

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ
ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

**Б1.В.ДВ.06.01 Особенности предпринимательской деятельности сельскохозяйственных
товаропроизводителей**

Направление подготовки 40.03.01 Юриспруденция

Профиль образовательной программы земельно-правовой

Форма обучения очная

СОДЕРЖАНИЕ

1. Конспект лекций	3
1.1. Лекция №1 Общая характеристика предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	3
1.2. Лекция №2 Правовое положение сельскохозяйственных товаропроизводителей	6
1.3. Лекция №3 Правовое регулирование права собственности и арендных отношений в сельском хозяйстве	16
1.4. Лекция №4 Особенности производственно-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	19
1.5. Лекция №5 Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей	33
1.6. Лекция №6 Особенности финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	35
2. Методические указания по проведению практических занятий	42
2.1. Практическое занятие № ПЗ-1 Предпринимательская деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей: основные понятия и термины	42
2.2. Практическое занятие № ПЗ-2 Правовое регулирование предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	42
2.3. Практическое занятие № ПЗ-3 Правовое положение сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	43
2.4. Практическое занятие № ПЗ-4 Правовое положение сельскохозяйственных производственных кооперативов	44
2.5. Практическое занятие № ПЗ-5 Правовое положение крестьянских (фермерских) хозяйств	45
2.6. Практическое занятие № ПЗ-6 Правовое регулирование права собственности и арендных отношений в сельском хозяйстве	46
2.7. Практическое занятие № ПЗ-7 Договоры, заключаемые в процессе предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	47
2.8. Практическое занятие № ПЗ-8 Договор контрактации: общая характеристика, практические вопросы	49
2.9. Практическое занятие № ПЗ-9 Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	50
2.10. Практическое занятие № ПЗ-10 Налоговые режимы, применяемые сельскохозяйственными товаропроизводителями	51
2.11. Практическое занятие № ПЗ-11 Особенности кредитования и страхования сельскохозяйственных товаропроизводителей	51
2.12. Практическое занятие № ПЗ-12 Защита прав сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	52
2.13. Практическое занятие № ПЗ-13 Юридическая ответственность сельскохозяйственных товаропроизводителей.....	53
2.14. Практическое занятие № ПЗ-14 Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере сельского хозяйства	55
2.15. Практическое занятие № ПЗ-15 Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере сельского хозяйства	56

КОНСПЕКТ ЛЕКЦИЙ

Модуль 1 Основные термины и понятия

Лекция 1 (Л-1) Общая характеристика предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей

1. Предпринимательская деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей: основные понятия и термины.

2. Законодательные акты, регулирующие предпринимательскую деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей. Их общая характеристика.

1. Нормы гл.26.1 НК РФ при обложении сельскохозяйственных товаропроизводителей единым сельскохозяйственным налогом используют определенные понятия и термины.

Новым является введение гл.26.1 НК РФ понятия "сельскохозяйственный товаропроизводитель", под которым подразумевается организация, крестьянское (фермерское) хозяйство и индивидуальный предприниматель, производящие сельскохозяйственную продукцию на сельскохозяйственных угодьях и реализующие эту продукцию, в том числе продукты ее переработки, при условии что в общей выручке от реализации товаров (работ, услуг) этих организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей доля выручки от реализации этой продукции составляет не менее 70%.

Кроме того, гл.26.1 НК РФ используются такие понятия, как "организации", "крестьянское (фермерское) хозяйство" и "индивидуальный предприниматель". Под индивидуальным предпринимателем понимается физическое лицо, зарегистрированное в установленном порядке и осуществляющее предпринимательскую деятельность без образования юридического лица. Физические лица, осуществляющие предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, но не зарегистрировавшиеся в качестве индивидуальных предпринимателей в нарушение требований гражданского законодательства Российской Федерации, при исполнении обязанностей, возложенных на них НК РФ, не вправе ссылаться на то, что они не являются индивидуальными предпринимателями. Под организациями подразумеваются юридические лица, образованные в соответствии с законодательством Российской Федерации, а также иностранные юридические лица, компании и другие корпоративные образования, обладающие гражданской правоспособностью, созданные в соответствии с законодательством иностранных государств, международные организации, их филиалы и представительства, созданные на территории Российской Федерации.

При определении понятия "крестьянское (фермерское) хозяйство" следует принимать во внимание термин, данный в Законе РСФСР от 22.11.1990 N 348-1 "О крестьянском (фермерском) хозяйстве", согласно которому крестьянским (фермерским) хозяйством признается самостоятельный хозяйствующий субъект с правами юридического лица, представленный отдельным гражданином, семьей или группой лиц, осуществляющими производство, переработку и реализацию сельскохозяйственной продукции на основе использования имущества и находящихся в их пользовании, в том числе в аренде, в пожизненном наследуемом владении или в собственности, земельных участков. Крестьянское хозяйство приобретает статус юридического лица после его регистрации и открывает расчетный и другие счета, включая валютный, в учреждении банка, имеет печать, вступает в деловые отношения с другими предприятиями, организациями, учреждениями и гражданами, учитывается в качестве самостоятельного товаропроизводителя хозяйственными и общественными учреждениями при разработке программ экономического и социального

развития региона.

2. Сельскохозяйственное законодательство как составная часть коммерческого законодательства не кодифицировано. Оно представлено довольно большим числом нормативных актов, среди которых по удельному весу начинают преобладать законы. В последнее время принято значительное число федеральных законов, регулирующих сельскохозяйственные отношения. Среди них следует назвать Федеральный закон «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд» [3], Федеральный закон «О сельскохозяйственной кооперации». При увеличивающейся роли законов среди актов сельскохозяйственного законодательства значительную его часть составляют акты Президента РФ и Правительства РФ.

По юридической силе акты сельскохозяйственного законодательства подразделяются на законы и подзаконные нормативные акты. Высшей юридической силой обладают федеральные законы. Среди них особое место занимает Конституция РФ 1993 г.

Конституция РФ закрепила основополагающие принципы формирования и функционирования рынка сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Речь идет о таких принципах, как единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержка конкуренции, свобода экономической деятельности. Конституция РФ закрепила право каждого гражданина на свободное использование своих способностей и имущества для предпринимательской и иной, не запрещенной законом экономической деятельности.

Основным средством производства в сельском хозяйстве является земля. В соответствии с Конституцией РФ граждане и их объединения вправе иметь в частной собственности землю. Для сельскохозяйственных товаропроизводителей особое значение имеет правовой режим земель сельскохозяйственного назначения. Условия и порядок пользования землей определяются на основе федерального закона – Земельного кодекса.

Важнейшим законом, регулирующим отношения в сельском хозяйстве, является Гражданский кодекс РФ. Нормы гражданского законодательства регулируют имущественные и связанные с ними личные неимущественные отношения, возникающие при осуществлении предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве. В соответствии с нормами ГК принят ряд федеральных законов, определяющих правовое положение сельскохозяйственных товаропроизводителей

К сельскохозяйственному законодательству относятся федеральные законы, регулирующие отдельные виды сельскохозяйственной деятельности. Так; Закон РФ от 14 мая 1993 г «О ветеринарии» определяет основные функции и организационную структуру ветеринарной службы, права и обязанности сельскохозяйственных товаропроизводителей по предупреждению и ликвидации болезней животных, порядок установления и снятия карантина, меры ответственности за нарушение ветеринарного законодательства.

Отношения в области разведения племенных животных, производства и использования племенной продукции во всех отраслях животноводства, включая птицеводство, звероводство, рыболовство и пчеловодство, регулируются законодательством в области племенного животноводства, и прежде всего Федеральным законом от 12 июля 1995 г. «О племенном животноводстве»

Отношения, возникающие в связи с осуществлением деятельности по производству, заготовке, обработке, хранению, реализации, транспортировке и использованию семян сельскохозяйственных и лесных растений, а также в связи с организацией и проведением сортового контроля и семенного контроля, регулируются Федеральным законом от 12 ноября 1997 г. «О семеноводстве».

Порядок и формы обеспечения сельскохозяйственных товаропроизводителей

материально-техническими ресурсами определен Законом РФ от 26 июня 1991 г. «О приоритетном обеспечении агропромышленного комплекса материально-техническими ресурсами»[9]. Правовые основы обеспечения безопасного обращения с пестицидами и агрохимикатами в сельскохозяйственном производстве определены Федеральным законом от 24 июня 1997 г. «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами».

Среди подзаконных актов следует назвать Указ Президента РФ от 16 апреля 1996 г. № 565 «О мерах по стабилизации экономического положения и развитию реформ в агропромышленном комплексе». В нем определены основные направления государственной политики в реформировании агропромышленного комплекса. Такими направлениями являются поддержка сельскохозяйственных организаций независимо от их организационно-правовых форм, государственное финансирование структурной перестройки организаций агропромышленного комплекса и санация убыточных сельскохозяйственных организаций. Приоритетным направлением аграрной реформы названо развитие кооперативных отношений в агропромышленном комплексе, в том числе поддержка создания сельскохозяйственными товаропроизводителями производственных, перерабатывающих, агросервисных, кредитных, страховых и других видов кооперативов. Предусматривается оказание стартовой финансовой поддержки вновь созданным крестьянским (фермерским) хозяйствам для приобретения сельскохозяйственной техники и оборудования.

Указом Президента РФ от 18 июня 1996 г. № 933 «О Федеральной целевой программе стабилизации и развития агропромышленного производства в Российской Федерации на 1996–2000 годы»[12] была утверждена Федеральная целевая программа стабилизации и развития агропромышленного производства в РФ на 1996–2000 годы. Целью Программы являются: вывод аграрной экономики из кризисного состояния, возобновление роста производства сельскохозяйственной продукции и продовольствия, повышение экономической эффективности агропромышленного производства, социальное обновление села.

Большое место среди актов сельскохозяйственного законодательства занимают постановления Правительства РФ. Так, порядок приватизации и реорганизации предприятий агропромышленного комплекса определяется постановлением Правительства РФ от 4 сентября 1992 г. № 708 «О порядке приватизации и реорганизации предприятий и организаций агропромышленного комплекса». Правительством РФ утверждена Федеральная целевая программа развития крестьянских (фермерских) хозяйств и кооперативов на 1996–2000 годы.

По субъектам сельскохозяйственной деятельности – сельскохозяйственным товаропроизводителям акты сельскохозяйственного законодательства можно разделить на законодательство о сельскохозяйственной кооперации; о совхозах и государственных сельскохозяйственных предприятиях; о хозяйственных обществах в сельском хозяйстве; о крестьянском (фермерском) хозяйстве.

Законодательство о сельскохозяйственной кооперации представлено Федеральным законом от 15 ноября 1995 г. «О сельскохозяйственной кооперации» с изменениями и дополнениями, внесенными в него законом от 12 февраля 1997 г., а также Федеральным законом от 13 июня 1997 г. «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации».

Впредь до принятия федерального закона о государственных и муниципальных унитарных предприятиях правовое положение сельскохозяйственных государственных и муниципальных унитарных предприятий определяется нормами ГК РФ. Аналогичная ситуация складывается с правовым регулированием хозяйственных обществ в сельском хозяйстве. В соответствии с Федеральным законом «Об акционерных обществах» особенности правового положения акционерных обществ в АПК определяются федеральными законами. Впредь до их принятия такие АО действуют на основании правовых

актов РФ, а именно постановления Правительства РФ № 708.

Законодательство о крестьянском (фермерском) хозяйстве включает, кроме специального Закона РФ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» от 22 ноября 1990 г. с последующими изменениями и дополнениями, нормы гражданского (ст. 257, 258 ГК), земельного и иных отраслей законодательства.

Лекция 2 (Л-2) Правовое положение сельскохозяйственных товаропроизводителей

1. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве.

2. Правовое регулирование селекционной деятельности, племенного животноводства, элитного семеноводства.

3. Правовое положение сельскохозяйственных производственных кооперативов (СПК)

4. Правовое положение крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ):

1. При определении тенденций развития агропромышленного комплекса в целом и отдельных его сфер в качестве показателя целесообразно использовать структуру цены конечного сельскохозяйственного продукта. Так как в состав АПК входят три основные сферы, то и цена продукции, приобретаемой конечным покупателем, состоит из трех основных составных частей (затраты на развитие и содержание четвертой сферы - производственной и социальной инфраструктуры - также могут быть заложены в цену продукции, но, так как направление финансовых ресурсов на эти цели может иметь место только за счет прибыли, то и речь о четвертой составляющей цены может идти в том случае, когда производство и реализация сельскохозяйственной продукции является хотя бы безубыточной). Наиболее оптимальным следует считать рост составляющей, относящейся к центральной части АПК - собственно сельскохозяйственному производству. Так как первая и третья сферы носят явно выраженный вспомогательный характер, то удельный вес цены продукции этих сфер должен неуклонно уменьшаться. В данном случае речь идет не об увеличении затратности сельскохозяйственного производства, а об уменьшении диспаритетов цен и снижении затратности в других сферах - структура цены выражается в относительных величинах и увеличение удельного веса сельскохозяйственного производства может (и, в идеале, должно) быть достигнуто при неизменных абсолютных показателях цены в центральном звене АПК.

После вступления в законную силу Гражданского Кодекса Российской Федерации (далее - ГК РФ) экономическим субъектам предоставилась возможность широкого выбора организационной формы. ГК РФ проведено разделение на коммерческие и некоммерческие организации. К числу коммерческих отнесены:

Хозяйственные общества и товарищества.

- Полное товарищество.
- Товарищество на вере.
- Общество с ограниченной ответственностью.
- Общество с дополнительной ответственностью.
- Акционерное общество.

Производственный кооператив.

Государственные и муниципальные унитарные предприятия:

- - Унитарное предприятие, основанное на праве хозяйственного ведения.
- - Унитарное предприятие, основанное на праве оперативного управления (казенное предприятие).

К числу некоммерческих относятся:

- - Потребительский кооператив.

- - Общественные организации и объединения.
- - Религиозные организации и объединения.
- - Фонды.
- - Учреждения.
- - Ассоциации.
- - Союзы.

Иные наименования предприятий и организаций отражают особенности их экономического положения или особенности формирования организационных структур и распределения дохода и не являются самостоятельными. К числу таких форм можно отнести дочерние и зависимые общества, простое товарищество (совместная деятельность) и т.п.

Кроме того, в сельском хозяйстве большое количество сельскохозяйственной продукции производится в личных подсобных хозяйствах, которые следует считать организационно-правовой формой организации, занимающейся выпуском определенных видов продукции. Однако к предпринимательской деятельности личные подсобные хозяйства отношения не имеют, так как не выполняются два из четырех условий, обязательных для такой деятельности - производство не направлено на систематическое получение прибыли (излишки произведенной продукции могут реализовываться, но речь может идти только об излишках - основной целью личного подсобного хозяйства является удовлетворение потребностей участников этого хозяйства в отдельных видах сельскохозяйственной продукции). Кроме того, такие хозяйства не подлежат обязательной государственной регистрации в качестве субъектов предпринимательства. Поэтому в дальнейшем, говоря о сельском предпринимательстве, мы не будем останавливаться на личных подсобных хозяйствах.

Основной трудностью, которая возникает на современном этапе при формировании и организации деятельности организаций различных организационно-правовых форм является недостаточная законодательная урегулированность их деятельности. По состоянию на конец 1998 года среди коммерческих организаций в достаточной степени урегулирована лишь деятельность акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и производственных кооперативов, Государственные и муниципальные предприятия в своей деятельности продолжают руководствоваться требованиями отдельных положений законодательных актов, принятых в советский период (разумеется, эти требования уже не могут в полной мере отвечать социально-экономической ситуации в стране).

2. В юридической научной и учебной литературе не сложилось единого и четкого понятия «селекционная деятельность». Она рассматривается как совокупность приемов и действий по целенаправленному изменению и созданию новых биологических объектов, имеет целью создание новых сортов растений и пород животных и трансформацию имеющихся сортов и пород для повышения их качественных и количественных характеристик.

С позиции структуры аграрного права селекционную деятельность предложено рассматривать как институт селекционного права, представляющий собой группу правовых норм, направленных на правовое обеспечение научно-технического прогресса в сельском хозяйстве². Не оспаривая целевое содержание селекционной деятельности и направленность правового ее регулирования, уместно отметить, что в этих определениях селекционная деятельность в правовом аспекте сужена до рамок правовой охраны селекционных достижений.

Гражданский кодекс РФ признает автором селекционного достижения селекционера-гражданина, творческим трудом которого создано, выведено или выявлено селекционное достижение. Автору селекционного достижения принадлежат следующие интеллектуальные

права: исключительное право и право авторства. Ему принадлежат также права на получение патента, наименование селекционного достижения, вознаграждение за использование служебного селекционного достижения. Условием признания авторства является указание в заявке на выдачу патента лица в качестве автора селекционного достижения.

Закон предусматривает также соавторство селекционного достижения с правами каждого из соавторов использовать достижение по своему усмотрению, если соглашением между ними не установлено иное, хотя распоряжение правом на получение патента осуществляется совместно.

Срок действия патента — 30 лет, а по сортам винограда, древесных декоративных, плодовых культур и лесных пород — 35 лет.

Патент выдается автору селекционного достижения. Если селекционное достижение является служебным, т. е. получено работником (его автором) в порядке выполнения своих трудовых обязанностей или конкретного задания работодателя, то последнему принадлежит исключительное право на селекционное достижение, когда договором не предусмотрено иное. Такое же правило действует и в случае, когда селекционное достижение создано, выведено или выявлено по заказу. В таких случаях автор селекционного достижения (работник) имеет право на получение от работодателя вознаграждения за использование его селекционного достижения в размере и на условиях, определенных по соглашению между ними, но не менее 2% суммы ежегодного дохода от использования селекционного достижения, включая доход от предоставления лицензий.

В качестве объектов интеллектуальных прав на селекционные достижения законодательством закрепляются сорта растений и породы животных, которые зарегистрированы в Государственном реестре охраняемых селекционных достижений, и даются понятия и юридические их характеристики. Это очень важно, поскольку в законах о семеноводстве и племенном животноводстве, а также в связанных с ними иных нормативных правовых актах, которые рассматриваются в последующих параграфах, эти понятия не раскрываются.

Сортом растений является группа растений, которая независимо от охраноспособности определяется по признакам, характеризующим данный генотип или комбинацию генотипов, и отличается от других групп растений того же ботанического таксона одним или несколькими признаками. Сорт может быть представлен одним или несколькими растениями, частью или несколькими частями при условии, что такая часть или части могут быть использованы для воспроизводства целых растений сорта. В свою очередь, в рамках сорта тоже могут быть выделены определенные категории: клон, линия, гибрид первого поколения, популяция.

Породой животных является группа животных, которая независимо от охраноспособности обладает обусловленными биологическими и морфологическими свойствами и признаками, причем отдельные из них специфичны для данной группы и отличают ее от других групп животных. Порода может быть представлена женской или мужской особью или племенным материалом. В качестве самостоятельной категории породы рассматриваются тип и кросс линий. Линия — это объективно существующая и имеющая определенное качественное своеобразие ценная группа племенных животных, связанная родством с определенным родоначальником, способная к длительному самовоспроизводству и распространяющаяся через мужских потомков. Основная особенность линии — ее качественное своеобразие, определяющее особь, присущий только ей тип.

Действующим законодательством установлены следующие критерии охраноспособности (признаки) селекционного достижения: новизна, отличимость, однородность, стабильность.

Для удовлетворения критерию новизны сорт растений или порода животных не должны

продаваться или передаваться иным образом другим лицам:

- на территории Российской Федерации ранее, чем за один год до даты подачи заявки;
- на территории другого государства — ранее чем за четыре года, а если это касается винограда, древесных декоративных, плодовых культур и лесных пород, то ранее чем за шесть лет до указанной даты.

Селекционное достижение должно явно отличаться от другого общеизвестного селекционного достижения, существующего к моменту подачи заявки. Общеизвестным может быть селекционное достижение, находящееся в официальных каталогах, справочном фонде или имеющее точное описание в одной из публикаций. Поскольку отдельный род или вид растений может насчитывать сотни общеизвестных сортов, а испытание сорта на отличимость осуществимо лишь в сравнении с небольшим числом общеизвестных сортов национальной коллекции, не исключено, что через некоторое время после выдачи патента будет установлено, что на дату подачи заявки существовал общеизвестный сорт, от которого сорт не имеет отличий. В данном случае определяется приоритет лиц, которые независимо друг от друга вывели, создали или выявили два не явно отличимых сорта. Право на охрану принадлежит тому лицу, которое первым сделало «свой» сорт общеизвестным в любой стране.

Однородность — способность сорта (породы) демонстрировать свои особенности практически у всех растений (животных).

Требование однородности не является абсолютным и зависит от типа размножения (семенное или вегетативное). Селекционное достижение считается стабильным, если его основные признаки остаются неизменными после неоднократного размножения.

Глава 73 ГК РФ закрепляет и раскрывает исключительное право на селекционное достижение, которое означает, что патентообладателю принадлежит исключительное право использования селекционного достижения и распоряжения исключительным правом на селекционное достижение.

При этом использованием селекционного достижения считается осуществление с семенами и племенным материалом следующих действий, которые соответствуют конвенционным требованиям действий с семенами:

- производство и воспроизводство;
- доведение до посевных кондиций для последующего размножения;
- предложение к продаже;
- продажа и иные способы введения в гражданский оборот;
- вывоз с территории Российской Федерации;
- ввоз на территорию Российской Федерации;
- хранение в перечисленных выше целях.

Исключительное право на селекционное достижение распространяется также на растительный материал (т. е. на растение или его часть) и товарных животных, которые были получены соответственно из семян (растение или его часть) и племенных животных, введенных в гражданский оборот без разрешения патентообладателя.

Кроме того, исключительное право на селекционное достижение распространяется также на семена, племенной материал, которые:

а) существенным образом наследуют признаки других охраняемых (исходных) сортов растений или породы животных, если последние сами не являются селекционными достижениями, существенным образом наследующими признаки других селекционных достижений;

б) не явно отличаются от охраняемых сорта растений или породы животных;

в) требуют неоднократного использования охраняемого сорта растений для производства семян (например, гибридов первого поколения).

Для эффективного ведения сельского хозяйства и в первую очередь растениеводства, успехи которого отражаются и на результатах животноводства (себестоимость и качество кормов собственного производства), неоценимое значение имеют посевное качество семян и их сортовые достоинства. Это хорошо известно не только руководителям и специалистам сельскохозяйственных организаций, но и миллионам граждан, ведущим личное подсобное хозяйство, коллективное садоводство и огородничество.

Нормативная база правового регулирования семеноводства представлена Федеральным законом от 17 декабря 1997 г. № 149-ФЗ «О семеноводстве», а также постановлениями Правительства РФ, нормативными правовыми актами Минсельхоза России и органов исполнительной власти субъектов Федерации, дополняющими и развивающими федеральный закон.

Семеноводство представляет собой разветвленную деятельность по производству, заготовке, обработке, хранению, реализации, транспортировке и использованию семян не только сельскохозяйственных, но и лесных растений, а также сортовой и семенной контроль.

На практике используются несколько видов контроля, различающихся по предмету и методам проведения. Так, семенной контроль означает самые объемные управленческие мероприятия по определению посевных качеств семян, контроль за соблюдением требований государственных стандартов и иных нормативных документов в области семеноводства.

Сортовой контроль — наиболее сложные мероприятия по определению сортовой чистоты и установлению принадлежности сельскохозяйственных растений и семян к определенному сорту посредством проведения апробации посевов, грунтового контроля и лабораторного сортового контроля.

Грунтовой контроль осуществляется посредством посева семян на специальных участках и последующей проверки результатов, а лабораторный — способом лабораторного анализа. Апробация посевов — трудоемкая работа по обследованию сортовых посевов в целях определения их сортовой чистоты или сортовой типичности растений, засоренности посевов, поражения болезнями и повреждения вредителями растений.

Семеноводство — основа всего сельского хозяйства — является сложной по своей организации и технологии деятельностью, дорогостоящей и трудозатратной.

Государственное управление в области семеноводства сельскохозяйственных растений осуществляет Правительство РФ непосредственно или через Минсельхоз России, а лесных растений — через Федеральное агентство, находящееся в ведении Минсельхоза России; на территории субъектов Федерации — через органы исполнительной власти этих субъектов непосредственно или (если это предусмотрено соответствующими соглашениями) через территориальные органы Минсельхоза России.

Минсельхоз России определяет порядок заготовки, обработки, хранения и использования семян, порядок реализации и транспортировки партий семян, принимает положение о регистрации оригинаторов сорта, ведет учет федерального фонда семян, регистры и реестры в области семеноводства

Федеральный закон «О семеноводстве» предусматривает государственную поддержку семеноводства путем предоставления государственных инвестиций, налоговых льгот, льготных кредитов, компенсации затрат на производство оригинальных и элитных семян. Государственной программой развития сельского хозяйства на 2008-2012 годы намечено субсидирование элитного семеноводства в размере 30% затрат из федерального бюджета при условии субсидирования за счет средств бюджетов субъектов Федерации в размере 30% указанной суммы.

Минсельхоз России за счет средств федерального бюджета и иных не запрещенных законом источников формирует федеральные фонды семян сельскохозяйственных растений, которые предназначены для регионов, где не ведется производство семян или имеются

ограниченные его возможности, а также для оказания помощи в случае стихийных бедствий или иных чрезвычайных ситуаций.

Создаются также переходящие фонды семян (запасы семян озимых сельскохозяйственных растений) физическими и юридическими лицами в регионах, на территории которых уборка урожая этих культур проводится после наступления оптимальных сроков их посева или между уборкой и посевом их имеется непродолжительный период.

Кодексом РФ об административных правонарушениях предусмотрена административная ответственность за три вида правонарушений.

Нарушение правил производства, заготовки, обработки, реализации, транспортировки и использования семян сельскохозяйственных растений влечет наложение административного штрафа на граждан в размере от 300 до 500 руб.; на должностных лиц — от 500 до 1000 руб., на юридических лиц — от 5 тыс. до 10 тыс. руб. (ст. 10.12)

Нарушение правил ведения документации на семена сельскохозяйственных растений либо внесение в нее недостоверных сведений о сортовых и посевных качествах семян влечет административный штраф на граждан в размере 100-200 руб., на должностных лиц — 300-500 руб., на юридических лиц — 3-5 тыс. руб. (ст. 10.13).

Нарушение порядка ввоза на территорию Российской Федерации семян сельскохозяйственных растений, а именно: ввоз не соответствующих требованиям государственных стандартов партий семян без документов, удостоверяющих их сортовые и посевные качества, партий семян в незатаренном состоянии (насыпью), обработанных химическими и биологическими препаратами, либо допущенных к использованию партий семян, сорта которых не включены в Государственный реестр селекционных достижений, за исключением семян, предназначенных для научных исследований, государственных испытаний, производство семян для вывоза из Российской Федерации влечет наложение административного штрафа на граждан в размере 1-1,5 тыс. руб., на должностных лиц — 3-4 тыс. руб., на юридических лиц — 30-40 тыс. руб.

Таким образом, важнейшим звеном в семеноводстве является система сертификации семян сельскохозяйственных растений, которая представляет собой единство организационных, правовых и методических элементов, направленных на обеспечение высоких сортовых и посевных качеств семян. Объектом обязательной сертификации являются партии семян для реализации и поставки в государственные запасы. В иных случаях проводится добровольная сертификация на основе заявок их собственников по тем же показателям.

Правовой базой для ведения племенного животноводства являются Федеральный закон от 3 августа 1995 г. № 123-ФЗ «О племенном животноводстве» и нормативные акты, принятые в Российской Федерации и ее субъектах в развитие этого Закона.

Общие положения. Племенное животноводство призвано обеспечить воспроизводство племенных животных в целях улучшения продуктивных качеств разводимых сельскохозяйственных животных, а также сохранения генофонда малочисленных и исчезающих пород сельскохозяйственных животных, полезных для сельскохозяйственных целей.

Племенное животноводство охватывает не только разведение племенных животных, но и производство и использование племенной продукции (материала) в селекционных целях. При этом понятие «племенная продукция» (материал) включает в себя племенное животное, его семя и эмбрионы. Племенным животным считается сельскохозяйственное животное, имеющее документально подтвержденное происхождение, используемое для воспроизводства определенной породы и зарегистрированное в установленном порядке.

Племенная продукция в имущественных и личных неимущественных отношениях

может выступать в качестве объекта:

- гражданских прав, к которому применяются общие правила гражданского законодательства Российской Федерации об имуществе, с изъятиями, предусмотренными законодательством о племенном животноводстве;
- исключительных прав (например, отчуждение или иной переход прав интеллектуальной собственности на племенную продукцию (материал) разрешается при наличии соответствующего сертификата).

Организации по племенному животноводству. Деятельностью по племенному делу могут заниматься как специализированные сельскохозяйственные организации, так и крестьянские (фермерские) хозяйства. В системе организаций по племенному животноводству могут быть:

- племенной завод;
- племенной репродуктор;
- организация по искусственному осеменению сельскохозяйственных животных;
- организация по трансплантации эмбрионов;
- организация по племенной работе, организации по учету, контролю, оценке уровня продуктивности и качества продукции, племенной ценности животных и др.

При этом племенной завод, организации по искусственному осеменению и трансплантации эмбрионов создаются по согласию с Минсельхозом России, руководителями двух последних из них должны быть специалисты с высшим зоотехническим или ветеринарным образованием.

Минсельхоз утвердил положения о каждом виде названных организаций.

Виды организаций, занятых в области племенного животноводства, определяет Минсельхоз России.

В специальной главе Федерального закона «О племенном животноводстве» установлен особый порядок проведения искусственного осеменения и трансплантации эмбрионов. Для этого граждане и юридические лица, осуществляющие разведение и использование сельскохозяйственных животных, подают заявки в соответствующий орган государственной племенной службы и получают от него разрешение. Аналогичный порядок существует и в отношении трансплантации эмбрионов. Порядок подачи заявок и выдачи разрешений устанавливается Минсельхозом России.

Государственное регулирование племенного животноводства. Управление племенным животноводством возложено на Минсельхоз России, имеющий соответствующий департамент, и органы исполнительной власти субъектов Федерации, осуществляющие функции управления сельским хозяйством, в том числе племенным животноводством, на своих территориях, которые образуют единую систему органов исполнительной власти — государственную племенную службу.

Руководители племенных служб одновременно являются государственными инспекторами в области племенного животноводства с широкими правами:

- беспрепятственно посещать организации по племенному животноводству;
- получать от них безвозмездную информацию, давать им предписания об устранении нарушений законодательства Российской Федерации в области племенного животноводства и осуществлять контроль за выполнением этих предписаний;
- приостанавливать реализацию племенной продукции (материала) при нарушении указанного законодательства;
- осуществлять государственный надзор за применением в области селекции и воспроизводства племенной продукции (материала) новых технологий, инструментов, оборудования, материалов и биотехнологических методов;
- не допускать реализацию и иное использование племенной продукции (материалов)

без сертификата (свидетельства);

- давать заключения по спорам;
- привлекать к административной ответственности лиц, допустивших нарушения законодательства в области племенного животноводства.

Основными элементами (составляющими) системы государственного регулирования являются:

- государственная регистрация племенных животных и племенных стад путем внесения записей соответственно в государственную книгу племенных животных и государственный племенной регистр, в которые Минсельхоз России заносит данные о племенных и продуктивных качествах племенных животных, племенных стадах и другие данные, необходимые для их идентификации;

- обязательная сертификация племенной продукции (материала) на соответствие установленным стандартам, нормам и правилам, проводимая в целях определения и документального подтверждения продуктивности племенных животных, их происхождения, отсутствия у них генетических пороков, а также происхождения и качества семян и эмбрионов. Сертификат (свидетельство) является документом для признания конкретного животного племенным. Сертификация осуществляется соответствующими органами государственной племенной службы при участии названной выше пятой группы организаций и лабораторий селекционного контроля качества, а также лабораторий иммуногенетической экспертизы;

- государственное стимулирование племенного животноводства путем финансирования части затрат на его ведение из федерального бюджета и бюджетов субъектов Федерации на основе соответствующих программ развития этой деятельности, а также предоставления льготных условий приобретения племенных животных в порядке финансовой аренды (лизинга);

- разработка научно-исследовательскими организациями совместно с органами государственной ветеринарной службы государственных научно-технических программ в области племенного животноводства, методов и приемов совершенствования процесса воспроизводства племенных животных, методик и технических средств для оценки и генетического контроля племенной продукции (материала), систем информационного обеспечения в области племенного животноводства;

3. В соответствии с Гражданским кодексом РФ в настоящее время в сельском хозяйстве функционируют различные хозяйственные товарищества и общества, производственные и потребительские кооперативы, крестьянские (фермерские) хозяйства, а также унитарные предприятия. Однако специфическую часть субъектов сельского хозяйства составляют сельскохозяйственные производственные кооперативы (СПК) и крестьянские (фермерские) хозяйства (КФХ).

Сельскохозяйственные кооперативы. В соответствии с Федеральным законом от 8 декабря 1995 г. № 193-ФЗ «О сельскохозяйственной кооперации»¹ сельскохозяйственный кооператив - это организация, созданная сельскохозяйственными товаропроизводителями на основе добровольного членства для совместной производственной или иной хозяйственной деятельности, основанной на объединении их имущественных паевых взносов в целях удовлетворения материальных и иных потребностей членов кооператива. Сельскохозяйственным производственным кооперативом (СПК) признается сельскохозяйственный кооператив, созданный гражданами для совместной деятельности по производству, переработке и сбыту сельскохозяйственной продукции, а также для выполнения иной не запрещенной законом деятельности, основанной на личном трудовом участии членов кооператива.

СПК является коммерческой организацией. Видами СПК являются сельскохозяйственная артель (колхоз), рыболовецкая артель (рыболовецкий колхоз) и кооперативное хозяйство (ко-опхоз). В колхозе объединяются имущественные паевые взносы в виде денежных средств, земельных участков, земельных и имущественных долей и другого имущества граждан, которые передаются в паевой фонд кооператива. Коопхозом признается СПК, созданный главами КФХ и (или) гражданами, ведущими личные подсобные хозяйства (ЛПХ), на основе добровольного членства для совместной деятельности по обработке земли, производству животноводческой продукции или для выполнения иной деятельности, связанной с производством сельскохозяйственной продукции и основанной на личном трудовом участии членов коопхоза и объединении их имущественных паевых взносов. При этом в паевой фонд коопхоза не передаются земельные участки, которые остаются в собственности (владении, аренде) КФХ или ЛПХ, за исключением земель, предназначенных для общекрестьянских нужд. Число членов СПК должно быть не менее пяти. Не менее 50% объема работ в СПК должно выполняться его членами.

Сельскохозяйственные потребительские кооперативы являются некоммерческими организациями и в зависимости от вида их деятельности подразделяются на перерабатывающие, сбытовые (торговые), обслуживающие, снабженческие, садоводческие, огороднические, животноводческие, кредитные, страховые. Потребительский кооператив образуется, если в его состав входит не менее двух юридических лиц или не менее пяти граждан. Не менее 50% объема работ (услуг), выполняемых обслуживающими, перерабатывающими, сбытовыми (торговыми), снабженческими, садоводческими, огородническими и животноводческими кооперативами, должно осуществляться для членов данных кооперативов.

Управление кооперативом осуществляет общее собрание членов кооператива (собрание уполномоченных), правление кооператива и (или) председатель кооператива, наблюдательный совет кооператива, создаваемый в потребительском кооперативе в обязательном порядке, в СПК в случае, если число членов кооператива составляет не менее 50. Полномочия, структура органов управления кооперативом, порядок избрания и отзыва членов правления и (или) председателя кооператива, а также порядок созыва и проведения общего собрания членов кооператива либо собрания уполномоченных устанавливаются Уставом кооператива.

Источниками формирования имущества кооператива могут быть как собственные, так и заемные средства. Кооператив в обязательном порядке формирует резервный фонд, который является неделимым и размер которого должен составлять не менее 10% процентов от паевого фонда кооператива.

Имущество, находящееся в собственности кооператива за исключением имущества, составляющего неделимые фонды, делится в денежном выражении на пай его членов в соответствии с Уставом кооператива. Размеры паевого фонда и обязательного паевого взноса устанавливаются на собрании членов кооператива.

Прибыль кооператива распределяется следующим образом:

- 1) на погашение просроченных долгов;
- 2) в резервный фонд и иные неделимые фонды;
- 3) для осуществления обязательных платежей в бюджет;
- 4) на выплату причитающихся по дополнительным паевым взносам членов и паевым взносам ассоциированных членов кооператива дивидендов, общая сумма которых не должна превышать 30% от прибыли кооператива, подлежащей распределению, и на премирование работников кооператива;
- 5) на кооперативные выплаты.

Кооператив отвечает по своим обязательствам всем принадлежащим ему имуществом.

Члены СПК несут субсидиарную ответственность по обязательствам кооператива в размере, предусмотренном Уставом кооператива, но не менее чем в размере 5% своего пая.

4. Крестьянское (фермерское) хозяйство. В соответствии с Федеральным законом от 17 июня 2003 г. № 74-ФЗ «О крестьянском (фермерском) хозяйстве»¹ КФХ представляет собой объединение граждан, связанных родством и (или) свойством, имеющих в общей собственности имущество и совместно осуществляющих производственную и иную хозяйственную деятельность (производство, переработку, хранение, транспортировку и реализацию сельскохозяйственной продукции), основанную на их личном участии.

Фермерское хозяйство осуществляет предпринимательскую деятельность без образования юридического лица, но по правилам гражданского законодательства, которые регулируют деятельность юридических лиц, являющихся коммерческими организациями.

Кроме граждан, связанных родством и (или) свойством, членами КФХ могут быть другие граждане в количестве не более пяти человек. Соглашение между гражданами о создании КФХ должно содержать сведения: 1) о членах КФХ; 2) о признании главой КФХ одного из членов этого хозяйства и его полномочиях; 3) о правах и об обязанностях членов КФХ; 4) о порядке формирования имущества КФХ, порядке владения, пользования, распоряжения этим имуществом; 5) о порядке принятия в члены КФХ и порядке выхода из членов КФХ; 6) о порядке распределения полученных от деятельности КФХ плодов, продукции и доходов. Соглашение подписывается всеми членами КФХ. К нему прилагаются копии документов, подтверждающих родство граждан, изъявивших желание создать КФХ. КФХ считается созданным со дня его государственной регистрации.

В состав имущества КФХ могут входить земельный участок, насаждения, хозяйственные и иные постройки, мелиоративные и другие сооружения, продуктивный и рабочий скот, птица, сельскохозяйственная и иная техника и оборудование, транспортные средства, инвентарь и иное необходимое для осуществления деятельности КФХ имущество. Плоды, продукция и доходы, полученные КФХ в результате использования его имущества, являются общим имуществом членов КФХ.

При выходе из КФХ одного из его членов земельный участок и средства производства КФХ разделу не подлежат. В этом случае член КФХ имеет право на денежную компенсацию, соразмерную его доле в праве общей собственности на имущество КФХ.

Глава КФХ имеет следующие полномочия:

- организует деятельность КФХ;
- без доверенности действует от имени КФХ, в том числе представляет его интересы и совершает сделки;
- выдает доверенности;
- осуществляет прием на работу в КФХ работников и их увольнение;
- организует ведение учета и отчетности КФХ;
- осуществляет иные определенные соглашением между членами КФХ полномочия.

КФХ прекращается в случаях:

- 1) единогласного решения членов КФХ о его прекращении;
- 2) если не осталось ни одного из членов КФХ или его наследников, желающих продолжить деятельность КФХ;
- 3) несостоятельности (банкротства) КФХ;
- 4) создания на базе имущества КФХ СПК или хозяйственного товарищества;
- 5) вынесения решения суда.

КФХ, которые ранее создавались как юридические лица, вправе сохранить статус юридического лица на период до 1 января 2010 г.

Модуль 2 Производственно-хозяйственная деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей

Лекция 3 (Л-3) Правовое регулирование права собственности и арендных отношений в сельском хозяйстве

1. Правовое регулирование права собственности с/х товаропроизводителей.
2. Право собственности на землю как основное средство производства в сельском хозяйстве.
3. Правовое регулирование арендных отношений с/х товаропроизводителей.

1. Отношения собственности в сельском хозяйстве – это основа аграрного строя, поскольку важной характеристикой хозяйственных укладов в аграрной сфере являются правовые отношения сельхозпроизводителей по поводу земли и других средств сельскохозяйственного производства

2. В сельском хозяйстве особое место занимает земля с ее почвенным покровом, водами и растительностью. Земля является сферой приложения труда, когда человек воздействует на нее и средствам производства, когда благодаря своим физическим и химическим свойствам (плодородию) земля обеспечивает рост и развитие растений, урожай сельскохозяйственных культур.

Земля служит той основой сельского хозяйства, в которой происходит переплетение экономических процессов производства и воспроизводства с естественными. В отличие от других средств производства, которые по мере использования изнашиваются, приходят в ветхость и, в конце концов, выходят из строя, земля при рациональном ее использовании постоянно улучшается, приобретает новые качества, повышает свое плодородие. Многократное использование одного и того же участка допустимо поэтому, что плодородные почвы при правильном воздействии на нее человека может, прогрессивно расти. Важно управлять плодородием и владеть ключом к достижению высоких и устойчивых урожаев всех культур, к повышению производительности земли

Все земли подразделяются на семь категорий:

Земли сельскохозяйственного назначения;

Земли населенных пунктов;

Земли предприятий, промышленности, транспорта, связи, обороны и иного назначения;

Земли природного, оздоровительного, рекреационного и историко-культурного назначения;

Земли местного фонда;

Земли водного фонда;

Земли запаса;

В экономике сельского хозяйства в место термина “Земля” пользуются термином “Земельные угодья”, так как каждый участок земли качественно отличается от другого.

Из состава земельных угодий, прежде всего, выделяют земли сельскохозяйственного и несельскохозяйственного назначения.

Сельскохозяйственные угодья - это земельные участки, систематически используемые для получения того или иного вида сельскохозяйственной продукции.

К сельхозугодьям относятся:

Пахотные земли;

Залежи;

Сенокосы;

Пастбища и угодья;

Занятые многолетними культурами;

1. Пахотные земли (пашня) - это сельскохозяйственные земли, систематически

обрабатываемые и используемые для посева сельскохозяйственных культур, включая многолетние травы. К пахотным землям относятся так же чистые пары. В зависимости от качества пахотные земли могут подразделяться на подвиды: осушения, орошаемые, засоренные камнями, подверженные эрозии и т.д.

2. Залежи - это сельскохозяйственные угодья, которые прежде были пахотными, но более года не использовались для посева сельскохозяйственных культур и не подготовлены под паровое поле. Залежи подразделяются на подверженные эрозии, каменистые, закустаренные и т.п.

3. Сенокосы - это сельскохозяйственные угодья, постоянно занятые многолетними травами, систематически скашиваемыми для заготовке сена. Подвиды сенокосные угодий: заливные суходольные, заболоченные. Заливные и суходольные сенокосы могут быть улучшенными: после коренного (с разделкой дернины) или поверхностного (без разделки дернины) улучшения.

4. Пастбища - это сельскохозяйственные угодья, постоянно занятые многолетними травами и систематически используемые в основном для выноса животных. Пастбища бывают суходольными и заболоченными, а те и другие могут быть чистыми, закустаренными, закоряченными, а суходольные еще и улучшенными. Для выпаса скота используются также долголетние культурные пастбища - создаваемые на пахотных, сенокосных и пастбищных угодьях после коренного их улучшения.

5. Сельхозугодья, занятые многолетними культурами, - это земли занятые древесными, кустарниковыми или травянистыми многолетними растениями, предназначенными для получения плодово-ягодной, технической или лекарственной продукции, а также декоративного оформления территорий. Из этого вида сельхозугодий выделяют сады, ягодники, плодовые питомники, плантации.

Из земли несельскохозяйственного назначения в соответствии с принятой классификации учитываются следующие угодья:

Леса и прочие покрытые лесом земли - угодья, покрытые лесом или предназначенные для выращивания леса. К этому виду относится также защитные лесные полосы, насаждения по оврагам, берегам водоемов, лесосеки;

Кустарники - земельные участки, занятые многолетними деревянистыми растениями без явно выраженного главного ствола с ветвлением у самой поверхности земли;

Болота - избыточно увлажненные грунтовыми водами и атмосферными осадками земельные участки, чаще всего имеющие слой торфа. В зависимости от растительности, водного режима и характера торфяной залежи выделяет верховые (моховые), переходные (мохово-осоковые) и низинные (осоковые) болото;

Участки торфоразработки и добыча сокровищ;

Территории занятые естественными и искусственными водами; реками, ручьями, озерами, водохранилищами, прудами, каналами, бровками водоемов;

Дороги и прогоны для скота;

Земля под зданиями и сооружениями, дворами, улицами и площади;

Прочие земли - участки, не используемые для хозяйственных и не вошедшие в перечисленные выше угодья. Это пески, выгоревшие торфяники, овраги, свалки, скотомогильники.

Рациональное использование земли предлагает соответствие состава и соотношения угодий направления развития хозяйства, а также увеличения удельного веса высокопродуктивных сельскохозяйственных угодий. Размер и структура угодий, прежде всего сельскохозяйственных, оказывает существенное, а иногда и решающее влияние на организацию производства, в значительной степени диктует направление специализации предприятия.

Таким образом, в основу классификации земельных угодий положено хозяйственное использование земель с учетом их природных особенностей.

3. Аренда - это одна из форм хозяйствования на селе. Как экономическое и правовое явление, аренда - более широкое понятие, чем арендная сделка или договор аренды. Сделка, договор аренды исключительно юридически оформляют арендные отношения, возникающие либо существующие между заинтересованными сторонами. В условиях рыночной экономики применение аренды в сельскохозяйственном производстве возрастает, поскольку собственники земли и другие законные владельцы имущества приобретают все более широкое право на передачу данных объектов другим пользователям на условиях аренды. Урегулированные нормами законодательства арендные отношения становятся правовыми. Арендные правоотношения можно классифицировать на внешние и внутривозрастные.

Арендные отношения в настоящее время регулируются Основами законодательства Союза ССР и союзных республик «Об аренде» в той части, в какой они не противоречат российскому законодательству. Помимо того, аренда земли регулируется Законом Российской Федерации «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» ГК РФ (ст.264, 272), Земельным кодексом Российской Федерации. В нашей республике действует закон Республики Башкортостан «Об аренде земли» от 11.04.2000 г.

После принятия законов о земельной реформе, о крестьянском (фермерском) хозяйстве в республике проведена определенная работа. Не стоит забывать, что важным условием организации крестьянских (фермерских) хозяйств будет наличие свободной аренды земли. Фонд арендуемой земли формируется как за счет земель запаса, так и путем перераспределения земельных ресурсов, находящихся в пользовании сельскохозяйственных и несельскохозяйственных предприятий и организаций. В связи с данным невозможно проводить земельную реформу в части выделения земли для садоводства, огородничества, индивидуального жилищного строительства, организации крестьянских и личных подсобных хозяйств, не изъяв предварительно часть земель у колхозов и совхозов. В республике организован специальный фонд перераспределения земель на площади 631 тыс. га. Сегодня его площадь составляет 520 тыс. га. Часть данных земель передана для организации крестьянских и личных подсобных хозяйств, садоводства и огородничества. На основании **Закона** о земельной реформе в РБ вся земля на период проведения земельной реформы вплоть до нового закрепления земель и выдачи государственных актов новым землевладельцам, землепользователям и арендаторам передана в распоряжение местных Советов. (Г.Г.Файзуллин. Земельная реформа в РБ: проблемы и пути ее решения. // Государство и право. 1993. № 7.

Поскольку действующее законодательство предусматривает специфику сдачи земель и другого имущества в аренду для сельскохозяйственных целей, правомерно говорить о сельскохозяйственной аренде как самостоятельной форме хозяйствования на земле.

Для сельскохозяйственных целей в аренду могут быть сданы земли и другие природные ресурсы: предприятия (объединения), организации, структурные единицы объединений, производства, цеха, иные подразделения предприятий, организаций как единые имущественные здания, сооружения, оборудование, транспортные средства, инвентарь и другие материальные ценности (ст. 3 Основ законодательства об аренде).

Стоит отметить, что основным документом, регламентирующим отношения арендодателя с арендатором, будет договор аренды. Порядок его заключения, изменения, расторжения и содержание (обязательные и факультативные обязательства сторон) регулируются законодательством об аренде. Внутривозрастный арендный подряд как форма организации и оплаты труда отдельных работников, коллективов подразделений, групп работников может применяться на любом сельскохозяйственном предприятии

независимо от его организационно-правовой формы.

Лекция 4 (Л-4) Особенности производственно-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей

1. Договоры в сфере реализации сельскохозяйственной продукции.
2. Договоры в сфере материально-технического снабжения сельского хозяйства.
3. Договоры в сфере производственно-технического обслуживания и оказания услуг сельскохозяйственным товаропроизводителям.
4. Договор контрактации:
 - 4.1. Общая характеристика, актуальные проблемы.
 - 4.2. Порядок заключения, изменения, прекращения. Ответственность сторон.

1. Для реализации сельскохозяйственной продукции могут быть использованы несколько видов договоров. Это купля-продажа, поставка для государственных нужд, договоры поручения, комиссии и агентские договоры. Закупки продукции осуществляются на основе Федерального закона от 2 октября 1994 г. «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд».

Во всех странах с развитой экономикой реализация сельскохозяйственной продукции оформляется не только обычными договорами купли-продажи - они используются, если речь идет о реализации уже произведенной продукции или сырья.

В тех случаях когда предметом договора является еще не выращенная, не произведенная продукция, реально не существующая, а только будущая продукция, заключается специфический договор - договор контрактации. Т.е. договор о договоре или соглашение о договоренности. Главная особенность, что на момент заключения договора, самого предмета договора нет.

ГК РФ относит поставку, поставку для государственных нужд, контрактацию и обычную куплю-продажу к разновидностям одного и того же договора – купли-продажи. Именно на этом основана структура гл. 30 Гражданского кодекса, которая в первом параграфе закрепляет основные, общие для всех его разновидностей, положения о купле-продаже, а следующие параграфы этой главы посвящены отдельным видам купли-продажи, среди которых в Гражданском кодексе названы, в частности, поставка, поставка для государственных нужд и контрактация.

Статья 535 ГК РФ определяет договор контрактации как обязательство, в силу которого производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную им сельскохозяйственную продукцию заготовителю – лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи.

Договору контрактации в ГК РФ посвящены четыре статьи, однако во всех случаях, когда какие-то отношения по этому договору не урегулированы непосредственно ст. 535-538 ГК РФ, применяются соответствующие нормы о договорах поставки или поставки для государственных нужд.

Для удовлетворения федеральных потребностей и потребностей субъектов Федерации в сельскохозяйственной продукции, сырье и продовольствии устанавливается государственный заказ. Это позволяет сформировать федеральный и региональные фонды сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия. Закупки и поставки в федеральный фонд гарантируют продовольственную обеспеченность районов Крайнего Севера и приравненных к ним местностей, экологически загрязненных территорий, спецпотребителей независимо от их размещения, городов Москвы и Санкт-Петербурга. За счет федерального фонда формируются государственные продовольственные резервы, оперативный резерв Правительства Российской Федерации, обеспечиваются экспортные поставки. Региональные

фонды гарантируют продовольственную обеспеченность субъектов Российской Федерации.

Правовое основание закупки и поставки образуют сложный юридический состав: государственный заказ и договор, который служит средством выражения хозяйственной самостоятельности сельскохозяйственных коммерческих организаций как юридически и экономически обособленных друг от друга субъектов рыночных аграрных отношений, и равенства в гражданском обороте.

Федеральный закон от 2 октября 1994 г. «О закупках и поставках...» не предусматривает заключения в дальнейшем договора контрактации и не употребляет само понятие этого договора как правового института.

В законе неоднократно подчеркивается значение договора закупки и поставки как основных документов, обеспечивающих государственные нужды сельскохозяйственной продукцией, сырьем и продовольствием.

Правовое основание закупки и поставки образуют сложный юридический состав: государственный заказ и договор, который служит средством выражения хозяйственной самостоятельности сельскохозяйственных коммерческих организаций как юридически и экономически обособленных друг от друга субъектов рыночных отношений, их равенства в гражданском обороте.

Субъектами договора закупки и поставки сельскохозяйственной продукции для государственных нужд могут быть как граждане, ведущие крестьянское (фермерское), личное подсобное хозяйство, так и сельскохозяйственные коммерческие организации. Специфика состоит в том, что реализацию сельхоз. продукции по договору осуществляет только ее производитель: сельскохозяйственное акционерное общество или товарищество, образованное на базе реорганизованного совхоза или колхоза. Субъектами таких договоров могут выступать и граждане, если они имеют личное подсобное хозяйство или являются членами садоводческого или иного сельскохозяйственного товарищества.

Главная особенность субъектного состава этого обязательства - что, реализует продукцию не просто собственник продукции, а ее производитель.

Вторая сторона договора закупки и поставки - потребитель (покупатель) принимает и оплачивает сельхоз. продукцию, сырье и продовольствие в процессе их реализации в федеральный и региональные фонды. В роли потребителей выступают сельскохозяйственные коммерческие организации, хозяйственные товарищества и общества, производственные и потребительские кооперативы, другие предприятия, учреждения и организации независимо от форм собственности.

В настоящее время функции государственного заказчика по закупке и поставке сельхоз. продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд возлагаются на продовольственные корпорации, которые создаются на основе соглашений между субъектами РФ.

Федеральная продовольственная корпорация наделяется специальной правоспособностью, обладает правами и обязанностями, которые связаны с формированием и организацией продовольственных фондов, осуществлением товарных операций для проведения продовольственной интервенции на рынке продовольствия, размещением на конкурсной основе заказов на закупки и поставки сельскохозяйственной продукции и продовольствия среди хозяйствующих субъектов для формирования продовольственных фондов товарных интервенций.

Законодательство о закупках и поставках предусматривает специальные случаи освобождения хозяйств от ответственности за нарушение условий договора. Речь идет о невыполнении обязательств вследствие непредвиденных обстоятельств, возникших после заключения договора между поставщиком (товаропроизводителем) и потребителем (покупателем) в результате событий чрезвычайного характера. К таким событиям, которые не могли

предвидеть и предотвратить стороны, относятся засуха, наводнение, градобитие, другие форс-мажорные обстоятельства (п. 6 ст. 7 Федерального закона от 2 декабря 1994 г. «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд»). Здесь неоправданно большое значение имеет оценка правоприменительными органами тех или иных обстоятельств и решение ими вопроса об отнесении таких обязательств к неблагоприятным условиям.

Стороны договора не вправе уменьшать по своему соглашению или иным образом ограничивать ответственность за нарушение договора,

Особенностью ответственности в договорах контрактации является установленное ст. 538 ГК РФ правило об ответственности только за вину. Это редкое для Гражданского кодекса исключение из общего правила об ответственности лиц, осуществляющих предпринимательскую деятельность, независимо от их вины в нарушение условий договора (ст. 401 ГК РФ).

Развитие рынка продовольствия проявляется не только в отказе от административных методов регулирования в данной сфере, но и в формировании сети продовольственных или агропромышленных бирж, которые опосредуют растущую долю оборота продовольствия.

В биржевой практике, помимо договоров купли-продажи реального, наличного товара, широко используются традиционные именно для биржевого оборота договоры: купля-продажа с поставкой в будущем, именуемая форвардными сделками, и срочные сделки, именуемые фьючерсными контрактами, или фьючерсами.

2. По законодательству о производственно-техническом обслуживании сельскохозяйственных коммерческих организаций и практике его осуществления можно выделить следующие разновидности договоров:

на производственно-техническое обслуживание сельскохозяйственных коммерческих организаций ремонтно-техническими предприятиями; на агрохимическое обслуживание; на ремонт и техническое обслуживание внутрихозяйственных мелиоративных сетей; на полив сельскохозяйственных культур;

на высокоэффективное использование мелиоративных земель в сельскохозяйственных коммерческих организациях.

Наибольшее применение и распространение в практике сельскохозяйственных коммерческих организаций, а ранее — колхозов и совхозов, получил договор на производственно-техническое обслуживание колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных организаций ремонтно-техническими предприятиями. При заключении таких договоров сельскохозяйственные коммерческие организации используют типовые договоры на выполнение данного вида работ, однако в число особых условий договоров могут быть включены и дополнительные права и обязанности сторон.

Следует иметь в виду, что Положение о порядке заключения и исполнения договоров по производственно-техническому обслуживанию колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий и организаций и типовые договоры по названным видам работ как нормативные акты прямого действия предполагают участие в выполнении таких работ в качестве подрядчика районные звенья агросервиса, образованные в конце 80-х гг. из предприятий системы Сельхозтехники. Если же выполнение указанных работ по производственно-техническому обслуживанию сельскохозяйственных коммерческих организаций брали на себя иные предприятия (кооперативы, арендные коллективы, частные предприятия и т.д.), то при заключении таких договоров стороны свободны в выборе условий соглашения и обязаны руководствоваться лишь общими нормами гражданского законодательства о договорах подряда и о правовом положении участников хозяйственного оборота. Вместе с тем они могут использовать как модель соглашения положения и типовые

договоры, имея в виду, что в случаях, когда стороны договора не относятся к числу прямо упомянутых в этих нормативных актах, последние имеют для них значение рекомендательных норм.

3. По законодательству производственно-техническое обслуживание сельскохозяйственных коммерческих организаций ремонтно-техническими предприятиями опосредовалось одним договором несмотря на разнообразный характер действий. Таким договором является договор на производственно-техническое обслуживание, в рамках которого объединены четыре группы отношений: 1) по собственно производственно-техническому обслуживанию; 2) осуществлению строительно-монтажных и пусконаладочных работ; 3) перевозкам; 4) подготовке кадров.

Договор на агрохимическое обслуживание заключается предприятиями по агрохимическому обслуживанию с сельскохозяйственными коммерческими организациями. Возникающие здесь отношения регулируются на основе Положения о порядке заключения и исполнения договоров на агрохимическое обслуживание колхозов, совхозов и других сельскохозяйственных предприятий и организаций районными (межрайонными) производственными объединениями по агрохимическому обслуживанию сельского хозяйства предприятиями и организациями системы Союзсельхозхимия и Типовым договором.

Основным документом, определяющим права и обязанности сторон, является договор на агрохимическое обслуживание. Каждая из сторон при заключении договора и его исполнении должна соблюдать хозяйственные интересы другой стороны, принимать меры к предотвращению или уменьшению ущерба, который может возникнуть в связи с неисполнением обязательств, и своевременно информировать другую сторону об этих мерах, а также оказывать ей содействие в исполнении обязательств.

Договор на ремонт и техническое обслуживание внутрихозяйственных мелиоративных сетей заключается согласно Типовому договору предприятиями и организациями системы мелиорации и водного хозяйства с сельскохозяйственными коммерческими организациями. Предметом договора являются содержание в исправном состоянии внутрихозяйственной сети и сооружений на ней, обеспечение оптимального режима почв и выполнение на этой основе программы по производству продукции растениеводства на определенной договором площади орошаемых (осушенных) земель.

К обязанностям водохозяйственной ремонтно-эксплуатационной организации относится: выполнение всего комплекса работ, предусмотренных договором, в сроки, установленные в проектно-сметной документации и графике; извещение-заказ о предъявлении к сдаче выполненных работ не позднее чем в однодневный срок со дня их окончания; принятие срочных мер по ликвидации возникших аварий на открытой и закрытой мелиоративной сети и сооружениях, на стационарных насосных станциях и скважинах вертикального дренажа; составление необходимой проектно-сметной документации по заявкам заказчика.

Основными обязанностями исполнителя являются: выполнение работ по плану полива сельскохозяйственных культур; обеспечение технической эксплуатации внутрихозяйственной оросительной сети; извещение заказчика не позднее чем за два дня до начала работ о необходимости подготовки участков для полива и др.

Как видно, правовое регулирование отношений по производственно-техническому обслуживанию сельскохозяйственных коммерческих организаций осуществлялось в основном ведомственными нормативными актами, принятыми к тому же давно упраздненными государственными органами (Госагропромом СССР, Министерством мелиорации и водного хозяйства СССР и др.). Поэтому правовая база регулирования данной сферы отношений нуждается в существенном улучшении и обновлении. Основу правового регулирования этих отношений составляют нормы, содержащиеся в новом Гражданском

кодексе Российской Федерации, в первую очередь посвященные договору подряда.

4. По **договору контрактации** производитель сельскохозяйственной продукции обязуется передать выращенную (произведенную) им сельскохозяйственную продукцию заготовителю — лицу, осуществляющему закупки такой продукции для переработки или продажи (п. 1 ст. 535 ГК РФ).

Договор контрактации является разновидностью договора купли-продажи и призван регулировать отношения, связанные с закупками у сельскохозяйственных производителей выращиваемой либо производимой ими сельскохозяйственной продукции.

Особенность правового регулирования договора контрактации заключается в том, что к отношениям, возникающим из данного договора, не урегулированным правилами § 5 гл. 30 ГК РФ, применяются правила о договоре поставки, а в соответствующих случаях — о поставке товаров для государственных или муниципальных нужд (п. 2 ст. 535 ГК РФ). Кроме того, эти отношения регламентируются Федеральным законом от 2 декабря 1994 г. «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд».

Договор контрактации является **возмездным, консенсуальным, взаимным**. Для него характерны следующие особенности.

Во-первых, в качестве **продавца** выступает производитель сельскохозяйственной продукции, прежде всего сельскохозяйственные коммерческие организации: хозяйственные общества, товарищества, производственные кооперативы, а также крестьянские (фермерские) хозяйства, осуществляющие предпринимательскую деятельность по выращиванию или производству сельскохозяйственной продукции. Эти субъекты реализуют сельскохозяйственную продукцию, выращенную или произведенную ими в собственном хозяйстве. Поэтому нет законодательных ограничений для того, чтобы относить к договорам контрактации также договоры по реализации гражданами сельскохозяйственной продукции, выращенной или произведенной ими на приусадебных или дачных участках.

Во-вторых, в качестве покупателя выступает **заготовитель**, т. е. коммерческая организация либо индивидуальный предприниматель, осуществляющие предпринимательскую деятельность по закупкам сельскохозяйственной продукции для ее последующей продажи либо переработки. К числу заготовителей по договору контрактации могут быть отнесены мясоперерабатывающие и молочные комбинаты, фабрики по переработке шерсти, а также оптовые торговые организации, заготовительные организации потребительской кооперации.

В-третьих, предметом договора является сельскохозяйственная продукция, произведенная (выращенная) в хозяйстве ее производителя. Имеется в виду продукция, которая непосредственно выращивается (зерно, овощи, фрукты и т. п.) или производится (живой скот, птица, молоко, овечья шерсть и т. п.). Поэтому по договору контрактации не могут быть отнесены все товары, представляющие собой продукты переработки выращенной (произведенной) сельскохозяйственной продукции, например масло, сыр, консервированные овощи или фруктовые соки. Реализация таких товаров должна осуществляться по договорам поставки.

Под реализуемой сельскохозяйственной продукцией следует понимать продукцию, которую еще предстоит вырастить (произвести) в будущем, уже имеющуюся у товаропроизводителя в момент заключения договора контрактации. Важным условием является реализация именно той сельскохозяйственной продукции, которая произведена либо выращена непосредственным производителем сельскохозяйственной продукции.

В-четвертых, при заключении договора правовое значение имеет цель приобретения заготовителем продукции: для ее последующей переработки или продажи. Если покупатель

приобретает сельскохозяйственную продукцию для ее потребления либо для иных целей, не связанных с ее последующей переработкой или продажей, отношения сторон не могут регулироваться договором контрактации.

В-пятых, ответственность производителя сельскохозяйственной продукции за неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательства предусмотрена только при наличии его вины (ст. 538 ГК РФ). Что касается заготовителя, то он отвечает по общим правилам гражданско-правовой ответственности.

4.1. ХАРАКТЕРИСТИКА ДОГОВОРА КОНТРАКТАЦИИ

По договору контрактации (разновидность договора купли-продажи) одна сторона, производящая сельхозпродукцию, обязуется передать выращенную (произведенную) им сельхозпродукцию заготовителю — лицу, осуществляющему закупки сельхозпродукции для переработки или продажи (п. 1 ст. 535 ГК РФ).

Характеристика договора: консенсуальный, взаимный, возмездный.

Специальный субъектный состав с обеих сторон. Специфическими для контрактации являются **стороны** и **предмет** договора.

Продавцом по договору контрактации могут быть не только сельскохозяйственные коммерческие организации, в том числе крестьянские (фермерские) хозяйства, для которых производство и реализация сельскохозяйственной продукции являются предпринимательской деятельностью, но также и граждане, производящие сельскохозяйственную продукцию на приусадебных, садово-огородных и дачных участках.

Покупателем (заготовителем) является лицо, осуществляющее закупки сельскохозяйственной продукции для последующей переработки или продажи, т.е. для использования в предпринимательской деятельности.

Сельскохозяйственная продукция определяется родовыми признаками и имеет две особенности:

- зависимость ее производства от природных факторов (погоды, нашествия вредителей, инфекционных заболеваний, эпидемий у животных);
- в момент заключения договора она еще не существует, это продукция, которую необходимо произвести.

Целью закупок, производимых с помощью контрактации, являются:

- последующая переработка продукции или продажа ее (п. 1 ст. 535 ГК РФ);
- помещение закупленной продукции на хранение в государственный фонд (в соответствии с Федеральным законом «О закупках и поставках сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия для государственных нужд»).

Цена договора определяется правилами договора купли-продажи. Условие о цене не относится к числу существенных условий договора.

Срок договора — как и в договоре поставки, относится к числу существенных условий договора.

Форма договора должна быть только письменной. Порядок заключения договора и разрешения разногласий, возникающих при этом, аналогичен договору поставки (ст. 507 ГК РФ).

К сельхозпродукции относится и животноводческая продукция.

Обязанности заготовителя регулируются особо. По общему правилу заготовитель обязан принять сельхозпродукцию по месту ее нахождения и обеспечить ее вывоз.

В случае принятия сельхозпродукции в месте нахождения заготовителя он не вправе отказаться от принятия продукции, соответствующей по качеству и доставленной ему в срок.

По общему правилу заготовитель обязан возвращать производителю отходы от переработки сельхозпродукции с оплатой этих отходов по согласованной цене.

Производитель сельскохозяйственной продукции не несет ответственности за неисполнение или ненадлежащее исполнение своих обязанностей по договору контрактации не только в тех случаях, когда это было вызвано чрезвычайными и неотвратимыми обстоятельствами (например, засухой, наводнением, градобитием), но и в других случаях нарушения им этих обязанностей. В частности, производитель сельскохозяйственной продукции должен признаваться невиновным за неисполнение своих обязанностей по количеству реализуемой продукции, если оно вызвано нарушением обязанностей со стороны заготовителя, например невыплатой аванса, если выплата была предусмотрена договором.

Заготовитель, не исполнивший или ненадлежащим образом исполнивший обязательство, если иное не предусмотрено договором, освобождается от ответственности только в том случае, если докажет, что ненадлежащее исполнение явилось результатом непреодолимой силы.

При нарушении сторонами тех или иных условий договора контрактации применяются последствия, предусмотренные нормами о договоре поставки и общими положениями о договоре купли-продажи.

Неустойка (штраф, пени) может быть взыскана по основаниям и в размере, установленным конкретным договором контрактации (договорная неустойка), однако предусмотрена и законная неустойка.

4.2. Обеспечение интересов общества, а также и интересов государства требует правового регулирования отношений по договору контрактации. В свете изменений политики государства в сфере экономики, смены приоритетов и повышения роли ранее не существовавших или практически бесправных субъектов Гражданского права, контрактация не обладает большой сферой применения вследствие своего специфического характера, но все-таки нельзя говорить о полном отмирании этого института, а следовательно, акты, регулирующие отношения по контрактации, должны быть упорядочены и приведены во взаимное соответствие - к сожалению, на сей день ситуация такова, что в законодательстве существуют некоторые противоречия. Эта несогласованность норм часто и ощутимо мешает реализации прав субъектов правовых отношений, тормозя нормальное развитие экономических связей. Учитывая факт, что договор контрактации в основном связан с государством, важно сделать замечание по поводу понятия «государственные нужды»: это потребности федерации, а также ее субъектов в сельскохозяйственной продукции, сырье и продовольствии.

Переходя конкретно к вопросу заключения договора, следует отметить, что "договор считается заключенным, если между сторонами в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора". Применительно к договору контрактации, к этим существенным условиям относится; наименование, ассортимент, количество, цена, общая сумма договора, тара, упаковка, порядок расчетов, адреса сторон, ответственность и т.д.. К этому можно добавить, что поставляемая по государственному контракту продукция должна соответствовать обязательным требованиям государственного стандарта и особым условиям, установленным контрактом. Обязательными также являются требования к качеству и взаимозаменяемости продукции.

наиболее важные из существенных условий договора:

1. Количество и ассортимент определяется соглашением сторон.

2. Качество продукции должно соответствовать требованиям стандартов, правилам ветеринарного и санитарного надзора. Это соответствие должно быть удостоверено соответствующими определенными документами. Меры такого порядка служат целям обеспечения безопасности жизни и здоровья людей, охраны окружающей среды.

3. Цены. Закупаемая по договору контрактации сельскохозяйственная продукция

оплачивается по свободным рыночным ценам. Правительство Республики Беларусь ежегодно устанавливает гарантированный уровень закупочных цен на сельскохозяйственную продукцию, сырье, продовольствие, требующихся для государственных нужд и определяет квоты для поставщиков (товаропроизводителей) на закупку сельскохозяйственной продукции, сырья, продовольствия по гарантированным ценам (но это только минимум, но очень часто заготовители отказываются заключать договор по более высокой цене).

Исполнение договора должно осуществляться по ценам, существующим на момент его заключения; ни одна из сторон не может впоследствии расторгнуть договор на основании несогласия с урегулированной и установленной ранее ценой.

4. Формы расчетов. Условия о расчетах являются одним из самых значительных и важных для договора контрактации. Судя по практике, самое большое количество претензий и исков имеет место в связи с неисполнением обязательств по договору, связанных именно с неисполнением или ненадлежащим исполнением условий по расчетам за товар.

Я бы хотела рассмотреть два вида расчетов, используемых по договору контрактации, выбор же формы расчетов зависит от таких факторов, как степень риска неисполнения обязательства, соотношение времени поставки продукции и оплаты за нее.

Итак, виды расчетов:

1) Предварительная оплата товара осуществляется в форме платежного поручения покупателя своему банку на оплату товара в соответствии с установленными ГК правилами расчетов платежными поручениями

Размер перечисленной денежной суммы обычно определяется в объеме полной стоимости товара при разовой поставке и в объеме полной стоимости очередной партии товара при поставке товара несколькими партиями.

Срок платежа как правило, связывают с совершением отдельных действий, таких как получение от поставщика уведомления о готовности товара к отгрузке.

Надо отметить, что предварительная оплата является наиболее надежным средством обеспечения исполнения обязательства по оплате ввиду того, что деньги поступают на счет поставщика еще до отгрузки товара, и со стороны поставщика не требуется никаких расходов, связанных с производимыми расчетами. Но в этом случае положение покупателя выглядит не столь выгодным: у него не существует каких-либо гарантий своевременной поставки уже оплаченного товара, поэтому используется и другая форма расчетов - оплата против получения счетов, отгрузочных и иных документов.

Последующая оплата товара.

В этом случае товар переходит в распоряжение покупателя еще до момента его оплаты. Вся величина риска, связанного с реализацией товара, также лежит на покупателе. Следовательно, к нему переходит право собственности на полученный товар. Особенностью последующей оплаты товара является использование различных видов оплат:

а) В форме платежного поручения в течение определенного в договоре срока после поставки товара.

б) Платежное требование.

в) Платежное требование - поручение.

В двух последних случаях оплата происходит лишь после акцепта, причем срок для акцепта равен трем дням.

г) Оплата с использованием векселя.

Все же в основном к договору контрактации применяются расчеты по инкассо. При наличии устойчивых хозяйственных связей расчеты производятся путем платежей не реже трех раз в месяц; сроки оплаты за сельскохозяйственную продукцию при инкассовой форме оплаты равны 10 дням, а в отношении скоропортящихся продуктов - до 5 дней после поступления расчетных документов в банк плательщика.

Заканчивая изложение материала о существенных условиях договора контрактации можно отметить, что при отсутствии этих существенных условий в тексте договор не может считаться заключенным.

Существует несколько способов заключения договора контрактации.

Составление одного документа под названием «договор».

Данный способ является самым оптимальным вариантом в выборе конкретного способа заключения договора. Именно в едином документе под заголовком «договор», «контракт», «соглашение» стороны определяют все существенные условия и аспекты предстоящей коммерческой операции. Большим достоинством данного способа можно назвать и тот момент, что при его наличии спора о самом факте заключения договора практически не возникает. Таким способом могут заключаться любые хозяйственные договоры.

Заключение договора в соответствии с протоколом о намерениях.

Вообще, договор и есть договор, и никакой протокол о намерениях его заменить не может. Тем не менее такой протокол может в некоторых случаях накладывать на лиц, его подписавших, определенные обязательства, о чем здесь необходимо особо сказать.

В соответствии с белорусским законодательством, ведение переговоров по поводу предстоящего договора не предоставляет участникам этих переговоров каких-либо прав и обязанностей.

Однако в последнее время широкое распространение получил такой вид коммерческой документации, как протокол о намерениях. Необходимо помнить, что некоторые протоколы о намерениях представляют собой не просто документ, в котором фиксируются результаты переговоров между сторонами, но и документ, который имеет в ряде случаев важное юридическое значение.

Дело в том, что действующим законодательством предусмотрена такая форма, как предварительный договор (ст. 399 ГК Республики Беларусь). В соответствии с предварительным договором стороны обязуются заключить в будущем договор на передачу товаров, выполнение работ и т. д. на условиях, предусмотренных предварительным договором. В целом ряде случаев предприниматели, подписывая протокол о намерениях, и не подозревают, что на самом деле заключают своего рода договор, по которому принимают на себя определенные права и обязанности. Если сторона предварительного договора уклоняется от заключения предусмотренного им договора, другая сторона вправе обратиться в суд с иском о понуждении заключить соответствующий договор, а также с требованием о взыскании со стороны, которая уклоняется от заключения договора, возникших в связи с этим убытков.

Обмен письмами, телетайпограммами, телеграммами, телефонограммами и т. п., подписанными стороной, которая их посылает.

Как показывает практика, данный способ таит в себе много опасностей, и главная из них в том, что не каждое и любое письмо или телеграмма могут свидетельствовать о заключении договора между сторонами.

Основные вопросы, которые возникают в этой связи, следующие:

а) можно ли заключить договор согласно гарантийному письму?

б) можно ли заключить договор по факсу?

Гарантийные письма должны отвечать требованиям предложения о заключении договора (оферта), а именно:

во-первых, гарантийное письмо должно содержать в себе всю необходимую информацию относительно существенных условий договора (предмет договора, необходимые сроки, цена и т. д.);

во-вторых, гарантийное письмо должно быть достаточно определенным, т. е. оно должно быть обращено к конкретному лицу;

в-третьих, предложение о заключении договора должно исходить от полномочного лица предприятия;

в-четвертых, гарантийное письмо должно выражать намерение лица, которое его посылает, считать себя связанным правами и обязанностями в случае принятия предложения.

Таким образом, из текста гарантийного письма должно ясно и однозначно исходить предложение заключить договор. Не может расцениваться как оферта некое заявление о некоторых обстоятельствах, или некое мнение, или сообщение, или рассказ о предприятии и его товарах (услугах).

Если выше перечисленные условия в гарантийном письме отсутствуют, то его можно рассматривать в качестве рекламы или как приглашение к переговорам по поводу будущего договора. Никаких юридических последствий такое гарантийное письмо не влечет.

Но даже если гарантийное письмо отвечает всем предъявляемым юридическим требованиям, одного его для заключения договора недостаточно. Необходимо, чтобы предложение было принято (акцептовано), поскольку договорные отношения между сторонами возникают не из самого гарантийного письма, а из одобрения его сторонами. Принятие предложения о заключении договора (акцепт), как и оферта, тоже должно отвечать определенным требованиям.

Во-первых, акцепт должен исходить только от того лица, которому сделана оферта, а во-вторых, акцепт должен быть безоговорочным. В случае же несогласия стороны с хотя бы некоторыми и незначительными условиями оферты такой акцепт рассматривается новым предложением заключить договор. В данном случае большое значение будут иметь сроки, в течение которых предложение должно быть принято.

Когда оферта сделана с указанием срока для ответа, договор считается заключенным, если ответ о принятии (акцепте) предложения получен в течение этого срока. Когда срок в оферте не указан, то принятие имеет юридическое значение, если ответ получен в течение нормального необходимого времени, установленного действующим законодательством.

О заключении договора свидетельствует его подписание. Как правило, оно включает в себя собственноручную подпись полномочного представителя предприятия, а также оттиск печати этой организации. Печать предприятия на договоре как бы подтверждает полномочия лица, подписавшего договор, но отсутствие печати предприятия на договоре не делает договор автоматически недействительным. Вообще, значение печати предприятия на договоре нельзя переоценивать. В соответствии с действующим законодательством наличие или отсутствие печати на договоре никак не связано с его действительностью или недействительностью. Решающее значение закон придает полномочиям «рукоприкладчика». Поэтому наличие печати на договоре, подписанном неполномочным лицом, не делает договор действительным, в то время как отсутствие печати на подписи полномочного лица однозначно свидетельствует о заключении договора.

Подписание договора свидетельствует о волеизъявлении сторон на его заключение, в соответствии с которым у этих сторон возникают.

Порядок изменения и расторжения любого договора установлен разделом III (гл. 27—29), содержащего общие положения о договоре, преследует цель обеспечить стабильное и четкое регулирование договорных отношений в сфере имущественного оборота. Не менее важной задачей является стимулирование стабильности самих договорных отношений.

Стабильность договорных отношений может быть достигнута путем целенаправленных мер по формированию постоянных или долговременных связей участников рынка. Преимущество подобных договорных отношений представляется бесспорным, например, если речь идет о взаимоотношениях между потребителем, использующим в своем производстве комплектующие изделия или сырье, и производителем соответствующих комплектующих изделий или сырья.

Представляется чрезвычайно актуальной проблема обеспечения стабильности конкретного договора. Нельзя допускать, чтобы заключенный договор, который реально исполняется сторонами или хотя бы одной из них, вдруг по воле одной из сторон прекращал свое действие.

Данная проблема решается в Гражданском кодексе путем установления жестких правил, регулирующих изменение и расторжение гражданско-правовых договоров.

Как общее правило, установлена презумпция, в соответствии с которой основанием изменения или расторжения договора является соглашение сторон (ст. 420 ГК). Однако ГК, другими законами и договором может быть предусмотрено иное. К примеру, если речь идет о договоре в пользу третьего лица, то будет действовать обратная презумпция с момента выражения третьим лицом должнику намерения воспользоваться своим правом по договору стороны не могут расторгать или изменять заключенный ими договор без согласия третьего лица, если иное не предусмотрено законом, иными правовыми актами или договором.

Как исключение из общего правила предусмотрены два случая, когда допускается изменение или расторжение договора по требованию одной из сторон по решению суда (п.2 ст. 420 ГК):

во-первых, когда другой стороной нарушены условия договора и эти действия могут быть квалифицированы как существенное нарушение;

во-вторых, в иных случаях, предусмотренных ГК, другими законами или договором.

Односторонний отказ от договора возможен только в тех случаях, когда это допускается законом или соглашением сторон. Односторонний отказ от исполнения договора означает соответственно расторжение или изменение этого договора. Еще раз подчеркнем, что данное правило действует лишь в тех случаях, когда это предусмотрено законом или договором. Например, после истечения срока договора аренды договор аренды считается возобновленным на неопределенный срок, каждая из сторон вправе в любое время отказаться от договора, предупредив об этом другую сторону не менее чем за три месяца по договору поручения доверитель вправе отменить поручение, а поверенный — отказаться от него во всякое время и некоторые другие.

В ГК (ст. 422) содержатся нормы, устанавливающие определенный порядок изменения и расторжения договора. Правило о форме соглашения об изменении и расторжении договора заключается в том, что она (форма) должна быть идентичной той, в которой заключался договор. Правда, законом, иным правовым актом или договором могут быть предусмотрены иные требования к форме соглашения об изменении и расторжении договора. Иное может вытекать и из обычаев делового оборота. Например, договором, содержащим условие о предварительной оплате подлежащих передаче товаров, может быть предусмотрено, что оплата товаров в меньшей сумме, чем предусмотрено договором, означает отказ от части товаров, т.е. изменение условия договора о количестве подлежащих передаче товаров. В этом случае, несмотря на то, что договор заключался в простой письменной форме, основанием его изменения будет считаться не письменное соглашение сторон, как того требует общее правило, а конклюдентные действия покупателя.

Обязательным условием изменения или расторжения договора по решению суда является соблюдение специальной досудебной процедуры урегулирования спора непосредственно между сторонами договора.

Существо процедуры досудебного урегулирования состоит в том, что заинтересованная сторона до обращения в суд сначала должна направить другой стороне свое предложение изменить или расторгнуть договор. Иск в суд может быть предъявлен только при соблюдении одного из двух условий либо получения отказа другой стороны на предложение об изменении или расторжении договора, либо неполучения ответа на соответствующее предложение в тридцатидневный срок, если иной срок не предусмотрен законом, договором или не

содержался в предложении изменить или расторгнуть договор.

Юридические последствия нарушения установленного порядка урегулирования вопроса об изменении и расторжении договора состоят в том, что арбитражный суд, получив исковое заявление стороны об изменении или расторжении договора без необходимых доказательств обращения к другой стороне с соответствующим предложением в досудебном порядке, будет обязан возвратить исковое заявление без рассмотрения.

Изменение и расторжение договора влечет определенные последствия для составляющих его содержание прав и обязанностей сторон.

Судьба обязательства, возникшего из договора, зависит от того, имело ли место расторжение договора или изменение договора.

В случае расторжения договора обязательства, из него возникшие, прекращаются (п. 1 ст. 423). Данное положение представляет собой особое основание прекращения обязательств и корреспондирует норме, устанавливающей, что обязательство прекращается полностью или частично по основаниям, предусмотренным ГК, другими законами, иными правовыми актами или договором.

Если же речь идет об изменении договора, то обязательства сторон сохраняются в измененном виде (п. 2 ст. 423). "Сохранение обязательств в измененном виде" может означать как их изменение, так и частичное прекращение обязательств, возникших из измененного впоследствии договора. Например, если поставщик и покупатель достигают соглашения по вопросу об уменьшении объема поставки, это означает, что изменение договора привело к частичному прекращению обязательств.

Момент, с которого обязательства считаются измененными или прекращенными, определяется по-разному в зависимости от того, как осуществлено изменение или расторжение договора: по соглашению сторон или по решению суда.

В первом случае возникшие из договора обязательства считаются измененными или прекращенными с момента заключения соглашения сторон об изменении или расторжении договора. В свою очередь, этот момент должен определяться по правилам, установленным в отношении момента заключения договора. Данное положение носит диспозитивный характер: из соглашения сторон или характера изменения договора может вытекать иное.

Во втором случае, когда изменение или расторжение договора производится по решению суда, действует императивное правило о том, что обязательства считаются измененными или прекращенными с момента вступления решения в законную силу.

Определенность в отношении сторон вносит норма, которая устанавливает презумпцию, лишающую права требовать возвращения того, что было ими исполнено до изменения или расторжения договора (п. 4 ст. 423). Данная норма носит диспозитивный характер, законом или соглашением сторон судьба исполненного по обязательствам может быть решена по-иному.

Совершенно особый случай представляет собой изменение и расторжение договора в связи с существенным изменением обстоятельств (ст. 421). Для белорусского законодательства соответствующие нормы представляют собой абсолютно новые положения.

Существенное изменение обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора, может служить основанием для его изменения или расторжения, если иное не предусмотрено договором или не вытекает из существа отношений. Данная презумпция представляется чрезвычайно прочной, поскольку в реальные договоры контрагенты обычно не включают (и вряд ли будут включать в обозримом будущем) подобное условие, которое могло бы выглядеть, к примеру, следующим образом: "Если наступит обстоятельство, которое мы сейчас не предвидим, то оно не будет являться основанием для изменения или расторжения договора".

В ст. 421 ГК содержится следующее определение существенного изменения обстоятельств: "Изменение обстоятельств признается существенным, когда они изменились

настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще не был бы ими заключен или был бы заключен на значительно отличающихся условиях".

Данное определение носит абстрактный характер. Конкретные явления, события, факты, которые могут признаваться существенным изменением обстоятельств, из которых стороны исходили при заключении договора, вряд ли возможно назвать в настоящее время. Это в состоянии сделать лишь судебная практика.

По отличительным чертам и по своему характеру существенно изменившиеся обстоятельства очень напоминают непреодолимую силу. Однако имеется весьма существенное отличие изменения обстоятельств не влекут за собой невозможность исполнения обязательств, возникших из договора, напротив, возможность его исполнения во всех случаях должна присутствовать, но его исполнение значительно нарушило бы баланс интересов сторон.

Что же касается отличия расторжения договора в связи с существенным изменением обстоятельств от расторжения договора в обычном порядке, то оно состоит в том, что при расторжении договора в связи с существенным изменением обстоятельств суд по требованию любой из сторон должен определить последствия расторжения договора, исходя из необходимости справедливого распределения между сторонами расходов, понесенных ими в связи с исполнением этого договора. Как отмечалось ранее, при расторжении договора в обычном порядке стороны, напротив, не вправе требовать возвращения того, что было исполнено ими по обязательству до момента расторжения договора, если иное не установлено законом или соглашением сторон.

И еще одна интересная деталь. При наличии существенно изменившихся обстоятельств изменение договора по решению суда допускается лишь в исключительных случаях и только тогда, когда расторжение договора будет противоречить общественным интересам либо повлечет для сторон ущерб, который значительно превышает затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях. Нарушение существенных условий договора поставки (а в данном случае следует применять правила договора поставки)

- он поставил продукцию ненадлежащего качества с недостатками, которые не могут быть устранены в приемлемый для покупателя срок;
- им неоднократно нарушались сроки поставки.

Исходя из вышеназванной статьи ГК, нарушение договора поставки покупателем считается существенным в следующих случаях:

- при неоднократном нарушении сроков оплаты товаров;
- при неоднократной невыборке товаров.

Договор поставки, а следовательно, и договор контрактации, считается измененным или расторгнутым с момента получения одной стороной уведомления другой стороны об одностороннем отказе от исполнения договора полностью или частично, если иной срок расторжения или изменения договора не предусмотрен в уведомлении либо не определен соглашением сторон.

Важным разделом договора контрактации является его часть, в которой устанавливаются виды и меры ответственности за нарушение договорных обязательств и порядок ее применения.

Ответственность сторон по договору контрактации характеризуется следующими основными признаками:

- применение санкций за неисполнение и ненадлежащее исполнение условий договора является правом, а не обязанностью сторон;
- стороны могут устанавливать в договоре санкции по своему усмотрению, если законодательством не предусмотрено обязательных санкций, а также увеличивать размеры санкций, установленных законодательством;

-ответственность сторон за неисполнение или ненадлежащее исполнение договора поставки может наступить и без наличия их вины в этом, поскольку ГК устанавливает, что если иное не предусмотрено законом или договором, лицо, не исполнившее или ненадлежащим образом исполнившее обязательство при осуществлении предпринимательской деятельности, несет ответственность, если докажет, что надлежащее исполнение оказалось невозможным вследствие непреодолимой силы, т.е. чрезвычайных и непредотвратимых при данных условиях обстоятельств. К таким обстоятельствам не относятся, в частности, нарушение обязанностей со стороны контрагентов должника, отсутствие на рынке нужных для исполнения товаров, отсутствие у должника необходимых денежных средств;

-формами ответственности сторон по договору поставки являются выплата неустойки и возмещение убытков;

-по общему правилу неустойка является зачетной, так как причиненные неисполнением договора убытки возмещаются в сумме, не покрытой неустойкой;

-в соответствии с принципом полного возмещения убытков возмещению подлежат оба вида убытков: положительный ущерб в имуществе и упущенная выгода.

Следует отметить, что ГК регулирует лишь общие вопросы ответственности за нарушение договорных обязательств, предоставляя сторонам право самостоятельно установить в договоре размеры штрафов и порядок их взыскания. ГК допускает установление санкций законом или иными правовыми актами.

Обычно за нарушения со стороны поставщика данная сторона выплачивает покупателю неустойку в процентном отношении к стоимости не поставленного в срок товара. В соответствии со ст.330 ГК неустойка представляет собой определенную в договоре или законе денежную сумму, которую должник обязан уплатить кредитору при неисполнении или ненадлежащем исполнении обязательств, в частности при просрочке исполнения. Неустойка носит универсальный характер. Практически любое обязательство, являющееся действительным по закону, можно обеспечить неустойкой. При этом заблаговременно указывается конкретная цифра неустойки, и при неисполнении обязательства виновная сторона должна заплатить именно эту сумму, независимо от реального размера убытков другой стороны, равно как и при их отсутствии.

Неустойка может быть “законной” и договорной. Законная неустойка предусмотрена требованиями законодательства и определяется нормативными актами в твердой сумме либо в процентах к денежной оценке обязательств. Неустойка, установленная нормативными актами, применяется сторонами договора независимо от того, воспроизведены или подтверждены соответствующие нормы в тексте договора поставки. Согласно ГК договорная неустойка устанавливается по соглашению сторон и обязательно в письменной форме независимо от формы основного обязательства. Несоблюдение этого требования влечет недействительность соглашения сторон о неустойке.

Поскольку взыскание неустойки предполагает невыполнение или ненадлежащее выполнение договорных обязательств, то требование об уплате неустойки может совпадать с требованием о возмещении убытков. В договорах контракции большое значение имеет неустойка за недопоставку и просрочку.

Иногда применяется штрафная неустойка. В этом случае с виновной стороны убытки взыскиваются в полном размере, без учета неуплаченной неустойки. Таким образом, покупатель получает всю сумму неустойки и полное возмещение убытков. Штрафную неустойку используют в случае поставки продукции ненадлежащего качества, когда после устранения поставщиком выявленных недостатков у потребителя (покупателя) остаются непокрытые расходы (убытки). Тогда в соответствии со ст.393 ГК должник обязан возместить кредитору убытки, причиненные ненадлежащим исполнением обязательств.

Основной формой ответственности за неисполнение обязательств считается возмещение убытков. Потерпевшая сторона имеет право требовать возмещения убытков в любом случае, если иное не предусмотрено действующим законодательством или условиями договора. Если в договоре не оговорен вопрос о возмещении убытков, то это представляет право кредитору требовать полного возмещения убытков. Полное возмещение убытков включает в себя как реальный ущерб - расходы, понесенные потерпевшей стороной, утрату или повреждение ее имущества, так и упущенную выгоду, которую кредитор мог бы получить при надлежащем выполнении обязательства, если бы его права по договору не были бы нарушены. На кредитора возлагается обязанность доказать объем понесенных убытков и причинную связь между ними и нарушением условий заключенного договора поставки.

Законодательством установлены два наиболее типичных обстоятельства, исключающих ответственность производителя сельскохозяйственной продукции - Это стихийные бедствия и вина контрагента. Здесь законодатель исходит из презумпции виновности. Если хозяйство в целях освобождения от ответственности ссылается на стихийные бедствия, оно обязано представить доказательства об имевших место стихийных явлениях.

О невозможности поставки сельскохозяйственной продукции вследствие обстоятельств, за которые производитель не отвечает, должен быть поставлен в известность заготовитель. Неисполнение этой обязанности по вине производителя сельскохозяйственной продукции лишает его права ссылаться на эти обстоятельства,

Законодательством предоставлено заготовителю право расторжения или изменения договора. Однако это возможно лишь при условии, когда заготовителю становится заведомо известно, что сельскохозяйственная продукция не может быть произведена и передана в количестве, ассортименте и качестве, предусмотренных договором контрактации.

В том случае, если вследствие обстоятельств, за которые ни одна из сторон не отвечает, производитель сельскохозяйственной продукции не может произвести и передать заготовителю сельскохозяйственную продукцию, он обязан возвратить полученный аванс (ст.509 ГК).

Модуль 3 Финансово-хозяйственная деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей

Лекция 5 (Л-5) Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей

1. Понятие государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.
2. Основные направления государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.

1. Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей осуществляется в основном в форме субсидий, предоставляемых на условиях долевого финансирования целевых расходов. Государственное финансирование сельского хозяйства различается по видам и направлениям поддержки, которая в соответствии с бюджетным законодательством может осуществляться из федеральных, региональных, бухгалтерского учета и местных источников. Субсидии выделяются на содержание племенного маточного поголовья сельскохозяйственных животных, племенных быков-производителей, на приобретение племенного молодняка крупного рогатого скота в племенных стадах, элитных семян сельскохозяйственных культур, на возмещение части затрат сельскохозяйственных товаропроизводителей на 1 л (кг) реализованного товарного молока, для оказания несвязанной поддержки сельскохозяйственным товаропроизводителям в области

растениеводства.

Вправе ли организация, являющаяся сельскохозяйственным товаропроизводителем по правилам Налогового кодекса, претендовать на получение бюджетных средств, выделяемых для сельскохозяйственных товаропроизводителей? Можно ли полученные субсидии не учитывать в составе налогооблагаемых доходов? Что делать, если полученная субсидия подлежит возврату в бюджет по причине установления факта нарушения условий ее предоставления?

государственная поддержка сельскохозяйственного производства Российской Федерации осуществляются в рамках Закона РФ «О государственном регулировании агропромышленного производства» от 14.07.1997 №100-ФЗ. В Законе понятия «государственная поддержка» и «государственное регулирование» применяются в одном значении, и дается определение понятия «государственное регулирование» («экономическое воздействие государства на производство, переработку и реализацию сельскохозяйственных продукции, сырья и продовольствия, а также на производственно-техническое обслуживание и материально-техническое обеспечение агропромышленного производства»). В рамках Закона перечислены задачи и основные направления государственного регулирования агропромышленного производства. Задачами государственного регулирования агропромышленного производства являются: стабилизация и развитие агропромышленного производства, обеспечение продовольственной безопасности РФ, улучшение продовольственного обеспечения населения, поддержание экономического паритета между сельским хозяйством и другими отраслями экономики, сближение уровней дохода работников сельского хозяйства и промышленности, защита отечественных товаропроизводителей в сфере агропромышленного производства. Решение поставленных задач намечено по направлениям:

- формирования и функционирования рынка сельскохозяйственных продукции, сырья и продовольствия; финансирования, кредитования, страхования, льготного налогообложения;
- защиты интересов отечественных товаропроизводителей при осуществлении внешнеэкономической деятельности;
- развития науки и осуществления научной деятельности в сфере агропромышленного производства;
- развития социальной сферы села.

Одним из направлений государственной поддержки является финансовая поддержка. Со стороны государства финансовая поддержка осуществляется на основе бюджетного финансирования при участии бюджетов всех уровней бюджетной системы РФ. В соответствии со статьей 68 Бюджетного кодекса РФ текущие расходы бюджетов направляются на «оказание государственной поддержки другим бюджетам и отдельным отраслям экономики в форме дотаций, субсидий и субвенций».

В настоящее время, говоря о взаимодействии государства и аграрной отрасли в РФ, наиболее правомерно применять термин «государственная поддержка», так как решаются задачи выживания отрасли в рыночных условиях и повышения ее конкурентоспособности.

Решая вопрос о государственной поддержке производителей сельскохозяйственных товаров, следует уточнить понятие эффективности и систематизировать критерии эффективности государственной поддержки.

Все исследователи определяют эффективность как понятие, отражающее явления сложные и многогранные, как категорию расширенного воспроизводства. Эффективность выражает результативность функционирования средств труда, предметов труда и рабочей силы. Ее можно выразить отношением «результат/затраты».

По отношению к производству различаются: экономическая, технологическая, социальная и экологическая эффективность (при оценке полученных результатов в

сельскохозяйственном производстве пользуются понятиями агроэкономической, агротехнологической, агросоциальной, агроэкологической эффективности).

Государственная поддержка осуществляется, в первую очередь, через бюджетное финансирование. Государственный бюджет призван решать проблемы комплексного улучшения качества жизни населения, поддержания и инициативных, и незащищенных слоев населения, осуществления политики социальной справедливости. В связи с этим, величина эффективности вложенных бюджетных средств должна выражаться соотношением максимально возможных значений достигнутых показателей отрасли в регионе.

2. В последние годы улучшились производственные и экономические показатели развития сельского хозяйства в целом по России и по Краснодарскому краю. В течение последних четырех лет идет процесс восстановления объема валовой продукции сельского хозяйства. Однако, его темпы пока не сопоставимы с произошедшим в 90-е гг. катастрофическим спадом. Благодаря тому, что сложились более благоприятные природно-климатические условия, на макроэкономическом уровне наметилась стабильность в развитии страны, государство стало больше внимания уделять поддержке сельскохозяйственного производства. Принятые государством меры все еще недостаточны. Они не обеспечивают приоритет отрасли, как это определено Основными направлениями агропродовольственной политики Правительства Российской Федерации до 2010 года, с позиций воспроизводства, наоборот, продолжается переток капитала из сельского хозяйства в другие отрасли экономики страны.

Аграрная политика государства должна базироваться на определенных принципах: устойчивость, адресность, гарантированность, разграничение полномочий и соблюдение равных условий конкуренции, учет международных обязательств, ограничение размеров государственной поддержки, равнодоступность (табл. 1).

Лекция 6 (Л-6) Особенности финансово-хозяйственной деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей

1. Налоговые режимы, применяемые с/х товаропроизводителями при ведении предпринимательской деятельности. Меры налогового стимулирования субъектов сельского хозяйства.

2. Единый сельскохозяйственный налог (правовые аспекты):
 - 2.1. Общие условия применения ЕСН.
 - 2.2. Элементы налогообложения по ЕСН.
3. Особенности кредитования с/х товаропроизводителей.
4. Страхование сельскохозяйственных (предпринимательских) рисков.

1. Налогообложение сельского хозяйства имеет специфику, вытекающую из экономической природы дохода, возникающего в отрасли. В соответствии с классической концепцией земельной ренты, в сельском хозяйстве, наряду с обычным доходом от предпринимательской деятельности, возможно получение рентного дохода. Однако, современный уровень сельскохозяйственного производства, а также процесс интенсивного хозяйственного освоения земель привели к необходимости пересмотра отдельных положений классической теории, рассмотрения принципиальной возможности образования в настоящее время рентного дохода в сельском хозяйстве и постановке вопроса о его налогообложении.

Проводимая в РФ налоговая реформа коснулась и сельского хозяйства. С 2001 года применяется специальный налоговый режим для сельскохозяйственных производителей в виде единого сельскохозяйственного налога. Введение данного режима было направлено на упрощение порядка налогообложения субъектов сельского хозяйства, а также изъятие

рентного дохода, образующегося в данной отрасли, через налогообложение.

Практика применения единого налога выявила ряд серьезных недостатков, главным из которых явилась неспособность значительной части сельскохозяйственных производителей использовать специальный налоговый режим. Это, в конечном итоге, привело к введению в 2004 году принципиально иного подхода к налогообложению отрасли.

2.1. Единый сельскохозяйственный налог – система налогообложения для сельскохозяйственных товаропроизводителей. Является специальным налоговым режимом. Регулируется главой 26.1. НК РФ. Единый сельскохозяйственный налог устанавливается НК РФ и вводится в действие законом субъекта Российской Федерации об этом налоге. Перевод организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей на уплату налога производится в порядке, установленном главой 26.1. НК РФ, независимо от численности работников. Организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, являющиеся в соответствии с настоящей главой сельскохозяйственными товаропроизводителями, переводятся на уплату налога при условии, что за предшествующий календарный год доля выручки от реализации сельскохозяйственной продукции, произведенной ими на сельскохозяйственных угодьях (объектах налогообложения в соответствии со статьей 346.3 настоящего Кодекса), в том числе от реализации продуктов ее переработки, в общей выручке этих организаций, крестьянских (фермерских) хозяйств и индивидуальных предпринимателей от реализации товаров (работ, услуг) составила не менее 70 процентов. Уплата налога организациями, крестьянскими (фермерскими) хозяйствами и индивидуальными предпринимателями предусматривает замену для них совокупности налогов и сборов, подлежащих уплате в соответствии со статьями 13, 14 и 15 НК РФ, за исключением следующих налогов и сборов: 1) налога на добавленную стоимость; 2) акцизов; 3) платы за загрязнение окружающей природной среды; 4) налога на покупку иностранных денежных знаков и платежных документов, выраженных в иностранной валюте; 5) государственной пошлины; 6) таможенной пошлины; 7) налога на имущество физических лиц (в части жилых строений, помещений и сооружений, находящихся в собственности индивидуальных предпринимателей); 8) налога с имущества, переходящего в порядке наследования или дарения; 9) лицензионных сборов. Организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, переведенные на уплату налога, уплачивают страховые взносы на обязательное пенсионное страхование в соответствии с законодательством Российской Федерации о пенсионном обеспечении. Организации, крестьянские (фермерские) хозяйства и индивидуальные предприниматели, переведенные на уплату налога, не освобождаются от обязанностей налоговых агентов, предусмотренных НК РФ.

Налогоплательщикам единого сельскохозяйственного налога, можно сказать, повезло больше всех. Им сделаны самые большие послабления.

Во-первых, организациям, уплачивающим ЕСХН или применяющим УСН, не нужно будет представлять налоговые декларации по итогам отчетных периодов. С нового года такие налогоплательщики будут представлять только одну налоговую декларацию не позднее 31 марта года, следующего за налоговым периодом (ст. 346.10 и 346.23 НК РФ).

Во-вторых, в пользу налогоплательщиков решен вопрос об учете полученного убытка в последующих налоговых периодах. С 1 января 2009 года 30-процентное ограничение будет снято, и учитывать при расчете налоговой базы можно будет всю сумму убытка полностью. Для переноса убытка выделен период времени в течение 10 лет, следующих за тем налоговым периодом, когда убыток возник (п. 5 ст. 346.6 и п. 7 ст. 346.18 НК РФ). Однако нужно помнить, что установленные правила учета убытка при расчете налоговой базы будут действовать, только если налогоплательщик продолжает применять УСН или уплачивать ЕСХН. А если организация перейдет на общую систему налогообложения, то о

рассматриваемых убытках придется забыть.

В-третьих, произошло очередное расширение перечня затрат, которые можно учесть в налоговых расходах.

Так, для налогоплательщиков ЕСХН в ст. 346.5 НК РФ законодатели добавили следующие расходы:

- расходы на обеспечение мер по технике безопасности, предусмотренных нормативными правовыми актами РФ, и расходы, связанные с содержанием помещений и инвентаря здравпунктов, находящихся непосредственно на территории организации;
- расходы на рацион питания экипажей морских и речных судов в пределах норм, утвержденных правительством РФ;
- суммы портовых сборов, расходы на услуги лоцмана и иные аналогичные расходы.

В-четвертых, на уплату ЕСХН смогут переходить организации, имеющие филиалы или представительства -пп. 1 п. 6 ст. 346.2 НК РФ.

Вместе с тем не обошлось и без неприятных изменений. С 2009года организации, уплачивающие ЕСХН или применяющие упрощенную систему налогообложения, признаются налогоплательщиками налога на прибыль (индивидуальные предприниматели - НДФЛ) в отношении отдельных видов доходов, в частности, дивидендов.

Несмотря на то что ЕСХН был введен в действие еще в 2002 г., его практическое применение оказалось существенно затрудненным, из-за сложности определения налоговой ставки, которая была привязана к кадастровой стоимости одного гектара сельхозугодий, а сам земельный кадастр так и не был утвержден. Кроме того, применение данного налога сдерживалось подотраслевой ограниченностью: он мог применяться только предприятиями - производителями продукции растениеводства. Другим подотраслям сельского хозяйства индустриального типа, таким, как животноводство, птицеводство, тепличное хозяйство и др., законом не предусматривалась возможность перехода на уплату ЕСХН.

Налогоплательщиками ЕСХН являются организации и индивидуальные предприниматели, производящие сельскохозяйственную продукцию и перешедшие на уплату ЕСХН в порядке, установленном НК.

Важной особенностью сельскохозяйственных предприятий является длительный кругооборот оборотных средств. Так, например, в растениеводстве он равен одному году, а в животноводстве - 9 месяцам. В связи с этим большая часть продукции сельхозпредприятий реализуется в конце года (8 основном в IV квартале), что сказывается на неравномерности поступления выручки. Это приводит к тому, что реальный финансовый результат хозяйственной деятельности предприятия можно определить лишь в конце года. Установленный НК порядок уплаты налога - раз в квартал, а не по итогам сельскохозяйственного года - делал невозможным переход на ЕСХН абсолютного большинства хозяйств.

2.2. Налоговой базой для исчисления ЕСХН признается денежное выражение доходов, уменьшенных на величину произведенных расходов. При этом если организация получает доходы или производит расходы, выраженные в иностранной валюте, то они должны быть учтены в совокупности с доходами и расходами, выраженными в рублях, т.е. пересчитаны в рубли по официальному курсу ЦБ РФ, установленному соответственно на дату получения доходов или дату осуществления расходов.

Доходы, полученные в натуральной форме, должны учитываться исходя из цен, определяемых в порядке, предусмотренном НК при расчете налоговой базы налога на прибыль и других налогов, без включения в них НДС. При определении налоговой базы доходы и расходы определяются нарастающим итогом с начала налогового периода.

Так же как и по налогу на прибыль, налогоплательщики имеют право уменьшить

налоговую базу на сумму убытка, полученного по итогам предыдущих налоговых периодов. При этом убыток не может уменьшать налоговую базу более чем на 30%. Оставшаяся сумма убытка может быть перенесена на следующие налоговые периоды, но не более чем :на 10 периодов.

Если убыток был получен налогоплательщиками при применении общего режима налогообложения, то он не может быть принят при переходе на уплату ЕСХН. Убыток, полученный налогоплательщиками при уплате ЕСХН, не принимается при переходе на общий режим налогообложения.

При переходе на уплату ЕСХН налогоплательщики, ранее применявшие общий режим налогообложения с использованием метода начислений, должны выполнять следующие правила:

1) на дату перехода на уплату ЕСХН в налоговую базу включаются суммы денежных средств, полученные в период применения общего режима налогообложения в оплату по договорам, исполнение которых налогоплательщики осуществляют после такого перехода'

2) на дату перехода на уплату ЕСХН в учете отражается остаточная стоимость основных средств, приобретенных и оплаченных в период применения общего режима налогообложения, в виде разницы между ценой приобретения и суммой начисленной амортизации'

3) не включаются в налоговую базу денежные средства, полученные после перехода на уплату ЕСХН, если по правилам налогового учета по методу начислений указанные суммы были включены в доходы при исчислении налоговой базы по налогу на прибыль организации при применении общего режима налогообложения'

4) расходы, осуществленные налогоплательщиками после перехода на уплату ЕСХН, признаются расходами, вычитаемыми из налоговой базы, на дату их осуществления, если оплата таких расходов была осуществлена в течение периода применения общего режима налогообложения, либо на дату оплаты, если оплата таких расходов была осуществлена после такого перехода;

5) не вычитаются из налоговой базы денежные средства, уплаченные после перехода на уплату ЕСХН в оплату расходов налогоплательщиков, если до этого перехода такие расходы были учтены при исчислении налоговой базы по налогу на прибыль организаций.

Если налогоплательщики, уплачивавшие ЕСХН, переходят на общий режим налогообложения с использованием метода начислений, то они обязаны выполнять следующие правила:

-не включаются в налоговую базу денежные средства, полученные после перехода на общий режим налогообложения, если по правилам налогового учета указанные суммы были включены в доходы при исчислении налоговой базы при уплате ЕСХН;

-расходы, осуществленные налогоплательщиками в период после перехода на общий режим налогообложения, признаются расходами, вычитаемыми из налоговой базы, на дату их осуществления независимо от даты оплаты таких расходов.

Налоговым периодом по ЕСХН является календарный год, отчетным периодом - полугодие.

Налоговая ставка установлена в размере 6%. При этом сумма ЕСХН исчисляется как соответствующая налоговой ставке процентная доля налоговой базы.

По итогам отчетного периода налогоплательщики исчисляют сумму авансового платежа по ЕСХН исходя из налоговой ставки и фактически полученных доходов, уменьшенных на величину расходов, рассчитанных нарастающим итогом с начала налогового периода до окончания полугодия. Уплаченные авансовые платежи засчитываются в счет уплаты ЕСХН по итогам налогового периода.

Уплата авансовых платежей и самого налога производится по месту нахождения

организации или по месту жительства ИП. Подлежащий уплате по окончании налогового периода ЕСХН уплачивается не позднее срока, установленного для подачи налоговых деклараций.

Налоговая декларация представляется организациями по истечении налогового периода не позднее 31 марта года, следующего за истекшим налоговым периодом, или отчетного перио

да не позднее 25 дней со дня его окончания.

Индивидуальные предприниматели по истечении налогового периода представляют налоговые декларации в налоговые органы по месту своего жительства не позднее 30 апреля года, следующего за истекшим налоговым периодом, и по итогам отчетного периода - не позднее 25 дней со дня окончания отчетного периода.

4. В соответствии с Условиями лицензирования страховой деятельности на территории РФ, утвержденными приказом Росстрахнадзора 19 мая 1994 г., страховщики могли осуществлять **страхование** финансовых **рисков**, которое покрывало убытки страхователей в результате:

- остановки производства или сокращения объема производства в результате оговоренных событий;
- банкротства;
- потери работы (для физических лиц);
- непредвиденных расходов;
- неисполнения (ненадлежащего исполнения) договорных обязательств контрагентам **застрахованного** лица, являющегося кредитором по сделке;
- понесенных **застрахованным** лицом судебных расходов (издержек), а также иных событий.

В соответствии с принятой в 1996 г. частью второй Гражданского кодекса РФ по договору имущественного **страхования** могут быть **застрахованы** имущественные интересы, связанные с риском убытков от **предпринимательской** деятельности из-за нарушения обязательств контрагентами предпринимателя или изменения условий этой деятельности по независящим от предпринимателя обстоятельствам, в том числе риск неполучения ожидаемых доходов — **предпринимательский риск**.

Таким образом, при **страховании** и финансовых, и предпринимательских **рисков** компенсируются потери доходов (прибыли), а также убытки от неоплаты (невозврата) имущества в связи с неисполнением обязательств контрагентами предпринимателя. При **страховании предпринимательских рисков** не возмещаются потери в доходах физических лиц, не являющихся предпринимателями, потери в доходах в связи с безработицей, судебные расходы, а также убытки от утраты хранившихся в банках средств. Характерной особенностью указанных Гражданским кодексом **предпринимательских рисков** является то, что они связаны с внешней экономической средой.

На сегодняшний день еще не разработаны основы **страхования предпринимательских рисков**, в частности, нет определения того, что является предметом **страхования**, какие события относятся к числу страховых случаев, какие виды **страхования** в каких сферах предпринимательства могут проводиться.

В соответствии с Гражданским кодексом **предпринимательской** является самостоятельная, осуществляемая на свой страх и риск деятельность, направленная на систематическое получение прибыли от пользования имуществом, продажи товаров, выполнения работ или оказания услуг лицами, зарегистрированными в качестве предпринимателей в установленном законом порядке. Предпринимательская деятельность может быть связана с основным, вспомогательным производством, разработкой и внедрением новых

технологий, техники, товаров, работ, услуг (инновациями), торгово- посредническими операциями, финансово-кредитными услугами, социальным обслуживанием. Но суть любого вида предпринимательства состоит в создании «дела», осуществлении **предпринимательской** деятельности, получении дохода (прибыли). В связи с этим, по мнению А.К. Шихова, предметами **страхования** вообще в этом случае могут быть: имущество юридического лица или физического лица-пред-принимателя; гражданская ответственность предпринимателя за несвоевременный или неполный возврат кредитов (с процентами), займов, за непогашение обязательств и невыплату процентов по выпущенным облигациям, дивидендов по привилегированным акциям, использованным в качестве источника инвестиций при создании «дела»;

инновационные проекты и/или их конечные результаты;

работоспособность элементов и систем производства в целом и/или убытки от остановки производства;

гражданская ответственность предпринимателя, возникающая в связи с причинением вреда жизни, здоровью или имуществу третьих лиц в результате осуществляемой деятельности, произошедших при этом аварий, вредных выбросов и т.п.;

гражданская ответственность предпринимателя за невыполнение им договорных обязательств по оплате поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг перед производителями, исполнителями, продавцами;

снижение объема продаж, дополнительные расходы и убытки от собственной предпринимательской деятельности, включая убытки от внереализационных операций (например, от изменения курсовых разниц по валютным счетам и операциям с иностранной валютой, исполнения обязательств по выданным другим лицам поручительствам и гарантиям);

8) инвестиции в другие предпринимательские структуры, их проекты, акции, облигации, государственные ценные бумаги

Из перечисленных предметов страхования часть (пункт 1) покрывается обычным имущественным страхованием, часть (пункты 2, 5, 6) относится к страхованию ответственности (но в связи с несостыковкой и недоработанностью законодательных актов на сегодняшний день ответственность, связанная с невозвратом кредитов, займов, непогашением обязательств и невыплатой процентов и дивидендов, не подлежит страхованию), а часть (пункты 7 и 8) не страхуется вообще.

Поэтому объектами страхования предпринимательской деятельности являются имущественные интересы, связанные с материальными, денежными ресурсами и доходами от этой деятельности, подвергающиеся воздействию неблагоприятных событий (страховых случаев), которые наносят предпринимателям убытки и обуславливают их потребность в дополнительных средствах для возмещения ущерба.

В качестве видов страхования можно выделить:

страхование убытков по сделкам продажи товаров, работ, услуг, имущества предпринимателя;

страхование предпринимателем срочных депозитных вкладов и денег на счетах в банках;

страхование банком непогашения кредитов заемщиками;

страхование от перерывов (остановок) производства (или иного вида деятельности);

страхование инноваций.

Исходя из вышесказанного, предпринимательский риск можно определить как потенциально возможное, случайное событие, ре-зультатом воздействия которого на материальные, денежные ресурсы, производственные, экономические процессы предпринимательской деятельности являются убытки, дополнительные расходы,

уменьшение получаемых доходов, прибыли, обуславливающие необходимость страхования с целью возмещения причиненного событием ущерба. При страховании убытков по сделкам продажи товаров, работ, услуг, имущества предпринимателя страховым случаем является неуплата или неполная уплата покупателем договорной стоимости вследствие непредвиденного резкого уменьшения объема продаж у покупателя из-за снижения продажных цен на его продукцию, уменьшения платежеспособного спроса потребителей товаров, работ, услуг или банкротства покупателя, а также остановки производства (иной деятельности) и отсутствия (значительного уменьшения) выручки у покупателя из-за стихийного бедствия, пожара, взрыва, аварии без вины покупателя.

При страховании срочных депозитных вкладов и денег на счетах в банках страховым случаем является полная или частичная невыплата банком в установленные сроки сумм вклада (процентов по нему), невыдача денег со счетов предпринимателя или неисполнения операций по ним по распоряжению их владельца вследствие стихийного бедствия, пожара, взрыва, приведших к утрате банком активов; противоправных действий третьих лиц, приведших к утрате средств и снижению платежеспособности банка; невозврата значительных сумм кредитов и процентов по ним заемщиками, признанными банкротами; резкого непредвиденного изменения ситуации на валютном и фондовом рынках, вызвавшего значительные убытки банка и его неликвидность; банкротства банка.

При страховании банком непогашения кредита заемщиком страховым случаем является непогашение заемщиком кредита (и процентов по нему) вследствие остановки производства (иной деятельности) и отсутствия выручки у заемщика из-за стихийного бедствия, пожара, аварии, взрыва; непредвиденного резкого уменьшения продаж заемщика из-за снижения продажных цен на его продукцию, уменьшение платежеспособного спроса потребителей его товаров, работ, услуг; противоправных действий третьих лиц; банкротства заемщика.

При страховании от остановок производства страховым случаем является остановка производства (иной деятельности) из-за гибели (уничтожения), утраты или повреждения его элементов вследствие стихийных бедствий, пожара, взрыва, аварий топливогазопроводов, систем электропароснабжения, технологического оборудования; падения летательных аппаратов или их обломков; противоправных действий третьих лиц; недопоставки (непоставки) различных ресурсов поставщиками, невыполнения работ, неоказания услуг исполнителями из-за стихийных бедствий, пожара, взрыва, аварии, произошедших не по их вине.

При страховании инноваций страховыми случаями являются дополнительные расходы предпринимателя по устранению выявленных конструктивных, технологических, иных недостатков в инновациях, а также убытки предпринимателя в процессе осуществления инновации и остановки производства (иной деятельности) из-за отказа новшеств вследствие случайных упущений, недоработок конструктивного, технологического характера, скрытых дефектов в применяемом новшестве, случайных ошибок, упущений персонала при работе с использованием новой техники, технологии.

Субъектами страхования предпринимательских рисков являются страхователь и страховщик. Страхователем может быть юридическое или физическое лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность. В соответствии с Гражданским кодексом может быть застрахован предпринимательский риск только самого страхователя и только в его пользу.

2. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОВЕДЕНИЮ ПРАКТИЧЕСКИХ ЗАНЯТИЙ

2.1 Практическое занятие №1 (2 часа).

Тема: «Практическое занятие 1 (ПЗ-1) Предпринимательская деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей: основные понятия и термины»

2.1.1. Задание для работы:

1. Специфические черты предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.
2. Понятие «сельскохозяйственного производителя».
3. Понятие «сельскохозяйственной продукции»

2.1.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия.

При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания.

При изучении данной темы студент должен освоить специфические черты предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей. Понятие «сельскохозяйственного производителя». Понятие «сельскохозяйственной продукции»

2.1.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.2 Практическое занятие №2 (2 часа).

Тема: «Правовое регулирование предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.2.1 Задание для работы:

1. Законодательные акты, регулирующие предпринимательскую деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей. Их общая характеристика.
2. Федеральные законы, регулирующие предпринимательскую деятельность сельскохозяйственных товаропроизводителей.
3. Роль постановлений Правительства РФ и указов Президента РФ в правовом регулировании деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Задача.

В 2006 году коммерческая организация общество с ограниченной ответственностью «Луч» и индивидуальные предприниматели Сергеев и Донцов создали полное товарищество «Донцов и компания». В соответствии с учредительным договором, заключенным между ними, ведение дел полного товарищества поручено предпринимателям Сергееву и Донцову.

В марте 2007 года ООО «Луч» заключило договор купли-продажи нежилого помещения с ООО «Гепард» от имени товарищества «Донцов и компания».

Прокурор, ссылаясь на п. 4 ч. 1 ст. 72 ГК РФ, обратился в суд с требованием о признании договора купли-продажи недействительным, представив суду доказательства о том, что ООО «Гепард» знало о том, что в соответствии с учредительным договором полного товарищества, заключать сделки от его имени имеют право только индивидуальные предприниматели Сергеев и Донцов.

Полное товарищество иск не признало, представив в суд доверенность, подписанную другими товарищами – индивидуальными предпринимателями Сергеевым и Донцовым - на право заключения данной сделки обществом с ограниченной ответственностью «Луч».

Вопросы к задаче.

Какое решение должен принять суд?

Охарактеризуйте порядок ведения дел в полном товариществе.

Кто может быть участником полного товарищества?

2.2.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.2.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.3 Практическое занятие № 3 (2 часа).

Тема: «Правовое положение сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.3.1 Задание для работы:

1. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве.

1.1. Хозяйственные товарищества и общества в сельском хозяйстве.

2.2. Индивидуальные предприниматели в сельском хозяйстве.

2. Правовое регулирование селекционной деятельности, племенного животноводства, элитного семеноводства.

Задача

. Инспекция Федеральной налоговой службы обратилась в арбитражный суд с заявлением о признании недействительной внесенной в государственной реестр записи о государственной регистрации общества с ограниченной ответственностью «Вымпел» в связи с грубым нарушением требований гражданского законодательства. В своем заявлении инспекция ссылается на то, что в учредительных документах, поданных для производства государственной регистрации, данные о месте нахождения общества не соответствуют действительности. Это обстоятельство исключало возможность государственной регистрации, а поскольку государственная регистрация состоялась, она недействительна.

Арбитражный суд удовлетворил требования налоговой инспекции.

Вопросы к задаче

Оцените законность и обоснованность вынесенного судом решения.

Входит ли в обязанность регистрирующего органа проведение проверок на предмет соответствия действительности данных, содержащихся в документах, представленных для государственной регистрации юридического лица либо индивидуального предпринимателя?

Каким специальным нормативным правовым актом регулируется порядок государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей

2.3.2 Краткое описание проводимого занятия:

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.3.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.4 Практическое занятие № 4 (2 часа).

Тема: «Правовое положение сельскохозяйственных производственных кооперативов»

2.4.1 Задание для работы:

1. Правовое регулирование деятельности сельскохозяйственных производственных кооперативов (СПК).
2. Особенности создания и участники СПК.
3. Актуальные вопросы деятельности СПК

Задача.

Прокурор обратился в арбитражный суд с исковым заявлением о признании недействительной сделки, заключенной между открытым акционерным обществом «Невский

проспект» и закрытым акционерным обществом «Светлый путь», мотивируя свои требования следующим.

Согласно материалов дела, ОАО «Невский проспект» заключило с ЗАО «Светлый путь» договор купли-продажи сырья, имея при этом 55 процентов неоплаченных акций, выпущенных при его учреждении.

Вопросы к задаче.

Правомерны ли требования прокурора? Какое решение должен принять суд?

Имеет ли право прокурор обращаться в суд с таким требованием, если да, то укажите нормативный правовой акт, предоставляющий прокурору такое право?

С какого момента акционерное общество вправе заключать сделки, связанные с осуществлением им предпринимательской деятельности?

Назовите общие и отличительные признаки закрытого и открытого акционерного общества.

Дайте определение акции и перечислите виды названных ценных бумаг.

2.4.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.4.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.5 Практическое занятие № 5 (2 часа).

Тема: «Правовое положение крестьянских (фермерских) хозяйств»

2.5.1 Задание для работы:

1. Правовое регулирование деятельности крестьянских (фермерских) хозяйств (КФХ).
2. Особенности создания и участники КФХ.
3. Актуальные вопросы деятельности КФХ

Задача.

А) Индивидуальные предприниматели Макаров и Чижов создали в 2006 году полное товарищество «Чижов и компания». В 2007 году гр. Макаров выбыл из него, уведомив Чижова за 3 месяца до фактического выхода.

Имеет ли право индивидуальный предприниматель Чижов осуществлять предпринимательскую деятельность от имени «Чижов и компания»? Если нет, то в какую иную организационно-правовую форму предпринимательства он может реорганизоваться?

Б) В 2006 году индивидуальный предприниматель Новиков и гр. Марков создали товарищество на вере. В конце 2006 года индивидуальный предприниматель Новиков прекратил членство в товариществе.

Вправе ли участник-вкладчик (коммандитист) Марков осуществлять предпринимательскую деятельность в форме коммандитного товарищества? Если нет, то в какой иной субъект предпринимательства он может быть реорганизован?

В) Гражданин Иванов, индивидуальные предприниматели Петров и Сидоров создали в 2005 году коммандитное товарищество. В 2006 году гр. Иванов скончался.

Вопросы к задаче.

Имеют ли право индивидуальные предприниматели Петров и Сидоров осуществлять предпринимательскую деятельность в данной организационно-правовой форме? Если нет, то в какой иной субъект предпринимательства они могут быть реорганизованы?

При ответе на данный вопрос сделайте ссылки на соответствующие статьи гражданского законодательства.

2.5.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.5.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.6 Практическое занятие № 6 (2 часа).

Тема: «Правовое регулирование права собственности и арендных отношений в сельском хозяйстве»

2.6.1 Задание для работы:

1. Правовое регулирование права собственности с/х товаропроизводителей.
2. Право собственности на землю как основное средство производства в сельском хозяйстве.
3. Правовое регулирование арендных отношений с/х товаропроизводителей.

Задача.

. Гражданин Петренко, владеющий 25,24 % голосующих акций ОАО «Дом Мод», обратился в арбитражный суд с иском о признании недействительным решения общего собрания акционеров ОАО, на котором было принято решение об увеличении уставного капитала акционерного общества путем размещения 1750 дополнительных акций, а также утверждено Положение о Совете директоров общества «Дом Мод».

Истец заявил, что его представитель гр. Смирнов, действовавший по доверенности, неправомочно был не допущен к голосованию на общем собрании участников акционерного общества из-за того, что в доверенности паспортные данные доверителя Петренко и место его жительства не соответствовали тем данным, которые имелись у ОАО «Дом Мод».

Вопросы к задаче.

Подлежит ли удовлетворению данный иск?

Охарактеризуйте имущественные и личные неимущественные права и обязанности участников акционерного общества.

Дайте определение доверенности. Охарактеризуйте субъектный состав представительства.

2.6.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.6.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.7 Практическое занятие № 7 (2 часа).

Тема: «Договоры, заключаемые в процессе предпринимательской деятельности сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.7.1 Задание для работы:

1. Договоры в сфере реализации сельскохозяйственной продукции.
2. Договоры в сфере материально-технического снабжения сельского хозяйства.
3. Договоры в сфере производственно-технического обслуживания и оказания услуг сельскохозяйственным товаропроизводителям.

Задача

11 апреля 2007 г. Соколов обратился в арбитражный суд с иском к гр. Григорьеву и обществу с ограниченной ответственностью «Глория» о признании недействительными решений от 10 февраля 2007 г. общего собрания участников ООО «Глория» об удовлетворении заявления Соколова о выходе его из числа участников общества, об освобождении его от обязанностей директора общества и назначении на эту должность Григорьева, а также о вменении в обязанность Григорьеву внести изменения в учредительные документы общества.

Соколов утверждает, что в начале года им был написан черновик заявления о выходе из ООО «Глория», который он не подписывал и в общество не передавал, но которым воспользовались без его ведома. Общее собрание участников проведено в отсутствие Соколова, не извещенного о месте и времени его проведения. Подпись Соколова на протоколе собрания подделана. Таким образом, действиями Григорьева и ООО «Глория», выразившимися в принятии на общем собрании его участников решениями, нарушены его права и законные интересы.

Суд установил, что обществом «Глория» до проведения спорного собрания его участников зарегистрировано заявление Соколова от 25 января 2007 г. о выходе из числа участников общества и выплате принадлежащей ему доли, составляющей 50 % уставного капитала общества. Несмотря на то, что заявление не подписано ни истцом, ни его представителем, суд расценил его как надлежащий документ, свидетельствующий о выражении воли Соколова на выход из общества. Сделав вывод, что Соколов на дату проведения спорного собрания не являлся участником общества, прав по оспариванию решения общего собрания ООО «Глория» не имеет.

Суд в удовлетворении иска отказал.

Вопросы к задаче

Какое решение должен принять суд? Обоснуйте свой ответ, ссылаясь на соответствующие статьи гражданского законодательства.

Дайте определение односторонней сделки.

В каких случаях сделка должна быть совершена только в письменной форме?

2.7.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия и решить задачи.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.7.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.8 Практическое занятие № 8 (2 часа).

Тема: «Договор контрактации: общая характеристика, практические вопросы»

2.8.1 Задание для работы:

1. Договор контрактации: общая характеристика, актуальные проблемы.
2. Порядок заключения, изменения, прекращения.
3. Ответственность сторон в договоре контрактации.

Задача.

Участники полного товарищества «Элизабет» приняли решение об исключении ООО «АКБ» из числа участников полного товарищества за разглашение его бухгалтером Кузьминой финансовой информации, составляющей коммерческую тайну полного товарищества «Элизабет».

Представитель ООО «АКБ», присутствующий на общем собрании участников полного товарищества, заявил, что бухгалтер Кузьмина, допустившая грубое нарушение трудовой дисциплины, работала в ООО «АКБ» по трудовому договору. В настоящее время уволена с работы по дискредитирующему основанию. Кузьмина не являлась органом ООО «АКБ» как юридического лица и, следовательно, последнее не должно нести ответственность за ее неправомерные действия.

Несмотря на протесты представителя ООО «АКБ», решением общего собрания полного товарищества, ООО «АКБ» исключено из состава «Элизабет». После чего последнее подало заявление в регистрирующий орган о внесении соответствующих изменений в учредительный договор полного товарищества «Элизабет».

Налоговая инспекция отказалась вносить соответствующие изменения на том основании, что исключение участника из состава товарищества возможно лишь по решению суда, поскольку в учредительном договоре не предусмотрено соответствующее право участников полного товарищества.

Вопросы к задаче.

Проанализируйте сложившуюся ситуацию и оцените правомерность доводов сторон.

В каких случаях и в каком порядке осуществляется исключение участников из хозяйственных обществ и товариществ?

Являются ли объектом государственной регистрации изменения в учредительные документы?

Что еще, по смыслу закона о государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей, является объектом государственной регистрации?

2.8.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом

студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.8.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.9 Практическое занятие № 9 (2 часа).

Тема: «Государственная поддержка сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.9.1 Задание для работы:

1. Понятие государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.
2. Основные направления государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей.
3. Финансовые меры государственной поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей

Задача.

Дымов учредил общество с ограниченной ответственностью, которое занимается производством и распространением водки с товарным знаком «Русский характер». Он заметил, что водка, производимая конкурентами под названием «Утренняя звезда» пользуется большим спросом. Дымов решает тоже назвать свою водку «Утренняя звезда». Ее наклейка отличается по цвету и на ней изображено солнце, которое отсутствует на наклейке настоящей водки «Утренняя звезда».

Вопросы к задаче.

Нарушил ли Дымов чьи-либо права на товарный знак?

Является ли его использование наклейки «Утренняя звезда» контрафактным использованием товарного знака?

Какие средства правовой защиты может использовать первый пользователь товарного знака «Утренняя звезда»?

Изменится ли ситуация, если Дымов использовал на своей водке товарный знак только с использованием одного слова «Звезда»?

2.9.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом

студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.9.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.10 Практическое занятие № 10 (2 часа).

Тема: «Налоговые режимы, применяемые сельскохозяйственными товаропроизводителями»

2.10.1 Задание для работы:

1. Налоговые режимы, применяемые с/х товаропроизводителями при ведении предпринимательской деятельности. Меры налогового стимулирования субъектов сельского хозяйства.

2. Единый сельскохозяйственный налог (правовые аспекты).

3. Общие условия применения ЕСН.

4. Элементы налогообложения по ЕСН.

2.10.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено раскрыть вопросы практического занятия.

При подготовке к вопросам акцентировать внимание необходимо на ключевых моментах и на более сложных из них для лучшего запоминания.

При изучении данной темы студент должен освоить налоговые режимы, применяемые с/х товаропроизводителями при ведении предпринимательской деятельности. Меры налогового стимулирования субъектов сельского хозяйства. Единый сельскохозяйственный налог (правовые аспекты). Общие условия применения ЕСН. Элементы налогообложения по ЕСН.

2.10.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.11 Практическое занятие № 11 (2 часа).

Тема: «Особенности кредитования и страхования сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.11.1 Задание для работы:

1. Особенности кредитования с/х товаропроизводителей.
2. Страхование сельскохозяйственных (предпринимательских) рисков.
3. Порядок страхования с государственной поддержкой

Задача.

Кравцов, Сидорчук и Соколов обратились в налоговую инспекцию с заявлением о регистрации общества с ограниченной ответственностью «Салон красоты «Весна». Однако им было отказано.

Регистрирующий орган мотивировал свой отказ нецелесообразностью создания в пределах обслуживаемой им административно-территориальной единицы субъектов предпринимательской деятельности, оказывающих данный вид услуг, по причине уже имеющегося значительного их количества и не способностью выжить в такой конкурентной среде.

Вопросы к задаче.

Оцените законность и обоснованность отказа регистрирующего органа.

Перечислите законные основания отказа в государственной регистрации юридического лица и охарактеризуйте его порядок.

Каков общий порядок создания юридических лиц на территории РФ? Имеются ли из него исключения?

2.11.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.11.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.12 Практическое занятие № 12 (2 часа).

Тема: «Защита прав сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.12.1 Задание для работы:

1. Основные виды споров, возникающих при ведении предпринимательской деятельности в сельском хозяйстве.
2. Организационно-правовой механизм защиты прав с/х товаропроизводителей.
3. Защита прав в суде.
4. Процедура медиации

Задача.

15 апреля 2006 года арбитражный суд отказал ООО «Спецтехника» в удовлетворении исковых требований о признании недействительным отказа в государственной регистрации изменения сведений о составе участников ООО «Спецтехника», вносимых в учредительный документ ООО «Спецтехника» - его устав.

Отказ в регистрации был вызван представлением среди прочих документов договора купли-продажи доли в уставном капитале общества, согласно которому право собственности на долю переходило к покупателю только после ее полной оплаты. В то же время были представлены доказательства переуступки доли, из которых следовало, что приобретатель доли исполнил принятые на себя обязательства по договору частично, а именно оплатил только 1/3 стоимости доли.

Учитывая положения закона об обществах с ограниченной ответственностью и условия заключенного договора, регистрирующий орган отказал в государственной регистрации изменений состава участников хозяйственного общества.

Вопросы к задаче.

Правомерен ли отказ в государственной регистрации изменений, вносимых в устав ООО «Спецтехника»? Обоснуйте свой ответ со ссылками на соответствующие статьи гражданского законодательства

2.12.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.12.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.13 Практическое занятие № 13 (2 часа).

Тема: «Юридическая ответственность сельскохозяйственных товаропроизводителей»

2.13.1 Задание для работы:

1.Юридическая ответственность предприятий и предпринимателей в сфере сельского хозяйства: понятие, виды.

2.Гражданско-правовая ответственность сельскохозяйственных товаропроизводителей.

3.Административная ответственность сельскохозяйственных товаропроизводителей.

Задача.

В регистрирующий орган обратилась группа граждан, желающих создать производственный кооператив по ловле рыбы на Ладожском озере. Изучив представленные на государственную регистрацию документы, юрист налоговой инспекции вернул документы заявителям, указав на следующие ошибки:

1) название кооператива – «Артель рыболовов «Гетеборг» - не соответствует действующему законодательству, поскольку в нем имеется ссылка на шведский город;

2) учредительный документ – устав - подписан председателем и секретарем учредительного собрания артельщиков, а не самими участниками;

3) в уставе не оговорены общий размер паевого фонда и количество членов артели, а указан лишь размер паевого вноса;

4) в уставе предусмотрено, что распределение прибыли между членами артели и голосование на общем собрании осуществляется пропорционально их паевым взносам, причем каждый участник может по своему желанию внести несколько паевых взносов. Оба эти положения противоречат законодательству;

5) согласно уставу, председатель артели одновременно является председателем ее правления, а все члены правления одновременно являются членами наблюдательного совета с правом совещательного голоса, что также противоречит закону.

Заявители обратились с жалобой к начальнику налоговой инспекции, считая замечания юриста незаконными.

Разрешите жалобу, оценив вышеизложенные замечания.

Вопросы к задаче.

Какие виды кооперативов предусмотрены действующим законодательством?

Какими специальными законами регулируется их деятельность, кроме ГК РФ?

Охарактеризуйте правоспособность кооперативов, а также их качественный и количественный состав участников

2.13.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.13.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.14 Практическое занятие № 14 (2 часа).

Тема: «Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере сельского хозяйства»

2.14.1 Задание для работы:

1. Актуальные проблемы, возникающие при ведении предпринимательской деятельности сельскохозяйственными товаропроизводителями.
2. Внутренняя финансовая политика сельскохозяйственных товаропроизводителей.
3. Рынки сбыта сельскохозяйственной продукции (сезонная торговля, ярмарочная торговля)

Задача.

Акционер гр. Косых обратился в суд с иском о признании недействительным решения генерального директора закрытого акционерного общества «Радуга», участником которого он является, гр. Пилина о проведении аудита общества, которое он принял единолично.

Истец утверждает, что, согласно закона об акционерных обществах, решение данного вопроса не входит в компетенцию генерального директора ЗАО «Радуга». Однако генеральный директор акционерного общества гр. Пилин утверждает, что не выходил за рамки своих полномочий.

Вопросы к задаче.

Какое решение должен принять суд? Обоснуйте свой ответ, ссылаясь на соответствующие статьи гражданского законодательства.

Дайте определение аудиторской деятельности и охарактеризуйте порядок ее осуществления.

2.14.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.14.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.

2.15 Практическое занятие № 15 (2 часа).

Тема: «Основные направления развития предпринимательской деятельности в сфере сельского хозяйства»

2.15.1 Задание для работы:

1. Государственные программы и концепции развития в сфере сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции.
2. Региональные программы развития в сфере сельского хозяйства.
3. Полномочия муниципалитетов в области поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей

Задача.

Общество с ограниченной ответственностью «Строим вместе» предъявило к производственному кооперативу «Авангард» иск об истребовании из незаконного владения подъемного крана.

В качестве третьего лица к участию в деле было привлечено закрытое акционерное общество «Лада», у которого артель «Авангард» приобрела подъемный кран.

Открыв заседание арбитражного суда, судья предложим участвующим в деле представителям сторон подтвердить свои полномочия.

От имени ООО «Строим вместе» выступил юрист, участвующий в деле по доверенности и работающий в нем по трудовому договору. Интересы производственного кооператива «Авангард» представил его председатель, имевший паспорт и свидетельство о регистрации артели. ЗАО «Лада» было представлено председателем совета директоров, имевшем при себе выписку из протокола собрания учредителей об избрании его на указанную должность.

Вопросы к задаче.

Может ли судья допустить к участию в деле в качестве представителя ЗАО председателя совета директоров?

Дайте определение органу юридического лица и назовите их виды. Кто определяет компетенцию органов юридического лица?

Какова структура органов управления ООО, АО и производственного кооператива.

Дайте определение доверенности и перечислите ее виды. На какой срок она может быть выдана?

2.15.2 Краткое описание проводимого занятия:

В качестве задания студентам предложено решить задачи и раскрыть вопросы практического занятия.

Решение задач осуществляется студентом самостоятельно до практического занятия. Предлагаемые ответы на поставленные в задаче вопросы должны обязательно обосновываться ссылками на нормы нового действующего законодательства РФ. При этом

студент обязан изучить все изменения и дополнения, внесенные в законодательство РФ на момент выполнения им задания.

При решении задач положительно будут оцениваться анализ студента теоретических источников по теме задачи, использование им материалов местной и общероссийской практики.

2.15.3 Результаты и выводы:

В результате практического занятия студент получил знания, выработал умения и получил навыки по выявлению и определению понятия и сущности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Кроме того осуществлено закрепление и углубление знаний, полученных и приобретенных в процессе самостоятельной работы с учебной литературой, правовыми актами и материалами практики; формирование у студентов умений и навыков работы с научной литературой и специальными документами, анализ различных источников знаний, подготовка выступлений.