

**МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«ОРЕНБУРГСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»**

**ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ
АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ**

Б3.В.Од.12 Коммерческое право

Направление подготовки: 40.03.01 Юриспруденция

Профиль подготовки: земельно-правовой

Квалификация выпускника: бакалавр

СОДЕРЖАНИЕ

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.	3
2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования.....	6
3. Шкала оценивания.	14
4. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы	16
5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.....	27
6. Материалы для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности.....	27

1. Перечень компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы.

Наименование и содержание компетенции

способен участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности (ПК-1)

Знать:

Этап 1: основы теории и историю коммерческого права в России;

Этап 2: российское гражданское законодательство в изучаемой сфере.

Уметь:

Этап 1: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений;

Этап 2: осуществлять систематизацию правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений.

Владеть:

Этап 1: навыками самостоятельного использования гражданско-правовых норм в профессиональной деятельности;

Этап 2: терминологией и основными понятиями, применяемыми в коммерческой деятельности.

владеет навыками подготовки юридических документов (ПК-7)

Знать:

Этап 1 роль дисциплины «Коммерческое право» в системе юридических наук;

Этап 2. порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов.

Уметь:

Этап 1: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности;

Этап 2: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по иным вопросам коммерческой деятельности.

Владеть:

Этап 1: методами сбора нормативной информации, имеющей значение для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности, а также методами сбора судебно-арбитражной практики;

Этап 2: навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики, разрешения правовых проблем и коллизий в сфере коммерческого права.

способен уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина (ПК-9)

Знать:

Этап 1 порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов;

Этап 2. основания и порядок применения норм коммерческого права.

Уметь:

Этап 1: юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела;

Этап 2: юридически правильно квалифицировать отношения в сфере коммерческой деятельности

Владеть:

Этап 1: навыками осуществления профессиональной практики;

Этап 2: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.

способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации (ПК-13)

Знать:

Этап 1: нормы федерального законодательства об общих принципах хозяйствования;

Этап 2: нормы иных федеральных законов об общих принципах осуществления коммерческой деятельности.

Уметь:

Этап 1: принимать правовые решения и совершать иные юридические действия в точном соответствии с законом;

Этап 2: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого и гражданского права в связи с осуществлением коммерческой деятельности

Владеть:

Этап 1: навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений в РФ;

Этап 2: навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике иных правовых отношений в сфере коммерческой деятельности.

способен толковать различные правовые акты (ПК-15)

Знать:

Этап 1: порядок применения и толкования законов;

Этап 2: порядок применения и толкования законов и иных нормативно-правовых актов.

Уметь:

Этап 1: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности;

Этап 2: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого права, гражданского права, гражданского процессуального права, арбитражного процессуального права.

Владеть:

Этап 1: навыками осуществления профессиональной практики;

Этап 2: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.

способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности (ПК-16)

Знать:

Этап 1: Основные понятия коммерческого права;

Этап 2: цели, задачи и принципы коммерческого права.

Уметь:

Этап 1: юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела;

Этап 2: принимать правовые решения и совершать иные юридические действия в точном соответствии с законом

Владеть:

Этап 1: навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйственно-правовых отношений в РФ;

Этап 2: навыками подготовки юридических документов;

способен эффективно осуществлять правовое воспитание (ПК-19)

Знать:

Этап 1: основы теории и историю коммерческого права в России;

Этап 2: особенности отдельных этапов становления и развития коммерческого права в РФ и зарубежных странах.

Уметь:

Этап 1: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации;

Этап 2: самостоятельно осуществлять систематизацию правовой информации

Владеть:

Этап 1: навыками осуществления профессиональной практики;

Этап 2: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.

2. Показатели и критерии оценивания компетенций на различных этапах их формирования.

Таблица 1 - Показатели и критерии оценивания компетенций на 1 этапе

Наименование компетенции	Критерии сформированности компетенции	Показатели	Способы оценки
1	2	3	4
ПК-1	способен участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности	Знать: основы теории и историю коммерческого права в России; Уметь: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений; Владеть: навыками самостоятельного использования гражданско-правовых норм в профессиональной деятельности;	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы
ПК-7	владеет навыками подготовки юридических документов	Знать: роль дисциплины «Коммерческое право» в системе юридических наук; Уметь: толковать гражданско-правовые нормы как	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

		<p>самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности;</p> <p>Владеть: методами сбора нормативной информации, имеющей значение для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности, а также методами сбора судебно-арбитражной практики;</p>	
ПК-9	способен уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина	<p>Знать: порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов;</p> <p>Уметь: юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела;</p> <p>Владеть: навыками осуществления профессиональной практики;</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы
ПК-13	способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной	<p>Знать: нормы федерального законодательства об общих принципах хозяйствования;</p> <p>Уметь:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

	документации	<p>принимать правовые решения и совершать иные юридические действия в точном соответствии с законом;</p> <p>Владеть:</p> <p>навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйственно-правовых отношений в РФ</p>	
ПК-15	способен толковать различные правовые акты	<p>Знать:</p> <p>порядок применения и толкования законов;</p> <p>Уметь:</p> <p>толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности;</p> <p>Владеть:</p> <p>навыками осуществления профессиональной практики;</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы
ПК-16	способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в	<p>Знать:</p> <p>Основные понятия коммерческого права;</p> <p>Уметь:</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

	конкретных видах юридической деятельности	юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела; Владеть: навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений в РФ;	
ПК-19	способен эффективно осуществлять правовое воспитание	Знать: основы теории и историю коммерческого права в России; Уметь: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации; Владеть: навыками осуществления профессиональной практики;	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

Таблица 2 - Показатели и критерии оценивания компетенций на 2 этапе

Наименование компетенции	Критерии сформированности компетенции	Показатели		Способы оценки
		1	2	
ПК 1	способен участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с	Знать: российское гражданское законодательство изучаемой сфере. Уметь: осуществлять систематизацию	3	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

	<p>профилем своей профессиональной деятельности</p> <p>правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйственно-правовых отношений.</p> <p>Владеть: terminologией и основными понятиями, применяемыми в коммерческой деятельности.</p>	
ПК-7	<p>владеет навыками подготовки юридических документов</p> <p>Знать: порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов.</p> <p>Уметь: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по иным вопросам коммерческой деятельности.</p> <p>Владеть: навыками анализа правоприменительной и правоохранительной практики, разрешения правовых проблем и</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

		коллизий в сфере коммерческого права.	
ПК-9	способен уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина	<p>Знать: основания и порядок применения норм коммерческого права.</p> <p>Уметь: юридически правильно квалифицировать отношения в сфере коммерческой деятельности</p> <p>Владеть: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.</p>	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы
ПК-13	способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации	<p>Знать: нормы иных федеральных законов об общих принципах осуществления коммерческой деятельности.</p> <p>Уметь: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого и гражданского права в связи с осуществлением коммерческой деятельности</p> <p>Владеть: навыками консультирования граждан,</p>	- индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

		коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике иных правовых отношений в сфере коммерческой деятельности.	
ПК-15	способен толковать различные правовые акты	<p>Знать: порядок применения и толкования законов и иных нормативно-правовых актов.</p> <p>Уметь: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого права, гражданского права, гражданского процессуального права, арбитражного процессуального права.</p> <p>Владеть: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы
ПК-16	способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности	<p>Знать: цели, задачи и принципы коммерческого права.</p> <p>Уметь: принимать правовые решения и совершать иные юридические действия в точном соответствии с</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

		<p>законом</p> <p>Владеть:</p> <p>навыками подготовки юридических документов.</p>	
ПК-19	способен эффективно осуществлять правовое воспитание	<p>Знать:</p> <p>особенности отдельных этапов становления и развития коммерческого права в РФ и зарубежных странах.</p> <p>Уметь:</p> <p>самостоятельно осуществлять систематизацию правовой информации</p> <p>Владеть:</p> <p>навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.</p>	<ul style="list-style-type: none"> - индивидуальное собеседование, - письменные ответы на вопросы

1 – указывается наименование компетенции, закрепленной за дисциплиной в соответствии с РУП «Распределением компетенций».

2 – прописывается содержание компетенции в отглагольной форме настоящего времени.

3 – указываются требования «знать», «уметь», «владеть».

4 – указываются формы, с помощью которых можно оценить будет сформированность компетенции(й).

3. Шкала оценивания.

Университет использует систему оценок соответствующего государственным регламентам в сфере образования и позволяющую обеспечивать интеграцию в международное образовательное пространство. Система оценок и описание систем оценок представлены в таблицах 3 и 4.

Таблица 3 - Система оценок

Диапазон оценки, в баллах	Экзамен		Зачет
	европейская шкала (ECTS)	традиционная шкала	
[95;100]	A – (5+)	отлично – (5) хорошо – (4) удовлетворительно – (3) неудовлетворительно – (2)	зачтено
[85;95)	B – (5)		
[70,85)	C – (4)		
[60;70)	D – (3+)		незачтено
[50;60)	E – (3)		
[33,3;50)	FX – (2+)		
[0;33,3)	F – (2)		

Таблица 4 - Описание системы оценок

ECTS	Описание оценок	Традиционная шкала
A	Превосходно – теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество их выполнения оценено числом баллов, близким к максимальному.	отлично (зачтено)
B	Отлично – теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения большинства из них оценено числом баллов, близким к максимальному.	хорошо (зачтено)
C	Хорошо – теоретическое содержание курса освоено полностью, без пробелов, некоторые практические навыки работы с освоенным материалом сформированы недостаточно, все предусмотренные программой обучения учебные задания выполнены, качество выполнения ни одного из них не оценено максимальным числом баллов, некоторые виды заданий выполнены с ошибками.	

D	Удовлетворительно – теоретическое содержание курса освоено частично, но пробелы не носят существенного характера, необходимые практические навыки работы с освоенным материалом в основном сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий выполнено, некоторые из выполненных заданий, возможно, содержат ошибки.	удовлетворительно (зачтено)
E	Посредственно – теоретическое содержание курса освоено частично, некоторые практические навыки работы не сформированы, многие предусмотренные программой обучения учебные задания не выполнены, либо качество выполнения некоторых из них оценено числом баллов, близким к минимальному	удовлетворительно (незачтено)
FX	Условно неудовлетворительно – теоретическое содержание курса освоено частично, необходимые практические навыки работы не сформированы, большинство предусмотренных программой обучения учебных заданий не выполнено, либо качество их выполнения оценено числом баллов, близким к минимальному; при дополнительной самостоятельной работе над материалом курса возможно повышение качества выполнения учебных заданий.	неудовлетворительно (незачтено)
F	Безусловно неудовлетворительно – теоретическое содержание курса не освоено, необходимые практические навыки работы не сформированы, все выполненные учебные задания содержат грубые ошибки, дополнительная самостоятельная работа над материалом курса не приведет к какому-либо значимому повышению качества выполнения учебных заданий.	

4. Типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций в процессе освоения образовательной программы.

Таблица 5 - ПК-1 способен участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности.

Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: основы теории и историю коммерческого права в России	1. История становления и развития коммерческого права. 2. Понятие, предмет и метод коммерческого права.
Уметь: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений	1. Определите правовой статус субъектов коммерческого права. 2. Охарактеризуйте основные нормативные правовые акты РФ в сфере государственного регулирования торговой деятельности.
Навыки самостоятельного использования гражданско-правовых норм в профессиональной деятельности	1. Определите существенные условия договора поставки и договора поставки для государственных нужд. 2. Соотношение понятий «вещь» и «товар» в законодательстве РФ.

Таблица 6 – ПК-1 - способен участвовать в разработке нормативно-правовых актов в соответствии с профилем своей профессиональной деятельности

Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: российское гражданское законодательство в изучаемой сфере	1. Нормы ГК РФ и иных федеральных законов в сфере предпринимательской и торговой деятельности. 2. Принципы коммерческой деятельности.
Уметь: осуществлять систематизацию правовой информации (нормативно-правовых актов, судебных решений, научных и учебных источников) в сфере гражданско-правовых и хозяйствственно-правовых отношений	1. Сравните правовое положение коммерческих и некоммерческих организаций как субъектов гражданских и торговых правоотношений. 2. Специализацию торгового права в системе частного права, соотношение коммерческого права с гражданским правом.
Навыки: терминологией и основными понятиями, применяемыми в коммерческой деятельности	1. Соотношение понятий предпринимательской, коммерческой и торговой деятельности. 2. Как соотносятся понятия «гражданский оборот» и «торговый оборот».

Таблица 5 - ПК-7 владеет навыками подготовки юридических документов

Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: роль дисциплины «Коммерческое право» в системе юридических наук	1. Специализация торгового права в системе юридических наук. 2. Виды отношений, регулируемых нормами коммерческого права.
Уметь:	1. Порядок государственной регистрации коммерческих

толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности	<p>(торговых) организаций.</p> <p>2. Условия заключения торгового договора с использованием электронного обмена данными и электронной подписи.</p>
<p>Навыки сбора нормативной информации, имеющей значение для реализации правовых норм в соответствующих сферах профессиональной деятельности, а также методами сбора судебно-арбитражной практики;</p>	<p>1. Назовите отличительные черты коммерческих договоров.</p> <p>2. Составьте проект предложения о заключении договора.</p>

Таблица 6 – ПК-7 - владеет навыками подготовки юридических документов
Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
<p>Знать: порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов</p>	<p>1. Назовите структуру и состав торгового законодательства РФ.</p> <p>2. Обычаи торгового оборота в системе источников коммерческого права.</p>
<p>Уметь: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций</p>	<p>1. Правосубъектность и правовые основы регулирования оптовых ярмарок и оптовых продовольственных рынков.</p> <p>2. Порядок заключения договоров при продаже товаров с публичных торгов.</p>

Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по иным вопросам коммерческой деятельности.	
Навыки: анализа правоприменительно й и правоохранительной практики, разрешения правовых проблем и коллизий в сфере коммерческого права.	1. Что представляют собой акты частноправовой унификации и каково их место в системе источников коммерческого (торгового) права. 2. Назовите многосторонние международные договоры, содержащие унифицированные коллизионные и материально-правовые нормы, регулирующие коммерческие отношения, в которых принимает участие Российская Федерация.

Таблица 5 - ПК-9 способен уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина

Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: порядок применения и толкования законов и других нормативно-правовых актов	1. Понятие и содержание коммерческих правоотношений. 2. Понятие участников торговой деятельности.
Уметь: юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела	1. Правовые основы заключения коммерческих договоров. 2. Проанализируйте условия отдельных видов реализационных коммерческих договоров и возникающие в связи с заключением договоров правоотношения
Навыки осуществления профессиональной практики	1. Составьте проект претензионной оговорки. 2. Действия стороны, получившей ответ о согласии заключить договор, в том числе ответ на иных условиях.

Таблица 6 – ПК-9 - способен уважать честь и достоинство личности, соблюдать и защищать права и свободы человека и гражданина

Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: основания и порядок применения норм коммерческого права	1. Законодательство о соблюдении и защите прав и свобод граждан и юридических лиц. 2. Правовые основы заключения коммерческих договоров.
Уметь: юридически правильно квалифицировать отношения в сфере коммерческой деятельности	1. Правовое регулирование деятельности организаторов торговли. 2. Органы коммерческой организации, уполномоченные принимать решение о заключении договора и подписание договора.
Навыки: анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.	1. Составьте проект претензионного письма по фабуле, предложенной преподавателем. 2. Что представляет собой коммерческая оборотоспособность товаров и её соотношение с гражданской оборотоспособностью.

Таблица 5 – ПК-13 способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: нормы федерального законодательства об общих принципах хозяйствования.	1. Правоспособность коммерческих (торговых) организаций, их филиалов и представительств. 2. Способы и порядок заключения торговых договоров.
Уметь: принимать правовые решения и совершать	1. Назовите причины, влияющие на выбор организационно-правовой формы организации, занимающейся коммерческой деятельностью.

иные юридические действия в точном соответствии с законом.	2. Каковы последствия сделок, совершенных за пределами правоспособности организаций.
Навыки навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйственно-правовых отношений в РФ	1. Понятие и состав учредительных документов юридических лиц - коммерческих организаций, на какой предмет их следует проверять при заключении договоров. 2. Назовите особенности участия некоммерческих организаций в торговом обороте.

Таблица 6 – ПК-13 - способен правильно и полно отражать результаты профессиональной деятельности в юридической и иной документации

Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: нормы иных федеральных законов об общих принципах осуществления коммерческой деятельности	1. Виды объектов торгового права, классификацию товаров. 2. Правовое регулирование приемки товаров в коммерческом обороте.
Уметь: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого и гражданского права в связи с осуществлением коммерческой деятельности	1. Порядок заключения договора в сети Интернет на электронной торговой площадке. 2. Что понимается под оптовой торговлей товарами и в чем различия между оптовой и розничной торговлей
Навыки: навыками консультирования граждан,	1. Раскройте различия содержании рамочного и предварительного договоров. 2. Охарактеризуйте право стороны на односторонний отказ от договора в случаях нарушения обязательства другой стороной.

коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике иных правовых отношений в сфере коммерческой деятельности	
---	--

Таблица 5 - ПК-15 способен толковать различные правовые акты
Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: порядок применения и толкования законов	1. Понятие существенных условий договора. 2. Дайте общую характеристику объектов торгового оборота.
Уметь: толковать гражданско-правовые нормы как самостоятельно, так и с использованием правовых позиций Конституционного Суда РФ; Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда РФ по вопросам хозяйственной деятельности	1. Способы определения в договоре условия о количестве подлежащих поставке товаров. 2. Решения по процессуальным вопросам.
Навыки навыками осуществления профессиональной практики	1. Составьте протокол разногласий к предложенному преподавателем проекту договора поставки товаров. 2. Определите круг участников, которые задействованы в процессе доказывания по уголовным и гражданским делам.

Таблица 6 – ПК-15 способен толковать различные правовые акты
Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
---	--

Знать: порядок применения и толкования законов и иных нормативно-правовых актов.	1. Назовите способы изменения условий и расторжения договоров. 2. Момент заключения, изменения и расторжения договора.
Уметь: анализировать, толковать и правильно применять нормы коммерческого права, гражданского права, гражданского процессуального права, арбитражного процессуального права.	1. Способы индивидуализации товаров. 3. Охарактеризуйте способы заключения торговых договоров.
Навыки: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих коммерческую деятельность.	1. Процедура досудебного урегулирования спора, связанного с изменением или расторжением договора. 2. Соотношение договора, стандартизации качества и сертификации соответствия в деле улучшения качества товаров.

Таблица 5 - ПК-16 способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

Этап 1

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: основные понятия коммерческого права	1. Понятие, виды и особенности товарораспорядительных документов. 2. Понятие и виды товарных знаков.
Уметь: юридически правильно квалифицировать обстоятельства конкретного дела.	1. Охарактеризуйте порядок и условия изменения или расторжения договора по взаимному согласию контрагентов. 2. Понятие и квалифицирующие признаки договора поставки.
Навыки	1. Для каких товаров установлено правило об обязательной

<p>навыками консультирования граждан, коммерческих и некоммерческих объединений по проблематике гражданско-правовых и хозяйственно-правовых отношений в РФ</p>	<p>государственной регистрации.</p> <p>3. Условия учитываемые судом при решении вопроса о расторжении или изменении договора в связи с существенным изменением обстоятельств.</p>
--	---

Таблица 6 – ПК-16 способен давать квалифицированные юридические заключения и консультации в конкретных видах юридической деятельности

Этап 2

<p>Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности</p>	<p>Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности</p>
<p>Знать: цели, задачи и принципы коммерческого права</p>	<p>1. Общеправовые принципы, характерные для коммерческого права. 2. Органы уполномоченные осуществлять государственный контроль и надзор за соблюдением требований к качеству товара</p>
<p>Уметь: принимать правовые решения и совершать иные юридические действия в точном соответствии с законом</p>	<p>1. Каково правовое регулирование обращения товаров, ограниченно допущенных к обороту. 2. Понятие и квалифицирующие признаки договора оптовой купли-продажи.</p>
<p>Навыки: навыками подготовки юридических документов</p>	<p>1. Дайте сравнительную характеристику договоров поставки и оптовой купли-продажи, используя следующие критерии: источники правового регулирования; сфера применения; субъектный состав; товар; срок; цель приобретения товара (продукции). 2. Товары, в отношении которых, установлено требование об обязательном подтверждении соответствия качества.</p>

Таблица 5 - ПК-19 способен эффективно осуществлять правовое воспитание

Этап 1

<p>Наименование знаний, умений, навыков и (или)</p>	<p>Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности</p>
--	---

опыта деятельности	
Знать: основы теории и историю коммерческого права в России	1. Виды технических регламентов, предусмотренные действующим законодательством. 2. Понятие «коммерческого представительства». Отличие коммерческого представителя от общегражданского.
Уметь: самостоятельно осуществлять поиск и анализ правовой информации	1. Назовите порядок и условия участия граждан в торговом обороте. 2. Понятие и условия совершения крупных сделок и сделок с заинтересованностью.
Навыки навыками осуществления профессиональной практики	1. Как соотносятся срок поставки и график отгрузки товаров. 2. Назовите способы определения цены товара в договоре.

Таблица 6 – ПК-19 способен эффективно осуществлять правовое воспитание
Этап 2

Наименование знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности	Формулировка типового контрольного задания или иного материала, необходимого для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности
Знать: особенности отдельных этапов становления и развития коммерческого права в РФ и зарубежных странах	1. Назовите основные этапы развития торгового законодательства в России и в зарубежных странах. 2. Сравните основные подходы к содержанию учебной дисциплины «Коммерческое право» в современной юридической литературе.
Уметь: самостоятельно осуществлять систематизацию правовой информации	1. Какие виды торговой и сопровождающей торговле деятельности подлежат лицензированию. 2. Формы участия органов исполнительной власти и местного самоуправления в торговом обороте
Навыки: навыками анализа различных правовых явлений, юридических фактов, правовых норм и правовых отношений, опосредующих	1. Назовите отличия состава субъектов коммерческого и гражданского права. 2. Что означает функциональная специализация участников коммерческой деятельности.

коммерческую деятельность	
------------------------------	--

5. Методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций.

В процессе изучения дисциплины предусмотрены следующие формы контроля: текущий, промежуточный контроль (*зачет, экзамен*), контроль самостоятельной работы студентов.

Текущий контроль успеваемости обучающихся осуществляется по всем видам контактной и самостоятельной работы, предусмотренным рабочей программой дисциплины. Текущий контроль успеваемости осуществляется преподавателем, ведущим аудиторные занятия.

Текущий контроль успеваемости может проводиться в следующих формах:

- устная (устный опрос, защита письменной работы, доклад по результатам самостоятельной работы и т.д.);
- письменная (письменный опрос, выполнение, расчетно-проектировочной и расчетно-графической работ и т.д.);
- тестовая (устное, письменное, компьютерное тестирование).

Результаты текущего контроля успеваемости фиксируются в журнале занятий с соблюдением требований по его ведению.

Промежуточная аттестация – это элемент образовательного процесса, призванный определить соответствие уровня и качества знаний, умений и навыков обучающихся, установленным требованиям согласно рабочей программе дисциплины. Промежуточная аттестация осуществляется по результатам текущего контроля.

Конкретный вид промежуточной аттестации по дисциплине определяется рабочим учебным планом и рабочей программой дисциплины.

Зачет, как правило, предполагает проверку усвоения учебного материала практические и семинарских занятий, выполнения лабораторных, расчетно-проектировочных и расчетно-графических работ, курсовых проектов (работ), а также проверку результатов учебной, производственной или преддипломной практик. В отдельных случаях зачеты могут устанавливаться по лекционным курсам, преимущественно описательного характера или тесно связанным с производственной практикой, или имеющим курсовые проекты и работы.

Экзамен, как правило, предполагает проверку учебных достижений обучаемы по всей программе дисциплины и преследует цель оценить полученные теоретические знания, навыки самостоятельной работы, развитие творческого мышления, умения синтезировать полученные знания и их практического применения.

6. Материалы для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

Полный комплект оценочных средств для оценки знаний, умений и навыков находится у ведущего преподавателя.