

## Аннотация к рабочей программе дисциплины

**Автор** Т.С. Рязяпова, преподаватель

**Наименование дисциплины:** Б1.В.11 Коммерческое право

**Цель освоения дисциплины:**

Целями освоения дисциплины «Коммерческое право» являются:

- освоение основных теоретических положений теории государственно-правового обеспечения коммерческой деятельности в РФ;
- изучение особенностей корпоративных правоотношений на территории РФ;
- выработка системного подхода к анализу вопросов коммерческого нормотворчества,
- финансовых аспектов деятельности торговой организации;
- обучение студентов по формированию навыков решения проблем, связанных с организацией торгового оборота, развития логического мышления и аргументированного обоснования своей позиции по различным правовым вопросам, возникающий в процессе торговли.

### 1. Требования к результатам освоения дисциплины:

Индекс и содержание компетенции	Знания	Умения	Навыки и (или) опыт деятельности
ПК-7 владеет навыками подготовки юридических документов	1 этап: сущность и содержание основных понятий, категорий, институтов коммерческого права 2 этап: сущность, признаки и виды коммерческих правоотношений.	1 этап: правильно оформлять юридические документы в сфере коммерческого права 2 этап: применять полученные теоретические знания при подготовке юридических документов	1 этап: навыками работы с правовыми актами; 2 этап: навыками оценки коммерческого правоотношения

### 2. Содержание дисциплины:

**Раздел 1.** Коммерческое право как учебная дисциплина. Предмет и метод коммерческого права. Субъекты коммерческой деятельности.

Тема 1. Коммерческое право как учебная дисциплина. Предмет и метод коммерческого права

Тема 2. Субъекты коммерческой деятельности

**Раздел 2.** Объекты торгового оборота. Товарные биржи, оптовые ярмарки, дилерские сети

Тема 3. Объекты торгового оборота

Тема 4. Товарные биржи, оптовые ярмарки, дилерские сети

**Раздел 3.** Торговые сделки и контракты. Выбор структуры договорных связей. Приемка товаров.

Тема 5. Торговые сделки и контракты

Тема 6. Выбор структуры договорных связей

Тема 7. Приемка товаров

**Раздел 4.** Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности. Претензии и иски

Тема 8. Государственный контроль за соблюдением правил коммерческой деятельности

Тема 9. Претензии и иски

**Общая трудоёмкость дисциплины:** 3 ЗЕ.