на:

- 1) персональные услуги, удовлетворяющие потребности физических лиц;

- 2) деловые услуги для обслуживания юридических лиц.

Международная финансовая статистика, публикуемая МВФ, группирует услуги по трем разделам:

- 1) транспортные услуги;

- 2) туризм;

- 3) другие частные услуги.

4. Наименование вопроса № 4. Торговля результатами интеллектуальной деятельности.

Международный технологический рынок — рынок, возникающий в связи с научно-технологическим развитием, на котором происходит распределение научных знаний и достижений.

Международная торговля результатами интеллектуальной деятельности — продажа технических знаний, достижений, опыта и т.д. на международном технологическом рынке.

К основным формам международной торговли результатами интеллектуальной деятельности можно отнести:

- лицензионную торговлю (патент, промышленный образец, торговый знак, ноу-хау);

- франчайзинг;

- инжиниринг;

- контракты.

1.8 ЛЕКЦИЯ № 8 (2 часа).

Тема: «МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА»

1.8.1 Вопросы лекции:

1. Международное движение капитала: сущность, характерные черты и особенности, цели и причины.

2. Классификация международной миграции капитала.

3. Динамика и структура иностранных инвестиций в мировой экономике.

4. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.

5. Инвестиционный климат страны.

1.8.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Международное движение капитала: сущность, характерные черты и особенности, цели и причины.

Международная миграция капитала – перемещение за национальную границу относительно избыточных в данный момент средств в товарно-материальной или денежной форме.

Цель – извлечение предпринимательской прибыли или получение процентов на вложенный капитал.

Мотивация по привлечению капитала:

- сочетание капитала, технологий и ноу-хау; заимствование производственных и управленческих навыков; обеспечение занятости, налоговые поступления; эффект мультипликации, вызывающий рост производства в смежных отраслях; долгосрочное вложение средств непосредственно в создание и развитие производственного аппарата, способствующее экономической стабильности; обеспечение развития высокотехнологичных секторов в приоритетных отраслях экономики; реструктуризация промышленности; развитие экспорта товаров с высокой добавленной стоимостью; импортозамещение, улучшение баланса платежей в международных расчетах; создание предпосылки для сокращения бегства капитала и возврата ранее вывезенных за границу капиталов.

Недостатки привлечения капитала:

- перенос в ряде случаев устаревших технологий; привлечение зарубежных специалистов в ущерб национальным; обострение экопроблемы; деструктивное влияние на некоторые стратегические отрасли, предприятия (оборонный сектор, энергетика, транспорт); конкуренция с национальными компаниями, ущерб развитию собственного производства; вывоз прибылей; в ряде случаев рост безработицы.

Наименование вопроса № 2. Классификация международной миграции капитала.

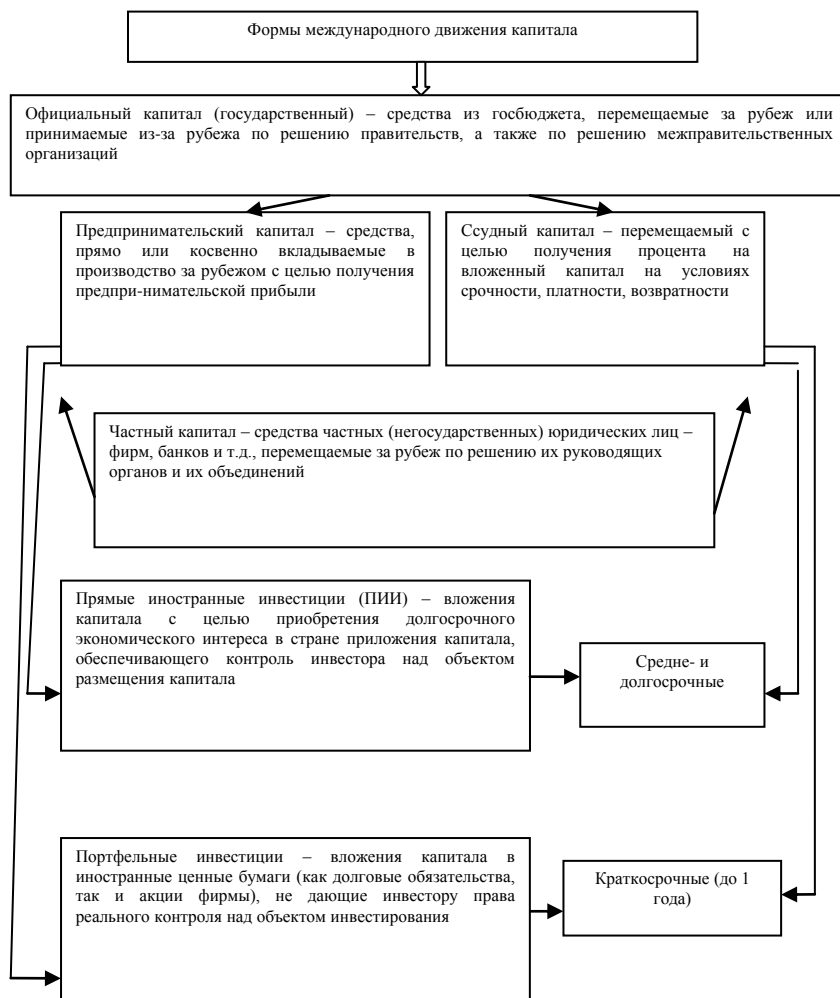


Рисунок 4 - Формы международного движения капитала

3. Наименование вопроса № 3. Динамика и структура иностранных инвестиций в мировой экономике.

К началу XXI в. международная миграция капитала приняла значительные масштабы.

При этом наблюдался сложный период с 1914 по 1945 гг. (до конца второй мировой войны), сопровождавшийся мировым экономическим кризисом 1929--1933 гг., когда иностранные инвестиции в целом увеличились только на 1/3.

После второй мировой войны начался динамичный рост иностранных инвестиций. За 10-летний период (с 1946 по 1955 гг.) они возросли в 2 раза, впоследствии их увеличение вдвое происходило примерно каждые 6 - 7 лет. С 1981 по 1990 гг. иностранные инвестиции возросли примерно в 4 раза. В итоге к 1990 г. прямые накопленные иностранные инвестиции составили 1,76 трлн. долл., а к началу XXI в. они уже достигли уровня 4,77 трлн. долл. - примерно 1/7 мирового ВВП.

В XX в. произошли кардинальные сдвиги в географическом распределении экспорта капитала. В колониальную эпоху основными объектами вывоза капитала являлись преимущественно колонии и зависимые страны. После распада колониальной системы направление потоков капитала изменилось: начался интенсивный капиталобмен между промышленно развитыми странами. В 80-х гг. даже существовали опасения, что развивающиеся страны окажутся на обочине международного движения капитала.

К началу XXI в. рейтинги стран - крупнейших экспортеров и импортеров капитала (по накопленным прямым иностранным инвестициям) выглядели следующим образом:

а) страны - экспортеры капитала (США, Великобритания, Япония, Германия, Франция, Нидерланды, Швейцария, Италия, Гонконг, Канада);

б) страны — импортеры капитала (США, Великобритания, Китай, Германия, Франция, Канада, Австралия, Нидерланды, Испания, Бельгия).

4. Наименование вопроса № 4. Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.

Государственное и межгосударственное регулирование международного движения капитала.

Учитывая огромные масштабы международного движения капитала и растущую степень его воздействия на национальные экономики стран мира, данный процесс не может быть стихийным, должны применяться соответствующие меры и инструменты его регулирования.

В реальной практике существуют два вида регулирования международного движения капитала: государственное и международное.

Основу государственного регулирования международного движения капитала составляют национальные законы (например, об иностранных инвестициях), постановления правительств и различного рода административные процедуры.

Для решения задач привлечения иностранных инвестиций государство предоставляет иностранным инвесторам национальный режим принимающей стороны. Это значит, что условия хозяйственной деятельности для иностранных инвесторов и их предприятий должны быть не хуже, чем для хозяйствующих субъектов (резидентов) данной страны.

Однако иностранные инвестиции на практике нередко связаны с особыми, дополнительными политическими и коммерческими рисками, расходами, с которыми не сталкиваются резиденты - хозяйствующие субъекты страны, принимающей капитал.

Международное многостороннее регулирование.

Помимо двусторонних соглашений по иностранным инвестициям осуществляются и различные формы многостороннего регулирования, связанные с подписанием и реализацией соответствующих универсальных соглашений или конвенций.

Уже в 1965 г. в Международном центре по урегулированию инвестиционных споров МБРР была принята так называемая Вашингтонская конвенция - «О разрешении инвестиционных споров между принимающими государствами и иностранными частными инвесторами».

В 1985 г. была принята Сеульская конвенция о создании Международного агентства по страхованию иностранных частных инвестиций МБРР.

Развитые формы многостороннего регулирования иностранных инвестиций используются в деятельности региональных интеграционных группировок и торгово-экономических союзов, таких как ЕС, НАФТА и др. Здесь формируются или уже сформированы единообразные или сопоставимые инвестиционные режимы.

5. Наименование вопроса № 5. Инвестиционный климат страны.

Инвестиционная привлекательность конкретной страны определяется целым комплексом параметров, которые называют инвестиционным климатом.



Рис. 5 - Классификация факторов инвестиционного климата страны

В распоряжении государства имеется разнообразный набор средств регулирования платежного баланса, направленных либо на стимулирование, либо на ограничение внешнеэкономических операций в зависимости от валютно-экономического положения и состояния международных расчетов страны.

К таким мероприятиям относят:

- ограничение инфляции в целях сокращения внутреннего спроса;
- девальвация национальной валюты;
- валютные ограничения в виде блокирования валютной выручки экспортеров, лицензионная продажа иностранной валюты импортерам;
- манипулирование учетной ставкой;
- таможенно-тарифное регулирование экспортно-импортных операций.

1.9 ЛЕКЦИЯ № 9 (2 часа).

Тема: «ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ»

1.9.1 Вопросы лекции:

1. Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.
2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.
3. Валюта и ее классификация. Валютный курс.
4. Валютный рынок как элемент валютной системы.
5. Европейская валютная система

1.9.2 Краткое содержание вопросов:

1. Наименование вопроса № 1 Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.

Валюта (от ит. *valuta* — ценность) - представляет собой денежные единицы отдельных стран, а также международные денежные единицы, участвующие в международных экономических отношениях, связанных с расчетами и сделками. На практике валюта в международных расчетах используется в виде банкнот, чеков, тратт, переводов, записей на счетах и других платежных средств, и кредитных инструментов.

Таблица 3. - Основные элементы национальной и мировой валютной системы

Национальная валютная система	Мировая валютная система
Национальная валюта	Резервные валюты, международные счетные единицы
Условия конвертируемости национальной валюты	Условия взаимной конвертируемости валют
Паритет национальной валюты	Унифицированный режим валютных паритетов
Режим курса национальной валюты	Регламентация режимов валютных курсов
Наличие или отсутствие валютных ограничений, валютный контроль	Межгосударственное регулирование валютных курсов
Национальное регулирование международной валютной ликвидности (МВЛ)	Межгосударственное регулирование МВЛ
Регламентация использования международных кредитных средств обращения	Унификация использования международных кредитных средств обращения
Регламентация международных расчетов страны	Унификация основных форм международных расчетов
Режим национального валютного рынка и рынка золота	Режим мировых валютных рынков и рынков золота
Национальные органы, регулирующие валютные отношения страны	Международные организации, осуществляющие межгосударственное валютное регулирование

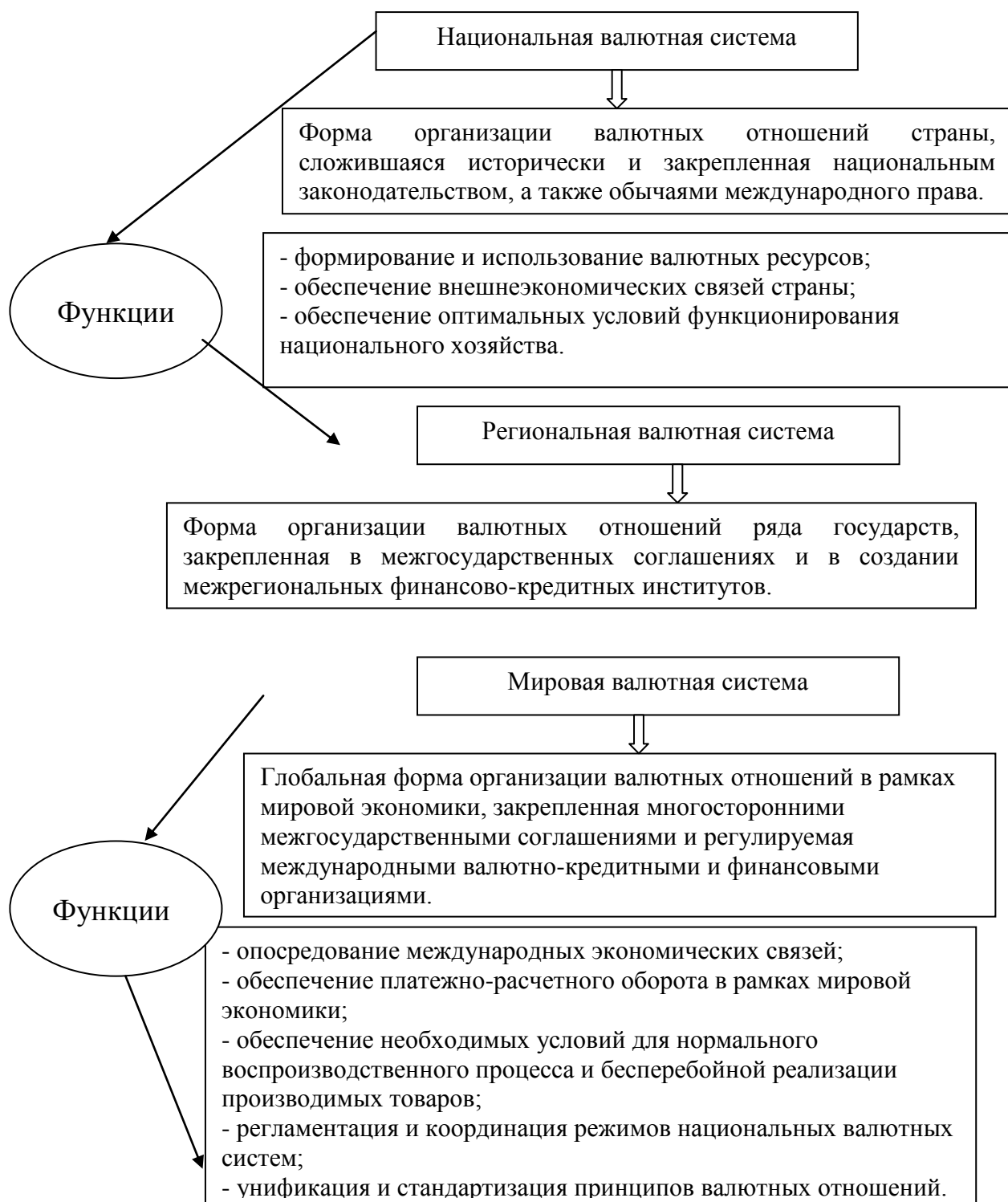


Рисунок 6. - Мировая, региональная и национальная валютные системы: сущность и функции

Наименование вопроса № 2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.

Таблица 4 - Международная (мировая) валютная система, ее эволюция

Критерии	Парижская валютная	Генуэзская валютная	Бреттон-Вудская	Ямайская валютная	Европейская валютная система
----------	--------------------	---------------------	-----------------	-------------------	------------------------------

	система с 1867 г.	система с 1922 г.	валютная система с 1944 г.	система с 1976- 1978 гг.	с 1979 г.
1. База	Золотоманет ный стандарт	Золотодевизн ый стандарт	Золотодевизный стандарт	Стандарт специальны х прав заимствован ия (СДР)	Стандарт ЭКЮ (с 1979-1988 гг.); евро (с 1999 г.)
2. Используй вание золота как мировы х денег	Конвертируемость валют и золото. Золотые паритеты. Золото как резервное и платежное средство.			Официальна я демонетизац ия золота	Объединение 20 % официальных золотодолларовых резервов. использование золота для обеспечения эмиссии ЭКЮ, переоценка золотых резервов по рыночной цене
3. Режим валютн ого курса	Свободно колеблющие ся курсы в пределах золотых точек	Свободно колеблющиеся курсы без золотых точек	Фиксирова нные паритеты и курсы (+, - 0,75 – 1 %)	Свободный выбор режима валютного курса	Совместно плавающий валютный курс в пределах +,-2,25 -15 % с августа 1993 г. («европейская валютная змея») только для 4 стран, не присоединившихся к зоне евро
4. Инстит уционал ьная структу ра	Конференци я	Конференция, совещание	МВФ – орган межгосуда рственного валютного регулирова ния	МВФ, совещания «в верхах»	Европейский фонд валютного сотрудничества (ЕФВС) (1979-1993 гг.); Европейский валютный институт (ЕВИ) (1994-1998 гг.); Европейский центральный банк (ЕЦБ) (с 1 июля 1998 г.)

Наименование вопроса № 3. Валюта и ее классификация. Валютный курс.



Рисунок 7. – Классификация валюты

Валютной выручкой называют поступления иностранной валюты в качестве платы за продукты или услуги, экспортированные за границу или реализованные на внутреннем рынке за иностранную валюту.

Основные формы валюты:

- свободно конвертируемая валюта;
- частично конвертируемая валюта;
- замкнутая (или необратимая) валюта.

В ходе контроля экономической деятельности, связанного с регулированием обращения национальной и иностранных валют, правительство прибегает к определенной валютной политике. Среди основных целей подобного типа политики в большинстве государств — поддержка стабильности национальной валюты и достижение ее конвертируемости.

В рамках осуществления валютной политики может проводиться валютный таможенный контроль, т. е. осуществление таможенными органами необходимых действий, направленных на ограничение провоза валюты и валютных ценностей через границу государства.

Свободно конвертируемая валюта (СКВ) (от лат. *convertere* — изменять, превращать) — валюта, которую можно свободно обменивать на любую другую иностранную валюту или международную денежную единицу. СКВ обладает полной внутренней и внешней обратимостью, т. е. одинаковым режимом обмена для неакцептов (физических и юридических лиц данной страны) и для нерезидентов (иностранцев физических и юридических лиц). К СКВ в настоящее время относят следующие виды валют: доллар США, канадский доллар, евро, иену, фунт стерлингов, швейцарский франк.

Частично конвертируемая валюта ~ это валюта отдельных стран, в которых применяются ограничения для резидентов, а также по отдельным видам международных расчетов. Подобную валюту свободно можно обменять лишь на отдельные иностранные валюты.

К замкнутым валютам относятся валюты стран, в которых существуют ограничения по всем валютным операциям как для резидентов, так и для нерезидентов.

В случае, когда государство решает достигнуть концентрации валютных ресурсов под своим контролем, выравнивания платежного баланса страны или поддержания валютного курса на определенном уровне, оно может прибегнуть к валютным ограничениям, т. е. определенной совокупности административных правил и законодательных норм, регламентирующих операции физических и юридических лиц с иностранными валютами. Чем больше степень конвертируемости валюты определенной страны, тем меньше в ней валютных ограничений.

Валютной корзиной именуется набор валют, на который ориентируются финансовые органы, устанавливающие фиксированный курс национальной валюты. Метод валютной корзины особенно активно используется при создании международных счетных денежных единиц.

Постоянное изменение курса валют и возможность в связи с этим определенных валютных потерь ведет к появлению валютного риска. В ряде случаев валютный риск для одного из контрагентов международной сделки может обернуться непредусмотренным доходом ввиду повышения курса валюты, находящейся у него на руках.

Наименование вопроса № 4. Валютный рынок как элемент валютной системы.

Валютный рынок – система устойчивых экономических и организационных отношений, возникающих в результате операций по купле-продаже иностранной валюты и различных валютных ценностей. На современном этапе представляет собой совокупность национальных, региональных и мировых рынков, грани между которыми практически стерты.



Субъекты валютного рынка – ТНБ, коммерческие банки, торгово-промышленные и финансовые компании, центральные банки, биржи, международные и региональные организации, частные лица и др.



Цели субъектов валютного курса

- Непрерывное осуществление международных расчетов (предприятия-клиенты банков)
- Изменение структуры инвалютных резервов и их пополнение (коммерческие, центральные банки)
- Получение прибыли в виде разницы курсов валют и процентных ставок по различным долговым обязательствам (коммерческие банки, предприятия)
- Хеджирование (страхование) от валютных и кредитных рисков
- Проведение валютной политики (центральные банки, Федеральная резервная система, казначейство)
- Получение кредитов (банки и их клиенты)

Рисунок 8 - Валютный рынок как элемент валютной системы

Наименование вопроса № 5. Европейская валютная система

В рамках Европейского союза с 1979 г. по инициативе глав французского и западногерманского государств создана Европейская валютная система.

Организационный механизм Европейской валютной системы включал в себя следующие основные элементы:

- европейскую расчетную денежную единицу — ЭКЮ;
- регулирование валютных курсов и интервенций;
- регулирование кредитных потоков.

ЭКЮ (ECU, European currency unit) — экс-европейская валютная единица. Безналичное (подобно СДР) международное денежное средство (введено в обращение в 1979 г.), курс которого формировался как средневзвешенное значение курсов валют стран — членов Европейского союза (при появлении ЭКЮ курс базировался на основе валют 6 стран, затем — 12 стран). Вес валюты страны в общей «корзине валют» ЭКЮ зависел от доли государства в экспорте Европейского союза и от величины его валового национального продукта. Самыми значительными компонентами ЭКЮ являлись: немецкая марка (30,4%), французский франк (19,3%), английский фунт стерлингов (12,6%).

В конце 80-х гг. были приняты общие требования к валютам, входящим в корзину ЭКЮ: уровень инфляции в странах хождения этих валют не должен был превышать 8% в год, а дефицит госбюджета — быть не выше 3% ВВП. ЭКЮ использовался для взаимных расчетов между странами Европейского союза, при оценке уставных фондов европейских международных организаций, как валюта банковских депозитов и кредитов, еврооблигаци-онных займов. Был заменен в обращении на евро.

В 1993 г. странами — членами ЕС было ратифицировано Маастрихтское соглашение, согласно которому начался процесс создания европейской единой валюты — **евро**, включающий организацию европейского Центробанка (начал функционировать в 1998 г.; штаб-квартира находится во Франкфурте-на-Майне). Уставный фонд Евроцентробанка — 5 млрд. евро.

В 1999-2001 гг. евро находился в обращении в качестве безналичной валюты, заменив ЭКЮ; с 2002 г. евро существует и в форме наличного платежного средства.

Целями введения единой наличной европейской валюты является укрепление стабильности стран Евросоюза, борьба с инфляцией, повышение конкурентоспособности «соединенных штатов Европы» в торговой и финансовой войне против США и стран Восточной Азии. В настоящее время в обращении находятся купюры достоинством в 500, 200, 100, 50, 20, 10 и 5 евро; монеты достоинством 2 и 1 евро, 50, 20, 10, 5, 2 и 1 евроцент.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

2.1 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 1 (ПЗ-1) (2 часа).

Тема: «ПОНЯТИЕ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКИ»

2.1.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Основные этапы развития мировой экономики.
2. Критерии выделения подсистем мирового хозяйства.
3. Социально-экономическое положение стран мира.
4. Неравномерность экономического развития и дифференциация стран в мировой экономике.

2.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ, рефераты.

2.1.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

2.2 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 2 (ПЗ-2) (2 часа).

Тема «МЕЖДУНАРОДНОЕ РАЗДЕЛЕНИЕ ТРУДА»

2.2.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Трансформация международных экономических отношений в конце XX- начале XXI столетия.
2. Глобализация мирового хозяйства и ее воздействие на международные экономические отношения.
3. Особенности положения России в системе международных экономических отношений.

2.2.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. С помощью устного опроса и (или) тестирования оценить уровень усвоения студентами изученного материала.
2. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
3. Обсуждение современных проблем МЭ.

Появление и развитие в мире транснациональных корпораций (ТНК). Проблемы поставок «Газпромом» газа в Европу.

2.2.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

2.3 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 3 (ПЗ-3) (2 часа).

Тема: «РОЛЬ И ЗНАЧЕНИЕ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ (ТНК) В МЕЖДУНАРОДНОМ РАЗДЕЛЕНИИ ТРУДА (МРТ). ГЛОБАЛИЗАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОТНОШЕНИЙ И МИРОХОЗЯЙСТВЕННЫХ СВЯЗЕЙ»

2.3.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Причины появления ТНК.
3. Этапы развития ТНК.
4. Структура и типы ТНК.
5. Место России в международном движении капитала.
6. Положительные и отрицательные стороны процесса глобализации.
7. Особенности процесса глобализации на современном этапе.
8. Россия и глобализация.

2.3.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

Дискуссионный вопрос (проблемная ситуация) и его обсуждение: Появление и развитие в мире транснациональных корпораций (ТНК) в аграрном секторе экономики.

Дискуссионный вопрос с разбором конкретной ситуации и его обсуждение: Проблемы поставок нефти в Европу. Основные типы международного разделения труда в современном мире: проблемы и пути решения.

2.3.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.4 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 4 (ПЗ-4) (2 часа).

Тема: «РЕСУРСЫ В СОВРЕМЕННОЙ МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ»

2.4.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Природно-ресурсный потенциал современного мирового хозяйства (запасы, экономический рост и потребление).
2. Общие понятия демографии и проблемы динамики населения мира (рождаемость, смертность, естественное воспроизводство).
3. Возрастная проблема в динамике и структуре населения мира.
4. Процессы урбанизации в мировой экономике.
5. Экономически активное население и особенности его распределения по сферам занятости.
6. Научно-технический потенциал и его роль в развитии современного мирового хозяйства (тенденции развития и перспективы).
7. Прорыв в информационных и коммуникационных технологиях, тенденции формирования единого информационного пространства в мировой экономике

2.4.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

При подготовке к занятию необходимо обратить внимание на следующие проблемные вопросы: Основные типы международного разделения труда, по запасам каких видов минерального топлива Россия занимает ведущие позиции в мире. Государственное регулирование миграционных процессов

2.4.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.5 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 5 (ПЗ-5) (2 часа).

Тема: «ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА»

2.5.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Место и роль современной промышленности в мировом хозяйстве.
2. Отраслевая структура современной промышленности, динамика её развития:
 - а) машиностроение;
 - б) химическая;
 - в) чёрная, цветная металлургия;
 - г) лесная и деревообрабатывающая;
 - д) лёгкая;
 - е) пищевая;

2.5.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

При подготовке к занятию необходимо обратить внимание на следующие проблемные вопросы: Отраслевая структура современной промышленности, динамика её развития в мире. Какие перспективы у России?

2.5.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.6 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ 6 (ПЗ-6) (2 часа).

Тема: «ОТРАСЛЕВАЯ СТРУКТУРА МИРОВОГО ХОЗЯЙСТВА»

2.6.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. АПК: тенденции и особенности его развития в различных группах стран.

2. Государственное регулирование в аграрном секторе.
3. Перерабатывающая промышленность в России.
4. Транспорт в мировой экономике конца 20 века

2.6.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
 2. Обсуждение современных проблем МЭ.
- Проблемные вопросы:
1. Отраслевая структура современной промышленности.
 2. ТЭК, его современная структура и динамика развития.
 3. Агропромышленный комплекс, структура и динамика развития.
 4. Отраслевая структура современной промышленности.
 5. Агропромышленный комплекс, структура и динамика развития.

2.6.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.7 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 7 (ПЗ- 7) (2 часа).

Тема: «ИНТЕГРАЦИОННЫЕ ПРОЦЕССЫ В МИРОВОЙ ЭКОНОМИКЕ. МЕЖДУНАРОДНЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ОРГАНИЗАЦИИ»

2.7.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Интеграционные объединения в Азии.
2. Интеграционные объединения в Африке.
3. Интеграционные объединения в Южной Америке.
4. Интеграционные объединения в Северной Америке.
5. Интеграционные процессы на постсоветском пространстве.
6. Международные торгово-финансовые организации.
7. Организация международного сотрудничества и развития.
9. ООН: цели, принципы, структура.

2.7.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

Проблемный вопрос (проблемная ситуация): «Какие современные тенденции в развитии международной экономической интеграции и интеграционных объединений мы сегодня наблюдаем в современной мировой экономике?»

2.7.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.8 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 8 (ПЗ-8) (2 часа).

Тема: «ТЕОРИИ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

2.8.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Рассмотреть теорию предпочтения сходства.
2. Рассмотреть взаимодействие предложения и спроса в международной торговле.
3. Основные факторы, отраженные в теории конкурентных преимуществ Майкла Портера.
4. Электическая теория Грубеля-Ллойда.

2.8.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

Проблемный вопрос (проблемная ситуация) и его обсуждение: «Какие тенденции в развитии теорий международной торговли мы сегодня наблюдаем в современной мировой экономике?»

2.8.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.9 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 9 (ПЗ-9) (2 часа).

Тема: «СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

2.9.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Значение внешней торговли для экономики России.
2. Динамика, товарная и географическая структура внешней торговли России.
3. Внешняя торговля стран Западной Европы.
4. Внешняя торговля США.
5. Внешняя торговля Китая Типовые тесты (для контроля знаний)

2.9.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

Проблемный вопрос (проблемная ситуация): «Какие тенденции в развитии международной торговли в системе международных экономических отношений мы сегодня наблюдаем в современной мировой экономике?»

2.9.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического

занятия.

2.10 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 10 (ПЗ-10) (2 часа).

Тема: «МЕТОДЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ»

2.10.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Прямой, косвенный и кооперативный методы международной торговли.
2. Методы встречной торговли.
3. Электронный метод.

2.10.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

2.10.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.11 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 11(ПЗ-11) (2 часа).

Тема: «ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА»

2.11.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Формирование внешнеторговой политики и внешнеторгового законодательства.
2. Либерализация внешней торговли и протекционизм в международной торговле.
3. Закон РФ «О государственном регулировании внешнеторговой деятельности».

2.11.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
 2. Обсуждение современных проблем МЭ.
- Проблемный вопрос: торговые войны» в международной торговле и в АПК

2.11.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

2.12 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 12(ПЗ-12) (2 часа).

Тема: «ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ПОЛИТИКА»

2.12.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Таможенный кодекс Российской Федерации.

2. Нетарифные и тарифные ограничения и защитные меры внешней торговли.

2.12.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем организации таможенного контроля.

2.12.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний по теме практического занятия.

2.13 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 13(ПЗ-13) (2 часа).

Тема: «МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА»

2.13.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Масштабы, динамика и географическое распределение потоков капитала в глобальной экономике.
2. Необходимость государственного и межгосударственного регулирования международного движения капитала.
3. Международное движение капитала и проблемы внешнего долга в современной мировой экономике.
4. Формы участия иностранного капитала в экономике России.

2.13.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

Проблемный вопрос: Проблемы государственного и межгосударственного регулирования международного движения капитала.

2.13.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.14 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 14 (ПЗ-14) (2 часа)

Тема: «МЕЖДУНАРОДНОЕ ДВИЖЕНИЕ КАПИТАЛА»

2.14.1 Задания для работы:

1. Создание и функционирование предприятий с участием иностранного капитала.
2. Привлечение иностранного капитала в освоение природных ресурсов.
3. Роль свободных экономических зон в привлечении иностранных инвестиций в Россию.
4. Глобализация как процесс и как новое качественное состояние мировой экономики. Проблемы аграрного сектора экономики.

2.14.2 Краткое описание проводимого занятия:

3. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
4. Обсуждение современных проблем МЭ.

Проблемный вопрос (проблемная ситуация): «Какие тенденции тарифной политики существуют в России и за рубежом?»

Проблемный вопрос (проблемная ситуация): «Какие тенденции нетарифных методов регулирования во внешнеторговой политике России и других стран мы сегодня наблюдаем?».

2.14.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

2.15 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 15 (ПЗ-15) (2 часа).

Тема: «ПЛАТЕЖНЫЙ БАЛАНС»

2.15.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Факторы влияющие на платежный баланс.
2. Основные методы регулирования платежного баланса.
3. Что такое платежный баланс и с какой целью он составляется?
4. Основные принципы составления платежного баланса.
5. Какие операции регистрируются по кредиту и по дебету баланса?
6. Основные источники информации для составления платежного баланса.
7. Какие существуют методы определения сальдо платежного баланса?

2.15.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

2.15.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

Преподаватель заранее дает студентам в виде дискуссионных вопросов (проблемной ситуации) доклады по теме: Государственное регулирование платежного баланса.

Дискуссионный вопрос (проблемная ситуация) и его обсуждение: Государственное регулирование платежного баланса необходимо ли оно в современной МЭ?.

2.16 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 16 (ПЗ-16) (2 часа).

Тема: «ВАЛЮТА И ВАЛЮТНЫЙ КУРС: СУЩНОСТЬ И КЛАССИФИКАЦИЯ»

2.16.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Сущность мировой валютной системы и ее основные элементы.
2. Международная (мировая) валютная система, ее эволюция.
3. Европейская валютная система

2.16.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Обсуждение современных проблем МЭ.

2.16.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

Дискуссионный вопрос (проблемная ситуация) и его обсуждение: Валюта, валютные курсы и их регулирования в мировой экономике.

2.17 ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАНЯТИЕ № 17 (ПЗ-17) (2 часа).

Тема: «ВАЛЮТНЫЕ РЫНКИ И ВАЛЮТНЫЕ ОПЕРАЦИИ»

2.17.1 Задания для работы:

Вопросы к занятию:

1. Понятие валюты и валютных рынков.
2. Национальная валютная система России.
3. Особенности становления и функционирования валютного рынка в России.
4. Организация международных расчетов.

2.17.2 Краткое описание проводимого занятия:

1. Устный опрос и (или) тестирование по теме занятия.
2. Решение задач по теме занятия.

2.17.3 Результаты и выводы:

Усвоение студентами знаний и закрепление навыков по теме практического занятия.

При подготовке к занятию необходимо обратить внимание на следующие проблемные вопросы: ключевые требования к мировой валютной системе, современные тенденции и проблемы развития валютных рынков.

Разработал(и): _____

Л.А.Добродомова